

Informe justificatiu per a la contractació basada mitjançant encàrrec amb concreció de condicions de Serveis corresponents a les activitats de confecció d'agenda i acompanyament al Viatge Empresarial a Malàisia 2026, i d'organització de reunions virtuals de negoci amb operadors de Malàisia (eBusiness) per PRODECA (AM01.2026)

Expedient: ECC10.1.2026

Contracte: Contracte privat

Òrgan de contractació: Promotora d'Exportacions Catalanes SA

Objecte de l'encàrrec:

Tipus de contracte: Contracte basat en Acord Marc

Procediment: Contracte basat per encàrrec amb concreció de condicions derivat d'acord marc (Exp. **AM01.2026**) LOT núm. 10 (Sud-Est Asiàtic)

CPV: 79411100-9 *Serveis de consultoria en desenvolupament comercial*

Títol del contracte: Serveis corresponents a les activitats de confecció d'agenda i acompanyament al Viatge Empresarial a Malàisia 2026, i d'organització de reunions virtuals de negoci amb operadors de Malàisia (eBusiness)

ANTECEDENTS I FONAMENTS DE DRET

1. L'objecte del contracte basat per encàrrec amb concreció de condicions és Serveis corresponents a les activitats de confecció d'agenda i acompanyament al Viatge Empresarial a Malàisia 2026, i d'organització de reunions virtuals de negoci amb operadors de Malàisia (eBusiness) a través de l'Acord Marc de serveis de promoció i màrqueting internacional per PRODECA (**AM01.2026**) (ara en endavant, AM) de PRODECA derivat del lot 10 (Sud-Est Asiàtic). El Serveis corresponents a les activitats de confecció d'agenda i acompanyament al Viatge Empresarial a Malàisia 2026, i d'organització de reunions virtuals de negoci amb operadors de Malàisia (eBusiness) és una necessitat ineludible per al desenvolupament de l'actuació de promoció internacional prevista, que requereix la identificació d'operadors rellevants al mercat de Malàisia, la confecció i coordinació d'una agenda grupal de reunions, l'acompanyament durant el Viatge Empresarial i l'organització de reunions de negoci virtuals (eBusiness) amb importadors i altres operadors del mercat. Prodeca no té prou mitjans personals ni tècnics per assumir directament la prestació del servei, tal com es va justificar en la tramitació de l'acord marc. En data 11 de desembre de 2025 es va publicar l'anunci de la licitació de l'Acord Marc de serveis de promoció i màrqueting internacional per PRODECA mitjançant l'homologació de diversos proveïdors al Diari Oficial de la Unió Europea i en data 29 de desembre de 2025 es publica la licitació a la Plataforma de contractació de la Generalitat de Catalunya. (exp. **AM01.2026**).

L'objecte del contracte es divideix en els següents LOTS:

- Lot 1.- Àfrica al nord del Sàhara.
- Lot 2.- Àfrica al Sud del Sàhara.
- Lot 3.- Amèrica Llatina.
- Lot 4.- Àsia Oriental.
- Lot 5.- Estats Units i Canadà.
- Lot 6.- Gran Xina.
- Lot 7.- Índia i Pakistan.

- Lot 8.- Mercats Europeus.
- Lot 9.- Orient Mitjà.
- Lot 10.- Sud-est asiàtic.

El dia 6 de juliol de 2026, mitjançant acord de l'òrgan de contractació es va adjudicar el LOT núm. 10 (Sud-Est Asiàtic) a les empreses classificades següents:

- **DOUBLE M INDOTRADERS CANARIAS, SL amb NIF B35812445**
- **EIBENS CONSULTING, SL amb NIF B87283313**
- **PRESPECTIVA ASIA LIMITED amb NIF 52463593**

Els contractes de les empreses seleccionades de l'acord marc van entrar en vigor en data 29 de juliol de 2026. La formalització es va publicar al perfil del contractant el dia 29 de juliol de 2026 i també es va publicar l'anunci al Diari Oficial de la Unió Europea.

