

Informe tècnic d'avaluació de la proposta avaluable mitjançant l'aplicació de criteris quantificables mitjançant formules automàtiques, que regeixen la contractació relativa al subministrament de bobines de paper tèrmic i manipulats del paper, entrades de paper tèrmic i polseres Tyvek per a BSM

NÚM. D'EXPEDIENT: 2025CO0099SU

I. Objecte de la prestació

El present informe conté la valoració final de les propostes presentades pels licitadors presentant pel subministrament de totes aquelles diverses tipologies de bobines de paper tèrmic, manipulats del paper, entrades de paper tèrmic i polseres TYVEK que, les diferents Unitats de BSM necessiten disposar per al desenvolupament de la seva activitat diària.

El procediment es divideix en tres lots principals i els proveïdors podran presentar a oferta a un o a tots lots:

- Lot 1 – Subministrament de bobines de paper tèrmic i manipulats del paper per a BSM
- Lot 2 – Subministrament d'entrades de paper tèrmic per a BSM
- Lot 3 – Subministrament de polseres TYVEK o equivalent per a BSM

Es procedeix a realitzar la valoració de les ofertes de conformitat amb les clàusules previstes al plec administratiu.

Les empreses que han presentat proposta en termini i forma a la licitació de referència son les següents:

Lot 1:

- **Industrias Francisco Botella, S.L**

Lot 2:

- **Industrias Francisco Botella, S.L**
- **IMPAOR, S.A**
- **Nagels Druck GmbH**
- **Sandon Tech, S.L**

Lot 3:

- **Global Solutions 2014, S.L**

- **Signe, S.A**
- **Industrias Francisco Botella, S.L**

II. Criteris d'apreciació de les ofertes anormals o desproporcionades

Un cop obertes totes les ofertes dels licitadors, s'aprecia que les ofertes de **Industrias Francisco Botella, S.L. pel criteri "Proposta econòmica" pels LOTS 1 i 3 i Sandon Tech, S.L pel criteri "Proposta econòmica" pel lot 2**, son anormals o desproporcionades.

En l'Annex 3 del Plec de Clàusules Particulars regulador de la licitació, s'exposen els criteris per apreciar les ofertes anormals i desproporcionades. En aquest sentit:

LOT 1 - Bobines de paper tèrmic i manipulats del paper per a BSM

Proposta econòmica. Fins a 80 punts

Aquest apartat es valorarà en funció de l'oferta efectuada, atorgant-se la màxima puntuació a aquell licitador que ofereixi un major descompte sobre els preus unitaris. Un major % de descompte dels preus unitaris dels serveis, son de gran interès als efectes de garantir una major eficiència econòmica per maximitzar el valor del subministrament i per garantir les prestacions associades a BSM.

DESCRIPCIÓ	UNITAT MESURA	PREU ACTUAL	DESCOMPT E OFERT
Bobina paper tèrmic no protegit 58*55*12,5mm / 55 gr. / 60 µm	Unitat	0,38 €	% a oferir
Bobina paper tèrmic no protegit 80*25*12 / 55gr. / 60 µm	Unitat	0,45 €	
Tiquets tèrmics 54*86 220 g - 235 µm LO 12,7 mm / 6 tintes	Unitat	28,64 €	
Bobina paper tèrmic 80*200mm*25,4 / 105 gr. / 110 µm	Unitat	16,20 €	
Bobina paper tèrmic 57*15*12mm / 55gr. / 60 µm	Unitat	0,43 €	
Tiquets tèrmics 54*86mm / 173 gr. / 185 µm / LO 12,7 mm / 5 tintes / baixa coercitivitat / numerats	Miler (1000)	28,64 €	

