

DOCUMENTACIÓ PREPARATÒRIA DE LA LICITACIÓ
INFORME DE NECESSITAT I MEMÒRIA JUSTIFICATIVA

Serveis de suport tècnic especialitzat en els negocis jurídics de telecomunicacions de Ferrocarrils de la Generalitat de Catalunya

1.- Naturalesa i extensió de les necessitats

1.1 Naturalesa de les necessitats

L'objecte del contracte consisteix en la realització del servei de suport tècnic especialitzat en els negocis jurídics de telecomunicacions de Ferrocarrils de la Generalitat de Catalunya.

1.2. Extensió de les necessitats

- a) Valor estimat i pressupost de licitació

Valor estimat

El valor estimat de la licitació ascendeix a 99.500,00 €, abans d'IVA, d'acord amb el següent desglossament:

- Pressupost de licitació: 87.000,00 €, abans d'IVA
- Import previst per possibles pròrrogues: 0,00 €, abans d'IVA
- Import previst per possibles modificacions: 12.500,00 €, abans d'IVA

En aquest valor no s'ha contemplat import per possibles pròrrogues del contracte.

Es contempla un import per possibles modificacions del contracte a fi d'adaptar-ne l'abast o el volum a les necessitats sobrevingudes o imprevisibles en el moment de contractar que siguin necessàries per a la seva correcta execució. L'import previst per a modificacions en cap cas podrà suposar l'establiment de nous preus unitaris.

Pressupost de licitació

El pressupost de licitació ascendeix a 87.000,00 €, abans d'IVA, d'acord amb el següent desglossament:

<i>Pressupost pel servei de suport en l'enteniment i recopilació de marc jurídic actual, definició del pla d'acció per negocis vigents i definició de pla d'actuació per negocis futurs (Bloc 1, 2 i 3)</i>	72.000,00 €
<i>Pressupost pel servei de resolució de consultes específiques en l'àmbit del marc jurídic del negoci de les telecomunicacions (Bloc 4)</i>	15.000,00 €
Import base de licitació (abans d'IVA)	87.000,00 €
IVA (21%)	18.270,00 €
TOTAL	105.270,00 €

En aquest sentit el pressupost de licitació es desglossa en:

- Import fix, per un import de **72.000,00 €** per atendre a l'enteniment i recopilació de marc jurídic actual, definició del pla d'acció per negocis vigents i definició de pla d'actuació per negocis futurs (Bloc 1, 2 i 3).

Aquesta partida s'estableix com una partida global, però admet rebaixa econòmica per part dels licitadors. L'import ofert per l'adjudicatari, com a resultat d'aquesta rebaixa, esdevindrà l'import d'adjudicació i tindrà caràcter vinculant per a l'execució del contracte.

El seu valor s'ha determinat en base a una estimació de 960 hores de dedicació, a un preu hora de 75,00 €, abans d'IVA, amb caràcter exclusivament orientatiu.

- Un import fix de **15.000,00 €** per a la resolució de consultes específiques en l'àmbit del marc jurídic del negoci de les telecomunicacions (Bloc 4).

Aquesta partida s'estableix com un preu a tant alçat invariable (partida alçada). Malgrat que els preus unitaris que la componen puguin ser objecte de rebaixa per l'adjudicatari d'acord amb el que s'estableix els criteris d'adjudicació contemplats a l'annex 4 del PCAP, el PBL no podrà ser objecte de rebaixa. En conseqüència, l'import d'adjudicació serà coincident amb el pressupost de licitació.

El valor de la partida ha estat determinat en base a una estimació de 200 hores de dedicació, a un preu hora de 75,00 €, abans d'IVA, amb caràcter exclusivament orientatiu.

b) Termini d'execució del contracte

El termini d'execució s'estableix en un (1) any comptador des de la formalització del contracte.

Arribada la data de finalització de la seva vigència, el contracte no es podrà prorrogar.

