



INFORME TÈCNIC

ASSUMPTE: INFORME PER A LA VALORACIÓ DE LA JUSTIFICACIÓ DE LES OFERTES PRESSUPTAMENT ANORMALMENT BAIXES DE LA LICITACIÓ DE SUBMINISTRAMENT D'ESTACIONS DE TREBALL PORTÀTILS PER ATENDRE LES NECESSITATS DELS DIFERENTS LLOCS DE TREBALL DE L'AJUNTAMENT DE SANT PERE DE RIBES

1. ANTECEDENTS

En el marc del procediment del concurs de subministrament d'estacions de treball portàtils per atendre les necessitats dels diferents llocs de treball de l'Ajuntament de Sant Pere de Ribes, s'ha detectat que les ofertes presentades per les empreses **INFORDISA 2.0 SL** i **ICOT, Informàtica i Comunicacions de Tarragona, S.A.** podrien considerar-se anormalment baixes, d'acord amb els criteris establerts a l'article 149 de la LCSP.

2. OBJECTE

El present informe té per objecte analitzar i valorar tècnicament la documentació presentada per les empreses **INFORDISA 2.0 SL** i **ICOT, Informàtica i Comunicacions de Tarragona, S.A.** i adjuntada a l'expedient corresponent en relació amb les seves ofertes econòmiques, i determinar si aquestes són degudament justificades o si s'han de considerar anormalment baixes.

El procediment requeria del màxim nombre de portàtils de gama Estàndard (amb un mínim de 61) a més de 20 portàtils de gama Alta per un import màxim i fixat de 95.000,00€ Iva inclòs.

L'oferta econòmica de la empresa **INFORDISA 2.0 SL** va ser de 20 portàtils de gama Alta i 89 portàtils de gama Estàndard, essent un total de 28 portàtils addicionals per un import total de 94.809,55 € Iva inclòs.

L'oferta econòmica de la empresa i **ICOT, Informàtica i Comunicacions de Tarragona, S.A.** va ser de 20 portàtils de gama Alta i 87 portàtils de gama Estàndard, essent un total de 26 portàtils addicionals per un import total de 94.998,49 € Iva inclòs.

3. ANÀLISI DE LES JUSTIFICACIONS PRESENTADES

L'empresa **INFORDISA 2.0 SL** justifica la seva oferta en base als següents factors:

- Justificació dels costos directes de l'oferta.
L'empresa detalla que els imports són tarifes oficials del majorista, que degut al gran volum de compra anual, permet assolir condicions econòmiques avantatjoses.
- Justificació de la viabilitat del marge econòmic.



El licitador justifica que la relació contractual amb el seu majorista i principal proveïdor li permet obtenir:

- Descomptes comercials aplicats per grans volums de compra.
- Prioritat a estoc.
- Simplificació de processos logístics.
- Reducció de cost operatiu per unitat.

L'empresa **ICOT, Informàtica i Comunicacions de Tarragona, S.A.** justifica la seva oferta en base als següents factors:

- Justificació dels costos directes de l'oferta.
El licitador justifica el seu preu per les condicions avantatjoses que li atorga la seva relació de partner preferent respecte al fabricant implicat, HP inc.

Els preus presentats no formen part d'ajudes o altres factors excepcionals.

4. VALORACIÓ

INFORDISA 2.0 SL aporta una justificació detallada dels costos directes de l'oferta, acreditant que els preus proposats corresponen a tarifes oficials del majorista amb el qual opera de forma habitual.

La documentació presentada explica que, a causa del gran volum de compra anual, l'empresa disposa de condicions econòmiques preferents, les quals inclouen:

- Descomptes comercials per volum.
- Prioritat i disponibilitat d'estoc.
- Simplificació de processos logístics.
- Reducció de costos operatius per unitat.

Aquest conjunt de factors constitueix un **avantatge econòmic objectivament acreditable**, habitual en empreses amb elevats volums de distribució i acords estables amb majoristes tecnològics.

