

Informe tècnic relatiu a la justificació de la baixa en la proposta econòmica presentada en l'expedient de contractació BA 59/25, Lot 20: Programari del fabricant Kaspersky

El present informe té per objectiu valorar la justificació de la baixa en l'oferta econòmica presentada en el procediment de licitació de l'expedient de contractació BA 59/25, Lot 20: Programari del fabricant Kaspersky.

S'ha enviat requeriment a l'empresa **DAVINCI GROUP IT**. El requeriment fa referència a la baixa en l'oferta econòmica.

Així doncs, en virtut de les clàusules descrites en el Plec de clàusules administratives particulars, s'ha donat audiència a **DAVINCI GROUP IT** per tal que justifiqui la valoració i viabilitat de la seva oferta.

DAVINCI GROUP IT:

Després d'analitzar la resposta al requeriment de justificació presentat per **DAVINCI GROUP IT**, la nostra valoració és que les raons exposades legitimen la seva capacitat per oferir una proposta econòmica més avantatjosa respecte al preu de sortida previst. Concretament, **DAVINCI GROUP IT** justifica la seva oferta per al subministrament i manteniment del programari Kaspersky amb els arguments següents:

1. Desglossament de costos i marge comercial

- L'empresa presenta un detall exhaustiu de les partides pressupostàries, incloent el cost unitari de les llicències, les despeses salarials associades a la gestió comercial, la licitació pública i la postvenda, així com les despeses indirectes d'estructura i materials.
- El preu ofertat és de 11.030,86 €, significativament inferior al preu màxim permès per la licitació (14.848,96 €), amb un benefici industrial de 998,37 €, que es considera raonable dins el context de licitacions públiques.

2. Compliment de les condicions laborals

- S'adjunta la documentació TC2 dels perfils professionals implicats, certificant que cap treballador té una retribució per sota del que exigeix el conveni sectorial d'Oficines i Despatxos de Catalunya.
- Es presenta una declaració responsable conforme tots els treballadors tenen una retribució igual o superior al marcat pel conveni sectorial, i que l'empresa compleix amb les obligacions en matèria de seguretat i prevenció de riscos laborals.

3. Justificació de l'estalvi en el subministrament

- **DAVINCI GROUP IT** acredita la seva condició de Platinum Partner de Kaspersky, la màxima categoria de partnership, que li permet accedir als majors descomptes del fabricant en el llicenciament dels seus productes.
- S'adjunta el certificat de Platinum Partner i el pressupost del distribuïdor, que demostren la capacitat d'obtenir condicions competitives amb marge comercial.

4. Compliment tècnic i legal

- S'adjunta còpia dels termes i condicions contractuals de Kaspersky, incloent el contracte de llicència d'usuari final i la política de privacitat, que garanteixen el respecte a la normativa vigent en matèria de protecció de dades i drets d'ús del programari.

Resum

En conjunt, DAVINCI GROUP IT justifica l'estalvi ofert mitjançant una gestió eficient dels recursos, la seva condició de partner Platinum, un marge comercial ajustat, el compliment de totes les condicions laborals, tècniques i de qualitat, i la transparència documental. La documentació aportada acredita la viabilitat econòmica de l'oferta i la seva coherència amb els preus de mercat.

Per tot l'exposat, valorem que la justificació és correcta i proposem no excloure aquesta oferta del procediment

Marc Puente Vila-Masana
Director de Tecnologia