



**INFORME TÈCNIC DE VALORACIÓ DE LES OFERTES CONTINGUDES AL
SOBRE B, RELATIU ALS CRITERIS D'ADJUDICACIÓ AVALUABLES
MITJANÇANT UN JUDICI DE VALOR**

**ACORD MARC PER LA SELECCIÓ DE PROVEÏDORS PER A LA PRESTACIÓ DE
SERVEIS DE SUPORT I ASSESSORAMENT JURÍDIC EN DIFERENTS ÀMBITS
DEL DRET PER A MERCABARNA, AMB MESURES DE CONTRACTACIÓ
PÚBLICA SOSTENIBLE (6 LOTS):**

LOT 1: DRET ADMINISTRATIU I CONTRACTACIÓ PÚBLICA

LOT 2: DRET FINANCER I FISCAL

LOT 3: DRET LABORAL I DE LA SEGURETAT SOCIAL

LOT 4: DRET PRIVAT:

SUBLOT 4.1: DRET CIVIL I MERCANTIL

SUBLOT 4.2: DRET DE LA COMPETÈNCIA

LOT 5: COMPLIANCE PENAL I AUDITORIA INTERNA

LOT 6: PROTECCIÓ DE DADES (GDPR)

EXP. 2025AM0001 LOT 1

1. ANTECEDENTS I OBJECTE DE L'INFORME

En data **17 d'octubre de 2025** es va publicar al Perfil del Contractant de MERCABARNA la licitació relativa a **l'ACORD MARC PER ALS SERVEIS DE SUPORT I ASSESSORAMENT JURÍDIC EN DIFERENTS ÀMBITS DEL DRET PER A MERCABARNA, AMB MESURES DE CONTRACTACIÓ PÚBLICA SOSTENIBLE (6 LOTS) – EXP. 2025AM0001: LOT 1: DRET ADMINISTRATIU I CONTRACTACIÓ PÚBLICA; LOT 2: DRET FINANCER I FISCAL; LOT 3: DRET LABORAL I DE LA SEGURETAT SOCIAL; LOT 4: DRET PRIVAT: SUBLOT 4.1: DRET CIVIL I MERCANTIL; SUBLOT 4.2: DRET DE LA COMPETÈNCIA; LOT 5: COMPLIANCE PENAL I AUDITORIA INTERNA; LOT 6: PROTECCIÓ DE DADES (GDPR).**

En data **24 de novembre de 2025 a les 14.00 hores** va finalitzar el termini per a la presentació de propostes, presentant-se al **LOT 1 (DRET ADMINISTRATIU I CONTRACTACIÓ PÚBLICA)** els següents operadors econòmics:

1. ALTIBEN, S.L.
2. ANDERSEN TAX & LEGAL IBERIA, S.L.P.
3. AREA PÚBLICA ABOGADAS, S.L.P.
4. BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P.
5. BUFET VALLBÉ, S.L.P.
6. CORSUNSKY ADVOCATS I CONSULTORS, S.L.P.
7. DELOITTE ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.U.
8. DENVER ADVOCATS I ASSESSORS TRIBUTARIS, S.L.U.
9. FJM ADVOCATS, S.L.P.
10. INEO CORPORATE BARCELONA, S.L.
11. J & A GARRIGUES, S.L.P.
12. KPMG ABOGADOS, S.L.P.
13. LENER ASESORES LEGALES Y ECONOMICOS, S.L.P.
14. PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX & LEGAL, S.L.
15. ROCA JUNYENT, S.L.P.
16. ROUSAUD COSTAS DURAN S.L.P.
17. TORNOS ABOGADOS, S.L.P.
18. UNIVE ABOGADOS SECTOR PÚBLICO S.L.P.
19. PÉREZ-LLORCA ABOGADOS, S.L.P.

En data **24 de novembre de 2025** es va procedir a l'obertura interna del sobre A que conté la documentació administrativa inicial i, un cop revisada la documentació inclosa es va procedir a l'exclusió de la licitació a l'operador econòmic PÉREZ-LLORCA ABOGADOS, S.L.P.

En data **16 de desembre de 2025** es va procedir a l'obertura interna del sobre B que conté les propostes tècniques avaluables mitjançant judici de valor i d'acord amb l'establert a l'apartat G del PCAP.

Així doncs, atès que les empreses admeses a la licitació han presentat les seves ofertes complint amb els criteris i condicions establertes als plecs, es procedeix a realitzar la valoració tècnica de les ofertes presentades i admeses.

