

PLEC DE PRESCRIPCIONS TÈCNiques PER A LA CONTRACTACIÓ DELS SERVEIS PER A LA REALITZACIÓ D'UN BOOTCAMP D'ACCELERACIÓ DE NEGOCIS PER A LES 30 EMPRESSES FINALISTES DEL PROGRAMA CATALONIA EXPONENTIAL LEADERS

1.- Objecte del contracte

L'objecte del contracte és el disseny i l'execució, per part d'una entitat experta, d'un *bootcamp* d'acceleració de negocis mitjançant la innovació i l'exponencialitat adreçat a les 30 empreses finalistes del programa *Catalonia Exponential Leaders* d'ACCIÓ de l'edició 2026.

L'objectiu del programa és oferir als participants noves perspectives, descobrir tendències globals, aprofundir en conceptes com la disrupció, l'abundància i l'exponencialitat per aconseguir una evolució cap a una nova forma de pensar (*mindset*), així com accelerar els seus negocis, mantenir el seu lideratge i expandir-se a nous mercats. A la vegada es fomentarà la col·laboració i el networking entre els participants.

El programa constarà d'una sessió de kick-off per a tots els participants, una sessió intermitja on es compartiran aprenentatges i es fomentarà el networking i un Demoday al final del bootcamp per a presentar els resultats assolits durant el mateix. Així mateix, el servei inclourà la realització de dos a tres assessoraments personalitzats per a les empreses participants que ho sol·licitin per treballar com poden accelerar els seus negocis i quina serà la seva proposta de valor a futur.

L'objecte d'aquest contracte inclou el disseny de la sessió de kick-off, de la sessió intermitja i del Demoday al final del bootcamp per a presentar els resultats assolits, així com la seva execució, per part de l'adjudicatari.



2.- Introducció i context

El mercat està canviant de manera molt ràpida i, quant més alt és el ritme de canvi, major ha de ser el nivell d'innovació de les empreses per poder mantenir la seva competitivitat. En aquest sentit, aquelles empreses que no siguin capaces d'adaptar-se i entendre aquesta nova realitat, seran disrompudes pel propi mercat. Precisament aquesta iniciativa va adreçada a dotar a les 30 empreses finalistes del programa *Catalonia Exponential Leaders 2026* dels coneixements necessaris sobre innovació disruptiva i exponencialitat, així com donar-los mecanismes per accelerar els seus negocis tot adaptant-se al ritme de canvi del mercat i seguir sent rellevants a nivell local i global.

La Unitat d'Innovació i Transformació Tecnològica d'ACCIÓ té, entre les seves tasques, la de sensibilitzar a les empreses de la importància d'adaptar els seus models d'innovació, i en conseqüència l'enfoc de les seves activitats als nous temps canvians provocats per les noves condicions d'entorn que es generen (tecnologia, geopolítica, tendències, etc.) i per això es vol donar a conèixer noves eines per a poder fer-ho.

3.- Descripció detallada del servei a contractar

Els licitadors hauran de presentar una proposta de programa que inclogui una sessió de *kick-off*, una sessió intermitja, la realització d'assessoraments personalitzats per a les 30 empreses finalistes de la convocatòria *Catalonia Exponential Leaders 2026* que ho sol·licitin i un Demoday al final del bootcamp per a mostrar els resultats assolits durant el mateix.

	Doc. original signat per: Meritxell Rosich Gimenez 12/02/2026	Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web csv.gencat.cat fins al 13/02/2029	Data creació còpia: 13/02/2026 10:58:07
		Original electrònic / Còpia electrònica autèntica CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ  0JTO9VDKY90H8WU8RJXEX7M99JKTCC5X	Pàgina 1 de 5

La proposta ha d'incloure els següents continguts, tot i que es valorarà positivament l'aportació de nous continguts que enriqueixin l'objecte del programa.

Descripció del programa complet:

El programa complet ha d'incloure:

- **Una sessió de kick-off.** Aquesta sessió tindrà els continguts esmentats a continuació (apartat a).
- **Una sessió intermitja.** Aquesta sessió tindrà els continguts esmentats a continuació (apartat b).
- **Assessoraments personalitzats adaptats a les necessitats de les empreses.** Aquests assessoraments tindran els continguts esmentats a continuació (apartat c).
- **Demoday al final del bootcamp.** Aquesta sessió tindrà els continguts esmentats a continuació (apartat d).