La vigència inicial de l'acord marc és de 2 anys des de la formalització dels documents contractuals de l'acord marc, essent prorrogable per períodes anuals, fins a un total de 4 anys (període inicial més pròrrogues), per tant 29 de juliol de 2026 fins al 28 de juliol de 2026

2. D'acord amb la clàusula **F.8** del quadre característiques de l'AM de referència, PRODECA pot tramitar els encàrrecs amb concreció de condicions amb cadascuna de les empreses seleccionades al lot corresponent, enviant invitació a aquestes concretant les condicions del servei a contractar, per tal que presentin oferta econòmica i si escau, qualsevol altre documentació a valorar.

La invitació haurà d'incloure el següent contingut mínim:

- O Pressupost de licitació
- O Durada de l'encàrrec
- O Concreció de l'objecte de la contractació basada.
- O Mecanisme de facturació

3. Per això, es proposa un contracte basat per encàrrec amb concreció de condicions per un termini d'execució des de l'endemà de la notificació de l'acord d'adjudicació definitiu fins al 31 de desembre 2026, invitant a les empreses seleccionades al lot 10 (Sud-Est Asiàtic) de l'AM de màrqueting i promoció internacional per tal que presentin oferta econòmica.

4. El contracte basat integra les següents prestacions i característiques:

El contracte basat integra dues activitats diferenciades, orientades a facilitar la promoció internacional de les empreses agroalimentàries catalanes al mercat de Malàisia:

A. Confecció d'agenda, coordinació de reunions i acompanyament del Viatge Empresarial a Malàisia 2026

Aquesta activitat comprèn la identificació d'empreses, institucions i altres operadors del mercat de Malàisia, així com la confecció i coordinació d'una agenda comuna de reunions comercials i institucionals per al conjunt d'empreses participants en el Viatge Empresarial a Malàisia 2026, que tindrà lloc a Kuala Lumpur entre el 21 i el 25 de setembre de 2026, i l'acompanyament presencial durant el seu desenvolupament. Atès el caràcter prospectiu de l'actuació, l'agenda tindrà un enfocament grupal orientat a facilitar el coneixement del mercat, la identificació d'oportunitats i la interlocució amb operadors rellevants, i no comportarà la confecció d'agendes

comercials individualitzades per a cada empresa participant. Aquesta activitat comprèn, específicament, els següents treballs:

- **Identificació i selecció** d'empreses, institucions i altres operadors rellevants del mercat de Malàisia, d'acord amb els objectius de l'actuació.
- **Disseny, elaboració i coordinació d'una agenda grupal** de reunions comercials i institucionals per al conjunt de les empreses participants.
- **Contacte, convocatòria, coordinació i confirmació** de les reunions incloses a l'agenda.
- **Assessorament tècnic** sobre el context econòmic, empresarial i comercial del mercat de Malàisia per facilitar l'aprofitament de les reunions programades.
- **Acompanyament presencial** durant el desenvolupament del Viatge Empresarial, donant suport a la coordinació de les reunions i a la interlocució amb els agents locals.
- **Gestió d'incidències i adaptacions** de l'agenda que puguin resultar necessàries durant l'execució del viatge.

B. Servei eBusiness amb importadors i operadors del mercat de Malàisia

Aquesta activitat consisteix en la identificació, valoració, organització, coordinació i seguiment de reunions de negoci entre empreses agroalimentàries catalanes i importadors, distribuïdors o altres operadors del mercat, amb la finalitat de generar oportunitats comercials i facilitar l'accés de les empreses als mercats internacionals.