2. VALORACIÓ DELS CRITERIS D'ADJUDICACIÓ AVALUABLES MITJANÇANT JUDICI DE VALOR (SOBRE B)

2.1 Descripció detallada del procés a seguir i enfoc del client per encarar els treballs d'assessorament descrit al Plec tècnic per a cadascun dels lots, així com una proposta de comunicació i coordinació amb MERCABARNA (Fins a 30 punts):

a) Descripció i metodologia de treball (fins a 15 punts)

Els licitadors hauran de presentar una proposta on es faci constar la descripció i metodologia de treball d'acord amb els requeriments i particularitats dels treballs d'assessorament de caràcter recurrent proposats al Plec de prescripcions tècniques.

En particular hauran d'aportar l'enfoc de les propostes d'acord amb la matèria que correspongui segons el Lot, una identificació de les tasques a realitzar durant l'assessorament en funció de la identificació de la problemàtica identificada més habitual, la identificació dels mitjans i recursos que posaran a disposició de les entitats per a la realització del assessorament recurrent, l'aportació d'un calendari de treball amb temps de resposta/entrega i qualsevol altre que considerin necessari per a ésser avaluat en el present criteri.

ALTIBEN, S.L.	<u>Valoració:</u> La proposta descriu un model bàsic d'organització amb un responsable del contracte, canal de correu exclusiu i telèfon d'atenció, així com reunions periòdiques segons demanda. Tanmateix, no concreta una metodologia jurídica específica per a l'assessorament ni protocols d'actuació per tipologia de consulta, anàlisi normativa, control de terminis o lliurables, més enllà d'una descripció genèrica de coordinació interna i infraestructura IT. Això limita la traçabilitat, la prevenció de riscos i l'alineació amb els requeriments del PPT. <u>Puntuació:</u> 4/15
ANDERSEN TAX & LEGAL IBERIA, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La seva proposta presenta una metodologia molt ben estructurada, basada en tres principis clau: proximitat institucional, assessorament proactiu i especialització tècnica. Defineix fases diferenciades (anàlisi inicial, assessorament recurrent i informes finals), amb protocols interns per garantir la traçabilitat i la coherència jurídica. A més, incorpora eines tecnològiques avançades que assegurin control de versions i seguretat documental. També preveu temps de resposta molt competitiu (24 h per urgències, 48 h per consultes ordinàries), fet que reforça la



	seva operativitat. En conjunt, és una metodologia completa, preventiva i orientada a resultats. <u>Puntuació: 14/15.</u>
AREA PÚBLICA ABOGADAS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La seva proposta destaca per la creació d'un Comitè d'Execució i Seguiment, que garanteix una comunicació fluida i una supervisió constant. Inclou protocols interns, eines com SharePoint i Outlook, i un sistema de control de qualitat amb revisió creuada. A més, detalla tasques específiques en dret administratiu i contractació pública, amb calendaris i temps de resposta diferenciats segons la complexitat. <u>Puntuació: 13/15.</u>
BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La seva proposta presenta una metodologia clara i orientada a la gestió integral dels procediments de contractació pública. Defineix fases diferenciades (diagnòstic, preparació, execució i tancament), amb protocols interns per garantir la traçabilitat i la qualitat. A més, incorpora eines tecnològiques com SharePoint, Teams i Outlook per a la gestió documental i la coordinació, així com un sistema de control intern i extern amb doble revisió. <u>Puntuació: 12/15.</u>
BUFET VALLBÉ, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Defineix una metodologia molt completa, amb taules de terminis, checklists i protocols de qualitat, i incorpora eines avançades per al seguiment dels expedients. A més, preveu comitès de seguiment periòdics i una gestió proactiva dels riscos. <u>Puntuació: 14/15.</u>
CORSUNSKY ADVOCATS I CONSULTORS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La seva proposta destaca per una metodologia genèrica i un calendari de treball poc específic. Presenta un enfoc rigorós, amb revisió constant de normativa (DOGC, BOE) i resolucions del Tribunal Català de Contractes, així com terminis diferenciats segons la complexitat, la qual cosa aporta claredat i eficiència. A més, integra eines digitals com Microsoft 365 i Lex-On per garantir traçabilitat i col·laboració. <u>Puntuació: 10/15.</u>
DELOITTE ABOGADOS Y ASSESORES TRIBUTARIOS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> La metodologia proposada és molt estructurada i orientada a l'eficiència. Estableix fases clares (sol·licitud, revisió, redacció i lliurament), amb eines avançades (repositoris digitals, mapes de processos, plantilles) i un calendari de resposta molt definit. A més, preveu sistemes de control de qualitat i una comunicació constant amb MERCABARNA. Aquesta planificació, juntament amb la flexibilitat per adaptar-se a les necessitats, fa que la proposta sigui molt sòlida.