Aquesta informació permet constatar que la baixa del preu no deriva d'una reducció anormal de marges ni d'un risc d'incompliment de la prestació, sinó d'eficiències derivades de la seva operativa comercial i del seu posicionament com a distribuïdor de gran volum. Per tant, la justificació es considera **suficient, coherent i econòmicament viable**.

ICOT, Informàtica i Comunicacions de Tarragona, S.A. fonamenta la seva justificació en el fet de disposar d'un **acord de partner preferent amb el fabricant HP Inc.**, circumstància que ha estat acreditada documentalment.

Aquest estatus de partner li dona accés a:

- Condicions específiques de compra directa al fabricant.
- Programes de descompte exclusius per partners homologats.
- Reducció de costos derivats de intermediaris.



Ajuntament Sant Pere de Ribes

TIC

A diferència d'altres mecanismes de reducció de preus, el licitador declara explícitament que els imports presentats no deriven d'ajudes, subvencions o mesures extraordinàries, sinó d'acords comercials propis de les relacions entre fabricants i partners certificats.

Aquest model de relació comercial és habitual en el sector tecnològic i explica de manera raonada que la seva oferta, malgrat la seva competitivitat, és sostenible i plenament viable.

La justificació, per tant, es considera adequada i suficient, ja que permet entendre l'origen de la reducció del preu i no presenta indicis que puguin comprometre la correcta execució del contracte.

5. CONCLUSIONS

Del conjunt de la documentació analitzada i de la valoració tècnica realitzada s'observa que:

- Totes dues empreses han presentat ofertes econòmiques que, tot i situar-se dins dels paràmetres d'oferta presumptament anormalment baixa, estan degudament justificades d'acord amb els criteris de l'article 149 de la LCSP.
- Les justificacions aportades per **INFORDISA 2.0 SL** i **ICOT, INFORMÀTICA I COMUNICACIONS DE TARRAGONA, S.A.** són coherents, consistents i verificables, i responen a condicions comercials habituals al sector tecnològic, com ara:
 - descomptes per volum.
 - condicions logístiques avantatjoses.
 - i acords de partnership amb fabricants.
- No s'han identificat elements que facin pensar en una situació de risc, manca de viabilitat o insuficiència de marges que puguin comprometre el correcte compliment del contracte.

El licitador amb millor puntuació i que no supera els límits que activarien el procediment d'oferta presumptament baixa ofereix un total de 105 unitats en total, 20 de gama Alta i 85 de gama Estàndard.

Les dues ofertes analitzades permeten un nombre d'unitats lleugerament superior mantenint-se dins del límit pressupostari establert (95.000 € IVA inclòs):

INFORDISA 2.0 SL: 109 portàtils totals. Un 3,8% superior vers l'oferta no afectada.

ICOT, INFORMÀTICA I COMUNICACIONS DE TARRAGONA, S.A.: 107 portàtils totals. Un 1,9% superior vers l'oferta no afectada.

Aquesta circumstància reforça la coherència de les ofertes, atès que els increments d'unitats —entre l'1,9 % i el 3,8 %— són perfectament compatibles amb les justificacions comercials aportades.



6. PROPOSTA

A la vista de les justificacions aportades i de l'avaluació tècnica realitzada, es proposa considerar com a vàlides i suficients les justificacions presentades per les empreses **INFORDISA 2.0 SL** i **ICOT, INFORMÀTICA I COMUNICACIONS DE TARRAGONA, S.A.**, i en conseqüència:

No considerar les ofertes com anormalment baixes,

Acceptar-les com econòmicament viables,

I permetre la continuïtat del procediment d'adjudicació amb plena normalitat administrativa.

Sant Pere de Ribes, 1 de desembre del

Sant Pere de Ribes, 1 de desembre del

Daniel Palacios Soliç
Tècnic del Dept. d'Informàtica

Miquel Esteban Prie
Cap del departament T