



Ajuntament
de Matadepera

Exp. núm. X2025009831

Contracte mixt per a l'actualització de la subscripció del dret d'ús de llicències del programari UiPath + serveis de manteniment i desenvolupament de processos RPA

Procediment obert simplificat. Tramitació ordinària i anticipada

INFORME TÈCNIC DE VALORACIÓ DE PROPOSTES (CRITERIS SUBJECTES A JUDICI DE VALOR)

Expedient: X2025009831

Objecte: Contracte mixt per a l'actualització de la subscripció del dret d'ús de llicències del programari UiPath + serveis de manteniment i desenvolupament de processos RPA. **Lot:** 2 – Serveis de manteniment i desenvolupament de processos RPA.

1. ANTECEDENTS

En compliment del que estableix la clàusula 1.11 Lot2 punt 2 del Plec de Clàusules Administratives Particulars (PCAP) i l'Annex II, es procedeix a l'anàlisi i valoració de la documentació tècnica presentada pels licitadors admesos.

La valoració s'efectua sobre un total de **25 punts**, desglossats en:

- **Metodologia i Gestió del Projecte:** fins a 10 punts.
- **Planificació Estratègica i Enfocament Tècnic:** fins a 15 punts.

1.1. Control d'extensió i format S'ha verificat el compliment del límit màxim de 25 pàgines establert als plecs. El recompte s'ha efectuat sobre el contingut efectiu de la memòria, descomptant portades, índexs i separadors.

- Totes les empreses presentades (AUBAY, ATOS, HOUND LINE, QUENTAL i CONASA) s'ajusten al límit establert. En conseqüència, es valora la totalitat del contingut aportat.

1.2. Confidencialitat (Art. 133 LCSP) S'ha observat el deure de confidencialitat respecte a les propostes que inclouen declaració expressa o reserva de propietat intel·lectual (HOUND LINE, QUENTAL i ATOS). Aquest informe justifica les puntuacions sense reproduir dades tècniques protegides o *know-how* exclusiu d'aquestes empreses.

2. FETS

A continuació s'exposa l'anàlisi comparativa i la justificació de les puntuacions assignades a cada licitador.

2.1. HOUND LINE S.L.

(Document amb clàusula de confidencialitat)

És la proposta més sòlida i ajustada a la realitat operativa del contracte.

- **Metodologia i Gestió:** Presenta un esquema de treball molt pragmàtic estructurat en 6 fases. El fet diferencial radica en la vinculació de cada fase a un lliurable específic (Manual d'administració, PDD, DSD, Acta, etc...), la qual



cosa atorga a l'Ajuntament eines reals de fiscalització del servei, sense teories generals.

- **Enfocament Tècnic:** L'apartat de migració denota un coneixement profund de la problemàtica real en entorns desatesos. Detecta i proposa solucions per a punts crítics d'infraestructura, com ara la gestió de la "Sessió 0" de Windows i la configuració de resolució de pantalla, aspectes sovint ignorats en plantejaments excessivament teòrics però molt importants per al correcte funcionament. El roadmap de 4 anys està ben fonamentat en criteris de retorn de la inversió (ROI).

2.2. AUBAY SPAIN S.A.U.

(Sense reserva global de confidencialitat)

Presenta una oferta tècnica molt competent, amb un bon equilibri entre gestió i execució tècnica.

- **Metodologia i Gestió:** Planteja un model iteratiu correcte, amb una definició clara d'òrgans de govern i rols . Destaca positivament la seva aproximació a la gestió del canvi i l'acompanyament, tot i que no arriba al nivell de concreció dels entregables de la proposta de Hound Line.
- **Enfocament Tècnic:** L'estratègia de migració és robusta, basada en estàndards (*REFramework*). És una proposta fiable que assegura la qualitat del servei.

2.3. CONASA (COMUNICACIONES Y OBRAS NAVARRAS S.A.)

(Sense reserva global de confidencialitat)

Proposta formalment molt teòrica i elaborada però amb mancances en l'aterratge operatiu del projecte.

- **Metodologia i Gestió:** Aporta un marc teòric potent (PM² i matrius RACI) . No obstant això, s'observa una desproporció entre la càrrega burocràtica del model proposat i l'agilitat requerida per a aquest servei. El seu text és impecable formalment però excessivament teòric i desvinculat de la realitat del projecte en comparació amb propostes com la de Hound Line o AUBAY.
- **Enfocament Tècnic:** Tot i que conceptualitza bé la migració com una reenginyeria, l'estratègia tècnica pateix del mateix excés de formalisme, mancant de la concreció pràctica que han demostrat els licitadors millor puntuats.

2.4. ATOS IT SOLUTIONS & SERVICES S.L.

(Document amb clàusula de confidencialitat)

Presenta una solució basada en estàndards corporatius de gran consultora que resulta poc personalitzada.



- **Metodologia i Gestió:** Aplica la metodologia corporativa APTM® . La proposta és genèrica, aplicant procediments estàndards sense una adaptació a la realitat i dimensió de l'Ajuntament de Matadepera.
- **Enfocament Tècnic:** Compleix amb els requisits mínims del plec, com la refactorització per eliminar interaccions , però no aporta elements diferencials de valor ni demostra un coneixement profund de la casuística específica del projecte, quedant en un pla de solvència bàsica.

2.5. QUENTAL TECHNOLOGIES S.L.

(Document amb reserva de propietat/confidencialitat)

És la proposta menys adaptada a les necessitats específiques de l'objecte del contracte.

- **Metodologia i Gestió:** L'estructura de gestió i comunicació plantejada és poc àgil i no s'ajusta prou bé a la dinàmica d'un ens local en comparació amb les propostes de Hound Line o AUBAY.
- **Enfocament Tècnic:** Tot i proposar conceptes teòrics com la "Fàbrica de Components" , la proposta global queda penalitzada per una visió poc pragmàtica de la migració de la infraestructura actual. La planificació, tot i ser tècnicament vàlida sobre el paper, no denota la mateixa seguretat operativa ni adaptació a l'Ajuntament de Matadepera que les ofertes de Hound Line o Aubay.

3. CONCLUSIONS

En base a l'anàlisi tècnica efectuada, s'assignen les següents puntuacions:

LICITADOR	Metodologia i Gestió (Max 10)	Planificació i Enfocament Tècnic (Max 15)	TOTAL (Max 25)
HOUND LINE S.L.	9,5	14	23,5
AUBAY SPAIN S.A.U.	9	13,5	22,5
CONASA	7	11	18
ATOS IT SOLUTIONS & SERVICES	6	11	17
QUENTAL TECHNOLOGIES S.L.	6,5	10	16,5

Es conclou que les empreses **HOUND LINE S.L.** i **AUBAY SPAIN S.A.U.** presenten les millors ofertes tècniques. Destaquen per un enfocament realista i una millor adaptació al servei que licita l'Ajuntament de Matadepera.



Ajuntament
de Matadepera

Exp. núm. X2025009831

Contracte mixt per a l'actualització de la subscripció del dret d'ús de llicències del programari UiPath + serveis de manteniment i desenvolupament de processos RPA

Procediment obert simplificat. Tramitació ordinària i anticipada

La resta de licitadors obtenen puntuacions inferiors degut a plantejaments excessivament teòrics i genèrics.

Matadepera, a data de la signatura electrònica.

El Coordinador de Serveis i Transformació Digital

Àngel Bassols Hidalgo