Tiquets TS4 54*86mm /Offset/ 270 µm / LO 12,7 mm / 6 tintes: Cara 4 - Dorso 2 / Banda magnética lateral/Numeración + Caducidad Cara/ Codificado/ QR 15*15 mm Cara/ baixa coercitivitat / Envasat 10x1000 tiquets/caixa	Miler (1000)	95,93 €
Bobina paper tèrmic 60*330*70mm superior 75gr. / 85 µm / 1 tinta	Unitat	8,10 €
Bobina paper tèrmic 60*330*70mm superior 75gr. / 85 µm / 6 tintes	Unitat	11,71 €
Bobina paper tèrmic 80*80*12 / 55gr. / 60µm / sense impressió	Unitat	1,64 €
Bobina paper tèrmic 80*80*12 / 55gr. / 60 µm / 4 tintes impressió al dors	Unitat	4,31 €
Bobina paper tèrmic 80*50*25,4mm / 78gr. / 85 µm	Unitat	3,92 €
Bobina paper tèrmic 57*35*12mm / 55gr. / 60 µm	Unitat	0,43 €
Bobina paper tèrmic 80*150*25 / 55gr. / 60µm / sense impressió	Unitat	5,20 €
Bobina paper tèrmic 60 x 200 x 25,4 / 55 g / 60 µm	Unitat	5,72 €
Bobina paper tèrmic 80*80*12 / 55gr. / 60µm / 4 tintes impressió al dors	Unitat	4,31 €
Tiquets tèrmics protegits 54*86 / 175gr. / 187µm / Impressió 1 tinta al dors	Miler (1000)	28,64 €
Bobina paper tèrmic 57*40*12 / 55gr. / 60µm	Unitat	0,85 €
Bobina paper 76*65*12 / Offset 60gr. / 90µm	Unitat	0,34 €

La resta d'ofertes tindran una puntuació proporcional d'acord amb la següent fórmula La resta d'ofertes tindran una puntuació proporcional d'acord amb la següent fórmula:

$$P_i = P_{\max} \times \left(\frac{D_i}{D_{\max}} \right)$$

On:

D_i = Descompte de l'oferta, en %

$D_{\max}$ = Descompte de l'oferta màxima, en %

P_i = Puntuació final

$P_{\max}$ = Puntuació màxima

CRITERIS PER A LA DETERMINACIÓ DE L'EXISTÈNCIA DE BAIXES PRESUMPTAMENT ANORMALS APLICABLES ALS CRITERIS RELACIONATS AMB L'OFERTA ECONÒMICA

Forma de càlcul d'ofertes anormals o desproporcionades si el nombre d'ofertes admeses és igual o inferior a 3

- En cas de concórrer una sola oferta, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 15 % de baixa sobre el preu unitari màxim.
- En cas de concórrer dues ofertes, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 10 % de baixa sobre el preu unitari màxim.
- En cas de concórrer tres ofertes, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 5 % de baixa a la mitja aritmètica de les ofertes presentades.

L'oferta susceptible de contenir valors anormals o desproporcionats serà exclosa si en el tràmit d'audiència de l'empresa licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris dels treballadors considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni d'aplicació.

Forma de càlcul d'ofertes anormals o desproporcionades si el nombre d'ofertes admeses és igual o superior a 4

- Es considerarà que una oferta és susceptible de contenir valors anormals/desproporcionats quan, el percentatge de baixa ofert sigui superior a la mitjana aritmètica de tots els percentatges de baixa mitjans oferts en cinc punts percentuals.
- Si el nombre de licitadors és superior a 10, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es prescindirà de l'oferta més baixa i de l'oferta més alta si hi ha un diferencial superior al 5% respecte de l'oferta immediatament consecutiva.
- Si el nombre de licitadors és superior a 20, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es prescindirà de les dues ofertes més cares i de les dues ofertes més baixes sempre i quan una amb l'altre o totes dues amb la que la segueix tinguin un diferencial superior al 5%.
- Si diverses empreses vinculades (art. 42 del Codi de Comerç) presenten en una licitació cadascuna la seva respectiva proposició, tan sols es té en compte pel càlcul d'anormalitat l'oferta més baixa d'entre les presentades per totes aquestes empreses.

- L'oferta susceptible de contenir valors anormals o desproporcionats serà exclosa si en el tràmit d'audiència de l'empresa. licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris dels treballadors considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni d'aplicació.

