

INFORME TÈCNIC D'AVALUACIÓ FINAL DEL PROCEDIMENT DE NEGOCIACIÓ

Exp: CONTR-117/2025

Objecte: Subministrament de l'eina Siteimprove per a la Universitat Autònoma de Barcelona

1- Criteris de valoració i negociació:

D'acord amb els plecs de la licitació els criteris de valoració i negociació de les ofertes són:

Criteri	Punts
1. Oferta econòmica: L'oferta econòmica es valorarà segons el percentatge de descompte o baixa que s'ofereixi respecte el pressupost base de licitació. Es puntuarà de la manera següent: • Descompte entre el 0% i fins l'1%: 0 punts • Descompte superior al 1% i fins el 5%: 10 punts • Descompte superior al 5% i fins el 10%: 20 punts • Descompte superior al 10% i fins el 20%: 40 punts • Descompte superior al 20% i fins al 30%: 60 punts • Descompte superior al 30% i fins al 40%: 80 punts • Descompte superior al 40%: 100 punts	Fins a 100
Total puntuació	100 punts

2- Oferta inicial del licitador:

El licitador presenta una oferta en que ofereix un 1'2% de descompte.

I per tant, aplicant els criteris de valoració i negociació continguts als plecs, obté una puntuació de 10 punts.

3- Resultat del procés de Negociació:

En data 11/11/2025 es va requerir al licitador per a que presentes les següents millores en la seva oferta inicial d'acord amb els criteris establerts als plecs.

Es va requerir que oferís un descompte del 1'5%.

En data 11/11/2025 es va rebre la oferta reformulada del licitador, en aquesta oferta s'aplica un descompte econòmic de 1'5%, que és el que es va requerir.

Per tant en aplicació dels criteris de valoració li correspon la següent puntuació: 10 punts.

Donat que compleix amb tots els requisits dels plecs i es considera la oferta totalment vàlida **es proposa l'adjudicació** a favor del licitador Distribution As A Service EMEA, SL per import de 98.500,00 € (IVA exclòs).

Signat,