

**INFORME JUSTIFICATIU DE LA NECESSITAT I IDONEÏTAT DE LA LICITACIÓ DEL CONTRACTE DE SERVEIS PER A LA REDACCIÓ DEL NOU PLA ESTRATÈGIC 2027-2031 DE L'INSTITUT D'ESTUDIS ESPACIALS DE CATALUNYA****Codi CPV:** 79419000-4 Serveis de consultoria en avaluació**1.- JUSTIFICACIÓ DE LA NECESSITAT DEL CONTRACTE**

La Fundació Institut d'Estudis Espacials de Catalunya (en endavant, IEEC) és un institut de recerca adscrit a la Generalitat de Catalunya mitjançant el departament competent en matèria de recerca i forma part del seu sector públic institucional.

L'IEEC estudia totes les àrees de coneixement i tecnologies, aplicades al sector espacial i les ciències espacials, inclosa la astrofísica, la cosmologia, les ciències planetàries, la observació de la Terra i l'enginyeria espacial. La seva missió és impulsar les fronteres de la recerca espacial des dels àmbits científic i tecnològic pel màxim benefici de la societat.

Els objectius específics de l'IEEC són:

- Promoure la recerca astronòmica i espacial.
- Esdevenir un centre reconegut internacionalment per atraure talent i fomentar col·laboracions tant a nivell local com mundial.
- Esdevenir un agent eficient de transferència de coneixement, innovació i tecnologia en el seu camp.
- Dur a terme campanyes de sensibilització de la societat sobre la ciència mitjançant la comunicació de la cultura científica.

L'IEEC porta a terme la seva recerca a través de personal propi i personal de les seves unitats: ICCUB, CERES-UAB, CTE-UPC i ICE CSIC. En aquest context l'IEEC estudia el cosmos i la Terra com a planeta a través d'un potent programa per a la recerca, el desenvolupament i la innovació tecnològica en el marc de missions i projectes científics. L'Institut participa i té responsabilitats d'alt nivell en múltiples missions espacials i instal·lacions d'instrumentació terrestre. Les àrees de recerca de l'IEEC es poden trobar a la seva pàgina web: <https://www.ieec.cat/recerca/>

Per altra banda, L'IEEC acull dins la seva estructura l'Àrea de Promoció del Sector Espacial de Catalunya (APEC): <https://www.ieec.cat/apec/>. L'APEC articula l'impuls del sector espacial a Catalunya i l'avenç en el coneixement de les àrees relacionades, segons el previst en l'estratègia d'espai del Govern. Catalunya compta amb infraestructures, coneixement i bagatge tecnològic, i és un actor rellevant en l'àmbit espacial, amb una experiència destacada en recerca i innovació, llançament de missions, disseny de càrregues útils, instal·lacions terrestres, telecomunicacions espacials, així com en l'activitat comercial basada en l'explotació de dades satel·litàries. A més, disposa d'un ecosistema digital de primer nivell que contribueix de manera decisiva a l'impuls del sector, gràcies a la sinergia amb àrees de coneixement com la intel·ligència artificial, la ciberseguretat, l'electrònica avançada per a sensors i ordinadors, la impressió 3D i la fabricació additiva, les comunicacions segures i les comunicacions mòbils de nova generació (5G i IoT), entre d'altres.



L'IEEC gestiona l'Observatori del Montsec, <https://montsec.ieec.cat/>, una infraestructura científica i tecnològica de primer nivell. Aquesta infraestructura compta amb instal·lacions astronòmiques com el Telescopi Joan Oró, el Telescopi Roa-Fabra Montsec i el Telescopi Ràpid d'Ample Camp; també allotja el teleport de Sant Esteve, que proporciona serveis a les estacions de comunicació terrestres per a satèl·lits.

En l'actualitat l'IEEC disposa d'un Pla Estratègic 2020-2024 el qual va ser aprovat pel Patronat de l'IEEC en sessió de 8 de juliol de 2020. Ara cal actualitzar aquest pla estratègic per tal d'abordar una nova etapa de l'institut d'acord amb els canvis interns i externs dels darrers anys i les noves necessitats de funcionament.