	<u>Puntuació: 14/15.</u>
DENVER ADVOCATS I ASSESSORS TRIBUTARIS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> La proposta defineix una metodologia clara: estudi inicial del cas, elaboració d'informes i notes jurídiques, diferenciació entre consultes simples i complexes, i temps de resposta establerts (24 h per notes, 72 h per informes). Inclou estructura dels informes (antecedents, normativa, conclusions) i pla de qualitat amb seguiment mensual. Tot i això, no incorpora eines tecnològiques avançades ni protocols específics per a la gestió documental. <u>Puntuació: 12/15</u>
FJM ADVOCATS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Ofereix una metodologia molt completa, amb fases diferenciades (preparació, adjudicació, execució i tancament), protocols per a cada etapa i un enfoc proactiu. Incorpora eines digitals i fins i tot IA per optimitzar processos, cosa que aporta un valor diferencial. <u>Puntuació: 14/15.</u>
INEO CORPORATE BARCELONA, S.L.	<u>Valoració:</u> Metodologia molt genèrica amb identificació bàsica de les tasques i un cronograma/ calendari senzill. <u>Puntuació: 9/15</u>
J & A GARRIGUES, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia molt completa: diferenciació per tipologia de servei (consultes, informes, plecs, recursos), terminis clars (24-72h per consultes, 10-15 dies per informes complexos), protocol intern de control de qualitat i ús d'eines avançades. <u>Puntuació: 14/15</u>
KPMG ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia molt detallada: kick-off inicial, planificació amb calendari, control de qualitat intern, terminis definits (24-72h per consultes, 4-8 dies per plecs, etc.), ús d'eines de gestió documental i repositoris segurs. <u>Puntuació: 14/15</u>
LENER ASESORES LEGALES Y ECONOMICOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia clara i estructurada en fases: anàlisi prèvia, redacció/revisió de documents, assistència en tramitació i resolució de recursos. Inclou terminis definits (24-72 h per consultes i dictàmens), protocol de reunions, informes mensuals i pla de millora. Aporta eines tecnològiques. <u>Puntuació: 13/15</u>
PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX & LEGAL, S.L.	<u>Valoració:</u> descriu una metodologia molt estructurada en fases (sol·licitud, revisió inicial, elaboració d'esborrany, lliurament definitiu) amb control de qualitat intern, i integra eines tecnològiques avançades per a l'anàlisi legal, automatització de documents i gestió de coneixement. S'identifica la problemàtica habitual de Mercabarna en contractació pública (planificació d'expedients, plecs,



	execució, modificacions, contractes subvencionats) i es corregeix en la metodologia proposada. Es detallen mitjans i recursos, així com calendaris orientatius (24–48 h consultes urgents, 3 dies consultes generals, 10–15 dies informes/dictàmens). La coherència entre tasques, recursos i terminis és elevada i adequada a la naturalesa PANAP de Mercabarna. <u>Puntuació: 14/15.</u>
ROCA JUNYENT, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Estructura el servei en fases d'inici, execució i tancament, amb plantilles intel·ligents. Aporta un calendari de treball. <u>Puntuació: 13/15.</u>
ROUSAUD COSTAS DURAN S.L.P.	<u>Valoració:</u> Presenta una metodologia molt operativa, amb planificació en Teams, plantilles i checklists, i terminis molt àgils. La coherència entre recursos i tasques és molt adequada. <u>Puntuació: 14/15</u>
TORNOS ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La proposta defineix una metodologia clara amb anàlisi inicial, assignació de tasques i revisió final, incorporant eines per al control de terminis i alertes en Outlook. L'enfoc cobreix assessorament recurrent i puntual, amb protocols per informes, dictàmens i contractació pública, incloent cronogrames i reunions de seguiment. <u>Puntuació: 14/15</u>
UNIVE ABOGADOS SECTOR PÚBLICO S.L.P.	<u>Valoració:</u> La proposta presenta una metodologia integral i proactiva, amb protocols clars per a la gestió d'encàrrecs i ús d'eines tecnològiques per a la traçabilitat i seguiment en temps real. El procés inclou recepció, anàlisi, assignació a especialista, elaboració i doble revisió, garantint rigor i coherència. L'enfoc cobreix tot el cicle de contractació pública (preparació, licitació, execució) i problemàtiques habituals com modificacions, sancions i subvencions. Però faltaria afegir un calendari resum de treball. <u>Puntuació: 12/15</u>

b) Proposta i justificació especialistes (fins a 8 punts)

La proposta haurà d'incloure una proposta dels especialistes que, segons la seva experiència, puguin ser necessàries per cobrir problemàtiques connexes que es pugin necessitar degut a la prestació principal. La proposta també haurà d'explicar la coordinació dels especialistes. Farà constar en la proposta l'experiència en l'especialitat determinada. La proposta de les especialitats connexes s'haurà de justificar.