En compliment de l'article 149 de la Llei de Contractes del Sector Públic i en consonància amb l'Informe nº 119/2018 de la Junta Consultiva de Contractació Pública de l'Estat relatiu a la identificació d'ofertes anormalment baixes quan existeixen diversos criteris d'adjudicació, en relació amb allò previst en l'article 149.2 LCSP, s'estableix en la present licitació que els criteris objectius de determinació d'ofertes anormals/desproporcionades només recauen sobre els criteris avaluable mitjançant fórmules matemàtiques atesa la rellevància econòmica dels mateixos en el contracte (v. desglossament costos directes i indirectes) i el pes que tenen en la valoració automàtica.

Ateses les característiques tècniques pròpies de les prestacions vinculades al contracte de referència, el criteri relatiu a l'oferta econòmica resulta suficient per assolir les prescripcions tècniques que garanteixin una execució òptima de l'objecte del contracte. Aquesta és la raó per la qual en el present contracte, el pes atorgat al criteri d'oferta econòmica supera les indicacions establertes en l'apartat 9.4 de la INSTRUCCIÓ de l'Ajuntament de Barcelona per a l'aplicació de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic.

LOT 2 - Entrades de paper tèrmic per a BSM

Proposta econòmica. Fins a 80 punts

Aquest apartat es valorarà en funció de l'oferta efectuada, atorgant-se la màxima puntuació a aquell licitador que ofereixi un major descompte de mitjana total. Un major % de descompte dels preus unitaris dels serveis, son de gran interès als efectes de garantir una major eficiència econòmica per maximitzar el valor del subministrament i per garantir les prestacions associades a BSM.

ARTICLE	DESCRIPCIÓ	PREU A LICITAR (ABANS IVA)	PERCENTATGE DE DESCOMPTE
Entrades paper tèrmic	Entrades paper tèrmic alta resolució protegit 180-183gr. / 54*102 / 6 tintes	0,0159 €	_% de descompte
	Entrades paper tèrmic alta resolució protegit 180-183gr. / 300 DPI / 60*127 - 60*102 / 6 tintes	0,0165 €	

Les ofertes s'avaluaran de conformitat amb la següent fórmula, i s'aplicaran sobre el % mig de descompte:

$$P_i = P_{\max} \times \left(\frac{D_i}{D_{\max}} \right)$$

On:

D_i = Descompte de l'oferta, en %

$D_{\max}$ = Descompte de l'oferta màxima, en %

P_i = Puntuació final

$P_{\max}$ = Puntuació màxima

CRITERIS PER A LA DETERMINACIÓ DE L'EXISTÈNCIA DE BAIXES PRESUMPTAMENT ANORMALS APLICABLES ALS CRITERIS RELACIONATS AMB L'OFERTA ECONÒMICA

Forma de càlcul d'ofertes anormals o desproporcionades si el nombre d'ofertes admeses és igual o inferior a 3

- En cas de concórrer una sola oferta, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 15 % de baixa sobre el preu unitari màxim.
- En cas de concórrer dues ofertes, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 10 % de baixa sobre el preu unitari màxim.
- En cas de concórrer tres ofertes, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 5 % de baixa a la mitja aritmètica de les ofertes presentades.

L'oferta susceptible de contenir valors anormals o desproporcionats serà exclosa si en el tràmit d'audiència de l'empresa licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris dels treballadors considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni d'aplicació.

Forma de càlcul d'ofertes anormals o desproporcionades si el nombre d'ofertes admeses és igual o superior a 4

- Es considerarà que una oferta és susceptible de contenir valors anormals/desproporcionats quan, el percentatge de baixa ofert sigui superior a la mitjana aritmètica de tots els percentatges de baixa mitjans oferts en cinc punts percentuals.
- Si el nombre de licitadors és superior a 10, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es prescindirà de l'oferta més baixa i de l'oferta més alta si hi ha un diferencial superior al 5% respecte de l'oferta immediatament consecutiva.
- Si el nombre de licitadors és superior a 20, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es prescindirà de les dues ofertes més cares i de les dues ofertes més baixes sempre i quan una amb l'altre o totes dues amb la que la segueix tinguin un diferencial superior al 5%.
- Si diverses empreses vinculades (art. 42 del Codi de Comerç) presenten en una licitació cadascuna la seva respectiva proposició, tan sols es té en compte pel càlcul d'anormalitat l'oferta més baixa d'entre les presentades per totes aquestes empreses.