Així doncs, l'objectiu de l'IEEC és desenvolupar un nou Pla Estratègic 2027-2031 on es recullin un seguit de mesures per tal de reforçar la coordinació i cohesió interna de l'entitat, amb l'objectiu de millorar els seus processos i operacions, i que transcendeixi les expectatives, consolidant encara més la institució com un actor clau en la nova frontera espacial, marcada per la recerca, la innovació, la col·laboració estratègica i el lideratge internacional.

En aquest context, juntament amb l'entrada del nou director de l'IEEC, Francesc Xavier Luri Carrascoso, des del passat 1 de setembre de 2025, el director detecta la necessitat de contractar els serveis per a la redacció del seu nou Pla Estratègic 2027-2031.

## 2.- OBJECTE DEL CONTRACTE

El present contracte té per objecte la contractació dels serveis per a la redacció del nou Pla Estratègic 2027-2031 de l'Institut d'Estudis Espacials de Catalunya.

L'objectiu general del pla estratègic, és proporcionar una eina de planificació que proposi uns objectius específics, realistes, assolibles, mesurables i per una duració determinada, per poder donar resposta als reptes i demandes de futur de l'entitat.

L'objecte del contracte comprendrà la prestació dels següents serveis que es realitzaran de forma escalonada segons les instruccions de l'IEEC fins a l'assoliment del document final, pla estratègic:

### Fase 1: Anàlisi interna

- Revisió detallada del pla estratègic anterior i les memòries anuals de l'IEEC.
- Avaluació de l'entorn intern: estudi de la metodologia en el compliment de les finalitats fundacionals, avaluació d'impacte de les mesures i decisions preses, anàlisi i valoració de la situació de l'entorn socioeconòmic, anàlisi de la estructura organitzativa, del sistema de gestió, entre altres tasques relatives a l'avaluació de l'entorn. Atenció especial a l'anàlisi de la relació de l'IEEC amb les unitats que el componen (Universitat de Barcelona, Universitat Autònoma de Barcelona, Universitat Politècnica de Catalunya, Centro Superior de Investigaciones Científicas), de la estructuració de la seva participació a l'institut i de les perspectives i necessitats de futur d'aquesta participació.



**Fase 2: Anàlisi externa**

- Avaluació de l'entorn extern.
- Anàlisi comparatiu, avaluació i comparació de procediments, productes, indicadors de rendiment de l'entitat front a altres entitats del sector.
- Anàlisi SWOT (fortaleses, debilitats, oportunitats i amenaces).

El treball de camp respecte a aquestes dues fases consistirà en la realització d'un mínim de 15 entrevistes als diferents actors clau (direcció/gerència de l'IEEC, Science Advisory Board, directors de les unitats, Investigadors principals de projectes, personal d'administració, actors externs, entre altres) i en l'organització i execució de 2 workshops per a recabar informació sobre la operativa del pla estratègic.

L'empresa adjudicatària farà entrega dels apartats del Pla Estratègic corresponents a la fase 1 i 2:

- Documents corresponents als diversos anàlisis realitzats i descrits previament, on quedi constància del seu contingut presentat de forma ordenada i amb les conclusions de cadascun d'ells.
  - Informe sobre quina ha estat la metodologia utilitzada per a la recollida i tractament de la informació obtinguda i quin model o models d'anàlisi s'han utilitzat per documentar-ho, aportacions, conclusions, resultats, llista de participants de totes i cadascuna de les entrevistes, taules, tallers o grups de treball convocats.
  - Dades en brut de les fonts d'informació primàries i secundàries generades en el marc de l'anàlisi.
  - Document recopilatori dels resultats del procés participatiu de tots els membres clau.
- Tota la informació es lliurarà en format digital al responsable del contracte. Durant el desenvolupament dels treballs serà obligació de l'empresa adjudicatària de lliurar quanta informació sigui requerida per l'IEEC, als efectes de poder comprovar el correcte desenvolupament del pla estratègic.