2.- Idoneïtat de l'objecte i contingut per satisfer-lo

L'objecte del contracte consisteix en la prestació de serveis de suport tècnic especialitzat a FGC en relació amb els negocis jurídics vinculats a les telecomunicacions, amb la finalitat de:

- Analitzar, sistematitzar i ordenar el marc jurídic existent dels negocis en matèria de telecomunicacions.
- Avaluar la idoneïtat dels instruments jurídics de formalització actuals, d'acord amb la normativa aplicable.
- Classificar els negocis segons la seva naturalesa jurídica i tipologia d'instrument utilitzat.
- Definir i valorar les alternatives d'actuació, així com el seu impacte jurídic, i proposar plans de transició per als negocis vigents.
- Establir un marc jurídic homogeni, segur i adequat per al desenvolupament dels futurs negocis.
- Donar suport puntual mitjançant la resolució de consultes especialitzades en l'àmbit objecte del contracte amb caràcter accessori i no estructural.

Els treballs objecte del contracte tindran caràcter de suport tècnic especialitzat extern i no vinculant, sense que en cap cas impliquin l'exercici de funcions pròpies dels serveis jurídics d'FGC, als quals correspondrà la definició del criteri jurídic institucional i la validació final de les propostes.

Per tal d'elaborar les tasques a realitzar descrites a títol informatiu i no imitatiu en els apartats següents, l'equip de treball necessari per la prestació d'aquest servei estarà compostat com a mínim per:

- Un cap de projecte que actuarà com a interlocutor principal amb FGC, assistirà a les reunions de seguiment i supervisarà la qualitat dels lliurables.

- Un consultor sènior especialitzat que assumirà la realització efectiva de les tasques d'anàlisi, assessorament i redacció dels informes i lliurables.

3.- Incorporació de condicions socials, mediambientals i d'innovació

S'incorporen com a criteris d'adjudicació.

4.- Justificació de l'elecció del procediment

Atenent al valor estimat de la licitació, la contractació es realitzarà a través del procediment obert simplificat.

5.- Criteris de solvència

En el marc del que disposa la LCSP i per tal d'assegurar els nivells de concurrència, els criteris de solvència que seran d'aplicació en aquest procediment són els següents:

Criteris de solvència tècnica/professional

Els licitadors hauran d'acreditar disposar dels criteris de solvència tècnica o professional per a l'execució del contracte, que s'entendrà com la capacitació per garantir el coneixement tècnic, eficàcia, experiència i fiabilitat de l'empresa i s'acreditarà pels mitjans següents:

- a) La solvència tècnica es demostrarà presentant una relació de **serveis** executats en els darrers **tres** anys, de naturalesa igual o similar a l'objecte del contracte.

Per tal d'acreditar degudament la present solvència tècnica, l'import combinat acumulat del conjunt de contractes aportats per l'empresa en l'any de major execució haurà de ser, com a mínim, el **70%** de l'annualitat mitjana del contracte. Si el contracte té una durada inferior a 12 mesos, aquest percentatge es calcularà sobre l'import total del contracte. En tot cas, l'adjudicatari haurà d'acreditar, com a mínim, haver realitzat 1 servei de característiques similars a l'objecte del contracte.

Acreditació:

- *Certificat de bona execució o declaració responsable de l'empresari per cadascun dels contractes.*
- b) Adscriure a l'execució del contracte un **equip professional**, integrat com a **mínim per 2 persones** sota la responsabilitat d'un soci de la firma, que hauran de complir amb els següents requisits:
- **1 Cap de projecte:** Llicenciat o titulat amb grau universitari en Dret, i amb un mínim de 8 anys d'experiència en dret administratiu, règim patrimonial o telecomunicacions, dels quals com a mínim 5 anys en assessorament a entitats del sector públic.
 - **1 Consultor sènior:** Llicenciat o titulat amb grau universitari en Dret o titulació homologada a l'Estat espanyol, amb un mínim de 3 anys d'experiència en dret administratiu, règim patrimonial, domini públic o telecomunicacions, i experiència acreditada en la redacció d'informes jurídics per a entitats del sector públic.

L'exigència d'experiència en el sector públic es justifica per la naturalesa de l'objecte del contracte, atès que els serveis a prestar es desenvolupen en el marc del dret administratiu i impliquen l'aplicació de normativa específica pròpia del sector públic, especialment en matèria de contractació pública, règim patrimonial, domini públic i telecomunicacions (incloent la gestió

d'infraestructures, autoritzacions i relacions amb operadors). En aquest sentit, l'experiència en l'assessorament a entitats del sector públic garanteix el coneixement pràctic necessari del seu funcionament i del marc jurídic aplicable, assegurant una correcta i eficient execució del contracte.

