DOCUMENTACIÓ PREPARATÒRIA DE LA LICITACIÓ
INFORME DE NECESSITAT I MEMÒRIA JUSTIFICATIVA
Servei de desenvolupament de programari per l'adaptació de l'eina de gestió Gunnebo a la Gestió centralitzada de BTEs a les estacions Aeroport T1 i T2 de FGC Mobilitat.

1.- Naturalesa i extensió de les necessitats

1.1 Naturalesa de les necessitats

FGC Mobilitat, com a empresa filial d'FGC, disposa d'un parc de 54 Barreres Tarifàries Eficients (BTEs) de la marca Gunnebo, compost per 61 mobles. Les BTEs son per a la explotació de la nova línia R-Aeroport i s'ubiquen a les dues noves estacions (T1 i T2) de l'Aeroport Josep Tarradellas Barcelona – El Prat

1.2. Extensió de les necessitats

a) Valor estimat i pressupost de licitació

Valor estimat

El valor estimat de la licitació ascendeix a **74.250,00** € abans d'IVA, d'acord amb el següent desglossament:

- Pressupost de licitació: 74.250,00 € abans d'IVA
- Import previst per possibles pròrrogues: 0,00 €, abans d'IVA
- Import previst per possibles modificacions: 0,00 € abans d'IVA

En aquest import no es contempla cap import per possibles prorrogues ni modificacions de contracte.

Pressupost de licitació

El pressupost de licitació ascendeix a **74.250,00** €, abans d'IVA, d'acord amb el següent desglossament:

	Import
Pressupost Licitació (Abans d'IVA)	**74.250,00** €
IVA 21 %	15.592,50 €
Import total	89.842,50 €

El desglossament que ha servit per a realitzar el càlcul del pressupost de licitació és el que es detalla a continuació:

Concepte	**Total (€)**
Treballs de desenvolupament del sistema de gestió de BTEs per a adaptació de l'eina actual de manteniment a R-Aeroport	**52.500,00 €**
Treballs de desenvolupament de programari del sistema central	*23.625,00 €*
Treballs de desevolupament de la integració amb SAP	*7.875,00 €*
Treballs de desplegament de la maqueta de laboratori	*10.500,00 €*
Proves funcionals completes	*5.250,00 €*
Treballs de desplegament i posada en servei	*2.625,00 €*
Documentació i formació	*2.625,00 €*
Servei d'hores desenvolupament evolutius*	**9.750,00 €**

Servei de desenvolupament evolutius 2 anys	*9.750,00 €*
Serveis postvenda	**12.000,00 €**
Servei de suport de programari N1/N2/N3 2 anys	*12.000,00 €*
Total pressupost sense IVA	**74.250,00 €**

El desglossament de licitació es el que esta a continuació:

- **Una partida pel Servei de treballs de desenvolupament del sistema de gestió de BTEs per a l'adaptació de l'eina actual de manteniment a R-Aeroport** s'estableix com una partida global, si bé admet una rebaixa econòmica per part dels licitadors. L'import ofert per l'adjudicatari, com a resultat d'aquesta rebaixa, esdevindrà l'import d'adjudicació i tindrà caràcter vinculant per a l'execució del contracte.

- **Una partida pel Servei d'hores de desenvolupament evolutiu:** aquesta partida s'estableix com un preu global a tant alçat invariable (partida alçada). Tot i que els preus unitaris que la composen poden ser objecte de rebaixa per part de l'adjudicatari, d'acord amb els criteris d'adjudicació establerts a l'Annex 4 del PCAP, el pressupost base de licitació (PBL) no podrà ser objecte de reducció. En conseqüència, l'import d'adjudicació coincidirà amb el pressupost de licitació.

