

Memòria justificativa del contracte

1.- Objecte complet del contracte

L'objecte del contracte és el **disseny, subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva.**

2.- Elecció del procediment:

Es tramita un procediment obert no harmonitzat per tràmit ordinari d'acord amb els articles 116 i 22 de la Llei de Contractes del Sector Públic atesa la necessitat de contractar el **disseny, subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva**, doncs per l'import del contracte és un dels possibles procediments a seguir. No es tria el procediment simplificat doncs es volen utilitzar criteris de valoració sotmesos a judici de valor.

3.- Vigència del contracte

La durada del contracte s'estableix en un màxim de 2 anys, a partir del dia següent de la data de formalització del contracte, doncs es planteja com un subministrament successiu en diferents fases per a implantar el sistema planta per planta.

En aquest sentit, el proveïdor disposarà de 20 dies per al subministrament del material des de la data de realització de cada comanda per cada planta o espai.

4.- Classificació que s'exigeix als participants i justificació:

Al tractar-se d'un contracte mixt on l'import més important és el del subministrament, no escau la Classificació.

5.- Criteris de Solvència tècnica o professional i econòmica i financera, amb la justificació.

S'adjunta annex 1.

Els criteris de solvència tècnica, econòmica i financera i les condicions especials d'execució requerits a la licitació són els que millor poden justificar que l'empresa compta amb els recursos econòmics i tècnics suficients per donar resposta a la contractació del disseny, subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva.

6.- Criteris d'adjudicació i justificació

La seva configuració respon a la voluntat d'aconseguir la millor rendibilitat i eficiència del contracte fent servir criteris econòmics i de qualitat, tots ells vinculats a l'objecte del contracte i formulats de manera objectiva, respectant en tot moment els principis d'igualtat, no discriminació, transparència i proporcionalitat.

Les fórmules aplicades per tal de valorar els criteris d'adjudicació son les que consten a la Directriu 1/2020 d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica.



$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - OM}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

P_v = Puntuació de l'oferta a Valorar

P = Punts criteri econòmic

OM = Oferta Millor

O_v = Oferta a Valorar

IL = Import de Licitació

VP = Valor de ponderació

Valor ponderació : 1,5

Es justifica establir un valor de ponderació lleugerament superior a 1, perquè la naturalesa del contracte, consistent en un subministrament estandaritzat, amb un mercat madur i amb preus relativament homogenis, en el qual és previsible que les ofertes econòmiques presentin diferències poc significatives en termes percentuals.

La selecció de l'oferta més avantatjosa es determinarà tenint en compte la millor relació qualitat-preu amb l'objectiu d'obtenir ofertes de gran qualitat, en aplicació dels criteris d'adjudicació que a continuació es relacionen.

La puntuació màxima de la totalitat dels criteris d'adjudicació (sotmesos a judici de valor i avaluables automàticament) és de 100 punts.

Del total de 100 punts, 22 corresponen als criteris sotmesos a judici de valor següents:

<u>CRITERIS SOTMESOS A JUDICI DE VALOR</u>	PUNTUACIÓ POSSIBLE
	MÀXIM 22 punts
Compatibilitat i estabilitat del sistema de identificació de materials (porta-etiquetes per targetes RFID) <i>El suport (suport + pinça) per targetes s'integra de manera òptima amb les estanteries de doble calaix i les cistelles ISO, garantint que no es caiguin. La targeta RFID s'ajusta amb precisió dins del suport, evitant que quedi fluixa. La subjecció del porta-etiquetes proporciona una correcta fixació tant dels calaixos posteriors com dels davanters. Aquesta adaptació assegura funcionalitat i seguretat en l'ús diari del sistema.</i>	Entre 0 i 10 punts
Qualitat dels plànols i documentació gràfica (2D/3D o BIM) <i>Claredat de la representació, precisió de mesures i adequació realista. Es important valorar aquest criteri per tal de planificar i prioritzar adequadament els treballs.</i>	Entre 0 i 7 punts
Aporta pla de formació del sistema de doble calaix (Kanban) <i>Es valorarà la qualitat del pla de formació proposat pel licitador, destinat a garantir el correcte ús i gestió del sistema de doble calaix (Kanban) per part del personal del centre. La formació és essencial per assegurar una implantació adequada del sistema, minimitzar errors en la reposició, evitar ruptures d'estoc i garantir la continuïtat assistencial</i>	Entre 0 i 5 punts

Pel que fa als 78 punts restants es distribueixen en els criteris de valoració automàtica, següents:

1.- Oferta econòmica. Màxim 65 punts. La valoració es realitzarà sobre el preu total de l'oferta pel disseny, subministrament i instal·lació, sense iva. La fórmula de valoració serà la que s'ha expressat al principi d'aquest apartat.