Acreditació:

L'acreditació d'aquest criteri es farà a través del currículum Vitae, així com els títols de la formació i el certificats d'execució dels projectes. FGC podrà requerir altra documentació addicional que acrediti el compliment de l'experiència requerida.

Criteris de solvència econòmica/financera

Els licitadors hauran d'acreditar la solvència econòmica i financera per a l'execució del contracte, que s'entendrà com l'adequada situació econòmica i financera de l'empresa amb la finalitat de garantir la correcta execució del contracte.

Es comprovarà la solvència del licitador en base als següents paràmetres:

- El patrimoni net que reflexa els comptes anyals ha de ser superior a 2/3 parts del capital social.
- El volum de facturació anual de negocis del licitador referit al millor dels tres últims exercicis conclusos anteriors a la data de presentació de les proposicions, ha de tenir un import igual o superior a una vegada el valor anual estimat del present contracte.

En cas de ser proposat com adjudicatari de diversos lots, s'haurà d'acreditar la solvència corresponent a cada lot.

La solvència econòmica i financera de l'empresari s'haurà acreditar pels mitjans assenyalats següents:

- Comptes anuals presentats al Registre Mercantil o Registre Oficial que correspongui. Els empresaris no obligats a presentar els comptes en els registres oficials podran aportar, com a mitjà alternatiu d'acreditació, els llibres de comptabilitat degudament legalitzats.

En les unions temporals d'empreses, per tal de determinar la solvència de la unió temporal s'acumula l'acreditada per cadascuna de les seves integrants. A excepció del requisit corresponent al patrimoni net, en que la condició aplicarà, a més, de forma individual a cadascuna de les empreses que conformen la UTE.

A les empreses que, per una raó vàlida, no estiguin en condicions de presentar les referències sol·licitades per acreditar la seva solvència econòmica i financera, se les autoritzarà a acreditar-la per mitjà de qualsevol altre document que l'òrgan de contractació consideri apropiat.

En cas que la prestació objecte del contracte sigui classificable d'acord amb el que disposa el Reial Decret 1098/2001, de 12 d'octubre, pel qual s'aprova el Reglament general de la Llei de Contractes de les Administracions Públiques, l'empresari podrà acreditar la seva solvència econòmica-financera mitjançant la classificació empresarial que correspongui. En aquest supòsit serà obligatori presentar el certificat de classificació emès pel registre corresponent, on constin les dades econòmiques de les comptes anuals d'almenys els darrers tres últims exercicis. En cas contrari, la certificació de la classificació no serà vàlid a efectes de l'acreditació de solvència econòmica-financera.

6.- Criteris d'adjudicació

Els criteris d'adjudicació previstos per aquesta licitació es ponderen en:

- Criteris automàtics (objectius): 75%
 - o Preu: 50%
 - o Criteris tècnics-objectius: 25%
- Criteris sotmesos a judici de valor (subjectius): 25 %

1. CRITERIS D'ADJUDICACIÓ SOTMESOS A UN JUDICI DE VALOR (FINS A 25 PUNTS)

Atesa la naturalesa del contracte, corresponent a serveis professionals especialitzats de suport tècnic en l'àmbit de les telecomunicacions, amb afectació directa al domini públic, a instal·lacions d'FGC i a infraestructures crítiques, la qualitat tècnica de la proposta resulta determinant per garantir una correcta execució del servei.

Per aquest motiu, els criteris d'adjudicació es basen principalment en criteris qualitatius, orientats a valorar la solidesa metodològica, la viabilitat jurídica de les solucions proposades i la capacitat del licitador per gestionar riscos jurídics, patrimonials i operatius:

1) Metodologia i enfocament del Bloc 1 - Recopilació, anàlisi i avaluació del marc jurídic actual dels negocis de telecomunicacions. (3 punts)

L'anàlisi del marc jurídic existent és la base de tot el projecte, condicionant la resta de fases. Els negocis analitzats poden afectar domini públic, instal·lacions ferroviàries i infraestructures crítiques, fet que exigeix una aproximació especialment acurada i especialitzada. Una metodologia inadequada pot generar riscos jurídics, patrimonials i de seguretat.

Es valorarà la qualitat de la metodologia proposada per a l'anàlisi dels negocis vigents en matèria de telecomunicacions, especialment quan afecten domini públic, instal·lacions d'FGC i infraestructures crítiques.

