

Informe justificatiu

Expedient	UR-2026-16	Modalitat	Contracte Públic
Unitat promotora	Secretaria General del Consell Interuniversitari de Catalunya		
Procediment	Obert	Tipus	Serveis
Objecte	Servei de disseny i muntatge de l'estand del Saló Aula Madrid 2026		

	Import base €	IVA €	Import amb IVA €
Valor estimat	37.044,70 €		
Pressupost licitació	37.044,70 €	7.779,39 €	44.824,09 €
Termini d'execució	3 mesos		

Anualitats	Import base €	IVA €	Centre gestor	Partida pressupostària
2026	37.044,70 €	7.779,39 €	UR06	D/226000500/4220/0000

Justificació de la necessitat, referència als lots i insuficiència de mitjans

Objecte del contracte

Constitueix objecte d'aquesta contractació el servei de disseny, construcció, transport, muntatge i desmuntatge d'un estand concebut com a un espai institucional i de representació del sistema universitari de Catalunya mitjançant el Consell Interuniversitari de Catalunya a la fira d'educació Aula – *Salón Internacional del Estudiante y Oferta Educativa*, que tindrà lloc entre l'11 i el 15 de març de 2026 a la ciutat de Madrid.

Naturalesa del contracte

El contracte es configura com un contracte mixt de serveis i subministrament a la vista de les previsions que inclou. De conformitat amb les normes contingudes a l'article 18 LCSP i a la vista del pes econòmic d'aquestes prestacions –segons l'anàlisi que es recull en l'apartat del *Pressupost* d'aquest informe– es considera que la prestació principal és la de servei; per la qual cosa el contracte i la seva preparació i adjudicació es configura segons aquesta tipologia.

D'altra banda, els materials a subministrar per a la contractació de l'estand es considera que no seran necessaris un cop finalitzat el contracte, per la qual cosa es proposa configurar el subministrament d'aquest material en règim d'arrendament i no pas

adquirint la propietat. L'estand, tot i que desmuntat, és de grans dimensions i no es podria encabir en dependències del Departament de Recerca i Universitats amb la qual cosa requeriria contractar un servei de magatzem, si es volgués fer servir per posteriors edicions a la prevista, o s'hauria de destruir i lliurar a deixalleria, en cas contrari. Així mateix, amb aquesta configuració es pretén obtenir un estalvi per l'Administració atès que les empreses interessades podran oferir preus inferiors si els materials es lloguen i després poden ser reaprofitats per a altres encàrrecs.

Justificació de la necessitat

L'Oficina d'Accés a la Universitat del Consell Interuniversitari de Catalunya duu a terme les tasques de promoció dels estudis universitaris del sistema universitari català tant a Catalunya com a la resta de l'Estat, així com l'orientació de les persones que vulguin accedir a la universitat.

La prestació del contracte té per finalitat que l'Administració disposi d'un espai de representació institucional en aquesta fira i així donar a conèixer al públic l'oferta d'estudis universitaris de Catalunya, així com el funcionament del sistema universitari català. L'estand haurà de representar la identitat del Consell Interuniversitari de Catalunya i la identitat de les dotze universitats catalanes participants, de tal manera que sigui reconeguda i diferenciada respecte dels estands d'altres expositors i, dins de les mides que es determinin, i que funcionalment pugui permetre la utilització pel major nombre d'usuaris possibles.

Per garantir la participació a la fira Aula és necessària la contractació dels serveis d'una empresa especialista que, seguint les indicacions de l'Administració, conceptualitzi i dissenyi l'estand, proposi una imatge gràfica que compleixi amb la Identitat visual corporativa de la Generalitat de Catalunya i que porti a terme d'altres serveis com és la construcció, el transport, el muntatge, el desmuntatge de l'estand.

Justificació de la no divisió en lots

Vistes la naturalesa i les característiques de les prestacions objecte del contracte, es decideix no dividir el contracte en lots perquè és necessària la coordinació de totes les prestacions per a obtenir un millor resultat. La realització independent de les diferents prestacions de l'objecte del contracte dificultaria la correcta execució des del punt de vista tècnic i resultaria antieconòmica.

Des del punt de vista tècnic i organitzatiu, cal tenir en compte que un estand s'ha de muntar en un període curt de temps i, per tant:

- Cal una gran coordinació, la qual millora a l'integrar totes les prestacions (disseny, muntatge i subministraments) en un únic lot perquè evita els problemes de coordinació entre responsables de distintes empreses, influint positivament en la qualitat del servei.
- Cal una interlocució fluida amb el responsable de l'Administració, la qual millora si hi ha un únic interlocutor i permet reduir el temps de resolució de problemes en desaparèixer els interessos de diferents empreses.