- Cerca activa d'importadors, distribuïdors, compradors, operadors horeca, retail, e-grocery, quick commerce o altres agents comercials que puguin ser d'interès per a les empreses catalanes.
- Valoració prèvia de l'encaix entre l'operador i l'oferta de les empreses catalanes, tenint en compte categoria de producte, canal, capacitat d'importació, interès comercial, adequació regulatòria i potencial de continuïtat.
- Presentació a PRODECA dels operadors identificats i de les oportunitats detectades, amb una fitxa sintètica de l'operador, incloent-hi dades de contacte, perfil de l'operador, canals de comercialització, marques comercialitzades, proveïdors europeus, espanyols i catalans actuals, i categoria o productes d'interès.
- Organització de reunions de negoci virtuals entre importadors o operadors de Malàisia prèviament validats per PRODECA i empreses catalanes.
- Coordinació de disponibilitats, convocatòries, documentació prèvia i informació necessària per a la reunió.
- Assistència a l'inici de la reunió per fer la introducció entre les parts, contextualitzar l'oportunitat i facilitar el correcte desenvolupament de la trobada.
- Seguiment posterior de la reunió amb l'importador o operador recollint conclusions, grau d'interès, possibles passos següents i barreres identificades.

Definició de la unitat. Actuació eBusiness

Als efectes d'aquest contracte, una actuació eBusiness constitueix la unitat de facturació i consisteix en el conjunt de treballs de prospecció, identificació, qualificació, validació, preparació, coordinació i seguiment desenvolupats respecte d'un únic operador econòmic prèviament validat per PRODECA, incloent-hi les reunions de negoci que se'n derivin.

Abans de l'inici de cada actuació eBusiness, l'empresa contractista presentarà a PRODECA una proposta de preclassificació de l'actuació, atenent l'abast inicialment estimat, el nombre previsible de reunions de negoci, la participació estimada d'empreses agroalimentàries catalanes i qualsevol altre element rellevant que permeti determinar-ne la tipologia prevista. La preclassificació es formalitzarà amb la conformitat de PRODECA, exclusivament als efectes de planificació de l'actuació i de control de la disponibilitat pressupostària. Aquesta preclassificació

tindrà caràcter orientatiu i no predeterminarà la classificació definitiva de l'actuació, que es determinarà d'acord amb els criteris objectius establerts en aquest plec.

Tipologia 1 – eBusiness Bàsic

- un únic operador validat
- entre 1 i 2 reunions computables

Tipologia 2 – eBusiness Coordinat

- un únic operador validat
- entre 3 i 5 reunions computables

Tipologia 3 – eBusiness Multiempresa

- un únic operador validat
- entre 6 i 10 reunions computables

Tipologia 4 – eBusiness Ampliat

- un únic operador validat
- entre 10 reunions i 15 reunions computables

La classificació de les actuacions eBusiness en les tipologies anteriors respon a l'abast efectiu de la prestació executada. A aquests efectes, el nombre de reunions de negoci computables constitueix un criteri objectiu de determinació de la intensitat dels treballs de prospecció, qualificació, preparació, coordinació i seguiment desenvolupats respecte d'un mateix operador econòmic.

Determinació de la tipologia de les actuacions eBusiness

L'abast de cada actuació eBusiness i la seva classificació en la tipologia corresponent es determinaran d'acord amb el nombre de reunions de negoci computables desenvolupades amb un únic operador econòmic prèviament validat per PRODECA, segons els criteris establerts en aquest plec.

S'entendrà per reunió de negoci computable aquella reunió concertada entre un operador econòmic prèviament validat per PRODECA i una o més empreses agroalimentàries catalanes, respecte de la qual l'empresa contractista hagi dut a terme les actuacions de preparació, coordinació i seguiment exigides pel contracte.

Es consideraran reunions efectivament celebrades aquelles que s'hagin desenvolupat entre les parts i de les quals s'hagi elaborat el corresponent registre o informe de seguiment.

Així mateix, també es podran computar les reunions que no s'hagin arribat a celebrar per causes no imputables a l'empresa contractista, sempre que concorrin totes les circumstàncies següents:

- l'operador hagués estat prèviament validat per PRODECA;
- la reunió hagués estat degudament concertada i confirmada amb les parts;
- l'empresa contractista acreditati haver executat les actuacions de prospecció, identificació, qualificació, preparació, coordinació i convocatòria previstes en aquest plec;
- la no celebració sigui imputable a l'empresa participant, a l'operador econòmic o a una causa sobrevinguda aliena a l'empresa contractista.