2) Anàlisi de la idoneïtat de l'instrument jurídic per al Bloc 1 - Recopilació, anàlisi i avaluació del marc jurídic actual dels negocis de telecomunicacions. (3 punts)

És essencial garantir que la realitat material de l'ús de les infraestructures d'FGC disposi d'un encaix jurídic adequat i conforme a la normativa aplicable.

La correcta identificació de l'instrument jurídic evita situacions d'inseguretat jurídica i eventuais contingències legals.

Es valorarà la claredat i solidesa de la proposta per identificar l'instrument jurídic idoni de formalització de les relacions.

3) Metodologia i enfocament del Bloc 2 - Pla d'acció per als negocis vigents i transició a l'instrument jurídic idoni. (3 punts)

La transició cap a l'instrument jurídic idoni requereix una avaluació acurada de la situació actual, tenint en compte condicionants jurídics, patrimonials i operatius.

Una mala definició del pla d'acció pot comprometre la continuïtat del servei o generar riscos per a FGC.

Es valorarà la qualitat de l'enfocament per avaluar la coherència entre la realitat material de l'ús i l'instrument jurídic vigent. Es valorarà la capacitat d'identificar incoherències i de proposar accions correctores realistes i ajustades al context d'FGC.

4) Pla de transició dels negocis vigents (Bloc 2 - Pla d'acció per als negocis vigents i transició a l'instrument jurídic idoni) (3 punts)

La transició ha de ser jurídicament segura, operativament viable i compatible amb la continuïtat del servei. És necessari minimitzar riscos durant el procés de canvi i assegurar una correcta implantació de les solucions proposades.

Es valorarà el rigor, la claredat i aplicabilitat del pla de transició cap a l'instrument jurídic idoni, especialment el grau de concreció del pla, la seva viabilitat temporal i la identificació de fases i prioritats.

5) Gestió dels riscos jurídics i patrimonials (fins a 3 punts)

Aquest criteri permet valorar la capacitat del licitador per identificar i gestionar els riscos associats a la transició cap a l'instrument jurídic idoni.

Els negocis de telecomunicacions poden comportar riscos jurídics, patrimonials, operatius i de seguretat, especialment quan afecten infraestructures crítiques. Una correcta gestió del risc és essencial per protegir els interessos d'FGC i garantir la seguretat jurídica de les actuacions.

Es valorarà la identificació dels riscos, les mesures preventives proposades i els mecanismes de mitigació.

6) Metodologia i enfocament del Bloc 3 - Pla d'actuació per als futurs negocis de telecomunicacions. (3 punts)

Aquest criteri avalua la qualitat del plantejament per definir el model jurídic aplicable als futurs negocis de telecomunicacions.

Es valorarà la coherència del model proposat, la seva adaptació al marc normatiu i la seva aplicabilitat pràctica.

7) Model de governança proposat (fins a 2 punts)

Una bona governança facilita el seguiment, el control i l'actualització dels negocis, i contribueix a una gestió més eficient i transparent dels negocis jurídics de telecomunicacions.

Es valorarà la coherència i adequació del model de governança proposat.

8) Enfocament específic per a infraestructures crítiques (fins a 2 punts)

Les infraestructures crítiques requereixen un tractament jurídic reforçat per raons de seguretat, continuïtat del servei i compliment normatiu. És necessari garantir una protecció adequada dels actius estratègics d'FGC.

Es valorarà el tractament jurídic i organitzatiu proposat per a negocis que afectin infraestructures crítiques.

9) Coordinació i relació amb FGC (fins a 2 punts)

Es valorarà el model de seguiment del servei proposat pel licitador, tenint en compte:

- Adequació i consistència del model de relació amb els agents implicats d'FGC, en relació a la utilització de diferents canals de comunicació i els interlocutors proposats. Es valorarà la claredat en l'establiment de canals de comunicació eficients, la definició de rols dels interlocutors i l'adequació del model a les necessitats del servei.
- Les reunions que es preveuen realitzar, de forma periòdica i la disponibilitat per a reunions extraordinàries. Es valorarà la periodicitat proposada, la flexibilitat en l'agenda per convocar reunions extraordinàries i el valor afegit que aquestes aporten al seguiment del servei.