Des del punt de vista econòmic, la prestació dels serveis en diferents lots suposaria un increment del pressupost estimat respecte d'una licitació en un únic lot, degut

bàsicament a la manca de sinergies operatives i organitzatives, així com a la falta d'eficiència en els costos operacionals i d'inversió.

Justificació de la manca de mitjans

Finalment, cal tenir en consideració la manca de mitjans propis per a l'execució del contracte per part del Consell Interuniversitari de Catalunya, atès que no disposa amb personal en plantilla amb les atribucions objecte del contracte ni pot assumir la dimensió d'aquesta prestació.

Valor estimat del contracte i pressupost base de licitació

El sistema de determinació del preu és a tant alçat pel conjunt de prestacions incloses dins de la proposta del plec. Per configurar el pressupost base de licitació i també el valor estimat del contracte, s'han tingut en compte els costos de la conceptualització i disseny de l'estand, del lloguer dels materials, de la mà d'obra necessària per a la construcció i per al muntatge i desmuntatge, el disseny gràfic i retolació de les parets i d'altres elements de l'estand, el transport de l'estand a la ciutat de realització del Saló (Madrid), el mobiliari, les taxes, els impostos i els cànon que haurà de pagar l'empresa adjudicatària per al muntatge i desmuntatge i per al bon funcionament de l'estand durant la fira.

En concret, per la determinació dels pressupost de licitació, sense IVA, s'han tingut en compte els següents ítems:

Concepte	Import, IVA exclòs
Costos directes	
Conceptualització i disseny de l'estand (versió inicial i adaptacions)	1.580,00 €
Disseny gràfic i retolació de les parets i d'altres elements de l'estand	2.530,00 €
Lloguer materials estand	6.300,00 €
Mà d'obra construcció (inicial i modificacions)	5.300,00 €
Transport Madrid	1.520,00 €
Muntatge i desmuntatge	5.050,00 €
Electricitat	3.250,00 €
Mobiliari	1.140,00 €
Dispensador d'aigua i bidons	1.000,00€
Taxes, impostos i cànon	3.160,00 €
Manteniment estand els dies de la fira	300,00 €
Total costos directes	31.130,00 €
Despeses generals i benefici industrial (*)	5.914,70 €
Total, IVA exclòs	37.044,70 €

(*) 13% de despeses generals i 6% de benefici industrial.

El pressupost base de licitació és de **37.044,70 euros**, IVA exclòs, que, un cop aplicat el 21% d'IVA corresponents resulta un import de **44.824,09 euros**.

El valor estimat del contracte (VEC) és de 37.044,70 €, IVA exclòs, atès que no es preveu pròrroga ni modificacions a l'alça.

Condicions especials d'execució

A l'efecte del que indica l'article 202 LCSP, el contractista quedarà obligat a donar compliment, durant l'execució del contracte, almenys a una de les següents condicions especials d'execució de tipus social, la vigència o compliment de la qual o les quals haurà d'acreditar documentalment a requeriment del responsable del contracte:

- A tenir contractat un nombre de persones amb discapacitat superior al que exigeix la legislació sectorial vigent a Espanya (Reial decret legislatiu 1/2013, de 29 de novembre, que aprova el text refós de la Llei General de drets de les persones amb discapacitat i de la seva inclusió social), en funció de la dimensió de la plantilla de l'empresa.
- A aplicar mesures que afavoreixin la conciliació del treball i la vida familiar del personal adscrit a l'execució del contracte que comportin una millora del que sigui legalment exigible a l'empresari.
- A beneficiar al personal adscrit a l'execució del contracte de mesures de formació i/o de protecció de la salut en el lloc de treball que comportin una millora del que sigui legalment exigible a l'empresari.

Criteris d'adjudicació

Es preveuen una pluralitat de criteris d'adjudicació per tal de determinar la millor relació qualitat-preu.

S'articula la seva aplicació a partir de dues fases, de conformitat amb la possibilitat que recull l'article 146.3 LCSP, fixant-se un mínim del 50% de la puntuació en el conjunt dels criteris subjectius (1a fase) per aplicar els criteris objectius (2a fase). L'establiment d'aquestes dues fases es fa necessari per tal de garantir un mínim de qualitat en les ofertes que puguin ser adjudicatàries per aplicació dels criteris objectius.

Atès que l'objecte contractual està inclòs en els serveis especials de l'Annex IV de la LCSP, els criteris relacionats amb la qualitat suposen un 51% de la puntuació total assignada a la valoració d'ofertes. En aquest contracte tots els criteris excepte el criteri econòmic són criteris relacionats amb la qualitat.