En aquests supòsits, el responsable del contracte valorarà la documentació acreditativa presentada per l'empresa contractista i podrà autoritzar que la reunió es computi als únics efectes de determinar la tipologia de l'actuació eBusiness.

No es computaran en cap cas:

- els simples intercanvis de correus electrònics, missatges o trucades exploratòries;
- els contactes preliminars que no hagin culminat en la concertació d'una reunió de negoci;
- les reunions amb operadors no validats prèviament per PRODECA;
- les actuacions desenvolupades sense l'autorització prèvia de PRODECA quan sigui exigible;
- les reunions no celebrades per causes imputables a l'empresa contractista.

La classificació definitiva de cada actuació eBusiness es determinarà a la finalització, atenent el nombre de reunions computables, d'acord amb les tipologies establertes en aquest plec.

El codi CPV és:

79411100-9 Serveis de consultoria en desenvolupament comercial

Els treballs s'hauran d'executar d'acord amb l'oferta tècnica presentada i criteris objectius diferents al preu ofert.

De la mateixa manera, el servei s'haurà d'executar d'acord amb l'equip adscrit al contracte ofert i acceptat per PRODECA.

En tot cas la contractista haurà de complir les condicions especials d'execució indicades als Plecs.

5. Justificació de la previsió de despesa màxima:

La previsió de despesa del contracte basat es configura tenint en compte la naturalesa diferenciada de les prestacions objecte de l'encàrrec.

La prestació A, relativa a la confecció d'agenda, coordinació de reunions i acompanyament del viatge empresarial a Malàisia 2026, es configura a tant alçat, atès que es tracta d'un servei global i tancat, vinculat a una actuació concreta i determinada.

La prestació B, relativa al servei eBusiness amb importadors i operadors del mercat de Malàisia, es configura mitjançant preus unitaris i pressupost màxim de despesa, atès que es tracta d'un servei successiu i variable, subordinat a les necessitats de PRODECA i a les oportunitats comercials que puguin sorgir durant la vigència del contracte. La unitat de preu correspon a cada actuació eBusiness, classificada en funció del seu abast d'acord amb les tipologies definides en aquest plec.

D'acord amb la disposició addicional 33a de la LCSP, pel que fa a la part del servei configurada per preus unitaris i atès que la quantia total no es pot definir amb exactitud en el moment de formalitzar el contracte, perquè la prestació està subordinada a les necessitats de PRODECA, el pressupost s'ha determinat amb caràcter de màxim i es correspon amb l'estimació de les necessitats màximes previstes.

El pressupost base de la licitació ascendeix a 15.730,00 € (IVA inclòs), que corresponen a 13.000,00 € de pressupost net i 2.730,00 € en concepte del 21% d'IVA. El valor estimat de la contractació és de 13.000 €.

D'acord amb les necessitats estimades de PRODECA durant la vigència del contracte, el pressupost base de la licitació s'ha calculat sobre la base de les unitats estimades de cada prestació i dels corresponents preus unitaris o imports a tant alçat.

Prestació	Sistema de determinació del preu	Unitat de facturació	Preu unitari / import	Import net	IVA 21%	Import inclòs	IVA
A. Agenda, coordinació i acompanyament del viatge empresarial a Malàisia 2026	Tant alçat	1 servei global	10.000,00 €	10.000,00 €	2.100,00 €	12.100,00 €	
B. Servei eBusiness amb importadors i operadors del mercat de Malàisia	Preus unitaris per actuació eBusiness, amb pressupost màxim	Actuació eBusiness	Segons la tipologia i els preus unitaris establerts en aquest plec	3.000,00 € (pressupost màxim estimat)	630,00 €	3.630,00 €	
TOTAL PBL		—	—	13.000,00 €	2.730,00 €	15.730,00 €	

VEC	IVA (21%)	Pressupost base de licitació
13.000,00.-€	2.730,00.-€	15.730,00.-€

Preu unitari aplicable a la prestació B

Tipologia d'actuació eBusiness	Criteri objectiu de classificació	Preu unitari
eBusiness Bàsic	1-2 reunions computables	300,00 €
eBusiness Coordinat	3-5 reunions computables	700,00 €
eBusiness Multiempresa	6-10 reunions computables	1.300,00 €
eBusiness Ampliat	10-15 reunions computables	2.000,00 €

En tot cas, PRODECA no es veurà obligada a gastar la totalitat de l'import previst, els imports anteriors constitueixen un màxim que s'exaurirà o no en funció dels serveis realment executats durant el període de durada del contracte basat.