**Fase 3: Definició d'objectius i planificació**

- Actualització de la visió i la missió de la institució.
- Establiment d'objectius estratègics.
- Establiment de les línies d'acció estratègiques i les accions específiques.
- Desenvolupament detallat de les línies d'acció estratègiques, assignació de recursos i definició d'indicadors clau de rendiment.
- Desenvolupament d'escenaris futurs.
- Presentació al Scientific Advisory Board i recollida de comentaris.
- Entrega de la primera versió del Pla Estratègic en anglès, incloent F1-F2-F3.

**Fase 4: Tancament**

- Recollida de valoracions per part de l'IEEC.
- Ajustaments del Pla Estratègic segons necessitats.
- Maquetació del document per tal de captivar totes les audiències.
- Entrega de la versió final maquetada en anglès del Pla Estratègic 2027-2031 de l'IEEC.



Els treballs es realitzaran a la seu de l'empresa que resulti adjudicatària, sens perjudici de les sessions de treball o reunions que a petició de l'IEEC es realitzin de forma presencial a les oficines de l'IEEC.

L'abast tècnic dels serveis s'estableix al plec de prescripcions tècniques de la licitació.

### **3.- JUSTIFICACIÓ DE LA CONTRACTACIÓ EXTERNA**

A causa de la naturalesa de l'objecte del contracte, l'IEEC no pot dur a terme amb els seus propis mitjans l'objecte del contracte donat que no consta personal especialitzat en la seva plantilla en elaboracions de plans estratègics, motiu pel qual precisa una contractació externa.

### **4.- TIPOLOGIA DEL CONTRACTE I PROCEDIMENT DE CONTRACTACIÓ**

#### 4.1.- Tipologia de contracte

Es tracta d'un contracte de serveis de conformitat amb allò disposat a l'article 17 LCSP.

#### 4.2.- Justificació del procediment a seguir

Es proposa la utilització del procediment obert que és considerat segons l'article 131 de la LCSP com un procediment de tramitació ordinària.

### **5.- JUSTIFICACIÓ DE NO DIVISIÓ EN LOTS**

D'acord amb la previsió de l'article 99.3 LCSP, es considera innecessari dividir l'objecte del contracte en lots pel fet que la realització independent de diverses prestacions compreses a l'objecte del contracte dificulta l'execució correcta d'aquest des d'un punt de vista tècnic.

### **6.- TERMINI MÀXIM D'EXECUCIÓ DEL CONTRACTE**

El termini d'execució del present contracte és des de la seva signatura fins el 15 de gener de 2027, tenint en compte els següents terminis parcials:

- Fase 1: Anàlisi interna. Entrega màxim 1 d'octubre de 2026.
- Fase 2: Anàlisi externa. Entrega màxim 30 d'octubre de 2026.
- Fase 3: Definició d'objectius i planificació. Entrega màxim 30 novembre de 2026.
- Fase 4. Tancament. Entrega màxim 15 de gener de 2027.

### **7.- PRÒRROGA DEL CONTRACTE**

No es preveu pròrroga del contracte.

### **8.- PRESSUPOST DE LICITACIÓ I VALOR ESTIMAT DEL CONTRACTE**

1. D'acord amb l'article 100 LCSP, el pressupost base de licitació és de **48.400,00 € IVA inclòs**, amb el desglossament següent: 40.000,00 €, pressupost net i 8.400,00 € en concepte d'Impost sobre el Valor Afegit al tipus del 21%.



La quantitat indicada en el paràgraf anterior com a pressupost net constitueix la xifra màxima de preu o cost que poden oferir les empreses licitadores. Si s'excedeix la quantia del pressupost net l'oferta serà exclosa.