  Preus unitaris:

Bossa d'hores desenvolupament evolutius*	Import unitari màxim	Hores Unitàries màximes	Import
Preu hora gestor	100,00 €	5	500,00 €
Preu hora analista sènior	90,00 €	25	2.250,00 €
Preu hora programador	80,00 €	75	6.000,00 €
Preu hora tècnic proves	50,00 €	20	1.000,00 €

  Els serveis utilitzats per al càlcul d'aquesta partida tenen caràcter estimatiu i orientatiu. En aquest sentit, FGC Mobilitat no estarà obligada a consumir la totalitat de la partida prevista ni cap percentatge determinat, sense que això generi cap dret a compensació o indemnització a favor de l'adjudicatari.

  El preu màxim d'aquesta partida coincidirà amb el pressupost de licitació establert per al servei, atès que es configura com un preu global invariable (partida alçada).

  En conseqüència, l'import d'adjudicació serà coincident amb el pressupost de licitació, mentre que l'import final es determinarà en funció de les unitats realment executades, aplicant-hi els preus unitaris ofertats per l'adjudicatari. L'import final de tancament serà, per tant, el resultat d'aplicar aquests preus als serveis efectivament prestats.

- **Una partida pels serveis postvenda** s'estableix com una partida global, si bé admet una rebaixa econòmica per part dels licitadors. L'import ofert per l'adjudicatari, com a resultat d'aquesta rebaixa, esdevindrà l'import d'adjudicació i tindrà caràcter vinculant per a l'execució del contracte.

b) Termini d'execució del contracte

El termini d'execució s'estableix en **32 mesos** a comptar des de la data de la formalització del contracte.

Aquest s'estableix en els següents terminis parcials:

- Execució del desenvolupament: 6 mesos
    i. Versió bàsica: 4 mesos
    ii. Versió estesa: 2 mesos
- Desplegament, proves i formació: 2 mesos
- Garantia, i servei de suport i manteniment: 2 anys (24 mesos)

Arribada la data de finalització de la seva vigència, el contracte no es podrà prorrogar.

2.- Idoneïtat de l'objecte i contingut per satisfer-lo

Actualment, el grup FGC ja disposa d'una eina de gestió desenvolupada sobre la tecnologia de control i monitorització de les barreres Gunnebo, utilitzada en altres explotacions ferroviàries del grup. L'objecte de la present contractació consisteix en l'ampliació i adaptació funcional d'aquesta mateixa eina, incorporant les noves funcionalitats necessàries per a la gestió de les barreres de les estacions T1 i T2 de la línia R-Aeroport.

Per tal de continuar el projecte de desplegament indicat, cal que l'empresa adjudicatària **LOGYMAK DISTRIBUCIONES, S.L.**, executi el servei al ser l'única que té la propietat intel·lectual dels sistemes software desplegada existent. Aquest és eina és la base tecnològica sobre la qual s'ha de realitzar l'adaptació requerida, ja que la nova solució ha de mantenir la compatibilitat amb els equips, protocols de comunicació, arquitectures existents i lògiques operatives actualment desplegades.

3.- Incorporació de condicions socials, mediambientals i d'innovació

No s'incorporen atès que es tracta d'un procediment negociat per exclusivitat tècnica.

4.- Justificació de l'elecció del procediment

Atenent a les condicions tècniques indicades a l'informe justificatiu, es proposa adjudicar la contractació a través del procediment negociat sense publicitat previst a l'article 168 a) 2n apartat.

La motivació per recórrer a aquest procediment és que, d'acord amb el que s'especifica a l'informe tècnic justificatiu indicat, aquesta contractació només es pot encarregar a l'empresa LOGYMAK DISTRIBUCIONES, SL, atès que no existeix competència per raons tècniques.

En aquest cas i d'acord amb el que s'indica a l'informe tècnic justificatiu, es fa constar que no existeix una alternativa o substitut.