1) Continguts i disseny del programa:

a) Sessió de kick off

Format: presencial

Objectius:

- Exposar l'itinerari que seguiran les empreses per haver estat seleccionades com a finalistes del programa Catalonia Exponential Leaders.
- Exposar la metodologia en innovació disruptiva i acceleració de models de negoci que l'adjudicatària utilitzarà en el bootcamp. Es poden portar testimonis d'experts/empreses per complementar els continguts.
- Fomentar el networking entre els participants.

Aquesta sessió haurà d'incloure els següents continguts mínims:

- Dinàmica de presentació dels projectes de les 30 empreses finalistes
- Ponència inspiradora sobre disrupció, exponencialitat i acceleració de nous models de negoci
- Presentació del contingut del bootcamp (sessions presencials, assessoraments, metodologia a seguir, etc.)
- Activitat de networking per fomentar connexions entre els participants



La sessió ha de ser presencial, al matí, d'unes 3 hores estimades de durada.

b) Sessió intermitja

Format: presencial

Objectius:

- Posar en comú els aprenentatges obtinguts en els assessoraments personalitzats
- Fomentar el networking entre els participants
- Donar a conèixer diferents serveis oferts per ACCIÓ

	Doc. original signat per: Meritxell Rosich Gimenez 12/02/2026	Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web csv.gencat.cat fins al 13/02/2029	Data creació còpia: 13/02/2026 10:58:07
		Original electrònic / Còpia electrònica autèntica CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ  0JTO9VDKY90H8WU8RJXEX7M99JKTCC5X	Pàgina 2 de 5

Aquesta sessió haurà d'incloure els següents continguts mínims:

- Posta en comú dels aprenentatges obtinguts durant els assessoraments
- Activitat de networking entre els participants
- Presentació de serveis d'ACCIÓ per a les Catalonia Exponential Leaders

Es preveu que la sessió sigui presencial i d'una durada aproximada d'1h 30min a 2 hores.

c) Assessoraments personalitzats

Format: on-line

Es duran a terme de 2 a 3 assessoraments personalitzats per a un màxim de 30 empreses on s'exploraran vies per accelerar els seus negocis, dedicant, en total, 2h per empresa.

Es demana que el primer assessorament tingui 1 hora de durada i, el licitador pot decidir si fer un segon assessorament també d'1 hora o bé 2 assessoraments de 30 minuts cada un.

Es preveu que els assessoraments siguin on-line i podrà assistir més d'una persona per empresa. El licitador haurà de preparar el material previ necessari per tal que l'empresa pugui preparar-se els assessoraments.

Els assessoraments els impartiran els consultors amb els perfils que es sol·liciten a la licitació i que designi l'adjudicatari, donant prioritat a que participi el consultor amb més experiència. Addicionalment, el licitador podrà incorporar als assessoraments altres experts en la temàtica a tractar a cada assessorament per aportar més valor als mateixos. Es demana al licitador aportar una llista de possibles experts a participar. En aquests assessoraments també participará personal d'ACCIÓ.

L'adjudicatari es coordinarà amb ACCIÓ per agendar els assessoraments, així com per generar, guardar i compartir amb les empreses tot el material necessari per realitzar-los. L'adjudicatari haurà de disposar d'una plataforma de reserves on-line de les reunions.

El primer assessorament amb cada empresa haurà de tenir lloc abans de la sessió intermitja prevista amb totes les empreses participants.

d) Demoday



Format: presencial

Objectius:

- Com a resultat del bootcamp, conèixer on es veuen les empreses en el futur i quins passos han seguit per aconseguir-ho
- Fomentar el networking entre els participants
- Obtenir una valoració dels projectes presentats per part d'un jurat consultiu

Aquesta sessió haurà d'incloure els següents continguts mínims:

- Presentació de la dinàmica de la sessió
- Presentació per part de les empreses dels resultats obtinguts al final del bootcamp

	Doc. original signat per: Meritxell Rosich Gimenez 12/02/2026	Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web csv.gencat.cat fins al 13/02/2029	Data creació còpia: 13/02/2026 10:58:07
		Original electrònic / Còpia electrònica autèntica CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ  0JTO9VDKY90H8WU8RJXEX7M99JKTCC5X	Pàgina 3 de 5

- Valoració de les presentacions per part d'un jurat consultiu
- Activitat final de networking

Es preveu que la sessió sigui presencial i tingui una durada aproximada de 2 a 3 hores.