El pressupost de licitació per a l'execució del mencionat servei és de 40.000,00 € (IVA exclòs) i es desglossa de la següent forma:

- **Fase 1 i 2: Anàlisis interna i externa:** 20.000,00 € (previsió 200 h dedicació a raó de 100 €/hora)
- **Fase 3: Definició d'objectius i planificació:** 8.000,00 € (previsió 80 h dedicació a raó de 100 €/hora)
- **Fase 4: Tancament:** 10.000,00 € (previsió 50 h dedicació a raó de 100 €/hora)
- **Disseny, maquetació, compra d'imatges i impressió document final pla estratègic:** 2.000 €

El present pressupost inclou els següents costos:

- Costos directes: hores de dedicació de persona, despeses de desplaçament, dietes.
- Costos indirectes: despeses administratives, assegurances, desplaçaments, subscripcions a bases de dades, etc.
- Costos de disseny, maquetació, compra d'imatges i impressió document final pla estratègic.

2. El valor estimat del contracte (VEC) és de 40.000,00 €, sense incloure l'Impost sobre el Valor Afegit (IVA). Aquesta xifra inclou l'import total que podria ser retribuïda a l'empresa contractista, tot d'acord amb la previsió de l'article 101 LCSP.

3. L'import del contracte serà el que resulti de l'adjudicació.

4. No s'admeten variants.

5. La forma de pagament del present contracte serà la següent:

40% del contracte a l'entrega de la fase 1, previ vistiplau del responsable del contracte per part de l'IEEC.

20% del contracte a l'entrega de la fase 3, previ vistiplau del responsable del contracte per part de l'IEEC.

40% del contracte a l'entrega de la fase 4, previ vistiplau del responsable del contracte per part de l'IEEC.

## 9.- TERMINI DE GARANTIA

Atesa la naturalesa del contracte no s'estableix termini de garantia.



## 10.- CONSTITUCIÓ DE GARANTIA DEFINITIVA

D'acord amb l'art. 107.1 LCSP, l'empresa seleccionada com a millor oferta relació qualitat-preu haurà de constituir una garantia definitiva consistent en el 5 per 100 del preu ofertat, IVA exclòs, dins el termini de 10 dies hàbils a comptar des de l'enviament del requeriment de documentació prèvia al contracte.

## 11.- REQUISITS DE CAPACITAT I SOLVÈNCIA DELS LICITADORS

Les empreses licitadores han d'acreditar la solvència econòmica i financera i la solvència tècnica o professional, exposades a continuació.

### 11.1. Solvència econòmica i financera:

La solvència econòmica i financera haurà d'acreditar-se pels mitjans següents:

- **Assegurança de responsabilitat civil:** De conformitat amb l'article 87.b) LCSP, s'exigeix estar en disposició d'una assegurança de responsabilitat d'indemnització per riscos professionals vigent fins a la fi del termini de presentació d'ofertes i per un import mínim de responsabilitat igual o superior a 100.000,00 € amb el compromís de la seva renovació o pròrroga que garanteixi el manteniment de la seva cobertura durant tota l'execució del contracte.

Aquest requisit s'entén complert pel licitador o candidat que inclogui amb la seva oferta un compromís vinculant de subscripció, en cas que en resulti adjudicatari, de l'assegurança exigida, compromís que ha de fer efectiu dins del termini de deu dies hàbils des de la recepció del requeriment.

### 11.2. Solvència tècnica o professional:

La solvència tècnica o professional haurà d'acreditar-se pels mitjans següents:

#### a) Serveis executats:

Haurà d'aportar-se una relació dels principals serveis o treballs realitzats en els darrers (3) anys en serveis d'igual naturalesa que els que constitueixen l'objecte de la licitació. En concret, haurà d'acreditar dins el referit període de tres (3) anys haver realitzat com a **mínim dos (2) contractes d'objecte similar relatius a redacció de plans estratègics per entitats del sector públic de l'àmbit científic-tecnològic per import cadascun d'ells igual o superior al 70% del pressupost** màxim de licitació.

Els contractes efectuats podran acreditar-se amb certificats expedits o visats per l'òrgan competent, quan el destinatari sigui una entitat pública; quan el destinatari sigui un subjecte privat, mitjançant certificat o document expedit per aquest o a falta d'aquest certificat, mitjançant una declaració de l'empresari acompanyat dels documents que obrin en poder del mateix que acreditin la realització de la prestació.