ALTIBEN, S.L.	<u>Valoració:</u> Es fa referència genèrica a un "ampli equip d'advocats, especialistes laborals, fiscals, comptables i financers", però no s'identifiquen perfils, rols ni l'ajust a
----------------------	--



	especialitats connexes requerides; tampoc s'explica el mecanisme de coordinació tècnica o la justificació d'especialitats. <u>Puntuació: 1/8</u>
ANDERSEN TAX & LEGAL IBERIA, S.L.P.	<u>Valoració:</u> L'equip adscrit està format per tres perfils principals amb funcions clarament definides: direcció jurídica, assessorament ordinari i suport tècnic. A més, Andersen proposa especialistes connexos en àrees com urbanisme, medi ambient, dret europeu, dret processal, laboral públic i compliance, assegurant una cobertura integral. La justificació és sòlida i orientada a garantir una resposta completa davant qualsevol problemàtica. <u>Puntuació: 7/8.</u>
AREA PÚBLICA ABOGADAS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Justifica molt bé l'expertesa del seu equip, amb perfils concrets. A més, detalla la coordinació interna i la distribució de tasques segons la dificultat. Aquesta concreció aporta valor afegit. <u>Puntuació: 7/8.</u>
BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Presenta un equip jerarquitzat amb perfils d'alta experiència (Of Counsel, gerent, sènior i júnior), especialitzats en dret administratiu i contractació pública. A més, preveu col·laboració amb altres departaments i professionals en matèries connexes, no fent constar l'experiència en l'especialitat determinada. <u>Puntuació: 6/8.</u>
BUFET VALLBÉ, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Presenta un equip mínim amb perfils definits i un equip addicional amb especialistes en matèries connexes (sancionador, urbanisme, fiscal, protecció de dades, IA), amb coordinació clara des del responsable. <u>Puntuació: 7/8.</u>
CORSUNSKY ADVOCATS I CONSULTORS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Inclou col·laboradors en economia, enginyeria i informàtica, amb justificació funcional, però sense detallar identitat ni experiència individual. Això limita la transparència, tot i ser adequat. <u>Puntuació: 6/8.</u>
DELOITTE ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> Ofereix un equip multidisciplinar amb especialistes en contractació pública, dret administratiu i sectors regulats, així com experts en matèries connexes (medi ambient, urbanisme). La coordinació està ben definida i orientada a garantir coherència tècnica. <u>Puntuació: 8/8.</u>
DENVER ADVOCATS I ASSESSORS TRIBUTARIS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> La proposta no identifica de manera concreta l'equip adscrit, ni proposa especialistes en la matèria. Tampoc especifica els rols de l'equip adscrit ni la forma de coordinar-se. Tampoc presenta especialistes en matèries



	complementàries ni justifica la seva necessitat en relació amb les eventuais problemàtiques transversals que Mercabarna pot requerir. Aquesta manca de justificació limita la capacitat de l'oferta per cobrir tota la casuística prevista al PPT. <u>Puntuació: 2/8</u>
FJM ADVOCATS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Configura un equip multidisciplinari amb especialistes en contractació pública, urbanisme, medi ambient i competència, integrats sota un model de coordinació unificat, no fent constar l'experiència en l'especialitat determinada. <u>Puntuació: 6/8.</u>
INEO CORPORATE BARCELONA, S.L.	<u>Valoració:</u> Inclou perfils amb experiència en dret administratiu, urbanisme i sectors regulats, però no proposa especialistes per cobrir problemàtiques connexes ni explica la coordinació de l'equip. <u>Puntuació: 4/8.</u>
J & A GARRIGUES, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Perfils mínims exigits amb experiència en contractació pública, urbanisme, medi ambient i sectors regulats. Capacitat d'incorporar fins a 130 especialistes en àrees connexes. <u>Puntuació: 8/8</u>
KPMG ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Perfils mínims exigits i adscriu especialistes addicionals en laboral, civil/processal, mercantil, competència i infraestructures. Justificació molt completa i orientada a anticipar riscos. <u>Puntuació: 8/8</u>
LENER ASESORES LEGALES Y ECONOMICOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Perfils especialitzats en contractació pública, dret administratiu i processal, amb possibilitat d'incorporar experts en àrees connexes (laboral, mercantil, compliance). Justificació clara i alineada amb les necessitats del plec. <u>Puntuació: 7/8</u>
PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX & LEGAL, S.L.	<u>Valoració:</u> S'identifica un equip mínim amb una direcció tècnica experta en dret administratiu i contractació pública i es desplega una cobertura multidisciplinària que inclou, entre d'altres, laboral, fiscal, medi ambient, energia, dret de la Unió Europea, protecció de dades, mercantil, sanitari, competència, agroalimentari i urbanisme. Aquesta transversalitat permet anticipar i resoldre problemàtiques connexes que, sovint, emergeixen en expedients de contractació complexos o en l'execució contractual. La coordinació d'aquests perfils es lidera des del Responsable del Contracte, amb protocols i reunions de seguiment que garanteixen una integració eficient de les especialitats. <u>Puntuació: 8/8.</u>



