Informe d'ofertes amb valor anormal o desproporcionat. Expedient: 2026-4001

CONTRACTE BASAT:

Subministrament de mobiliari escolar amb destinació als centres docents públics, relacionats en l'apartat, "I. Disposicions Generals. / Primera. Objecte de l'Acord Marc", del plec de clàusules administratives particulars (PCAP), de l'Acord Marc, expedient ED-2023-946, contracte basat 2026-4001.

Beniart S.A.

Valoració: Ofertes viables.

Justifiquen la viabilitat de les ofertes presentant diversos punts:

- Viabilitat econòmica: anàlisis de cost i estratègia empresarial.
- Organització i eficiència dels processos: el detall de la seva estructura de treball.
- Economies d'escala: reducció de costos seguint el model esmentat.
- Compliment de la normativa laboral i social: indiquen que l'oferta ha estat calculada respectant íntegrament les normatives, convenis i obligacions laborals, tributaries i medi ambientals.
- Benefici empresarial: indiquen que els marges son suficients per garantir la rendibilitat de l'execució del contracte.

Alhora, el document presentat de l'empresa adjunta un exemple pràctic amb un article en concret del nostre catàleg amb imports i un desglossament d'aquests. A més, també s'adjunta una declaració on s'indica que les dades mostrades tenen caràcter confidencial.

Hermex Ibérica, S.L.

Valoració: Ofertes viables.

Justifiquen que degut a l'increment de les vendes dels articles licitats esmentats i d'altres del mateix proveïdor que té la pròpia empresa, han aconseguit des de finals del 2023 una millora en el preu de compra. Justifiquen, entre altres motius, que l'euro s'ha revalorat respecte al dòlar (indiquen que les compres les fan en dòlars).

Declaren també que el preu de venda dels articles, posen un exemple d'articles que tenim en el catàleg, és superior al preu de cost, i alhora indiquen que estan contínuament modificant processos amb el fi de reduir els costos dels nostres productes. Seguidament indiquen que tenen preus competitius, experiència consolidada i compliment normatiu, mencionen que l'empresa porta més de 38 anys

al sector educatiu, fet que els permet assolir acords puntuals per grans quantitats amb els seus proveïdors.

Indiquen que respecten les obligacions aplicables en material mediambiental, social i laboral, i que alhora compten amb els recursos suficients.

NAUTILUS ESCOLAR, S.A.

Valoració: Ofertes viables.

Exposen que els preus oferts són adequats i garanteixen l'execució correcta del contracte. Indiquen que els preus son superiors a la suma dels costos, i que aquests no resulten cap perjudici tècnic, omissió de costos o un error de càlcul. Seguidament mencionen que alhora de fabricar els articles segueixen les diferents normes ISO de qualitat i mediambientals.

L'empresa també esmenta que la condició com a fabricant directe permet evitar costos intermediaris, i que dels articles dels quals presenten oferta son part de la gama habitual del mobiliari escolar fabricat i subministrat, exposant que el preu ofert cobreix tots els costos i té un benefici industrial positiu.

Per últim, indiquen que compleixen íntegrament totes les obligacions legals, laborals, mediambientals, fiscals i de seguretat al que refereix a l'activitat de l'empresa, i que tenen la capacitat tècnica i operativa, experiència en el sector, les instal·lacions, per dur a terme licitacions de la naturalesa similar de manera satisfactòria i amb èxit segons les exigències dels seus clients.

Adjunten dos annexos: anàlisis econòmic de l'oferta; capacitat productiva i instal·lacions. Els dos annexos presenten en més detall i exemple l'exposat en la declaració, en el document d'anàlisis econòmic de l'oferta més concretament els preus oferts dels articles sol·licitats.

Conclusió final:

Les justificacions aportades segons les condicions tècniques, econòmiques i logístiques acreditades per totes les empreses licitadores en resposta al requeriment d'ofertes amb valors anormals o desproporcionats han estat suficients i es consideren viables.

Tècnic superior de la Secció d'Equipaments Educatius