- L'oferta susceptible de contenir valors anormals o desproporcionats serà exclosa si en el tràmit d'audiència de l'empresa, licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris dels treballadors considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni d'aplicació.

En compliment de l'article 149 de la Llei de Contractes del Sector Públic i en consonància amb l'Informe nº 119/2018 de la Junta Consultiva de Contractació Pública de l'Estat relatiu a la identificació d'ofertes anormalment baixes quan existeixen diversos criteris d'adjudicació, en relació amb allò previst en l'article 149.2 LCSP, s'estableix en la present licitació que els criteris objectius de determinació d'ofertes anormals/desproporcionades només recauen sobre els criteris avaluable mitjançant fórmules matemàtiques atesa la rellevància econòmica dels mateixos en el contracte (v. desglossament costos directes i indirectes) i el pes que tenen en la valoració automàtica.

Ateses les característiques tècniques pròpies de les prestacions vinculades al contracte de referència, el criteri relatiu a l'oferta econòmica resulta suficient per assolir les prescripcions tècniques que garanteixin una execució òptima de l'objecte del contracte. Aquesta és la raó per la qual en el present contracte, el pes atorgat al criteri d'oferta econòmica supera les indicacions establertes en l'apartat 9.4 de la INSTRUCCIÓ de l'Ajuntament de Barcelona per a l'aplicació de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic.

LOT 3 - Polseres TYVEK o equivalent per a BSM

Proposta econòmica. Fins a 80 punts

Aquest apartat es valorarà en funció de l'oferta efectuada, atorgant-se la màxima puntuació a aquell licitador que ofereixi un major descompte de mitjana total. Un major % de descompte dels preus unitaris dels serveis, son de gran interès als efectes de garantir una major eficiència econòmica per maximitzar el valor del subministrament i per garantir les prestacions associades a BSM

Els licitadors presentaran una oferta a la baixa sobre el preu unitari màxim per a 1.000 unitats, en valors absoluts i màxim dos decimals (abans IVA):

➤ "X".-€/1.000 unitats (abans IVA)

Els preus màxims es transcriuen a continuació:

ARTICLE	DESCRIPCIÓ	UNITAT MESURA	PREU LICITAR	A % de descompte
Polseres TYVEK o equivalent	Polseres de polietilè d'alta densitat, fibrós / Tanca adhesiva resistent amb encunyat de seguretat / 2,5*25cms / Pretallades /Impressió color 2D MATRIX CODE de numeració correlativa i única	Miler (1000)	70,00 €	% de descompte
Polseres TYVEK o equivalent	Polseres de polipropilè / tanca adhesiva resistent amb encunyació de seguretat / 2,5*25 cms / Pretallades / Impressió color 2D MATRIX CODE de numeració correlativa i única amb QR	Miler (1000)	150,00 €	

La resta d'ofertes tindran una puntuació proporcional d'acord amb la següent fórmula La resta d'ofertes tindran una puntuació proporcional d'acord amb la següent fórmula:

$$P_i = P_{\max} \times \left(\frac{D_i}{D_{\max}} \right)$$

On:

Di = Descompte de l'oferta, en %

Dmax = Descompte de l'oferta màxima, en %

Pi = Puntuació final

Pmax = Puntuació màxima

CRITERIS PER A LA DETERMINACIÓ DE L'EXISTÈNCIA DE BAIXES PRESUMPTAMENT ANORMALS APLICABLES ALS CRITERIS RELACIONATS AMB L'OFERTA ECONÒMICA

Forma de càlcul d'ofertes anormals o desproporcionades si el nombre d'ofertes admeses és igual o inferior a 3

- En cas de concórrer una sola oferta, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 15 % de baixa sobre el preu unitari màxim.
- En cas de concórrer dues ofertes, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 10 % de baixa sobre el preu unitari màxim.
- En cas de concórrer tres ofertes, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 5 % de baixa a la mitja aritmètica de les ofertes presentades.