ROCA JUNYENT, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Disposa d'un equip ampli i d'un Of Counsel de referència en contractació pública, amb cobertura transversal i coordinació sòlida per afrontar problemàtiques complexes. <u>Puntuació:</u> 8/8
ROUSAUD COSTAS DURAN S.L.P.	<u>Valoració:</u> La configuració de l'equip, amb un nucli mínim i un reforç de 6 lletrats especialistes en dret públic i contractació, assegura capacitat operativa i cobertura suficient de les problemàtiques del Lot. La coordinació jerarquitzada i la doble revisió per lletrats sèniors en documents clau reforcen el control de qualitat. Però hi manca una justificació de les matèries connexes. <u>Puntuació:</u> 5/8.
TORNOS ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Proposa un equip multidisciplinari amb un coordinador i especialistes en urbanisme, medi ambient i dret civil, assegurant cobertura completa de les necessitats del Lot. La justificació és adequada i alineada amb la transversalitat requerida. <u>Puntuació:</u> 8/8
UNIVE ABOGADOS SECTOR PÚBLICO S.L.P.	<u>Valoració:</u> Inclou un equip estable amb un responsable de contracte i perfils especialitzats en dret administratiu, contractació pública, urbanisme, medi ambient, protecció de dades i dret privat, amb experiència acreditada en entitats públiques i empreses. Manca la proposta d'especialistes per cobrir matèries connexes i la seva experiència. <u>Puntuació:</u> 5/8

c) Proposta comunicació i coordinació (fins a 7 punts)

Els licitadors hauran de presentar una proposta on es faci constar la metodologia de relació Adjudicatari/client d'acord amb els requeriments i particularitats per a l'enfoc de l'estratègia processal/conciliació/arbitratge i/o procediment sancionador segons el cas d'acord amb allò previst al Plec de prescripcions tècniques.

En particular hauran d'aportar l'enfoc de la relació i tramesa de la informació d'acord amb la matèria que correspongui segons el Lot, les gestions amb client a realitzar durant la defensa (prèvia, durant i posterior), la identificació dels mitjans i recursos que posaran a disposició de les entitats per a la tramesa i manteniment de la informació, el funcionament intern en la gestió de la informació en els casos de col·laboració entre departaments i/o altres professional en tasques connexes a la matèria principal d'acord amb allò previst al Plec de prescripcions tècniques, i qualsevol altre que considerin necessari per a ésser avaluat en el present criteri.

ALTIBEN, S.L.	<u>Valoració:</u> La comunicació prevista es basa en correu electrònic centralitzat, telèfon directe i un calendari mínim de reunions, sense definir protocols de flux d'informació, control
----------------------	---