#### b) Participants en el contracte. Titulacions i experiència exigida:

D'acord amb l'article 90.1 b) LCSP, els títols o acreditacions acadèmiques o professionals del personal



tècnic, el nombre de tècnics i la seva experiència professional mínima han de ser els següents:

L'adjudicatari haurà de disposar durant tota la durada de les seves tasques d'un equip de professionals amb formació i experiència en el tipus de serveis requerits. Es considera que l'equip mínim imprescindible estarà compost per dues persones:

- **Responsable de projecte:** Llicenciat/da o graduat/da en l'àmbit científic o tecnològic amb mínim 5 anys d'experiència en assessorament, en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia. Aquesta persona haurà d'haver participat com a responsable de projecte com a mínim en la redacció de 2 plans estratègics d'universitats o centres de recerca.  
Serà la persona encarregada de coordinar, dirigir i vetllar pel correcte desenvolupament del pla estratègic de la Fundació durant tot el procés i dirigir les funcions tècniques per al correcte desenvolupament de les diferents fases del projecte, anàlisi i interpretació de les dades de fonts primàries i secundàries, execució de les actuacions del procés de participació, redacció de continguts, formulació de diagnòstic i de l'estratègia, elaboració del pla d'actuacions, sistema d'indicadors, etc.
- **Consultor/a de projectes sector aeroespacial:** Llicenciat/a o graduat/a en l'àmbit científic o tecnològic amb mínim 5 anys d'experiència en consultoria en el sector aeroespacial.
- **Consultor/a de projectes d'estratègia:** Llicenciat/a o graduat/a en economia equivalent segons el Marc Espanyol de Qualificacions per a l'Educació Superior (MECES) i el Marc Europeu de Qualificacions (EQF) amb mínim 5 anys d'experiència en consultoria estratègica.
- **Consultor/a de projectes d'innovació:** Llicenciat/a o graduat/a en àmbit científic o tecnològic amb mínim de 5 anys d'experiència en consultoria del sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia.

L'acreditació d'aquesta solvència es realitzarà mitjançant l'aportació per part del licitador: (i) Una relació ordenada de personal que es compromet a adscriure al contracte i (ii) *currículum vitae* de les persones que integren l'equip signat a mode de certificació.

## 12.- CRITERIS D'ADJUDICACIÓ (TOTAL 100 PUNTS)

### A.- CRITERIS D'ADJUDICACIÓ AVALUABLES MITJANÇANT UN JUDICI DE VALOR (Total 50 punts)

Els criteris d'adjudicació mitjançant judici de valor són els següents:

#### MEMÒRIA TÈCNICA

El licitador presentarà una memòria dels treballs a fer en la que, de forma clara i concisa, exposi la seva proposta per al contingut i desenvolupament del contracte, limitant-se al cas concret objecte d'anàlisi, fugint de vaguetats genèriques que no l'impliquin directament.

#### A.1 Metodologia de treball (fins a 25 punts)



Es puntuarà tenint en compte la proposta del licitador pel que fa al contingut i desenvolupament dels treballs objecte de la present licitació. Es puntuarà la claredat i presentació de l'oferta tècnica, la metodologia i els sistemes de treball proposats pel licitador i el grau de coneixement sobre l'objecte del contracte.

L'apartat relatiu a metodologia de treball haurà d'incloure, com a mínim:

- Contextualització del pla estratègic a elaborar.
- Planificació i cronograma del procés de contextualització del pla, tenint en compte els terminis exposats a l'apartat 6 del present informe.
- Proposta de treball de camp a executar, tenint en compte el contingut mínim exposat a l'apartat 1 del present informe.
- Mètodes d'integració i participació dels actors susceptibles a formar part del projecte estratègic, que inclogui: Proposta d'agents a participar, nombre i format dels processos de participació que es proposen, accions per a promoure la participació dels actors implicats.
- Proposta d'interacció entre empresa adjudicatària i IEEC pel seguiment de l'execució del contracte.

