



Informe tècnic de valoració que s'emet a petició de la Mesa de Contractació del contracte del Servei de suport a la Governança de l'arquitectura.

Contracte específic del SDA per a l'adhesió de proveïdors per a la contractació dels serveis de definició, gestió, construcció, manteniment i operació, i el suport a les solucions TIC, per al Centre de Telecomunicacions i Tecnologies de la Informació de la Generalitat de Catalunya, exp CTTI-2025-96.

(Exp CTTI-2026-21)

Vocals tècnics:

- David Ayala Sánchez – Cap d'àrea de SSII i Cloud
- Jordi Ill Rosa – Cap d'unitat de modernització

1. Objecte del contracte i tramitació

El CTTI ha dut a terme un procés de contractació del servei de suport a la Governança de l'arquitectura amb número d'expedient CTTI-2026-21 per procediment restringit, mitjançant contractació específica del Sistema Dinàmic d'Adquisició per a l'adhesió de proveïdors per a la contractació dels serveis de definició, gestió, construcció, manteniment i operació, i el suport a les solucions TIC, per al Centre de Telecomunicacions i Tecnologies de la Informació de la Generalitat de Catalunya, exp. CTTI-2025-96, amb import de licitació de 1,424.500,29 euros (IVA no inclòs).

2. Dades de la licitació

En data 25 de novembre de 2025 es publica l'anunci de licitació al perfil del contractant, establint un termini per presentació de les proposicions inicial el dia 9 de desembre de 2025. Les empreses que han presentat oferta i que han resultat admeses són:

NIF	Empreses licitadores admeses	Alies
U22784730	ACCENTURE SL - TECNOLÓGICA ECOSISTEMAS SA - ACCENTURE OUTSOURCING SERVICES SA UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/198	ACCENTURE
B08377715	CAPGEMINI ESPAÑA S.L.	CAPGEMINI
U22810873	UTE IBM-VIEWNEXT SDA	UTE IBM-VIEWNEXT
B82387770	NTT DATA SPAIN S.L.U.	NTT DATA

3. Empreses proposades per exclusió

Les empreses que han presentat oferta i que no han resultat admeses per no estar adherides a aquesta categoria de l'SDA:

NIF	Empreses licitadores admeses	Alies
47281333A	Leda Consulting S.L.	Leda

4. Valoració de les ofertes

La valoració dels criteris avaluable de forma automàtica es fa seguint els criteris establerts en la invitació.

VALORACIÓ DELS CRITERIS AVALUABLES DE FORMA AUTOMÀTICA

D'acord amb les acreditacions presentades pels licitadors i declarades en l'Annex de "Presentació d'oferta de criteris automàtics", la puntuació obtinguda després de la seva valoració, és la següent:

1. Certificacions en assegurement de la qualitat (fins a un màxim de 3 punts)

Document acreditatiu de les certificacions ISO 9000, ISO 20000 i un mínim del nivell 3 de maduresa del CMMI. S'atorgarà 1 punt per cada certificació.

Els punts obtinguts han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	3
CAPGEMINI	3
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	3
NTT DATA SPAIN S.L.U.	3

2. Grau de membership a The Open Group (fins a un màxim de 12 punts)

Document acreditatiu del grau de pertinença (membership) com a membre del consorci internacional The Open Group. S'atorgaran 12 punts pel nivell platinum, 9 punts pel nivell gold i 5 punts pel nivell silver.

Els punts obtinguts han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	12
CAPGEMINI	9
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	12
NTT DATA SPAIN S.L.U.	9

3. Certificacions cloud (fins a un màxim de 18 punts)

S'atorgaran 2 punts per cada membre de l'equip que disposi d'alguna certificació en un dels següents hiperescalars: Google Cloud Platform, Azure, Amazon Web Services, fins a un màxim de 18 punts.

Els punts obtinguts han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	18
CAPGEMINI	18
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	18
NTT DATA SPAIN S.L.U.	18

4. Certificacions SCRUM (fins a un màxim de 10 punts)

S'atorgaran 3 punts per cada membre de l'equip que disposi de la certificació SCRUM master i 2 punts per cada membre de l'equip que disposi de la certificació de SCRUM fundamentals fins a un màxim de 10 punts.

Els punts obtinguts han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	10
CAPGEMINI	10
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	10
NTT DATA SPAIN S.L.U.	10

5. Optimització dels perfils demanats per l'equip de treball (fins a un màxim de 9 punts)

Per l'optimització dels perfils requerits com a equip mínim, s'atorgaran 3 punts per cada membre que millora d'arquitecte júnior a arquitecte, 3 punts per cada membre que millora d'arquitecte cloud júnior a arquitecte cloud i 3 punts per cada membre que millora d'arquitecte a arquitecte sènior fins a un màxim de 9 punts.

Els punts obtinguts han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	9
CAPGEMINI	9
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	9
NTT DATA SPAIN S.L.U.	9

6. Contractació indefinida (fins a un màxim de 10 punts)

Segons el percentatge de contractació indefinida de les persones assignades a l'execució del contracte per sobre de les condicions de solvència tècnica exigida s'atorgaran 5 punts si el percentatge de contractació indefinida de les persones assignades a l'execució del contracte és igual o superior al 55% i inferior al 75%, 7 punts si el percentatge de contractació indefinida de les persones assignades al contracte és igual o superior al 75% i inferior al 100% i 10 punts si el percentatge de contractació indefinida de les persones assignades a l'execució del projecte és del 100%

Els punts obtinguts han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	10
CAPGEMINI	10
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	10
NTT DATA SPAIN S.L.U.	10

7. Oferta econòmica (fins a un màxim de 38 punts)

Per la valoració de l'oferta econòmica s'aplicarà la fórmula de la Directriu 1/2020, de 24 de juliol, de la Direcció General de Contractació Pública, d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica següent:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P_{max}$$

On

Pv: És la puntuació de l'oferta a valorar.
Pmax: És la puntuació màxima de l'apartat.
Om: És la millor oferta d' "Import de l'oferta econòmica" rebuda.
Ov: És l'oferta d' "Import de l'oferta econòmica" a valorar.
IL: És l'import màxim de licitació.
VP: Valor de ponderació.