L'oferta susceptible de contenir valors anormals o desproporcionats serà excloua si en el tràmit d'audiència de l'empresa licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris dels treballadors considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni d'aplicació.

Forma de càlcul d'ofertes anormals o desproporcionades si el nombre d'ofertes admeses és igual o superior a 4

- Es considerarà que una oferta és susceptible de contenir valors anormals/desproporcionats quan, el percentatge de baixa ofert sigui superior a la mitjana aritmètica de tots els percentatges de baixa mitjans oferts en cinc punts percentuals.
- Si el nombre de licitadors és superior a 10, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es prescindirà de l'oferta més baixa i de l'oferta més alta si hi ha un diferencial superior al 5% respecte de l'oferta immediatament consecutiva.
- Si el nombre de licitadors és superior a 20, pel càlcul de la mitjana de les ofertes es prescindirà de les dues ofertes més cares i de les dues ofertes més baixes sempre i quan una amb l'altre o totes dues amb la que la segueix tinguin un diferencial superior al 5%.
- Si diverses empreses vinculades (art. 42 del Codi de Comerç) presenten en una licitació cadascuna la seva respectiva proposició, tan sols es té en compte pel càlcul d'anormalitat l'oferta més baixa d'entre les presentades per totes aquestes empreses.
- L'oferta susceptible de contenir valors anormals o desproporcionats serà excloua si en el tràmit d'audiència de l'empresa licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris dels treballadors considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni d'aplicació.

En compliment de l'article 149 de la Llei de Contractes del Sector Públic i en consonància amb l'Informe nº 119/2018 de la Junta Consultiva de Contractació Pública de l'Estat relatiu a la identificació d'ofertes anormalment baixes quan existeixen diversos criteris d'adjudicació, en relació amb allò previst en l'article 149.2 LCSP, s'estableix en la present licitació que els criteris objectius de determinació d'ofertes anormals/desproporcionades només recauen sobre els criteris avaluable mitjançant fórmules matemàtiques atesa la rellevància econòmica dels mateixos en el contracte (v. desglossament costos directes i indirectes) i el pes que tenen en la valoració automàtica.

Ateses les característiques tècniques pròpies de les prestacions vinculades al contracte de referència, el criteri relatiu a l'oferta econòmica resulta suficient per assolir les prescripcions tècniques que garanteixin una execució òptima de l'objecte del contracte. Aquesta és la raó per la qual en el present contracte, el pes atorgat al criteri d'oferta econòmica supera les indicacions establertes en l'apartat 9.4 de la INSTRUCCIÓ de l'Ajuntament de Barcelona per a l'aplicació de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic.

III. Apreciació de presumpció de baixes anormals o desproporcionades

De l'aplicació dels paràmetres anteriors han recaigut en presumpció d'ofertes anormals o desproporcionades, les següents empreses:

Apreciació de presumpció de baixes anormals o desproporcionades

De l'aplicació dels paràmetres anteriors han recaigut en presumpció d'ofertes anormals o desproporcionades, les següents empreses:

LOT 1 - Bobines de paper tèrmic i manipulats del paper per a BSM

Proposta econòmica

LICITADOR	Descompte
Industrias Francisco Botella, S.L.	37%

En cas de concórrer una sola oferta, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 15 % de baixa sobre el preu unitari màxim.