Pel que fa als **criteris no quantificables a través de fórmules** (màxim 45 punts), es valorarà:

1. Proposta de conceptualització i disseny de l'estand (fins a un màxim de 40 punts).
 - La conceptualització i disseny de l'estand (fins a 30 punts). Per a la valoració es tindrà en compte els aspectes següents:
 - Distribució de l'espai de manera racional i eficient (màxim 8 punts).
 - Disseny de l'estand: es valorarà la creativitat, originalitat, innovació i modernitat (màxim 8 punts).
 - Proposta de suports i d'estructures: es valorarà que la proposta doni la màxima visibilitat possible a l'estand (màxim 6 punts).
 - Funcionalitat dels espais: es valorarà que la proposta permeti atendre als visitants amb comoditat, assegurant una bona interacció entre els

- informadors i els visitants, i facilitant el moviment dels visitants dins de l'estand (màxim 4 punts).
- Disseny de la il·luminació: es valorarà que la disposició de les llums garanteixi una il·luminació uniforme i suficient a tot l'estand; també es valorarà la il·luminació adequada en els espais on es col·locarà la imatge gràfica (màxim 2 punts).
 - Accessibilitat per a tothom: es valorarà que els espais estiguin lliures de barreres arquitectòniques (màxim 2 punts).
- La proposta d'imatge gràfica de l'estand (fins a 10 punts). Es valorarà la proposta tenint en compte els aspectes següents:
- La innovació (màxim 3 punts): es valorarà la proposta tenint en compte la màxima innovació possible en relació amb edicions passades del Saló Aula.
 - L'impacte visual (màxim 4 punts): es valorarà que la proposta tingui un alt impacte visual que serveixi de reclam per als assistents al Saló Aula.
 - L'adaptabilitat als suports que conformen l'estand (màxim 3 punts): es valorarà que la proposta ofereixi sistemes o elements que siguin de la màxima adaptabilitat possible als suports que conformen l'estand.
2. Control de qualitat (fins a un màxim de 5 punts).
- Es valorarà fins a **3 punts** la descripció detallada del servei de manteniment i neteja de l'estand durant els dies del saló. Millores en el temps de resposta i de resolució en la prestació del servei de manteniment tècnic derivat de possibles imprevistos, incidències o substitució d'elements i equipament que, d'acord amb el que s'estableix en el PPT.
 - Es valorarà fins a **2 punts** el detall del pla de treball de producció, muntatge, desmuntatge de l'estand.

L'oferta que millor respongui al que és objecte de valoració obtindrà la puntuació més alta i la resta d'ofertes es valoraran de forma proporcional.

Pel que fa als **criteris de valoració basats en fórmules** (màxim 55 punts), es valorarà:

1. L'oferta econòmica (fins un màxim de 49 punts): es valorarà aplicant la fórmula aprovada en la Directriu 1/2020 de la Direcció General de Contractació Pública d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica.
2. Ambientació de l'estand (fins un màxim de 6 punts): l'oferta amb major nombre de productes o materials utilitzats en la construcció de l'estand respectuosos amb el medi ambient tindrà una puntuació de 6 punts; la resta, es valorarà de manera proporcional.

L'elecció d'aquests criteris d'adjudicació es justifica en el fet que incideixen en aspectes que poden contribuir a millorar qualitativament diferents aspectes de les prestacions contractades, adaptant-les a les necessitats particulars del Departament de Recerca i Universitats i que estan vinculats a l'objecte del contracte, d'acord amb el que s'estableix a l'article 145.6 de la LCSP, i amb l'objectiu d'obtenir la millor relació qualitat-preu.

Procediment d'adjudicació

Tot i que per import es podia tramitar amb un procediment obert simplificat, atès que les prestacions del contracte no tenen únicament caràcter intel·lectual i que la ponderació dels criteris subjectius que es proposen supera el 25%, procedeix tramitar-lo amb un procediment obert ordinari.

Criteris de solvència

	Mitjà d'acreditació	Criteri de solvència
Solvència economicofinancera	Art. 87.1 a) LCSP Volum anual de negocis	Es demana un volum de facturació en l'exercici de major volum de negoci dels últims tres, de com a mínim el pressupost màxim de licitació IVA exclòs.
Solvència tècnica Serveis	Art. 90.1.a) LCSP. Relació dels principals serveis realitzats els últims 3 anys	Relació dels principals serveis efectuats durant els darrers tres anys, que inclogui import, dates i beneficiaris públics o privats dels mateixos, amb un import anual acumulat l'any de major execució almenys del 70% del pressupost màxim de licitació, IVA exclòs.
Empreses de nova creació	Art. 90.4 LCSP	Hauran d'acreditar la solvència tècnica únicament amb una relació del personal tècnic adscrit a l'execució del contracte on s'acrediti els coneixements tècnics, l'eficàcia, experiència i fiabilitat.

Pia Moret Garbayo
La cap de l'Oficina del Consell Interuniversitari de Catalunya