En aquesta fórmula se li assignarà el valor 2 al valor de ponderació (VP). S'escull un valor de ponderació 2 atès que aquesta licitació necessita que la prestació s'executi amb un alt nivell qualitatiu, atesa la complexitat tècnica.

La precisió de les puntuacions assignades estarà limitada a dos (2) xifres decimals, aplicant un arrodoniment simètric.

Els punts obtinguts en aplicar la fórmula han estat els següents:

Empresa	Puntuació
ACCENTURE	36,42
CAPGEMINI	35,66
UTE IBM-VIEWNEXT SDA	37,94
NTT DATA SPAIN S.L.U.	38

Ofertes anormalment baixes

A la valoració dels criteris avaluable mitjançant fórmules, s'ha portat a terme l'anàlisi d'aquelles propostes que es preveuen anormalment baixes, d'acord amb l'establert en el PCAP i que es detalla a continuació:

Es considerarà oferta anormalment baixa, als efectes de l'article 149 de la LCSP:

- En el cas que concorri a la licitació 1 única empresa, quan el preu ofert sigui inferior al pressupost de licitació en un percentatge superior al 10%.
- En el cas que concorrin a la licitació 2 empreses, quan la puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu d'una d'elles sigui superior a la de l'altre en un percentatge superior al 15% i que al mateix temps, el preu ofert sigui inferior a la mitjana aritmètica dels preus oferts en un percentatge superior al 10%.
- En el cas que concorrin a la licitació 3 o més empreses, quan la puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu estigui per damunt de la suma de les variables 1 i 2 i que al mateix temps, el preu ofert sigui inferior a la mitjana aritmètica dels preus oferts en un percentatge superior al 10%.

1. La mitjana aritmètica de la puntuació obtinguda per les empreses licitadores en els criteris d'adjudicació que no són preu.
2. El càlcul de la mitjana aritmètica de les desviacions obtingudes , en valor absolut, és a dir, sense tenir en compte el signe positiu o negatiu, pels criteris que no són preu. Les desviacions de cadascuna de les empreses licitadores, s'obtindrà respecte a la mitjana de les puntuacions en els criteris que no són preu.

Aquesta ponència tècnica no ha detectat cap oferta anormalment baixa i, per tant, s'ha procedit a la valoració dels criteris avaluable mitjançant fórmules.

5. Resum de la puntuació sobre C

Un cop analitzades les ofertes admeses, les proposicions presentades han obtingut les següents puntuacions de la valoració dels criteris avaluable mitjançant fórmules:

Criteris automàtics	Puntuació màxima	Puntuació ACCENTURE TECNOLÒGICA	Puntuació CAPGEMINI	Puntuació UTE IBM-VIEWNEXT	Puntuació NTT DATA
Certificacions en assegurement de la qualitat	3	3	3	3	3
Grau de membership a The Open Group	12	12	9	12	9
Certificacions cloud	18	18	18	18	18
Certificacions SCRUM	10	10	10	10	10
Optimització dels perfils	9	9	9	9	9
Contractació indefinida	10	10	10	10	10
Oferta econòmica	38	36,42	35,66	37,94	38
Total	100	98,42	94,66	99,94	97

6. Conclusió

Un cop analitzades cadascuna de les ofertes admeses, d'acord amb els criteris de valoració establerts en el plec de clàusules administratives particulars que regeix aquest contracte, les proposicions presentades han obtingut les puntuacions de l'apartat anterior i, per tant, queden classificades per ordre decreixent de la forma següent:

Empreses licitadores	Total punts criteris automàtics (sobres C)	Puntuació total
1. UTE IBM-VIEWNEXT	99,94	99,94
2. ACCENTURE TECNOLÒGICA	98,42	98,42
3. NTT DATA	97	97
4. CAPGEMINI	94,66	94,66

L'oferta presentada per l'empresa UTE IBM-VIEWNEXT SDA amb CIF U22810873 ha **quedat classificada en el primer lloc i**, per tant es determina com a proposta **més avantatjosa** per a la prestació de l'objecte amb les característiques següents:

Empresa adjudicatària :	UTE IBM-VIEWNEXT SDA		
CIF adjudicatari:	U22810873		
Import adjudicació :	Import base €	IVA €	Import total €
Termini d'execució :	1,168.090,00	245.298,90	1,413.388,90
Possibilitat de pròrroga:	1 any		
Possibilitat de modificació:	SI 12 mesos		
	SI		

Les característiques i els avantatges que han comportat que l' oferta de l'empresa UTE IBM-VIEWNEXT SDA sigui seleccionada en front a les de la resta de licitadors són:

- El grau de membership a The Open Group de l'empresa és el més alt que es pot obtenir. Aquest fet, l'ha distingit d'altres de les empreses que han presentat oferta.
- L'oferta econòmica ha acabat determinant la diferència entre l'empresa que es proposa com a adjudicatària respecte aquelles que també tenien el mateix grau de membership a The Open Group.

Per tant, es trasllada a la Mesa de contractació la valoració efectuada i les puntuacions assignades, per tal que la Mesa eleui la corresponent proposta d'adjudicació a l'òrgan de contractació de l'expedient.

David Ayala Sánchez	Jordi Ill Rosa