LOT 2 - Entrades de paper tèrmic per a BSM

Proposta econòmica

LICITADOR	Descompte
Industrias Francisco Botella, S.L.	27%
IMPAOR, S.A	25%
Nagels Druck GmbH	15,40%
Sandon Tech, S.L	38,25%

Valor mitjana aritmètica	22,47 %
Llindar baixa desproporcionada	27,47 % (22,47 % + 5 punts percentuals)

LOT 3 - Polseres TYVEK o equivalent per a BSM

Proposta econòmica

LICITADOR	Descompte
Global Solutions 2014, S.L.	18%
Signe, S.A	5%
Industrias Francisco Botella, S.L.	20%

Valor mitjana aritmètica	14 %
Llindar baixa desproporcionada	19 % (14 %+5 punts percentuals)

A efectes de determinar el motiu de presentació d'una oferta anormal per part de **Industrias Francisco Botella, S.L.** pel criteri "Proposta econòmica" pels LOTS 1 i 3 i **Sandon Tech, S.L** pel criteri "Proposta econòmica" pel lot 2 es comunica a la mesa referida presumpció per tal de que requereixi a l'empresa tràmit d'audiència a efectes de justificar la seva oferta en els lots 1 i 3 atenent als requisits de l'article 149 de la LCSP.

IV. Anàlisi de la documentació presentada per cadascuna de les empreses que han incorregut en presumpció d'oferta anormal o desproporcionada

Industrias Francisco Botella, S.L.

Industrias Francisco Botella, S.L. ha recaigut en presumpció d'oferta anormal o desproporcionada amb un diferencial de **22 %** sobre el llindar d'oferta anormal o desproporcionada establerta en el Plec, en relació al **15 % (En cas de concórrer una sola oferta, recaurà en desproporcionada aquella que excedeixi en més d'un 15 % de baixa sobre el preu unitari màxim)** en el criteri **proposta econòmica pel lot 1 i 3.**

Un cop evaluat el tràmit contradictori, **Industrias Francisco Botella, S.L** presenta un escrit justificant la seva oferta en base al següent argumentari:

LOT 1:

Industrias Francisco Botella, S.L presenta la justificació d'oferta en diferents punts:

Com a primer punt, l'empresa ens fa una descripció de la viabilitat tècnica i econòmica de l'oferta arrel d'un anàlisi dels costos associats a l'objecte del contracte. Per fer-ho ens desglossa el costos d'una bobina paper tèrmic 80*80*12 / 55gr. / 60µm / sense impressió: desglossa el preu de la matèria prima (67 % sobre el total), manipulació i QC (14,6 %), caixes, etiquetes i embalatges (3,9%), transport (4,9%), benefici industrial (6,8%) i altres despeses (1,9%).

Amb aquest desglossament, volen demostrar que gràcies a la seva estructura operativa optimitzada, acords amb proveïdors i experiència en contractes similars, poden assumir un 37% de descompte sense incórrer en pèrdues, ni en el marc normatiu i laboral, ni afectar la qualitat del subministrament.

A part, l'empresa justifica que son fabricants d'aquests productes des de fa 75 anys i disposen d'equips de producció d'última generació i complementat amb un sistema de treball digitalitzat, fent economies d'escala i produint grans volums de productes basats en paper tèrmics, fa que el seu producte i eficàcia incrementi i per tant, els costos es puguin optimitzar.

A més a més, ens expliquen que disposen de proveïdors de matèries primeres de primer nivell, amb el que tenen acords de subministrament de grans volums que els hi permeten tenir preus preferencials; disposen de la fàbrica i magatzems molt propers als llocs de lliurament del producte i disposen de transport propi, fet que els estalvia costos de transport; en la seva fàbrica, han instal·lat plaques solars que permet cobrir un 25% de consum d'energia de la fàbrica i, disposen dels clixés d'impressió i materials de fabricació requerits per BSM en altres anys, fet que causa estalviar costos de planxes, dissenys i clixés.

Per acabar ens desglossen article per article els costos de tots els productes del lot 1 indicant el cost de la matèria prima, la manipulació i QC, Caixes, etiquetes i embalatges, transport a BSM, el benefici industrial i altres despeses i observem la viabilitat econòmica de l'oferta presentada.