10) Criteris transversals de valoració afegida de la proposta tècnica (fins a 1 punt)

Es valorarà els elements diferenciadors que el licitador incorpori a la seva proposta tècnica, més enllà dels requisits mínims exigits al Plec. Es valoraran, entre d'altres, propostes de millora metodològica, eines de suport, bones pràctiques addicionals o enfocaments específics que reforcin la qualitat del servei.

Per a cadascun dels criteris de valoració tècnics susceptibles d'un judici de valor es realitzaran les valoracions en els termes previstos en cadascun dels criteris, obtenint cadascuna de les ofertes, en cadascun dels criteris, la puntuació corresponent. Posteriorment, en el cas que com a mínim una de les ofertes obtingui una puntuació igual o superior al 50% de la puntuació màxima establerta per a cada criteri (o, si s'escau, subcriteri), s'aplicarà a les puntuacions obtingudes inicialment de cada criteri o subcriteri la fórmula següent:

P_{op} = Puntuació de l'Oferta a Puntuar

P = Puntuació del criteri

VT_{op} = Valoració Tècnica de l'Oferta que es Puntua

VT_{mv} = Valoració Tècnica de l'oferta Millor Valorada

$$P_{op} = P \times \frac{VT_{op}}{VT_{mv}}$$

En cada criteri o subcriteri les puntuacions finals que es concediran a les empreses seran les que resultin d'aplicar aquesta fórmula. No obstant, en el cas que cap de les ofertes obtingui una puntuació igual o superior al 50% de la puntuació de cada criteri o subcriteri, no s'aplicarà la fórmula anterior.

2. CRITERIS D'ADJUDICACIÓ SOTMESOS A FÒRMULES AUTOMÀTIQUES (FINS A 25 PUNTS)

1.1. Experiència de l'equip adscrit al servei en serveis similars a l'objecte del contracte, fins a 15 punts.

Es valorarà l'experiència de l'equip adscrit al servei mitjançant la presentació de serveis relacionats amb l'objecte del contracte. En particular es valoraran els projectes de serveis especialitzat en els negocis jurídics de telecomunicacions. Es puntuarà segons els criteris següents:

- Al licitador que no acrediti cap projecte similar se li atorgaran 0 punts.
- Al licitador que acrediti 1 projecte similar se li atorgarà 3 punts.
- Al licitador que acrediti de 2 a 3 projectes similars se li atorgarà 6 punts.
- Al licitador que acrediti de 4 a 6 projectes similars se li atorgarà 9 punts.
- Al licitador que acrediti de 7 a 9 projectes similars se li atorgarà 12 punts.
- Al licitador que acrediti de 10 o més projectes similars se li atorgarà 15 punts.

Els licitadors hauran de presentar una relació dels serveis realitzats en l'àmbit anterior, així com una declaració responsable acreditant l'execució dels serveis, desenvolupats per l'equip adscrit a l'execució del contracte.

1.2. Sistema de control per al servei de resolució de consultes específiques, fins a 8 punts.

Es valorarà el sistema de control per al servei de resolució de consultes específiques proposat pel licitador. Es puntuarà segons els criteris següents:

- Al licitador que proposi un sistema integral amb traçabilitat, pressupost previ i reporting periòdic se li atorgarà 8 punts
- Al licitador que proposi un sistema amb control i pressupost previ se li atorgarà 5 punts.
- Al licitador que proposi un sistema bàsic de control d'hores se li atorgarà 2 punts.
- Al licitador que no defineix cap sistema se li atorgarà 0 punts.

El licitador haurà de presentar una declaració responsable on detalli el sistema de control del servei.

1.3. Mesures de conciliació laboral, fins a 2 punts.

Es valorarà que el licitador disposi de mesures de conciliació entre la vida personal i laboral de la plantilla que executi el contracte (xecs de serveis, menjadors, guarderies, millores en reduccions de jornades, excedències, llicències, flexibilitat horària, teletreball...). S'atorgarà 1 punt per cada mesura, fins un màxim de 2 punts.

Es considera que la conciliació personal i laboral son criteris vinculats amb la qualitat ja que, en assegurar que l'empresa no menyscaba les condicions de treball, s'evita la precarietat laboral de les persones adscrites a l'execució del contracte i, consegüentment, s'assoleix una major continuïtat i un millor desenvolupament per part del personal adscrit a l'execució.

El licitador haurà de presentar una declaració responsable on detalli cadascuna de les mesures de contractació socialment responsable que es valorin, així com la documentació i els certificats que acreditin la seva disposició.