En l'oferta econòmica s'expressarà a banda del total, l'import d'oferta desglossat per planta o espai descrit de l'Hospital tal i com figura en l'annex d'oferta econòmica i altres criteris automàtics.

En cap cas els imports desglossats establerts en el document d'oferta econòmica es podran superar en l'oferta.

Justificació: es pretén garantir l'estabilitat pressupostaria, atenent les circumstàncies econòmiques i de viabilitat financera de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva.

2. ALTRES CRITERIS AUTOMÀTICS Màxim 13 punts	FÓRMULA	ACREDITACIÓ
Termini de subministrament de recanvis. <i>Justificació: La rapidesa en la disposició de recanvis és fonamental per al correcte estat del mobiliari i facilitar l'ús del sistema doble calaix sense interrupcions.</i>	"No aporta informació verificable → 0 punts Termini ≤ 72 hores → 2 punts Termini ≤ 48 hores → 5 punts"	Declaració responsable o Indicar pàgina de la fitxa tècnica
Capacitat superior a 20 posicions per mòdul on col·locar les cistelles. <i>Justificació: La major capacitat de la cistella dona més possibilitats d'organització interna al personal que ha de col·locar i distribuir el material en la planta o espai hospitalari corresponent.</i>	No aporta informació verificable → 0 punts Capacitat per cistella > 20 → 8 punts	Indicar pàgina de la fitxa tècnica

7.- Condicions especials d'execució amb la justificació

Les que consten en el Plec de Clàusules Administratives Particulars i en el Plec de Prescripcions Tècniques.

Amb aquestes condicions es pretén vetllar pel compliment de les condicions laborals dels treballadors de l'empresa adjudicatària, garantir el pagament en temps i forma a les empreses subcontractistes i contemplar la inclusió de clàusules de caràcter social i/o ambiental.

8.- Pressupost base de licitació desglossat

a) El pressupost base de licitació és de 52.040,51 euros IVA inclòs (62.969,02 euros sense IVA), corresponent:

El pressupost base de licitació inclou costos directes, indirectes i altres despeses com recanvis, sous, llicències, seguretat social, formació obligatòria, assegurances.

El pressupost es desglossa en els conceptes següents:

1. OFERTA ECONÒMICA	UNITATS	BASE LICITACIÓ (sense IVA)
Magatzem Urgències PL0	1	15.628,97 €
Magatzem Urgències - Fàrmacs	1	3.258,32 €
Magatzem UPO - Fàrmacs	1	2.417,29 €
Magatzem PL1	1	5.349,71 €
Magatzem PL2	1	5.349,71 €
Magatzem PL3	1	6.455,31 €
Magatzem PL4	1	6.455,31 €



Magatzem Sala de Proves	1	1.606,80 €
Magatzem CCEE	1	5.519,09 €
	TOTAL S. IVA	52.040,51 €

9.- Valor estimat del contracte amb indicació de tots els conceptes que l'integren, incloent els costos laborals, si existeixen.

El valor estimat del contracte de 52.040,51 euros sense IVA, detalla tots els conceptes definits a l'article 101 de la Llei de Contractes del Sector Públic d'acord amb la tipologia del contracte i es concreta en el Plec de Clàusules Administratives Particulars, corresponent l'import al valor del mobiliari objecte del contracte.

El subministrament i instal·lació serà successiu durant 2 anys però no està determinat l'import que correspondrà a cada anualitat. Dependrà del disseny i planificació que faci el licitador que resulti adjudicatari.

Tot i així, a nivell estimatiu el preu per anualitat és de 26.020,25 euros sense iva.

10.- Indicar la necessitat que es vol cobrir amb la licitació relacionat amb l'objecte del contracte:

S'adjunta annex 2 Informe de Necessitats.

11.- Decisió de no dividir en lots l'objecte del contracte amb la seva justificació.

S'adjunta annex 3 informe tècnic.

12. L'execució del contracte requereix tractament de dades per part de l'empresa contractista:

☐ SI

☐ NO

Sr. Ramon Cunillera Grañó
Gerent de la Corporació de
Salut del Maresme i la Selva

Calella, a la data de la signatura digital.



