

Informe tècnic sobre la justificació de la viabilitat de l'oferta presentada per l'empresa TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans) en el procediment de contractació relatiu al “ Acord marc relatiu a la maquetació i virtualització de continguts formatius per a la Universitat Oberta de Catalunya”

Expedient OSE00023/2025

La convocatòria d'aquest procediment es va publicar en data 07/11/2025 al Perfil del Contractant d'aquesta entitat. El termini fixat per a la presentació de les proposicions era el dia 24/11/2025 a les 14:00 hores.

Lots	Empresa admesa
Lot 1	Mexcat Innovation In Learning SL:
Lot 1	TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans)
Lot 2	Imagina Digital Solutions SL:
Lot 2	Mexcat Innovation In Learning SL
Lot 2	ORCHESTA SYSTEMS SL
Lot 2	RTM CALIDAD Y FORMACION SL
LOT 2	TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans)

En data 18/12/2025 , es procedí a l'obertura del Sobre núm. 3 de les empreses admeses, el qual comprèn la proposta avaluable mitjançant l'aplicació de fórmules.

Aplicats els paràmetres recollits al Plec d'Establiment de Clàusules de l'Acord Marc per a declarar que una oferta conté valors anormals o desproporcionats, s'ha detectat que l'oferta presentada per la següent empresa presenta en valors que la fan presumptament anormal o desproporcionada:

Lots	Empresa quina oferta presenta valors que la fan presumptament anormal o desproporcionada
Lot 1	TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans)

En concret, a l'annex 3.1 del Plec d'Establiment de Clàusules de l'Acord Marc estableix els següents criteris per a determinar si una oferta conté valors anormals o desproporcionats:

“Als efectes de qualificar les ofertes que continguin possibles valors anormals o desproporcionats, s'estarà expressament, en funció del nombre d'ofertes presentades, als criteris establerts a l'article 85 del Reial Decret 1098/2001, de 12 d'octubre, pel qual s'aprova el Reglament general de la Llei de Contractes de les Administracions Públiques.

En cas que alguna de les ofertes incorri en algun valor anormal o desproporcionat en atenció als criteris esmentats, es seguirà el procediment previst a l'article 149 de la Llei 9/2017, de 9 de novembre, de contractes del sector públic, desenvolupat en aquest PCAM.”.

En l'anàlisi de les ofertes presentades pel Lot 1, es constata que, d'acord amb el referit article, l'oferta d'Utrans en el concepte "Elaboració i/o adaptació d'una animació amb locució (2 minuts)" presenta una diferència del 44,83% respecte a l'altra licitadora (Mexcat).

Atès que aquesta diferència supera el llindar del 20% establert per a concurrència de dues empreses, es fa necessari requerir la justificació de la viabilitat d'aquest preu (32,00 €).

Per aquest motiu, calgué procedir segons es determina a la clàusula 21 del Plec d'Establiment de Clàusules de l'Acord Marc, en el sentit d'efectuar el corresponent requeriment perquè es justifiqués i desglossés raonadament i detalladament el baix nivell de preus i es justifiqués la viabilitat de l'oferta, mitjançant la presentació d'aquella informació i documents que resultin pertinents a aquests efectes.

Un cop rebuda dins del termini conferit a l'efecte, es procedeix a la seva anàlisi mitjançant el present informe, partint de que la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic i la doctrina no parteixen de que el licitador hagi de justificar exhaustivament l'oferta que presenti

valors desproporcionats, sinó d'argumentar d'una manera convincent que l'oferta és viable, permetent a l'òrgan de contractació arribar a la convicció de que la mateixa es pot complir (Resolucions 488/2015, de 22 de maig de 2015 i 683/2014, de 17 de setembre de 2014). A més a més, la justificació ha de ser més gran a major desproporció. es pronuncia el TACRC, entre d'altres, a les seves Resolucions 541/2014, d'11 de juliol de 2014, 1005/15, de 30 d'octubre de 2015; i 433/2014, de 30 de maig de 2014, en sostenir, en totes elles, que:

“(...) no se trata de justificar exhaustivamente la oferta desproporcionada, sino de proveer de argumentos que permitan al órgano de contratación llegar a la convicción de que se puede llevar a cabo; obviamente, tales argumentos o justificaciones deberán ser más profundos cuanto mayor sea la desproporción de la oferta” (el subratllat és nostre).

A) TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans)

L'empresa TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans) justifica amb consistència i detall els preus oferts i la viabilitat de l'oferta detallant una sèrie de condicions i aspectes que els permeten reduir costos i realitzar una oferta més competitiva.

En primer lloc, l'empresa Utrans afirma que la seva oferta és sostenible i respecta el Conveni col·lectiu estatal d'empreses de consultoria, tecnologies de la informació i estudis de mercat (publicat al BOE el 26 de juliol de 2023).

Es pren com a referència la categoria de Titulats de Grau Superior, tenint en compte les condicions actualitzades per a l'any 2025.

Tot i que el conveni marca 1.800 hores anuals, l'empresa realitza una aposta per la conciliació i formació, reduint la jornada efectiva a 1.630 hores/any, resultant en un cost de 17,58 €/hora.

Seguidament desglossa els costos totals comprant els salarials directes, de seguretat social, despeses indirectes (diètes, subministraments, assegurances, etc.) i el benefici industrial, resultant en una xifra inferior a la de l'oferta.

•

Finalment, l'empresa argumenta la capacitat d'oferir un preu competitiu sense comprometre la qualitat ni els drets laborals es fonamenta sobre tres pilars estratègics:

1. Experiència específica amb la UOC: L'equip ha col·laborat en projectes previs (licitacions HSE00017/2021 o HSE00015/2023, entre d'altres), fet que repercuteix en una reducció de la corba d'aprenentatge i els errors de producció.
2. Optimització de Processos (Actius Intangibles). Afirmen comptar amb:

- Llibreria de personatges UOC: Ús de recursos pre-dissenyats en Figma (pentinats, vestits, complements) que agilitza la creació d'escenes.
 - Plantilles d'After Effects: Reutilització d'estructures d'animació estàndard que eviten començar cada projecte de zero.
3. Innovació Tecnològica: Implementació d'Intel·ligència Artificial en els fluxos de subtitulació i traducció, permetent que els lingüistes se centrin en la revisió i no en la producció primària, augmentant l'eficiència horària.

En definitiva, la justificació aportada per l'empresa és completa i no es desprèn que es fonamenti en hipòtesi o pràctiques inadequades des del punt de vista tècnic, jurídic o econòmic. A més a més, no s'infereix que es vulneri la normativa sobre subcontractació, que s'incompleixin les obligacions aplicables en matèria mediambiental, social o laboral, nacional o internacional.

Per tot allò exposat, es considera que l'empresa TRANSFERÈNCIA DE RECURSOS AVANÇATS I NOUS SERVEIS, S.L. (Utrans) ha justificat suficientment la viabilitat de la seva oferta i, per tant, que pot executar el servei segons les circumstàncies habituals de mercat i donant compliment a les condicions i requeriments previstos a la documentació contractual.

Signat,

Marc González Vidal
Director de l'àrea de Persones