2. OFERTA ECONÒMICA: PREU (FINS A 50 PUNTS)

2.1. Servei d'enteniment i recopilació de marc jurídic actual, definició del pla d'acció per negocis vigents i definició de pla d'actuació per negocis futurs (fins a 40 punts)

Els licitadors hauran de presentar una respecte el pressupost de licitació, això és una oferta a sense superar els 72.000,00 € abans d'IVA establerts al pressupost.

El licitador que superi el pressupost de la licitació serà exclòs.

L'oferta més baixa, la més econòmica obtindrà la màxima puntuació, això és 40 punts.

A la resta de propostes, se les puntuarà d'acord amb la puntuació obtinguda de la fórmula següent:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{I_L} \right) \times \left(\frac{1}{V_P} \right) \right] \times 40$$

- P_v = Puntuació de l'oferta a valorar
- P = Punts criteri econòmic = 40
- O_m = Oferta millor
- O_v = oferta a valorar
- I_L = Import de licitació
- V_P = Valor de ponderació = 4

S'ha optat per incrementar el valor de ponderació amb l'objectiu de reforçar la importància del criteri econòmic en la valoració global de les ofertes. Aquesta decisió respon a la voluntat d'afavorir una major

competència en preus, assegurant que les propostes més econòmiques obtinguin una puntuació proporcionalment més alta. L'ús d'un valor de ponderació elevat permet accentuar les diferències entre les ofertes, tot mantenint la proporcionalitat i respectant els principis de transparència i objectivitat establerts per la Directriu 1/2020 de la Direcció General de Contractació Pública.

El licitador que superi en la seva oferta el pressupost de la licitació, serà exclòs.

El sistema de valoració emprat per valorar les proposicions econòmiques és l'establert a la Directriu 1/2020 d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica de la Direcció General de Contractació Pública.

2.2. Servei de resolució de consultes específiques en l'àmbit del marc jurídic del negoci de les telecomunicacions (fins a 10 punts)

Els licitadors hauran de presentar una oferta econòmica indicant el preu unitari per hora de servei de suport tècnic especialitzat (€/hora), d'acord amb el model d'oferta establert.

El licitador que superi el preu unitari establert al pressupost de licitació, això és 75,00€/h, serà exclòs. L'oferta més baixa, la més econòmica obtindrà la màxima puntuació, això és 40 punts.

A la resta de propostes, se les puntuarà d'acord amb la puntuació obtinguda de la fórmula següent:

La resta d'ofertes es puntuaran de manera proporcional, d'acord amb la fórmula següent:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_M}{I_L} \right) \times \left(\frac{1}{V_P} \right) \right] \times 10$$

- P_v = Puntuació de l'oferta a valorar
- P = Punts criteri econòmic = 10
- O_m = Oferta millor
- O_v = oferta a valorar
- I_L = Import de licitació, preu/hora base
- V_P = Valor de ponderació = 1

El sistema de valoració emprat per valorar les proposicions econòmiques és l'establert a la Directriu 1/2020 d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica de la Direcció General de Contractació Pública.

7.- Justificació insuficiència de mitjans

FGC no disposa de personal suficient per dur a terme les necessitats actuals objecte d'aquest contracte i per tant, proposa la contractació aliena d'aquest servei de suport tècnic especialitzat en els negocis jurídics de telecomunicacions de Ferrocarrils de la Generalitat de Catalunya.

8.- Decisió de no dividir en lots

Aquesta licitació no es divideix en lots, essent les prestacions a contractar un tot que ha de ser tractat de forma conjunta i global. La divisió en lots podria comportar el tractament dels diferents elements que componen l'objecte de forma diferenciada i no integrada, afectant a l'objectiu i finalitat del projecte, així com a la visió integradora i global que precisen els treballs objecte del contracte.

9.- Aspectes pressupostaris

9.1. Àrea Pressupostària

009 - Plans de Negoci i Gestió Administrativa

9.2. Concepte pressupostari

Explotació

9.3. Partida pressupostària

- Natura comptable/ Ordre:

Natura comptable: 6230900

Dotació: 87.000,00 €

Any 2026: 29.000,00 €

Any 2027: 58.000,00 €

Josep Uber i Portero
Cap de Plans de Negoci i Gestió Administrativa

Signat electrònicament