Pel que fa a la prestació B, l'empresa contractista únicament podrà facturar les actuacions eBusiness efectivament executades i classificades d'acord amb les tipologies previstes en aquest plec, prèviament validades per PRODECA, aplicant el preu unitari corresponent a la tipologia definitiva de cada actuació, sense dret a compensació o indemnització en cas que no s'exhaureixi el pressupost màxim previst per a aquesta prestació.

L'inici de cada actuació eBusiness requerirà la seva preclassificació i validació prèvies per part de PRODECA, als efectes de planificació de l'actuació i de control de la disponibilitat pressupostària.

Preu unitari: Si

D'acord amb la disposició addicional 33a de la LCSP, al tractar-se de serveis successius a preu unitari, sense que la quantia total es defineixi amb exactitud al temps de celebrar el contracte per estar subordinat el servei a les necessitats de PRODECA, el pressupost s'ha determinat amb caràcter de màxim i es correspon amb l'estimació de les necessitats màximes previstes.

Es fa una previsió general de despesa màxima que ascendeix a 13.000,00.-€ de pressupost net i 2.730,00.-€ en concepte del 21% d'IVA ascendint a una totalitat de 15.730,00.-€ (IVA inclòs).

Diferents tipus d'IVA: No

En atenció al tipus les necessitats esmentades amb anterioritat del servei que es precisa contractar, s'ha estimat en el següents imports:

VEC	IVA (21%)	Pressupost base de licitació
13.000,00 .-€	2.730,00 .-€	15.730,00 .-€

En tot cas, PRODECA no es veurà obligada a gastar la totalitat de l'import previst, els imports anteriors constitueixen un màxim que s'exhaurirà o no en funció dels serveis realment executats durant el període de durada del contracte basat.

7. L'aplicació pressupostària núm. D/2260001 Exposicions, certàmens i altres activitats de promoció, per a l'annualitat 2026, té crèdit adequat i suficient per a cobrir les despeses generades pels encàrrecs amb concreció de condicions que s'efectuïn fins a la data de finalització del contracte, **executar tots els serveis i/o prestacions previstos fins a esgotar la despesa. El contracte acabaria amb anterioritat si la despesa s'hagués exhaurit amb anterioritat.**

8. El sistema de pagament i facturació es farà d'acord amb la clàusula quarantena del Plec de clàusules administratives particulars. D'acord amb el següent:

40.1 *L'import dels serveis executats s'acreditarà de conformitat amb el plec de prescripcions tècniques, per mitjà dels documents que acreditin la realització total o parcial, si s'escau, del contracte.*

40.2 *El pagament a l'empresa contractista s'efectuarà contra presentació de factura expedida d'acord amb la normativa vigent sobre factura electrònica, en els terminis i les condicions establertes en la contractació basada i d'acord amb l'article 198 de la LCSP.*

D'acord amb el que estableix la Llei 25/2013, de 27 de desembre, d'impuls de la factura electrònica i creació del registre comptable de factures en el sector públic, les factures s'han de signar amb signatura avançada basada en un certificat reconegut, i han d'incloure, necessàriament, el número d'expedient de contractació.

El format de la factura electrònica i signatura s'han d'ajustar al que disposa l'annex 1 de l'Ordre ECO/306/2015, de 23 de setembre, per la qual es regula el procediment de tramitació i anotació de les factures en el Registre comptable de factures en l'àmbit de l'administració de la Generalitat de Catalunya i el sector públic que en depèn.