En conclusió, es considera que la justificació presentada per Industrias Francisco Botella, S.L és coherent, raonada i suficient per acreditar la viabilitat de la seva oferta, ja que aquesta es fonamenta en factors d'eficiència i optimització productiva i no en una reducció de qualitat o incompliment d'obligacions laborals. Per tant, es pot acceptar l'oferta com a econòmicament viable.

LOT 3:

Industrias Francisco Botella, S.L presenta la justificació d'oferta en diferents punts:

Com a primer punt, l'empresa ens fa una descripció de la viabilitat tècnica i econòmica de la oferta arrel d'un anàlisi dels costos associats a l'objecte del contacte. Per fer-ho ens desglossa els costos de les dues referències licitades: polseres de polietilè d'alta densitat / tanca adhesiva resistent amb encunyat de seguretat / 2,5*25 cms. / Pretallades / Impressió a color 2D MATRIX CODE de numeració correlativa i única i polseres de polipropilè / Tanca adhesiva resistent amb encunyat de seguretat / 2,5*25 cms. / Pretallades / Impressió color 2D MATRIX CODE de numeració correlativa i única amb QR. El preu de la matèria prima (67 % sobre el total), manipulació i QC (15 %), caixes, etiquetes i embalatges (4%), transport (5%),

benefici industrial (7%) i altres despeses (2%) per ambdues referències.

Amb aquest desglossament, volen demostrar que gràcies a la seva estructura operativa optimitzada, acords amb proveïdors i experiència en contractes similars, poden assumir un 20% de descompte sense incórrer en pèrdues, ni en el marc normatiu i laboral, ni afectar la qualitat del subministrament.

A part, l'empresa justifica que son fabricants d'aquests productes des de fa 75 anys i disposen d'equips de producció d'última generació i complementat amb un sistema de treball digitalitzat, fent economies d'escala i produint grans volums de productes basats en paper tèrmics, fa que el seu producte i eficàcia incrementi i per tant, els costos es puguin optimitzar.

A més a més, ens expliquen que disposen de proveïdors de matèries primeres de primer nivell, amb el que tenen acords de subministrament de grans volums que els hi permeten tenir preus preferencials; disposen de la fàbrica i magatzems molt propers als llocs de lliurament del producte i disposen de transport propi, fet que els estalvia costos de transport; en la seva fàbrica, han instal·lat plaques solars que permet cobrir un 25% de consum d'energia de la fàbrica i, disposen dels clixés d'impressió i materials de fabricació requerits per BSM en altres anys, fet que causa estalviar costos de planxes, dissenys i clixés.

En conclusió, es considera que la justificació presentada per Industrias Francisco Botella, S.L és coherent, raonada i suficient per acreditar la viabilitat de la seva oferta, ja que aquesta es fonamenta en factors d'eficiència i optimització productiva i no en una reducció de qualitat o incompliment d'obligacions laborals. Per tant, es pot acceptar l'oferta com a econòmicament viable.

Sandon Tech, S.L

Sandon Tech, S.L ha recaigut en presumpció d'oferta anormal o desproporcionada amb un diferencial de **10,78 %** sobre el llindar d'oferta anormal o desproporcionada establerta en el Plec, en relació al **27,47 % (Mitjana aritmètica: 22,47 % + 5 punts percentuals)**

(Es considerarà que una oferta és susceptible de contenir valors anormals/desproporcionats quan, el percentatge de baixa ofert sigui superior a la mitjana aritmètica de tots els percentatges de baixa mitjans oferts en cinc punts percentuals.) en el criteri proposta econòmica pel lot 2.

Com a primer punt, l'empresa Sandon Tech, S.L. fa una descripció de la viabilitat tècnica i econòmica de la seva oferta a partir d'una anàlisi detallada dels costos associats a l'objecte del contracte. L'empresa exposa que els preus presentats són plenament sostenibles, basant-se en una estructura de costos optimitzada i en una capacitat productiva altament eficient.

