

Informe de valoració de les ofertes de Sobre “B” de l’Acord Marc d’homologació de proveïdors per al subministrament de llicències de programari i serveis de Salesforce per a les entitats que integren el grup de compra

Barcelona, a la data de les signatures electròniques.

Informe de valoració de les ofertes presentades en sobre “B” a l’Acord marc d’homologació de proveïdors per al subministrament de llicències de programari i serveis de Salesforce per les Entitats que integren el grup de compra. (Expedient 25/52).

Sumari

1. Propostes a valorar. LOT 1. Llicències de programari de Salesforce i serveis del fabricant.....	3
2. Valoració de les propostes.....	3
2.1. Criteris Subministrament de llicències de Salesforce i serveis del fabricant Salesforce	3
2.1.1. Criteris Qualitatius (fins a 40 punts)	3
2.1.1.1. Nombre de consultors amb certificació Education Cloud (EC) (fins a 40 punts)	3
2.1.2. Criteris econòmics (fins a 60 punts)	4
2.1.2.1. Descompte aplicat sobre productes Salesforce (fins a 50 punts)	4
2.1.2.2. Descompte aplicat sobre serveis Salesforce (fins a 10 punts)	4
3. Resum de les valoracions. Lot 1	4
4. Licitadors que es proposa homologar al Lot 1	5

1. Propostes a valorar. LOT 1. Llicències de programari de Salesforce i serveis del fabricant.

S'analitzaran i valoraran els Sobres "B" dels següents proveïdors:

1. ATECH ADVANCED SOLUTIONS, S.A.
2. DEUSTO SEIDOR, S.A.
3. INETUM ESPAÑA, S.A.
4. OMEGA CRM CONSULTING, S.L.U.
5. STRATESYS TECHNOLOGY SOLUTIONS, S.L.
6. TELEFONICA SOLUCIONES DE INFORMÁTICA Y COMUNICACIONES DE ESPAÑA, S.A.

2. Valoració de les propostes

L'acord marc s'adjudicarà als licitadors que presentin l'oferta amb la millor relació qualitat-preu (cost-eficàcia), d'acord amb els criteris objectius i quantificables que s'indiquen a continuació:

Criteris d'adjudicació - Lot 1			Puntuació		
Quantificables mitjançant l'aplicació de fórmules	Econòmics	Descompte mínim ofert aplicable a tots els productes respecte els preus oficials de tarifa vigents de Salesforce.	50	60	100
		Descompte mínim ofert aplicable a tots els serveis de fabricant respecte els preus oficials de tarifa vigents de Salesforce.	10		
	Qualitatius quantificables	Nombre de consultors certificats com Education Cloud Consultant	40		

2.1. Criteris Subministrament de llicències de Salesforce i serveis del fabricant Salesforce

2.1.1. Criteris Qualitatius (fins a 40 punts)

2.1.1.1. Nombre de consultors amb certificació Education Cloud (EC) (fins a 40 punts)

La puntuació atorgada serà = $40 * (\text{Nombre de consultors oferts} / \text{Nombre de consultors més alt ofert})$.

A partir de 10 certificacions ja s'obtindrà la puntuació màxima. Es consideraran només

les certificacions acreditades.

ATECH = 10 certificacions acreditades (EC). Puntuació atorgada = **40,00 punts**.

DEUSTO SEIDOR = 3 certificacions acreditades (EC). Puntuació atorgada = **4,80 punts**.

INETUM = 25 certificacions acreditades (EC). Puntuació atorgada = **40,00 punts**.

OMEGA = 10 certificacions acreditades (EC). Puntuació atorgada = **40,00 punts**.

STRATESYS = 2 certificacions acreditades (EC). Puntuació atorgada = **3,20 punts**.

TELEFONICA = 4 certificacions acreditades (EC). Puntuació atorgada = **6,40 punts**.

2.1.2. Criteris econòmics (fins a 60 punts)

2.1.2.1. Descompte aplicat sobre productes Salesforce (fins a 50 punts)

La puntuació atorgada serà = $50 * (\text{Descompte ofert} / \text{Major descompte de totes les ofertes})$.