5.- Criteris de solvència

En el marc del que disposa la LCSP i per tal d'assegurar els nivells de concurrència, els criteris de solvència que seran d'aplicació en aquest procediment són els següents:

Criteris de solvència tècnica/professional

Els licitadors hauran d'acreditar disposar dels criteris de solvència tècnica o professional per a l'execució del contracte, que s'entendrà com la capacitació per garantir el coneixement tècnic, eficàcia, experiència i fiabilitat de l'empresa i s'acreditarà per els mitjans següents:

a) La solvència tècnica es demostrarà presentant una relació de **serveis** executades en els darrers **tres** anys, de naturalesa igual o similar a l'objecte del contracte.

Per tal d'acreditar degudament la present solvència tècnica, l'import combinat acumulat del conjunt de contractes aportats per l'empresa en l'any de major execució haurà de ser, com a mínim, el **70%** de l'anualitat mitjana del contracte.

Si el contracte té una durada inferior a 12 mesos, aquest percentatge es calcularà sobre l'import total del contracte. En tot cas, l'adjudicatari haurà d'acreditar, com a mínim, haver realitzat 1 contracte de característiques similars a l'objecte del contracte.

***Acreditació**:*

- *Certificat de bona execució o declaració responsable de l'empresari per cadascun dels contractes.*

Criteris de solvència econòmica/financera

Els licitadors hauran d'acreditar la solvència econòmica i financera per a l'execució del contracte, que s'entendrà com l'adequada situació econòmica i financera de l'empresa amb la finalitat de garantir la correcta execució del contracte.

La Mesa comprovarà la solvència del licitador en base als següents paràmetres:

- El patrimoni net que reflexa els comptes anyals ha de ser superior a 2/3 parts del capital social.
- El volum de facturació anual de negocis del licitador referit al millor dels tres últims exercicis conclosos anteriors a la data de presentació de les proposicions, ha de tenir un import igual o superior a una vegada el valor anual estimat del present contracte.

En cas de ser proposat com adjudicatari de diversos lots, s'haurà d'acreditar la solvència corresponent a cada lot.

La solvència econòmica i financera de l'empresari s'haurà acreditar pels mitjans assenyalats següents:

- Comptes anuals presentats al Registre Mercantil o Registre Oficial que correspongui. Els empresaris no obligats a presentar els comptes en els registres oficials podran aportar, com a mitjà alternatiu d'acreditació, els llibres de comptabilitat degudament legalitzats.

En les unions temporals d'empreses, per tal de determinar la solvència de la unió temporal s'acumula l'acreditada per cadascuna de les seves integrants. A excepció del requisit corresponent al patrimoni net, en que la condició aplicarà, a més, de forma individual a cadascuna de les empreses que conformen la UTE.

A les empreses que, per una raó vàlida, no estiguin en condicions de presentar les referències sol·licitades per acreditar la seva solvència econòmica i financera, se les autoritzarà a acreditar-la per mitjà de qualsevol altre document que l'òrgan de contractació consideri apropiat.

6.- Criteris de negociació

7.- Justificació insuficiència de mitjans

Les condicions/criteris sobre els quals versarà la negociació seran els que es relacionen a continuació:

- Millora l'oferta econòmica proposada respecte la oferta inicial proposada.

8.- Decisió de no dividir en lots

Aquesta licitació no es divideix en lots, essent les prestacions a contractar un tot que ha de ser tractat de forma conjunta i global. La divisió en lots podria comportar el tractament dels diferents elements que composen l'objecte de forma diferenciada i no integrada, afectant a l'objectiu i finalitat del projecte, així com a la visió integradora i global que precisen els treballs objecte del contracte.

9.- Aspectes pressupostaris

9.1. Àrea Pressupostària

FGC Mobilitat

9.2. Concepte pressupostari

Inversió

9.3. Partida pressupostària

- Natura comptable/ Ordre: *616698*

Maria Carme Visa Roma Responsable d'Enginyeria de Sistemes de Negoci	**Agustí del Castillo Puig** Gerent d'FGC Mobilitat
Signat electrònicament	Signat electrònicament