2) Impartició del programa:

El programa complet s'haurà d'impartir amb consultors amb experiència demostrable en la matèria. En aquest sentit caldrà aportar el CV de cada un dels consultors participants amb el detall de la seva experiència (sobre B) i les sessions que impartiran cada un d'ells durant la formació, així com durant les sessions personalitzades.

La sessió de *kick-off*, *intermitja* i *el Demoday* s'hauran d'impartir conjuntament amb ACCIÓ, de manera presencial, en les instal·lacions que s'acordin conjuntament amb ACCIÓ.

Per a la coordinació i implementació del programa es requereix la figura d'un coordinador que interlocuti amb ACCIÓ per coordinar les diferents tasques que es generen de l'execució del mateix. En aquest sentit caldrà aportar el CV del coordinador del programa amb el detall de la seva experiència (sobre B) i les tasques de coordinació que es duran a terme.

4.- Requisits mínims a complir per part dels consultors proposats i del coordinador del programa

El licitador ha d'aportar un mínim de 2 consultors amb experiència sobre els continguts a impartir en les sessions de formació objecte d'aquest contracte, així com per impartir les sessions personalitzades.

En concret, es demana que els consultors que imparteixin els assessoraments i que dinamitzin les sessions de kick off i intermitja i el Demoday al final del bootcamp, disposin de 5 anys d'experiència mínima en oferir formació i/o assessorament en projectes d'innovació disruptiva i exponencialitat per ajudar a les empreses a definir la seva proposta de valor i accelerar el seu model de negoci, i siguin autors de metodologia pròpia reconeguda en l'àmbit de la licitació.

Per altra banda, el coordinador del programa per part del licitador, que haurà de coordinar-se amb el/la responsable del programa d'ACCIÓ, ha de tenir una experiència mínima de 3 anys en organització/coordinació/direcció de formacions similars al programa objecte d'aquesta licitació.

5.- Calendari i procés de treball

5.1. Calendari:



La sessió de *kick off*, la sessió intermitja i els assessoraments personalitzats hauran de dur-se a terme abans del 31 de maig de 2026.

La data prevista pel Demoday es situaria durant la primera quinzena de juny.

El programa s'iniciarà, orientativament, el mes d'abril i finalitzarà la primera quinzena de juny amb la realització del Demoday de tancament del bootcamp.

5.2. Procés de treball:

El coordinador assignat per part de l'empresa adjudicatària, interlocutarà amb el responsable del programa d'ACCIÓ per anar seguint i avaluant de manera conjunta les diferents tasques a realitzar dins d'aquest programa.

	Doc. original signat per: Meritxell Rosich Gimenez 12/02/2026	Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al web csv.gencat.cat fins al 13/02/2029	Data creació còpia: 13/02/2026 10:58:07
		Original electrònic / Còpia electrònica autèntica CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ 	Pàgina 4 de 5

ACCIÓ
Catalonia
Trade & Investment

Barcelona, a la data de signatura electrònica.

Meritxell Rosich Directora de la Unitat de Talent i Recursos

ACCIO

 **Generalitat
de Catalunya**



Doc. original signat per:
Meritxell Rosich Gimenez
12/02/2026

Document electrònic garantit amb signatura electrònica. Podeu verificar la seva integritat al
web csv.gencat.cat fins al 13/02/2029

Original electrònic / Còpia electrònica autèntica

CODI SEGUR DE VERIFICACIÓ



0JTO9VDKY90H8WU8RJXEX7M99JKTCC5X

Data creació còpia:
13/02/2026 10:58:07

Pàgina 5 de 5