

**FUNDACIÓ PRIVADA I2CAT, INTERNET I INNOVACIÓ DIGITAL A CATALUNYA
(EN ENDAVANT FUNDACIÓ i2CAT O i2CAT)****QUADRE DE CARACTERÍSTIQUES DEL CONTRACTE****A. Objecte i objectiu dels serveis**

Títol: SERVEIS DE FORMACIÓ I MENTORIA DEL PROGRAMA “INCUBA TALENT DIGITAL” EN EL MARC DEL PROGRAMA “IMPULS DELS FONDS DE TRANSICIÓ NUCLEAR”

Descripció: Les prestacions a contractar són el disseny del temari formatiu, la impartició de les sessions formatives grupals i les sessions de mentoria individualitzades, així com el seguiment de l'assoliment de coneixements per part dels projectes incubats.

L'objecte contractual consisteix en uns serveis de formació i mentoria especialitzada en el marc del projecte “Incuba Talent Digital”. El projecte “Incuba Talent Digital” és una incubadora que té per objectiu capacitar tecnològica i empresarialment iniciatives emprenedores de les zones afectades per l'impacte ambiental de la producció d'energia elèctrica nuclear per facilitar la diversificació econòmica, inclusió i transformació digital del territori, en compliment de l'encàrrec que la Secretaria de Polítiques Digitals (adscrita al Departament d'Empresa i Treball de la Generalitat de Catalunya) ha fet a la Fundació i2CAT. Aquest encàrrec respon al mandat de l'article 8.4.c) de la Llei 5/2020, del 29 d'abril, de mesures fiscals, financeres i administratives i del sector públic i de creació de l'impost sobre les instal·lacions que incideixen en el medi ambient, que estableix que el 50% dels ingressos relacionats amb les activitats de producció, emmagatzematge i transformació d'energia elèctrica d'origen nuclear s'han de destinar a nodrir un fons per finançar, entre d'altres, actuacions de desenvolupament socioeconòmic adreçades a les zones afectades per l'impacte ambiental de la producció d'energia elèctrica nuclear i que entre les línies d'actuació prioritàries i objecte de finançament per part del fons hi ha, entre d'altres, les noves tecnologies.

L'objectiu del contracte és assegurar la viabilitat de les iniciatives tecnològiques incubades mitjançant la seva capacitat en negoci i vendes, per tal de garantir l'impacte real en la diversificació econòmica del territori objectiu dels Fons de Transició Nuclear.

Lots: El contracte es divideix en els següents lots:

- Lot 1: Contracte de serveis de formació i mentoria empresarials.
- Lot 2: Contracte de serveis de formació i mentoria en màrqueting i desenvolupament de producte.

Codi CPV: L'objecte del contracte, pels dos lots, s'emmarca en la nomenclatura següent:

- 80500000-9 Serveis de formació
- 79411100-9: Serveis d'assessoria en desenvolupament d'empreses.

Contingut de la proposta:

Tres sobres (Sobre Digital)

B. Dades econòmiques**B1. Determinació del preu:** Preus unitaris.**B2. Valor estimat del contracte i mètode per al seu càlcul:**

El valor estimat del contracte és de **57.000,00 € (no s'inclou IVA)**.

Aquest valor és la suma del pressupost base de licitació, així com les eventuais modificacions i, en el seu cas, pròrrogues o altres opcions, en els termes establerts en el següent quadre:

Pressupost base de licitació	57.000,00 €
Possibles modificacions	No es preveuen
Possibles pròrrogues	No es preveuen
Total	57.000,00 €

B.3. Pressupost base de licitació

El Pressupost base de la licitació és de **57.000,00 €** més 11.970,00€ en concepte d'IVA i que totalitza un import de 68.970,00 €.

El pressupost net (IVA exclòs), per a cada lot, es desglossa de la següent manera:

- **LOT 1: Contracte de serveis de formació i mentoria empresarials.**

El pressupost del LOT 1 s'estableix en 28.500,00 €, al qual se li suma l'import corresponent a l'IVA, 5.985,00 €, que fa un total de 34.485,00 €.

En base al paràgraf anterior, es determina que els serveis objecte del present lot, seran facturats per hora, i aquesta es quantifica en l'import màxim de 95,00€/hora (IVA exclòs), preu unitari que el licitador podrà millorar en la seva oferta econòmica.

El càlcul del preu unitari per hora es justifica en base a experiències prèvies de formacions similars prestades a i2CAT, realitzant una mitjana/hora i estimant així un preu objectiu per al present Lot 1.

Concepte	Import màxim per hora (IVA exclòs)	Hores previstes	Import màxim (IVA exclòs)
Serveis de formació i mentoria empresarials	95,00 €	399	28.500,00 €

- **LOT 2: Contracte de serveis de formació i mentoria en màrqueting i desenvolupament de producte.**

El pressupost del LOT 2 s'estableix en 28.500,00 €, al qual se li suma l'import corresponent a l'IVA, 5.985,00 €, que fa un total de 34.485,00 €.

En base al paràgraf anterior, es determina que els serveis objecte del present lot, seran facturats per hora, i aquesta es quantifica en l'import màxim de 95,00€/hora (IVA exclòs), preu unitari que el licitador podrà millorar en la seva oferta econòmica.

