

# **PLEC DE CONDICIONS TÈCNIQUES PER LA CONTRACTACIÓ DEL SUBMINISTRAMENT DE LLICÈNCIES SALES NAVIGATOR (LINKEDIN) PER LA UTILITZACIÓ DE LA SEVA BASE DE DADES DINS L'ÀREA DE SERVEI D'EMPRESES DE LA FUNDACIÓ INSTITUT DE FORMACIÓ CONTÍNUA DE LA UNIVERSITAT DE BARCELONA (IL3-UB).**

**Expedient Núm. 02/2026**

## **1. OBJECTE I ÀMBIT D'APLICACIÓ**

El present plec té per objecte la regulació de les condicions tècniques que han de regir la contractació per a l'adquisició de les llicències d'ús anuals o trienal amb el seguiment corresponent per a la seva posada en marxa i adaptació al negoci IL3-UB.

Concretament la prestació consistirà en el subministrament de les llicències d'ús anuals o trienal de l'eina "Sales Navigator" de contacte amb professionals de valor existents en la xarxa social de professionals actius LinkedIn, amb l'objectiu de captar leads qualificats que ens permetin donar a conèixer els serveis de IL3-UB a empreses i els seus projectes de col·laboració universitat-empresa.

## **2. NECESSITAT**

Sales Navigator és l'eina que permet aprofitar tot el potencial de la xarxa de LinkedIn oferint l'accés a la seva base de dades. On, a data d'avui, els clients a la regió EMEA només poden adquirir Sales Navigator de manera independent i, no com a part d'un paquet, a través de LinkedIn i no de cap tercer, agent, soci o distribuïdor.

El proveïdor proporcionarà el subministrament de les llicències d'accés al programari, incloent la plataforma necessària per a proporcionar el servei, així com l'administració, operació i manteniment d'aquesta. L'accés dels usuaris a la Plataforma es realitzarà per interfície web, a través d'internet.

L'adjudicatari serà el responsable de l'administració, control i manteniment de la Plataforma.

### **2.1 Funcions contractades dins la llicència**

1. Fer cerques de professionals i empreses entre tots els registres existents en la xarxa social, de manera molt precisa, podent arribar a fer filtres molt específics, delimitant molt bé el client/interlocutor focus.
2. Aprofitar tot el sistema relacional directe (contactes existents en la xarxa social) i indirecte com a interlocutors per a accedir a persones d'interès.
3. Fer llistes de potencials clients/interlocutors i contrastar-los amb la informació que la IL3-UB té registrada en Salesforce, de manera que pugui ser actualitzada permanentment.
4. Compartir les llistes de cerques creades en el programari amb les diferents persones de IL3-UB que tenen llicència. e. Enviar qualsevol document (PPT, web, Word...) a un

client/interlocutor i poder fer seguiment de les diferents persones que han accedit, així com poder fer una traçabilitat del seu accés.

5. L'actualització permanent de l'eina i l'accés d'aquesta a tots els usuaris contractats per IL3-UB.

### **3. CONDICIONS DE LA PRESTACIÓ**

El model de relació defineix les funcions i responsabilitats de l'empresa adjudicatària i de IL3-UB en un marc d'actuació comuna, per a assegurar el compliment de les obligacions de cadascuna de les parts. És un marc de relació que permet acordar el contingut i nivell de la prestació, així com el seguiment de la prestació real en els aspectes estratègics, contractuals, tàctics i operatius.

Els responsables de Desenvolupament Corporatiu de IL3-UB exerciran les següents funcions:

1. Vetllar per la correcta execució de la prestació.
2. Determinar els professionals IL3-UB destinataris de les llicències.
3. Determinar i fer complir el protocol establert per la realització de la prestació contractada.
4. Fixar el calendari de reunions amb l'adjudicatari.
5. Decidir l'acceptació de les modificacions proposades per part de l'empresa adjudicatària en el desenvolupament dels serveis contractats, sempre que es limitin a qüestions pròpies de la logística i la gestió de la prestació, no podent comportar en cap cas una modificació de l'objecte del contracte.
6. Aquells aspectes de caràcter auxiliar no prevists expressament als documents contractuals que fos convenient regular, els quals tampoc podran comportar en cap cas cap modificació de l'objecte del contracte.

Per part de IL3-UB, es designarà a un responsable del servei com a únic interlocutor amb l'empresa adjudicatària.

Per part de l'empresa adjudicatària, es designarà un responsable del servei com a únic interlocutor amb IL3-UB, amb la funció de coordinar el servei i canalitzar les comunicacions, instruccions, consultes i modificacions que es produeixen en l'execució del contracte així com dur a terme les activitats, en l'àmbit dels serveis, necessàries per a la correcta prestació d'aquests.

El responsable del contracte de IL3-UB estarà en estreta col·laboració amb el responsable del contracte de l'empresa adjudicatària que com a interlocutor únic proporcionarà tota la informació necessària per a poder conèixer amb el detall suficient l'avanç del servei en curs.

### **4. LLICÈNCIES**

S'estima que el nombre de professionals implicats en el projecte, i per tant, la quantitat màxima de llicències requerides, serà de 6 anuals.

IL3-UB podrà canviar sempre que ho consideri necessari la titularitat de les llicències, sense cost afegit.

## **5. ALTRES CONSIDERACIONS**

### **5.1 Horari de la prestació**

L'ús de les llicències contractades és en línia i asíncron, per tant, els usuaris tindran accés les 24h, els 7 dies de la setmana, durant la durada del contracte.

### **5.2 Ubicació de la prestació**

Per la pròpia naturalesa del servei de l'objecte contractual de la present licitació, l'empresa adjudicatària pot prestar els seus serveis des del seu propi centre de treball o instal·lacions.

Barcelona, a 09 març de 2026

**Oscar Cerejido Ferreira**  
**Director de Negoci**  
Institut de Formació Contínua – IL3  
Universitat de Barcelona