

Informe sobre la justificació presentada per l'empresa FEMAREC SCCL en relació amb la presumpció de temeritat de la seva oferta econòmica, dins el procediment per a la contractació dels serveis de recollida selectiva i destrucció confidencial a les dependències del Departament de Recerca i Universitats (exp. UR-2026-7)

L'objecte d'aquest informe és analitzar la justificació presentada per l'empresa FEMAREC SCCL en relació amb la presumpció de temeritat de la seva oferta econòmica.

FEMAREC fa una oferta per al preu unitari del servei de recollida selectiva i destrucció confidencial de 125,00 €, IVA exclòs, que es considera temerària d'acord amb els paràmetres de temeritat especificats en l'annex 4 del plec de clàusules administratives particulars que regeixen aquesta contractació, atès que és inferior en més d'un 20% a l'oferta de l'altra empresa licitadora:

Empresa	Oferta	Diferència respecte EINA
FEMAREC	125,00 €	24%
EINA	165,00 €	

Pel motiu indicat, d'acord amb el que estableix l'article 149 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic, en data 24 de novembre de 2025 s'envia requeriment a FEMAREC perquè, en el termini màxim de 5 dies hàbils des del següent a la seva recepció, presentin, mitjançant la Plataforma de serveis de contractació pública, la informació o documentació que justifiqui de forma raonada la viabilitat de l'oferta.

Dins del termini indicat en el paràgraf anterior, es rep la justificació de FEMAREC.

L'argumentació indica en primer lloc el preus hora de les persones que realitzaran el servei, que estan per sobre dels preus del Conveni col·lectiu de treball del sector de tallers per a persones amb discapacitat intel·lectual de Catalunya, així com els percentatges de costos d'infraestructura, costos indirectes i benefici industrial.

A continuació justifica la logística necessària per dur a terme el servei de recollida i poder ajustar la prestació del servei, indicant les hores imputades a les persones que realitzaran el servei, i calculant l'escandall de costos per arribar al preu ofert.

Seguidament exposa que el preu ofert estan calculats sobre les dades reals dels serveis que Femarec ve prestant al Departament, la qual cosa possibilita ajustar el preu sense haver de preveure pràcticament res en concepte d'imprevistos. També argumenta que el gran volum i diversitat de residus que gestiona Femarec possibilita que els costos derivats de la gestió siguin molt competitius per les condicions favorables que podem negociar amb els gestors finals de cada residu i la nostra experiència i coneixement del sector; que disposa en estoc i en bon estat, de contenidors de diferents mides en quantitat suficient per poder iniciar el servei sense haver de fer inversió; que disposa de rutes establertes per poder atendre de manera freqüent totes les comarques, la qual cosa possibilita optimitzar recursos aprofitant les rutes ja establertes; que disposa de vehicles elèctrics i d'una instal·lació de plaques fotovoltaïques per a la generació d'energia elèctrica que permet un estalvi en la despesa de combustible i reduir els costos per oferir el servei a un preu més econòmic sense estar exposats als

increments de preu dels combustibles i l'energia; que l'electricitat produïda per la instal·lació fotovoltaica també es fa servir en el funcionament de la maquinària necessària per a la gestió i destrucció dels residus, reduint els costos de producció.

Finalment, argumenta que els preus presentats en la present licitació estan calculats en base als costos d'explotació que utilitzen per calcular tots els serveis de recollida selectiva i gestió de residus que apliquen a totes les ofertes, indicant el volum de negoci i benefici que aquesta política de preus els va permetre obtenir l'any 2024.

Així doncs, un cop analitzada la detallada justificació presentada per FEMAREC en relació amb la presumpció d'oferta econòmica anormalment baixa, els tècnics de la unitat promotora consideren que les argumentacions que exposa l'empresa són acceptables en base a l'escandall de costos presentat, el qual permet comprovar que el preu unitari del servei ofert calculat a partir del temps de durada del servei estimat segons la seva expertesa cobreix els costos salarials del conveni col·lectiu d'aplicació.

Per tot això, s'ha d'entendre justificada la viabilitat de l'oferta i desvirtuada la presumpció de temeritat, i se'n proposa l'acceptació.

M. Assumpta Corbera Hosta
Responsable de Règim Intern