	de versions, calendaris i alertes, ni la interacció entre departaments/especialistes. <u>Puntuació: 2/7</u>
ANDERSEN TAX & LEGAL IBERIA, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La comunicació amb Mercabarna es fonamenta en un model de interlocució única, traçabilitat digital i reunions periòdiques. Andersen utilitza canals segurs i plataformes col·laboratives, que permeten un seguiment en temps real dels encàrrecs i documents. A més, preveu informes trimestrals i reunions setmanals o quinzenals segons la intensitat del servei. Aquesta estructura garanteix transparència i agilitat. <u>Puntuació: 7/7.</u>
AREA PÚBLICA ABOGADAS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Ofereix reunions periòdiques, xats corporatius i carpetes compartides amb SharePoint, així com calendaris per a la gestió de terminis. <u>Puntuació: 6/7.</u>
BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Inclou un protocol complet amb canals diversos (correu, telèfon, Teams, reunions presencials), reforçat amb eines tecnològiques (SharePoint, Onedrive) i sistemes de planificació (Outlook Calendar). A més, preveu reunions periòdiques i disponibilitat ampliada. <u>Puntuació: 6/7.</u>
BUFET VALLBÉ, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Inclou comitès de seguiment, accés del client al programa informàtic de gestió d'expedients, protocols per informació sensible i disponibilitat 24/7, cosa que garanteix una coordinació òptima. <u>Puntuació: 7/7.</u>
CORSUNSKY ADVOCATS I CONSULTORS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Proposa comunicació segura amb Microsoft 365, alertes i calendaris compartits, així com disponibilitat immediata en casos urgents. <u>Puntuació: 6/7.</u>
DELOITTE ABOGADOS Y ASSESORES TRIBUTARIOS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> Proposa una comunicació constant i ininterrompuda, amb resposta immediata per correu, videoconferència i reunions quinzenals de seguiment. També incorpora un gestor documental segur i notificacions en temps real. <u>Puntuació: 7/7.</u>
DENVER ADVOCATS I ASSESSORS TRIBUTARIS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> La proposta incorpora un portal intern, disponibilitat telefònica i reunions telemàtiques, però no estableix un protocol estable de comunicació ni defineix una periodicitat clara de reunions amb Mercabarna. No s'especifica cap sistema propi de control de terminis, cap dinàmica de seguiment específic (periodicitat concreta), ni tampoc com es gestionarà la coordinació entre diferents



	departaments. El model és correcte però poc elaborat i no adaptat a les particularitats del lot. <u>Puntuació: 4/7</u>
FJM ADVOCATS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Model proactiu amb interlocutor únic, informes periòdics, reunions per fases i eines digitals per compartir documents en temps real. <u>Puntuació: 6/7</u>
INEO CORPORATE BARCELONA, S.L.	<u>Valoració:</u> Preveu reunions presencials i telemàtiques, correu electrònic i telèfon, amb temps de resposta definits (24-48 h). Bona disponibilitat. <u>Puntuació: 6/7</u>
J & A GARRIGUES, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Model robust: interlocutor únic, disponibilitat horària àmplia, ús de Microsoft Teams i plataforma pròpia per intercanvi segur de documents, reunions presencials i telemàtiques, informes periòdics. <u>Puntuació: 7/7</u>
KPMG ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Proposta excel·lent: espai virtual (Teams), canals múltiples (email, telèfon, videoconferència), protocols de traçabilitat i seguretat, reunions periòdiques i informes de seguiment. <u>Puntuació: 7/7</u>
LENER ASESORES LEGALES Y ECONOMICOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Proposta completa: reunions quinzenals, canals telefònics, correu electrònic, videoconferència (Teams), espai virtual segur per intercanvi documental. Protocols interns per traçabilitat i control de versions. <u>Puntuació: 7/7</u>
PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX & LEGAL, S.L.	<u>Valoració:</u> Garanteix canals segurs i reunions periòdiques, amb sistemes per compartir informació i versions. <u>Puntuació: 7/7.</u>
ROCA JUNYENT, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Ofereix canals diversos i reunions setmanals, amb traçabilitat documental. <u>Puntuació: 6/7.</u>
ROUSAUD COSTAS DURAN S.L.P.	<u>Valoració:</u> Proposta molt proactiva amb reporting setmanal, espai virtual amb alertes i disponibilitat 24/7. Adaptada a les necessitats de MERCABARNA. <u>Puntuació: 7/7</u>
TORNOS ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Model basat en correu, telèfon, Teams i reunions periòdiques, amb interlocutor únic per garantir unitat de criteri. Inclou mecanismes de doble i triple revisió per assegurar qualitat. <u>Puntuació: 7/7</u>
UNIVE ABOGADOS SECTOR PÚBLICO S.L.P.	<u>Valoració:</u> Proposta multicanal amb atenció presencial, telèfon, correu, videoconferència i plataforma pròpia, complementada amb gestor digital d'expedients i alertes. Es



	designa un interlocutor únic amb disponibilitat immediata i reunions periòdiques per seguiment. <u>Puntuació: 7/7</u>
--	--

2.2. Descripció detallada del procés a seguir i enfoc del client per encarar tràmits de defensa processals i/o en via prèvia administrativa / conciliació, en el seu cas, descrits al PPT (fins a 15 punts):

Els licitadors hauran de presentar una proposta on es faci constar la metodologia i l'enfoc de treball d'acord amb els requeriments i particularitats per a l'enfoc de l'estratègia processal/conciliació/arbitratge i/o procediment sancionador segons el cas d'acord amb allò previst al Plec de prescripcions tècniques.