ANNEX 1. RELATIU AL PUNT 5 (SOLVÈNCIA)

En els contractes no subjectes a regulació harmonitzada a més de la solvència marcada per la LCSP, la solvència es podrà justificar per qualsevol altre mitjà.

Els criteris de solvència tècnica, econòmica i financera i les condicions especials d'execució requerits a la licitació són els que millor poden justificar que l'empresa compta amb els recursos econòmics i tècnics suficients per donar resposta a la contractació del subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva.

Solvència econòmica i financera i tècnica i classificació empresarial

a) Solvència econòmica i financera i tècnica

- Solvència econòmica i financera:

- El volum anual de negocis referit a l'any de major execució dels darrers tres anys conclosos ha de ser d'almenys una vegada i mitja el valor estimat del contracte en el cas que la durada sigui inferior a 1 any, o el valor estimat del contracte, si la seva durada és superior a l'any.

Aquesta circumstància s'acreditarà mitjançant l'aportació dels comptes anuals aprovats i dipositats al Registre Mercantil (és imprescindible que s'aporti el model normalitzat del Registre Mercantil) o en el registre oficial que correspongui o, en el cas d'empresaris individuals no inscrits al Registre Mercantil, mitjançant el llibre d'inventaris i comptes anuals legalitzats per aquest Registre.

- Solvència tècnica:

- Els licitadors hauran d'acreditar que l'import anual acumulat en l'any de major execució dels darrers tres anys dels subministraments corresponents al mateix tipus o naturalesa que el que correspon a l'objecte del contracte és d'almenys el 70% de l'anualitat mitja del contracte.

Aquesta circumstància s'acreditarà mitjançant l'aportació d'una relació dels subministraments realitzats per l'interessat en el curs dels darrers tres anys, corresponents al mateix tipus o naturalesa al que correspon l'objecte del contracte, especificant l'import, les dates i el destinatari públic o privat. En el cas de destinataris públics, els subministraments realitzats s'entendran acreditats si s'aporta certificat expedit o visat per l'òrgan competent. En el cas de destinataris privats, els subministraments realitzats es podran acreditar mitjançant certificats expedients per aquests o, en el seu defecte, mitjançant declaració del licitador.

Els certificats de bona execució emesos per destinataris públics podran ser comunicats directament per aquesta entitat a l'òrgan de contractació.

Per determinar la correspondència entre els subministraments acreditats i els de l'objecte del contracte es verificarà la coincidència entre els tres primers dígitos dels seus respectius codis CPV.

Per al cas d'empreses de nova creació (amb una antiguitat inferior a cinc anys), **si el contracte no està subjecte a regulació harmonitzada**, la seva solvència es podrà acreditar per qualsevol dels altres mitjans a què es refereixen les lletres b) a g) del art. 89.1 de la LCSP, sense que li sigui aplicable el requisit de l'execució d'un número determinat de subministraments, concretament el següent:

.- Mostres, descripcions i fotografies dels productes a subministrar, l'autenticitat dels quals es pugui certificar a petició de l'entitat contractant.

b) Classificació empresarial:

No aplica

ANNEX 2. RELATIU A L'INFORME DE NECESSITATS

Per la present li trameto la necessitat de contractar el **disseny, subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva**, per un pressupost total de **52.040,51 € sense IVA (62.969,02 € IVA inclòs)**.

Amb l'objectiu d'optimitzar la gestió logística dels consums interns dels fungibles mèdics i hospitalaris, s'ha identificat la necessitat d'instal·lar nous magatzems perifèrics de doble calaix i actualitzar els existents dins de les diferents unitats de l'hospital.

Els magatzems perifèrics de doble calaix constitueixen un model d'emmagatzematge descentralitzat que permet mantenir un flux continu d'inputs en les àrees clíniques i quirúrgiques, minimitzant les interrupcions per desproveïment i millorant els temps de resposta del personal.

El preu del contracte és fruit d'un estudi de mercat.

El termini per a realitzar l'objecte del contracte serà de 2 anys. El subministrament es realitzarà en tracte successiu amb la realització de comandes successives per cada planta de l'Hospital on es realitzarà la implantació del projecte.

El proveïdor disposarà de 20 dies per al subministrament del material des de la data de realització de cada comanda.

Amb la present contractació no s'està alterant l'objecte del contracte amb la finalitat d'eludir el compliment de les normes generals.