La plataforma e.FACT és el punt general d'entrada de factures electròniques de l'Administració de la Generalitat de Catalunya i del seu Sector Públic.

Les dades identificadores de l'òrgan administratiu amb competències en matèria de comptabilitat pública, de l'òrgan de contractació i del destinatari, que l'empresa contractista haurà de fer constar en les factures corresponents, seran les que s'assenyalin en els respectius contractes basats.

El seguiment de l'estat de les factures es podrà consultar al web del Departament d'Economia i Finances a l'apartat de Tresoreria i Pagaments (consulta de l'estat de factures i pagaments de documents), a partir de l'endemà del registre de la factura.

40.3 *En cas de retard en el pagament, el contractista té dret a percebre, en els termes i les condicions legalment establerts, els interessos de demora i la indemnització corresponent pels costos de cobrament en els termes establerts en la Llei 3/2004, de 29 de desembre, per la qual s'estableixen mesures de lluita contra la morositat en les operacions comercials.*

40.4 *L'empresa contractista podrà realitzar els treballs amb major celeritat de la necessària per executar els serveis en el termini o terminis contractuals. Tanmateix, no tindrà dret a percebre en cada any, qualsevol que sigui l'import del qual s'ha executat o de les certificacions expedides, major quantitat que la consignada a l'annualitat corresponent, afectada pel coeficient d'adjudicació.*

40.5 *L'empresa contractista podrà transmetre els drets de cobrament en els termes i condicions establerts en l'article 200 de la LCSP.*

La factura per aquest concepte anirà acompanyada d'un resum de les licitacions tramitades i un informe de desglossament de les tasques realitzades.

En relació als expedients que s'iniciïn el 2026 però que no s'hagin finalitzat al 2026 sinó que acabin al 2027, es pagaran en funció dels criteris expressats i en cap cas es pagarà tot l'expedient si qui acaba l'expedient no és el mateix contractista. El mateix pels contractes que s'iniciïn al 2026 i finalitzin al 2027.

En cas de que s'hagi publicat la licitació pública però degut a la interposició d'un recurs o qualsevol altre motiu és decidís renunciar a la formalització del contracte per part de PRODECA, l'adjudicatari cobrarà les feines realitzades en funció de les hores incorregudes.

El mateix criteri s'aplicarà si s'ha lliurat la documentació de l'expedient de licitació i per qualsevol motiu PRODECA decideix no publicar la licitació.

Finalment, també s'aplicarà el mateix criteri si les actuacions realitzades per l'adjudicatari queden interrompudes per la data de finalització del servei.

- L'adjudicatària facturarà els serveis d'acord amb el següent: Un primer pagament equivalent al 20% de l'import de la prestació A, una vegada lliurat i validat per PRODECA un informe inicial de preparació del viatge empresarial, que haurà d'incloure, com a mínim, el pla de treball, la metodologia de confecció de l'agenda, la relació inicial d'operadors i institucions objectiu, l'estat dels primers contactes efectuats i una proposta preliminar d'agenda o de línies de treball prioritàries. El 80% restant, una vegada finalitzat el viatge empresarial i lliurat i validat per PRODECA l'informe final de la missió. Aquest informe haurà d'incloure, com a mínim, l'agenda executada, la relació de reunions mantingudes, els operadors contactats, les incidències, les oportunitats detectades i les recomanacions de seguiment. El primer abonament correspon a la fase de preparació del viatge empresarial, integrada pels treballs de prospecció, planificació, identificació d'operadors, primers contactes i elaboració de l'agenda preliminar, acreditats mitjançant l'informe inicial i validats per PRODECA. Aquest abonament té la consideració de pagament parcial corresponent a una fase de la prestació efectivament executada i no constitueix un pagament anticipat. Pel que fa a la prestació B, l'empresa contractista podrà facturar les actuacions eBusiness que hagin finalitzat i estat validades per PRODECA. La facturació es podrà presentar amb periodicitat mensual i comprendrà totes les actuacions eBusiness finalitzades durant el període de referència, aplicant el preu unitari corresponent a la tipologia definitiva de cada actuació, determinada d'acord amb els criteris establerts en aquest plec. La facturació es podrà presentar amb periodicitat mensual, incloent-hi totes les actuacions eBusiness finalitzades durant el període de referència, sense superar en cap cas el pressupost màxim previst per a aquesta prestació. Cada factura relativa a la prestació B haurà d'anar acompanyada d'un informe justificatiu de les actuacions eBusiness facturades. Per a cada actuació s'hi farà constar, com a mínim, l'operador econòmic, la tipologia definitiva de l'actuació eBusiness, el nombre de reunions de negoci computables, les empreses participants, la cronologia de les reunions, la categoria de producte, el canal comercial, el resum de les actuacions desenvolupades, els resultats obtinguts i les recomanacions de seguiment, per la prestació de Serveis corresponents a les activitats de confecció d'agenda i acompanyament al Viatge Empresarial a Malàisia 2026, i d'organització de reunions virtuals de negoci amb operadors de Malàisia (eBusiness). La factura anirà acompanyada d'un informe amb el resum de les tasques executades, juntament amb la seva imputació horària. El pagament es farà segons es detalla en aquest apartat.