En particular hauran d'aportar l'enfoc de les propostes d'acord amb la matèria que correspongui segons el Lot, una identificació de les gestions amb client a realitzar durant la defensa (prèvia, durant i posterior), la identificació dels mitjans i recursos que posaran a disposició de les entitats per a la gestió de la defensa, la col·laboració entre departaments i/o altres professional en tasques connexes a la matèria principal d'acord amb allò previst al Plec de prescripcions tècniques, i qualsevol altre que considerin necessari per a esser avaluat en el present criteri.

ALTIBEN, S.L.	<u>Valoració:</u> No s'aporta una descripció específica del procés de defensa en via prèvia o processal (fases, escrits, prova, coordinació amb perits, criteris de viabilitat, etc.), per la qual cosa no es pot acreditar una metodologia alineada amb el PPT per a aquesta partida. <u>Puntuació: 1/15.</u>
ANDERSEN TAX & LEGAL IBERIA, S.L.P.	<u>Valoració:</u> La proposta descriu amb detall les fases del procés: diagnosi prèvia, definició d'estratègia, execució processal i tancament amb informe final. Inclou protocols interns de revisió creuada, control de terminis i ús d'eines digitals per assegurar traçabilitat. Aquest enfocament, combinat amb la integració multidisciplinària i la col·laboració activa amb Mercabarna, demostra rigor i eficàcia. <u>Puntuació: 14/15.</u>
AREA PÚBLICA ABOGADAS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Detalla amb profunditat la planificació de la defensa, incloent anàlisi documental, calendaris, diagrama de Gantt i protocols per a cada fase. A més, preveu informes de viabilitat i reunions prèvies per definir estratègia. <u>Puntuació: 14/15.</u>
BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Presenta una metodologia molt detallada, amb fases clares (diagnòstic, estratègia, execució i seguiment), protocols interns i eines digitals per garantir traçabilitat. A més, preveu la intervenció d'especialistes en casos complexos i un sistema de control de qualitat amb doble revisió. Aquesta estructura és molt completa i orientada a la pràctica. <u>Puntuació: 13/15.</u>



BUFET VALLBÉ, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Presenta una operativa molt detallada: personació en 24-48h, alertes, confecció d'“<i>instructa</i>”, calendari de reunions i protocols per a cada fase, assegurant rigor i eficiència. <u>Puntuació:</u> 14/15.
CORSUNSKY ADVOCATS I CONSULTORS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Defineix una estratègia clara amb calendarització, revisió d'escrits, reunions prèvies i integració d'eines digitals, adaptada a la competència contenciosa del Lot 1. <u>Puntuació:</u> 12/15.
DELOITTE ABOGADOS Y ASSESORES TRIBUTARIOS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> Defineix una estratègia processal clara, amb anàlisi preliminar, proposta d'estratègia, assistència lletrada i seguiment constant. Inclou informes trimestrals i disponibilitat immediata en casos urgents. <u>Puntuació:</u> 14/15.
DENVER ADVOCATS I ASSESSORS TRIBUTARIS, S.L.U.	<u>Valoració:</u> Planteja un esquema general de treball en defensa processal adequat, basat en l'anàlisi, l'estratègia i la preparació d'escrits i vistes. No obstant això, la proposta no incorpora eines específiques de control de terminis, ni metodologies avançades de coordinació en litigis, aspectes que el PPT valora positivament. La descripció és insuficient per assolir la plena adequació a les necessitats del contracte. <u>Puntuació:</u> 7/15.
FJM ADVOCATS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia molt genèrica amb fases (anàlisi, execució, tancament), protocols per a recursos desfavorables i ús d'IA per reduir temps de resposta. <u>Puntuació:</u> 12/15
INEO CORPORATE BARCELONA, S.L.	<u>Valoració:</u> Inclou reunions prèvies, preparació d'estratègia, seguiment i informes mensuals, amb accés a bases de dades jurídiques, però menys detallada en protocols per a cada fase. <u>Puntuació:</u> 10/15
J & A GARRIGUES, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Enfocament exhaustiu: anàlisi preliminar, estratègia consensuada, redacció d'escrits amb revisió interna, assistència a vistes, seguiment proactiu i informes quinzenals i ús d'eines predictives. <u>Puntuació:</u> 15/15
KPMG ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Fases molt ben definides: anàlisi preliminar, estratègia consensuada, redacció d'escrits amb revisió crítica, assistència a vistes, seguiment de terminis i notificacions en 24 h. Integració d'especialistes en procediments complexos. <u>Puntuació:</u> 15/15
LENER ASESORES LEGALES Y ECONOMICOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia genèrica tot i diferenciar les fases: planificació, estratègia, redacció d'escrits, assistència a vistes, seguiment de terminis i notificacions. Inclou coordinació amb procuradors i informes periòdics. <u>Puntuació:</u> 11/15



PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX & LEGAL, S.L.	<u>Valoració:</u> La metodologia cobreix totes les fases: anàlisi de viabilitat, estratègia, redacció d'escrits, assistència a vistes i gestió de notificacions. És completa i adequada, amb marge per detallar més alertes. <u>Puntuació:</u> 13/15
ROCA JUNYENT, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia completa amb tempos definits, doble validació d'escrits i assistència a vistes. Identificació clara de les gestions amb el client a realitzar durant la defensa. <u>Puntuació:</u> 15/15
ROUSAUD COSTAS DURAN S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia exhaustiva per sancionadors, via administrativa, contenciós i arbitratge, amb notificacions centralitzades i calendaris amb alertes. <u>Puntuació:</u> 14/15
TORNOS ABOGADOS, S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia completa per via administrativa, judicial i conciliació, amb protocols per REMC i recursos, reunions prèvies i seguiment continu. Inclou mecanismes per supervisió de terminis i alertes. <u>Puntuació:</u> 14/15
UNIVE ABOGADOS SECTOR PÚBLICO S.L.P.	<u>Valoració:</u> Metodologia exhaustiva en cinc fases: anàlisi preliminar, estratègia, redacció d'escrits, actuació processal i execució de sentències. Inclou informes de viabilitat, seguiment actiu, calendaris i informes post-vista. <u>Puntuació:</u> 13/15

3. PROPOSTES D'EXCLUSIONS PER NO HAVER SUPERAT EL LLINDAR MÍNIM DE PUNTUACIÓ

Vistes les puntuacions obtingudes per part de cada empresa, i el llindars mínim establert a l'Annex VII.A del PCAP que regeix aquest procediment de licitació, de **22,5 punts**, es proposa a la Mesa de Contractació l'exclusió del procediment de les següents empreses:

- **ALTIBEN, S.L.** → 8 punts

4. RESUM DE PUNTUACIÓ

A continuació es desglossa el resum de les valoracions de cada criteri subjecte a judici de valor:

LICITADOR	I.1 metodologia	I.1 especialistes	I.1 Comunicació	I.2 procés	TOTAL
J & A GARRIGUES, S.L.P.	14	8	7	15	44
KPMG ABOGADOS, S.L.P.	14	8	7	15	44
DELOITTE ABOGADOS Y ASSESORES TRIBUTARIOS, S.L.U.	14	8	7	14	43
TORNOS ABOGADOS, S.L.P.	14	8	7	14	43
ANDERSEN TAX & LEGAL IBERIA, S.L.P.	14	7	7	14	42



PRICEWATERHOUSECOOPERS TAX & LEGAL, S.L.	14	8	7	13	42
ROCA JUNYENT, S.L.P.	13	8	6	15	42
BUFET VALLBÉ, S.L.P.	14	7	7	14	42
AREA PÚBLICA ABOGADAS, S.L.P.	13	7	6	14	40
ROUSAUD COSTAS DURAN S.L.P.	14	5	7	14	40
LENER ASESORES LEGALES Y ECONOMICOS, S.L.P.	13	7	7	11	38
FJM ADVOCATS, S.L.P.	14	6	6	12	38
BDO AUDIBERIA ABOGADOS Y ASESORES TRIBUTARIOS, S.L.P.	12	6	6	13	37
UNIVE ABOGADOS SECTOR PÚBLICO S.L.P.	12	5	7	13	37
CORSUNSKY ADVOCATS I CONSULTORS, S.L.P.	10	6	6	12	34
INEO CORPORATE BARCELONA, S.L.	9	4	6	10	29
DENVER ADVOCATS I ASSESSORS TRIBUTARIS, S.L.U.	12	2	4	7	25
ALTIBEN, S.L.	4	1	2	1	8

Barcelona, a data de la signatura electrònica.

Cristina Fornós Buitrago
Tècnica de contractació