D'acord amb el que disposen la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic, per la qual es transposen a l'ordenament jurídic espanyol les Directives del Parlament Europeu i del Consell 2014/23/UE i 2014/24/UE, de 26 de febrer de 2014, i el Reial Decret 1098/2001 pel qual s'aprova el Reglament General de la Llei de Contractes de les Administracions Públiques.



ANNEX 3. RELATIU AL PUNT 11. INFORME TÈCNIC NO DIVISIÓ EN LOTS

El present informe tècnic té per finalitat la justificació dels motius pels quals el contracte de **disseny, subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva**, es realitza sense dividir el seu objecte en diferents lots.

I.- NORMATIVA QUE REGULA EL FRACCIONAMENT O NO EN LOTS D'UN CONTRACTE DEL SECTOR PÚBLIC.

El fraccionament de l'objecte del contracte en lots es troba regulat a l'article 99 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic, per la que es transposen a l'ordenament jurídic espanyol les Directives del Parlament Europeu i del consell 201/23/UE i 2014/24/UE, de 26 de febrer de 2014 (en endavant LCSP), en el que es disposa el següent:

"3. Sempre que la naturalesa o l'objecte del contracte ho permetin, s'ha de preveure la realització independent de cadascuna de les seves parts mitjançant la seva divisió en lots, i es poden reservar lots de conformitat amb el que disposa la disposició addicional quarta.

No obstant això, l'òrgan de contractació pot no dividir en lots l'objecte del contracte quan hi hagi motius vàlids, que s'han de justificar degudament en l'expedient, excepte en els casos de contractes de concessió d'obres.

En tot cas, es consideren motius vàlids, a l'efecte de justificar la no-divisió en lots de l'objecte del contracte, els següents:

a) El fet que la divisió en lots de l'objecte del contracte comporti el risc de restringir injustificadament la competència. A l'efecte d'aplicar aquest criteri, l'òrgan de contractació ha de sol·licitar un informe previ a l'autoritat de defensa de la competència corresponent perquè es pronunciï sobre l'apreciació de la circumstància esmentada.

b) El fet que la realització independent de les diverses prestacions compreses en l'objecte del contracte en dificulti l'execució correcta des del punt de vista tècnic; o bé que el risc per a l'execució correcta del contracte procedeixi de la naturalesa del seu objecte, en implicar la necessitat de coordinar l'execució de les diferents prestacions, qüestió que es podria veure impossibilitada per la seva divisió en lots i l'execució per una pluralitat de contractistes diferents. Tots dos aspectes, si s'escau, s'han de justificar degudament en l'expedient."

Igualment, el Decret Llei 3/2016 de 31 de maig, de mesures urgents en matèria de contractació pública aprovat pel Govern de la Generalitat de Catalunya estableix a l'article 5 estableix el següent:

"En els contractes en què no hi hagi divisió per lots, s'haurà d'incloure a l'expedient un informe que en justifiqui els motius, i fer-ho constar al plec de clàusules administratives particulars o documents que regeixen les contractacions."

Tal i com s'exposarà en el punt següent del present informe tècnic, concorren en aquest contracte els elements necessaris per justificar que el mateix no es divideixi en lots.

II.- JUSTIFICACIÓ TÈCNICA DE LA NO DIVISIÓ EN LOTS.

En el present cas, ateses les característiques del contracte, que té per objecte la prestació de disseny, subministrament, instal·lació i actualització del mobiliari dels magatzems perifèrics amb sistema "doble calaix" dels diferents serveis de l'Hospital Sant Jaume de Calella per encàrrec de la Corporació de Salut del Maresme i la Selva, el mateix convé que sigui prestat per un únic contractista, per motius logístics, econòmics, estètics, i de serveis postvenda.

En cas de que els proveïdors per a una planta o espai hospitalari i per a l'altre, fossin diferents s'hauria de duplicar la coordinació de la retirada d'elements antics, i la instal·lació o col·locació dels nous, així com s'hauria de tractar els serveis postvenda amb dues empreses diferents. A part d'això la imatge de l'Hospital a cada planta podria ser diferent i a nivell logístic és més òptim tenir un únic interlocutor.



Així mateix el fet de licitar el subministrament en un únic lot pot afavorir aconseguir una millor oferta econòmica pel conjunt del mobiliari afavorint les economies d'escala.

CONCLUSIÓ: No és aconsellable la divisió de l'objecte del contracte amb diferents lots pels motius apuntats.

Per tot l'indicat, s'informa que, a criteri d'aquesta Direcció, no procedeix la divisió del contracte indicat en lots per les raons exposades en el present informe.