En concret, desglossen el pressupost total del lot de la següent manera: pressupost d'execució

material (84,0 % del total), despeses generals d'estructura (11,0 %) i benefici industrial (5,0 %).

Amb aquest desglossament, volen demostrar que la seva oferta és viable econòmicament, ja que disposen d'una estructura productiva i organitzativa que permet reduir costos sense afectar la qualitat del producte ni el compliment de les obligacions laborals i ambientals.

L'empresa justifica que compta amb un equip de professionals amb més de trenta anys d'experiència en el sector, fet que els permet aplicar mesures d'eficiència i optimització en cada comanda. A més, disposen de maquinària d'última generació, capaç de produir grans volums a altes velocitats (fins a 220 m/min en impressió i 180 m/min en acabats), la qual cosa redueix notablement els costos unitaris de producció.

També destaquen que la seva maquinària està totalment amortitzada, fet que disminueix de manera significativa els costos imputables al treball. L'organització en doble torn de producció (16 hores diàries) permet reduir temps d'aturada i aprofitar tarifes elèctriques més econòmiques, incrementant així l'eficiència energètica i productiva.

A més a més, Sandon Tech realitza la compra directa de matèries primeres a fàbrica dins la Unió Europea, sense intermediaris, i amb grans volums de compra que els permeten negociar preus més competitius i garantir la traçabilitat i qualitat del material.

Finalment, remarquen el seu compromís amb la qualitat i la sostenibilitat, fent servir paper reciclable i tintes al aigua, en línia amb els criteris mediambientals exigits al plec.

En conclusió, es considera que la justificació presentada per Sandon Tech, S.L. és coherent, raonada i suficient per acreditar la viabilitat de la seva oferta, ja que aquesta es fonamenta en factors d'eficiència i optimització productiva i no en una reducció de qualitat o incompliment d'obligacions laborals. Per tant, es pot acceptar l'oferta com a econòmicament viable.

V. Conclusions

Per tot l'exposat, un cop evacuat el tràmit contradictori i analitzada la documentació presentada per les empreses En conclusió, es considera que la justificació presentada per **Industrias Francisco Botella, S.L i Sandon Tech, S.L** és coherent, raonada i suficient per acreditar la viabilitat de la seva oferta, ja que aquesta es fonamenta en factors d'eficiència i optimització productiva i no en una reducció de qualitat o incompliment d'obligacions laborals. Per tant, es pot acceptar les ofertes com a econòmicament viable.

Un cop han recaigut en presumpció d'oferta anormal o desproporcionada, es proposa ELEVAR a la Mesa de Contractació la següent proposta:

Primer.- ADMETRE en el Subministrament de totes aquelles diverses tipologies de bobines de paper tèrmic, manipulats del paper, entrades de paper tèrmic i polseres TYVEK que, les

diferents Unitats de BSM necessiten disposar per al desenvolupament de la seva activitat diària a les empreses **Industrias Francisco Botella, S.L i Sandon Tech, S.** atès que un cop recaiguda en baixa anormal o desproporcionada, ha justificat la viabilitat de la seva oferta, i en conseqüència, prosseguir el procediment licitatori.

- **NOTIFICAR** aquesta resolució a tots els interessats.

- **ORDENAR LA PUBLICACIÓ** del present acord, i de l'informe del que dimana el mateix, al Perfil del Contractant de l'entitat allotjat a la Plataforma de Contractació Pública de la Generalitat de Catalunya.

- **ADVERTIR** que contra aquesta resolució es podrà interposar recurs especial en matèria de contractació davant el Tribunal Català de Contractes del Sector Públic en el termini de quinze dies hàbils comptats a partir del dia següent al de publicació o notificació d'aquesta resolució, d'acord amb l'article 44 i següents de la LCSP // recurs d'acord amb el previst a l'article 44.6 de la LCSP, en el termini d'un mes comptat a partir del dia següent a aquell en que es remeti la notificació de l'acte impugnat.

Barcelona,

Rubén Guimerà Dehesa

Cap de l'Àrea de Compres

Barcelona de Serveis Municipals, S.A