

INFORME DE VALORACIÓ DE LA BAIXA TEMERARIA DE LES EMPRESES SEKAI CORPORATE TRAVEL SLU I VIAJES EL CORTE INGLES

CONTRACTE RELATIU AL SERVEI DE GESTIÓ DE VIATGES, ASSISTÈNCIA EN VIATGES, I SERVEIS PEL GRAN TEATRE DEL LICEU

EXPEDIENT NÚM. 047-T2526-DEF-SE

ANTECEDENTS DE L'INFORME

Tal com consta en l'informe de valoració emès en data 18 de juny de 2026, les ofertes presentades per les empreses **SEKAI CORPORATE TRAVEL** i **VIAJES EL CORTE INGLÉS** son susceptibles de contenir valors desproporcionats o anormals, de conformitat amb els criteris objectius establerts a l'Annex número 7 del PCAP.

D'acord amb allò disposat al PCAP, es va requerir a les citades empreses per tal que presentessin la justificació i es desglossés raonadament i detalladament, el baix nivell dels preus, o de costos, o qualsevol altre paràmetre sobre la base del qual s'hagués definit l'anormalitat de l'oferta o aquelles precisions que es consideressin oportunes sobre la viabilitat de l'oferta i les pertinents justificacions.

En particular es va requerir per tal que justifiquessin l'estalvi que els permetés dur a terme el servei objecte del contracte amb compliment de les obligacions establertes als plecs, de totes les prescripcions tècniques previstes, especialment el respecte a les obligacions que resultin aplicables en matèria laboral, social o mediambiental, altres condicions excepcionalment favorables de que disposés per executar la prestació, així com qualsevol altra dada que es considerés oportuna, d'acord amb el que disposa l'article 149 la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic, per tal de demostrar la validesa, viabilitat i proporcionalitat de l'oferta presentada.

Dins del termini atorgat a l'efecte, s'han rebut les corresponents justificacions per part de les empreses **SEKAI CORPORATE TRAVEL** i **VIAJES EL CORTE INGLÉS**.

1. JUSTIFICACIÓ DE LA BAIXA TEMERARIA

SEKAI CORPORATE TRAVEL

L'empresa exposa que al tractar-se d'una Agència de viatges i pel seu model de negoci, disposen d'una sèrie d'ingressos addicionals, que permeten oferir al Liceu unes tarifes a cost 0€.

Aquests ingressos venen directament de les companyies aèries, de les comissions rebudes pels allotjaments i lloguers de vehicles, així com per d'altres proveïdors i mitjans de pagament.

Indiquen els ratis de comissió que perceben en els diferents casos i fan una previsió d'ingressos anuals. Aquests ingressos estan per sobre de la previsió de despesa màxima indicada pel Liceu al detall dels costos de la licitació.

Finalment indiquen que formen part d'un dels primers grups turístics nacionals, fet que els permet disposar d'unes negociacions molt avantatjoses amb els seus proveïdors, avantatges que repercuteixen en els seus clients.

VIAJES EL CORTE INGLÉS

L'empresa exposa que la seva proposta està recolzada per una estructura d'empresa altament eficient, madura i amb sinergies corporatives que els permet oferir aquestes tarifes. I ho reforcen aportant aquesta informació,

- Presenten un anàlisi financer amb el detall dels ingressos procedents de comissions procedents de companyies aèries i allotjaments. Aquests ingressos estan per sobre de la previsió de despesa màxima indicada pel Liceu al detall dels costos de la licitació.
- Un model de negoci basat en incentius, *rappels*, venda creuada d'altres productes.
- Asseguren la qualitat en el model de servei, en la vessant legal i la seva solvència econòmica. Presenten dades de facturació dels darrers exercicis que demostrin la solidesa de l'empresa.

2. AVALUACIÓ DE LA JUSTIFICACIÓ PRESENTADA

En tots dos casos, queda contrastada la solidesa de l'empresa així com la justificació de la baixa oferta econòmica. Les dues empreses tenen una estructura i funcionament similar, i poden oferir unes tarifes tant baixes pel sistema de comissions i venda creuada amb que treballen.

Les dues empreses formen part d'una estructura gran, sòlida i amb un ampli recorregut en el sector dels viatges.

D'altra banda les dades econòmiques que aporten demostren que aquest sistema és rentable en el desenvolupament del servei i del negoci.

3. CONCLUSIONS

Tant en el cas de **SEKAI CORPORATE TRAVEL** com de **VIAJES EL CORTE INGLÉS**, es considera suficient la justificació presentada i per tant s'accepten les tarifes presentades en tots els casos.



Gran Teatre del Liceu

Per aquest motiu, s'estima procedent acceptar les ofertes dels licitadors.

Barcelona, a data de la signatura electrònica.

Javier Amorós,

Cap de Compres de la Fundació del Gran Teatre del Liceu