Sistemàtica de valoració:

Descripció	Valoració
Metodologia de treball ben desenvolupada i correcte	25 punts
Metodologia de treball correcte	15 punts
Procés bàsic amb falta de detall o incoherències poc rellevants	5 punts
No aporta o procés no rellevant	0 punts

## A.2. Organització de l'equip de treball (fins a 25 punts)

Es puntuarà tenint en compte l'organització dels equips de treball en allò relatiu a l'estructura de treball, dedicació al contracte i les relacions proposades entre el licitador i l'IEEC.

Sistemàtica de valoració:

Descripció	Valoració
Jerarquia i repartiment de tasques correcte i ben desenvolupat	25 punts
Jerarquia i repartiment de tasques correctes però poc desenvolupat	15 punts
Jerarquia i/o repartiment de tasques poc eficaç o amb mancances	5 punts
Proposta molt escassa, incorrecta o irrellevant	0 punts

L'extensió màxima de la memòria tècnica no podrà excedir de 5 fulls DIN-A4 a doble cara (10 pàgines), Arial 10, interlineat senzill. En l'extensió màxima de pàgines no compten els índex, portades i/o separadors.

**IMPORTANT:** L'increment en el número de pàgines sobre el límit citat no implicarà l'exclusió de l'oferta, però sí que només es tindrà en consideració la informació continguda en les citades pàgines i la resta no serà objecte de valoració ni puntuació.

**S'estableix com a llindar mínim de qualitat de l'obtenció de 25 punts en la memòria tècnica requerida. Aquelles propostes amb una puntuació inferior a 25 punts seran rebutjades i per**



**tant, quedaran excloses del procediment de licitació per estimar-se tècnicament insuficients.****B.- CRITERIS D'ADJUDICACIÓ AVALUABLES AUTOMÀTICAMENT (Total 50 punts)****B.1. Oferta econòmica (fins a 30 punts)**

S'atorgarà la màxima puntuació al licitador que formuli el preu més baix que sigui admissible, és a dir, que no sigui anormalment baix i que no superi el pressupost net de licitació (és a dir, el pressupost màxim de licitació, IVA exclòs) i la resta de licitadors la distribució de la puntuació es farà aplicant la següent fórmula:

$$\left( \frac{\text{Pressupost net licitació} - \text{oferta}}{\text{Pressupost net licitació} - \text{oferta més econòmica}} \right) \times \text{Punts màx} = \text{Puntuació resultant}$$

Es defineixen els límits següents per a la consideració d'ofertes, en principi, amb valors anormals o desproporcionats:

- Un diferencial de 10 punts percentuals per sota de la mitjana de les ofertes o, en el cas d'una única empresa licitadora, de 20 punts percentuals respecte al pressupost net de licitació.
- Si el nombre de licitadors és superior a 10, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es podrà prescindir de l'oferta més baixa i/o de l'oferta més alta si hi ha un diferencial superior al 5% respecte de l'oferta immediatament consecutiva .
- Si el nombre de licitadors és superior a 20, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es podran excloure una o les dues ofertes més cares i/o una o les dues ofertes més baixes sempre que una amb l'altre o les dues amb què la segueix tinguin un diferencial superior al 5%.

Es rebutjarà l'oferta si es comprova que és anormalment baixa perquè no compleix les obligacions aplicables en matèria ambiental, social o laboral establertes al Dret de la Unió, al Dret Nacional, els convenis col·lectius o per les disposicions de Dret internacional enumerades a la annex X de la Directiva 24/2014.

Si es produeix un empat a la puntuació total entre diverses empreses licitadores s'aplicarà el següent criteri de desempat:

- Les empreses licitadores amb menor percentatge de contractes temporals a la plantilla de cadascuna de les empreses. En aquest supòsit, si diverses empreses licitadores de les que haguessin empatat quant a la proposició més avantatjosa acrediten tenir relació laboral amb persones amb discapacitat en un percentatge superior al que els imposi la normativa, tindrà preferència a l'adjudicació del contracte l'empresa licitadora que disposi del percentatge més alt de treballadors fixos amb discapacitat a la seva plantilla.
- En cas que persisteixi l'empat, aquest s'ha de dirimir mitjançant sorteig.