ATECH = 25%. Puntuació atorgada = $50 * (25 / 60) = \mathbf{20,83 \text{ Punts}}$.

DEUSTO SEIDOR = 40%. Puntuació atorgada = $50 * (40 / 60) = \mathbf{33,33 \text{ Punts}}$.

INETUM = 35,35%. Puntuació atorgada = $50 * (35,35 / 60) = \mathbf{29,46 \text{ Punts}}$.

OMEGA = 60%. Puntuació atorgada = $50 * (60 / 60) = \mathbf{50,00 \text{ Punts}}$.

STRATESYS = 40%. Puntuació atorgada = $50 * (40 / 60) = \mathbf{33,33 \text{ Punts}}$.

TELEFONICA = 51%. Puntuació atorgada = $50 * (51 / 60) = \mathbf{42,50 \text{ Punts}}$.

2.1.2.2. Descompte aplicat sobre serveis Salesforce (fins a 10 punts)

La puntuació atorgada serà = $10 * (\text{Descompte ofert} / \text{Major descompte de totes les ofertes})$.

ATECH = 20%. Puntuació atorgada = $10 * (20 / 51) = \mathbf{3,92 \text{ Punts}}$.

DEUSTO SEIDOR = 40%. Puntuació atorgada = $10 * (40 / 51) = \mathbf{7,84 \text{ Punts}}$.

INETUM = 35,35%. Puntuació atorgada = $10 * (35,35 / 51) = \mathbf{6,93 \text{ Punts}}$.

OMEGA = 5%. Puntuació atorgada = $10 * (5 / 51) = \mathbf{0,98 \text{ Punts}}$.

STRATESYS = 5%. Puntuació atorgada = $10 * (5 / 51) = \mathbf{0,98 \text{ Punts}}$.

TELEFONICA = 51%. Puntuació atorgada = $10 * (51 / 51) = \mathbf{10,00 \text{ Punts}}$.

3. Resum de les valoracions. Lot 1

A tall de resum, les valoracions de les diferents propostes és la següent:

	Descompte programari	Puntuació atorgada	Descompte serveis fabricant	Puntuació atorgada	Consultors d'educació	Puntuació atorgada	Puntuació total
ATECH	25,00	20,83	20,00	3,92	10,00	40,00	64,75
DEUSTO SEIDOR	40,00	33,33	40,00	7,84	3,00	4,80	45,98
INETUM	35,35	29,46	35,35	6,93	25,00	40,00	76,39
OMEGA CRM	60,00	50,00	5,00	0,98	10,00	40,00	90,98
STRATESYS	40,00	33,33	5,00	0,98	2,00	3,20	37,51
TELEFONICA	51,00	42,50	51,00	10,00	4,00	6,40	58,90

4. Licitadors que es proposa homologar al Lot 1

Segons el Plec de condicions administratives particulars, l'acord marc es celebrarà amb un mínim d'un (1) licitador sempre que s'ajusti als criteris de selecció o d'ofertes admissibles que responguin als criteris d'adjudicació, i un màxim de vuit (8) licitadors, en les condicions fixades en el present Plec i en l'LCSP. Aquests seran els que millor puntuació obtinguin per aplicació dels criteris de selecció establerts en el Plec i a l'apartat J del present Quadre de Característiques.

La relació de licitadors que es proposa homologar per ordre decreixent de puntuació obtinguda és la següent:

1. OMEGA CRM CONSULTING, S.L.U. **90,98 Punts.**
2. INETUM ESPAÑA, S.A. **76,39 Punts.**
3. ATECH ADVANCED SOLUTIONS, S.A. **64,75 Punts.**
4. TELEFONICA SOLUCIONES DE INFORMÁTICA Y COMUNICACIONES DE ESPAÑA, S.A. **58,90 Punts.**
5. DEUSTO SEIDOR, S.A. **45,98 Punts.**
6. STRATESYS TECHNOLOGY SOLUTIONS, S.L. **37,51 Punts.**

Joan Cambras Pajarols
Director de Compres Conjunes

Nerea Carrera Muñoz
Cap de Compres Conjunes TIC