Un primer pagament equivalent al 20% de l'import de la prestació A, una vegada lliurat i validat per PRODECA un informe inicial de preparació del viatge empresarial, que haurà d'incloure, com a mínim, el pla de treball, la metodologia de confecció de l'agenda, la relació inicial d'operadors i institucions objectiu, l'estat dels primers contactes efectuats i una proposta preliminar d'agenda

o de línies de treball prioritàries. El 80% restant, una vegada finalitzat el viatge empresarial i lliurat i validat per PRODECA l'informe final de la missió. Aquest informe haurà d'incloure, com a mínim, l'agenda executada, la relació de reunions mantingudes, els operadors contactats, les incidències, les oportunitats detectades i les recomanacions de seguiment. El primer abonament correspon a la fase de preparació del viatge empresarial, integrada pels treballs de prospecció, planificació, identificació d'operadors, primers contactes i elaboració de l'agenda preliminar, acreditats mitjançant l'informe inicial i validats per PRODECA. Aquest abonament té la consideració de pagament parcial corresponent a una fase de la prestació efectivament executada i no constitueix un pagament anticipat. Pel que fa a la prestació B, l'empresa contractista podrà facturar les actuacions eBusiness que hagin finalitzat i estat validades per PRODECA. La facturació es podrà presentar amb periodicitat mensual i comprendrà totes les actuacions eBusiness finalitzades durant el període de referència, aplicant el preu unitari corresponent a la tipologia definitiva de cada actuació, determinada d'acord amb els criteris establerts en aquest plec. La facturació es podrà presentar amb periodicitat mensual, incloent-hi totes les actuacions eBusiness finalitzades durant el període de referència, sense superar en cap cas el pressupost màxim previst per a aquesta prestació. Cada factura relativa a la prestació B haurà d'anar acompanyada d'un informe justificatiu de les actuacions eBusiness facturades. Per a cada actuació s'hi farà constar, com a mínim, l'operador econòmic, la tipologia definitiva de l'actuació eBusiness, el nombre de reunions de negoci computables, les empreses participants, la cronologia de les reunions, la categoria de producte, el canal comercial, el resum de les actuacions desenvolupades, els resultats obtinguts i les recomanacions de seguiment.

El contractista facturarà els serveis prèvia presentació d'informe de tasques realitzades del servei que s'ha contractat un cop finalitzat, informe que haurà de ser validat per PRODECA. El pagament es farà segons es detalla en aquest apartat.

