



INFORME

Sobre la justificació del valor anormal de l'oferta presentada per la licitadora Judith Saus Moreno

Exp. núm.: PROX2502

Nom del contracte: Servei d'assessorament, formació i estudi logístic adreçat a persones agroproductores, en el marc del projecte PROXTERRA

ANTECEDENTS

1. En data 11 de febrer de 2026, la Mesa de Contractació, un cop obertes les ofertes i efectuades les valoracions corresponents, va constatar que l'oferta presentada per la licitadora Judith Saus Moreno podia incórrer en presumpció d'oferta anormal o desproporcionada, d'acord amb els criteris previstos al PCAP i a la normativa aplicable.
2. En data 17 de febrer de 2026, la licitadora Judith Saus Moreno presenta escrit de justificació de la viabilitat de l'oferta, amb desglossament de costos i explicació del model de prestació del servei.
3. El raonament presentat per la licitadora es fonamenta, de manera sintètica, en els elements següents:
 - Estructura lleugera, en tant que professional autònoma sense plantilla ni estructura fixa elevada.
 - Disponibilitat d'eines i procediments per a la prestació del servei i organització eficient del temps.
 - Garantia de la presencialitat mínima setmanal de 7 hores, d'acord amb el PPT, mitjançant planificació anual i organització per franges.
 - Desglossament de costos anuals i afirmació que el preu ofert de 44,50 €/h permet executar el contracte de forma viable, cobrint costos directes, contingència i una remuneració professional coherent.

OBJECTE DE L'INFORME

L'objecte del present informe és analitzar si la justificació presentada acredita de forma suficient la viabilitat de l'oferta, i proposar, si escau, l'acceptació de la justificació.

ANÀLISI DE LA JUSTIFICACIÓ PRESENTADA

1. Coherència de les dades econòmiques de l'oferta

De l'escrit de justificació es desprenen les dades principals següents:



- Hores totals anuals: 700 hores.
- Preu ofert: 44,50 €/hora (sense IVA).
- Import anual ofert (sense IVA): 31.150,00 € (700 h × 44,50 €/h).

La Mesa verifica que el càlcul de l'import anual és aritmèticament coherent amb les hores i el preu/hora declarats.

2. Desglossament de costos i cobertura de despeses necessàries

La licitadora aporta un desglossament de costos directes associats a l'execució del contracte, indicant, entre altres, cotització RETA/mutualitat, assegurança RC, gestoria, llicències, telecomunicacions, desplaçaments (amb càlcul), material i formació, amb un subtotal de costos directes de 8.466,48 € anuals.

Així mateix, incorpora una contingència operativa de 600,00 € anuals per incidències i variacions.

En base a aquest desglossament, la licitadora calcula una remuneració professional disponible de 22.083,52 €, equivalent a 31,55 €/h (22.083,52 € / 700 h), un cop descomptats costos directes i contingència.

La Mesa constata que el quadre final de viabilitat tanca correctament i que la justificació inclou els principals costos associables a la prestació, especialment els vinculats a la condició de professional autònoma (cotització i assegurança), així com la resta de despeses operatives descrites.

3. Compliment dels requeriments del servei i organització de la presencialitat

La justificació concreta l'organització de la prestació per donar compliment al PPT:

- Garantia de 7 hores setmanals de presencialitat.
- Planificació anual sobre 46 setmanes efectives, amb càlcul d'hores presencials (322 h/any) i hores no presencials (378 h/any) dins del total de 700 h.
- Programació de presencialitat en franges fixes (un dia fix i un segon dia en funció de necessitats, amb alternativa no presencial si no és necessari), com a mesura d'optimització.

La Mesa considera que aquesta explicació és suficient per acreditar, a nivell de planificació, el compliment del mínim setmanal de presencialitat previst als plecs.

4. Obligacions socials, laborals i subcontractació

La licitadora declara que presta el servei com a professional autònoma sense plantilla, i que no preveu subcontractació.



Així mateix, manifesta el compliment de les obligacions legals aplicables al seu règim (cotització i fiscalitat), així com obligacions relatives a confidencialitat i requeriments del contracte.

CONCLUSIÓ I PROPOSTA

A la vista de l'anàlisi efectuada, la Mesa considera que la justificació aportada per la licitadora Judith Saus Moreno:

- incorpora un desglossament raonat dels costos directes associats a la prestació,
- acredita una planificació coherent per garantir les 700 hores anuals i la presencialitat mínima setmanal de 7 hores prevista al PPT,
- i presenta un tancament econòmic coherent que permet concloure que l'oferta és viable i executable en els termes ofertats.

Per tot això, aquesta Mesa PROPOSA

Primer. Acceptar la justificació presentada i considerar justificada la viabilitat de l'oferta de la licitadora Judith Saus Moreno.

Segon. Requerir a Judith Saus Moreno, licitadora que ha obtingut la millor puntuació, perquè presenti la documentació que consta a la clàusula 23.2 del PCAP.

Cristina Cortadelles Baulenas
Coordinadora econòmica, administrativa i de subvencions

Núria Soler Costa
Tècnica d'emprenedoria

Agnès Coll Vilarrasa
Tècnica administrativa i comptable