**B.2. Experiència addicional a la requerida com a solvència tècnica del responsable de projecte i del consultor/a de projectes d'innovació (fins a 10 punts)**

Es valorarà l'experiència addicional del Responsable de projecte en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació i transferència de tecnologia.

Sistemàtica de valoració:

- Experiència del Responsable de projecte de l'equip designat de més d'11 anys en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia: 10 punts.
- Experiència del Responsable de projecte de l'equip designat d'entre 9-11 anys en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia: 5 punts.
- Experiència del Responsable de projecte de l'equip designat d'entre 6-10 anys en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia: 2,5 punts.

**B.3. Experiència addicional a la requerida com a solvència tècnica del consultor de projectes d'innovació (fins a 10 punts)**

Es valorarà l'experiència addicional del Gestor/a de projectes d'innovació en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia.

Sistemàtica de valoració:

- Experiència del Gestor/a de projectes d'innovació de l'equip designat de més d'11 anys en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia: 10 punts.
- Experiència del Gestor/a de projectes d'innovació de l'equip designat d'entre 9-11 anys en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia: 5 punts.
- Experiència del Gestor/a de projectes d'innovació de l'equip designat d'entre 6-10 anys en consultoria en sector universitari o centres d'investigació en matèria d'innovació, transferència de tecnologia: 2,5 punts.

**Per a la valoració d'aquests criteris d'experiència de l'equip designat, el licitador haurà d'acompanyar en la seva oferta una declaració responsable signada pel representant del licitador, conjuntament amb els CV del personal designat, signats a mode de certificació i en el que es reflecteixi l'experiència exposada. En cas que manqui en l'oferta la documentació justificativa o aquesta presenti mancances, no es puntuarà aquest apartat.**



### 13.- JUSTIFICACIÓ DELS CRITERIS DE VALORACIÓ DE LES OFERTES

Es consideren justificats i adequats els criteris d'adjudicació per la licitació referida per tal d'aconseguir la millor oferta en relació qualitat preu d'acord amb l'establert a la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del Sector Públic. Els criteris d'adjudicació avaluen les propostes conforme a criteris qualitatius i econòmics. En aquest sentit, cal fer constar que els criteris relacionats amb la qualitat dels serveis són:

- Memòria tècnica (metodologia de treball i organització de l'equip).
- Experiència de l'equip designat addicional a la requerida com a solvència tècnica: es considera oportú la valoració de l'experiència de part de l'equip tècnic per sobre l'exigut com a solvència tècnica, atès que afecta de mode determinant a la qualitat de l'execució del contracte.

En aquest sentit, es fa constar que el personal en relació al qual es valora l'experiència: Responsable del projecte assumeix la direcció, coordinació i seguiment de l'execució contractual, així com el control de qualitat dels treballs i resultats obtinguts. D'altra banda el consultor/a de projectes d'innovació intervé directament en la definició, desenvolupament i implementació de les actuacions objecte de contracte, aportant coneixements especialitzats i experiència pràctica que contribueixen a la qualitat tècnica de les solucions proposades, a la correcta execució dels treballs i a l'assoliment dels objectius que s'hagin previst.

Pel que fa als aspectes a valorar amb relació a la memòria tècnica (metodologia de treball i organització de l'equip) es considera convenient la seva inclusió als efectes de valorar la forma de treballar del licitador des d'un punt de vista tècnic, així com l'organització de tasques i personal per a la consecució del servei a prestar.

Així mateix, s'avalua l'oferta econòmica per determinar l'oferta més avantatjosa en termes més econòmics.

Castelldefels, juny del 2026.

Francesc Xavier Luri Carrascoso  
Director de l'IEEC  
Signat electrònicament al marge