*(*en la situació actual també fa referència als expedients iniciats al 2026 però que no s'han acabat de tramitar abans de l'inici de la contractació basada i que el nou adjudicatari continuï la tramitació de l'expedient, per tant, només se li pagarà a raó de les tasques realitzades des del moment que s'inicia l'execució segons l'expedient de contractació.).*

- El pagament a l'empresa contractista s'efectuarà contra presentació de factura expedida d'acord amb la normativa vigent sobre factura electrònica (presentant una factura mitjançant el portal e-fact de la Generalitat de Catalunya (<https://efact.eacat.cat/bustia/?emisorId=7>, indicar el número de PRODECA: DIR3 és A09006446), a la finalització de la tasca encomanada, en els terminis i les condicions establertes en l'article 198 de la LCSP.
- El contractista és responsable de la qualitat tècnica dels treballs que desenvolupi i de les prestacions realitzades, així com de les conseqüències que es dedueixen per PRODECA o per a tercers de les omissions, errors, mètodes inadequats o conclusions incorrectes durant l'execució del contracte.

9.Responsable del contracte

El responsable de l'execució d'aquest contracte és el Sr./la Sra. Susanna Barquín Castany, Cap del Sector Carni i Halal, i dels Mercats d'Àsia i Àfrica de PRODECA.

10. Criteris d'adjudicació

Els criteris d'adjudicació són els que determina l'apartat F.8 dels plecs de clàusules administratives de l'Acord Marc:

- Oferta econòmica, fins a 60 punts màxim.
- Puntuació obtinguda en la valoració de l'acord marc, pel que a tots els criteris valorats (consistents en els criteris de valoració oferta amb judici de valors i altres criteris objectius mitjançant fórmules d'aplicació automàtica, fins a un màxim de 100 punts).

Així per a determinar l'oferta econòmica més avantatjosa, la puntuació obtinguda en el procés d'adjudicació de l'Acord Marc, se sumará a la puntuació resultant de l'aplicació de la fórmula de puntuació de la proposició econòmica. En resum, la puntuació màxima per a l'adjudicació dels contractes basats és de 160 punts.

En aquesta fase es valoraran les ofertes econòmiques presentades per les empreses licitadores de la manera següent: (Directriu 1/2020, de 24 de juliol, de la Direcció General de Contractació Pública, d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica):

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

P_v = Puntuació de l'oferta a Valorar
 P = Punts criteri econòmic
 O_m = Oferta Millor
 O_v = Oferta a Valorar
 IL = Import de Licitació
 VP = Valor de ponderació

- En aquesta fórmula se li assignarà el valor 2 al valor de ponderació (VP).
- Les ofertes econòmiques que superin el preu base de licitació seran automàticament desestimades.

La puntuació de l'oferta econòmica es dividirà de la següent manera:

Actuació	Puntuació màxima
A. Confecció d'agenda, coordinació de reunions i acompanyament del Viatge Empresarial a Malàisia 2026	30
B. Servei eBusiness amb importadors i operadors del mercat de Malàisia	30

Amb tot l'anterior, i la clàusula dinovena del PCAP,

PROPOSO:

A l'Òrgan de contractació, que tramiti la invitació a les empreses seleccionades del lot 10 (Sud-Est Asiàtic) de l'acord marc de màrqueting i promoció internacional per PRODECA (AM01.2026), per a que presentin oferta econòmica per tal de dur a terme Serveis corresponents a les activitats

Doctor Roux, 80.
08017 Barcelona
Tel.: +34 93 552 48 20
prodeca@gencat.cat
www.prodeca.cat

de confecció d'agenda i acompanyament al Viatge Empresarial a Malàisia 2026, i d'organització de reunions virtuals de negoci amb operadors de Malàisia (eBusiness), amb un pressupost d'acord amb el següent detall:

VEC	IVA (21%)	Pressupost base de licitació
13.000,00 .-€	2.730,00 .-€	15.730,00 .-€

*I per un termini d'execució des de l'endemà de la notificació de l'acord d'adjudicació definitiu fins al 31 de de desembre 2026, inclòs i com a **màxim, o fins a esgotar la despesa màxima prevista.***

Es proposa un termini de presentació d'ofertes de 3 dies hàbils.

Susanna Barquín Castany
Cap del Sector Carni i Halal, i dels Mercats d'Àsia i Àfrica de PRODECA