El càlcul del preu unitari per hora es justifica en base a experiències prèvies de formacions similars prestades a i2CAT, realitzant una mitjana/hora i estimant així un preu objectiu per al present Lot 2.

Concepte	Import màxim per hora (IVA exclòs)	Hores previstes	Import màxim (IVA exclòs)
Serveis de formació i mentoria empresarials	95,00 €	399	28.500,00 €

C. Existència de crèdit

C.1. Partida pressupostària: 227.0089 - ALTRES TREBALLS REALITZATS PER PERSONES FÍSQUES I JURÍDIQUES

C.2 Expedient d'abast plurianual: No aplica.

D. Termini de durada del contracte / d'execució de la prestació:

Termini de durada (per tots els lots): Sis (6) mesos des de la formalització del contracte, amb previsió d'inici a principis de febrer de 2026.

Possibilitat i durada de les pròrrogues: No es preveu la pròrroga del present contracte.

E. Variants: No s'admeten variants.

F. Tramitació de l'expedient i procediment d'adjudicació

- Forma de tramitació: Ordinària.
- Procediment d'adjudicació: Procediment obert
- Presentació d'ofertes mitjançant eina de Sobre Digital: Sí.
- Número de sobres a presentar en la licitació: Tres (3) sobres.

G. Solvència i classificació empresarial

G.1. Criteris de selecció relatius a la solvència econòmica i financera i tècnica o professional.

A) Solvència econòmica i financera:

Segons el que estableix l'article 87 de la LCSP les empreses licitadores hauran d'acreditar la solvència econòmica i financera a través d'algun dels següents mètodes alternatius:

- Mitjançant el volum anual de negocis referit al millor exercici dins dels darrers tres anys disponibles. Aquest volum anual de negoci serà com a mínim l'equivalent a una vegada i mitja el valor anual mitjà del contracte. Aquesta informació s'acreditarà, mitjançant els comptes anuals aprovats i dipositats en el Registre Mercantil (cas que l'empresari estigui inscrit) o per les dipositades en el Registre oficial en el qual hagi d'estar inscrit.

Els empresaris individuals no inscrits en el Registre Mercantil acreditaran el seu volum anual de negocis mitjançant els seus llibres d'inventari i comptes anuals degudament legalitzats.

Aquest criteri s'aplica en relació amb cadascun dels lots. No obstant això, l'òrgan de contractació pot establir el volum de negocis mínim anual exigít als licitadors per referència a grups de lots en cas que l'adjudicatari se li adjudiquin diversos lots que s'hagin d'executar al mateix temps.

- Mitjançant la disposició d'una assegurança d'indemnització per riscos professionals, vigent a data de la finalització del termini de presentació d'ofertes, per un import igual o superior a 28.500,00 euros, aportant a part el compromís de renovació o pròrroga que garanteixi el manteniment de la cobertura durant tota l'execució del contracte. L'acreditació d'aquest requisit s'efectuarà per mitjà de certificat expedit per l'assegurador en el qual constin la presa de la pòlissa pels imports i riscos assegurats i la data de venciment de l'assegurança, i un document de compromís vinculant de subscripció, pròrroga o renovació de l'assegurança, en els casos en que sigui procedent.

B) Solvència tècnica o professional:

La solvència tècnica serà acreditada mitjançant la relació de serveis efectuats en els darrers tres (3) anys, de naturalesa igual o similar que les que constitueixen l'objecte del contracte, en la que s'indiqui l'import, data i el destinatari de les mateixes, on l'import acumulat de l'any de major execució ha de ser com a mínim el 70% de l'annualitat mitjana del contracte.

L'acreditació d'aquest criteri es farà a través de l'aportació dels certificats de bona execució, expedits o visats per l'òrgan competent o, a manca d'aquests, per aquella documentació que a criteri de la Fundació i2CAT acrediti aquest compliment (contractes, declaració responsable, etc.).

Quan el contractista sigui una empresa de nova creació, entenent com a tal aquella que tingui una antiguitat inferior a cinc anys, la seva solvència tècnica es podrà acreditar per un o diversos dels mitjans a que es refereixen les lletres b) a i) de l'article 90.1 de la Llei 9/2017, de Contractes del Sector Públic.

Adicionalment, l'empresa licitadora haurà d'adscriure un equip de treball que estarà integrat com a mínim pels perfils que es detallen a l'apartat G.3 del quadre de característiques del present plec.

G.2. Classificació empresarial: No es demana classificació.

G.3. Adscripció de mitjans materials i/o personals a l'execució del contracte:

Es demana el següent perfil per cadascun dels lots, que s'hauran d'adscriure a l'execució del contracte.

En cas que un licitador presenti una oferta per al Lot 1 i 2, el perfil proposat per a l'execució del contracte podrà ser el mateix per ambdós lots, tot i que el licitador haurà de presentar la documentació diferenciada per a cada lot al que vulgui optar. Els tècnics no integrats a l'empresa directament hauran de subscriure amb aquesta un document suficient de compromís de col·laboració en la prestació del servei.

La Fundació i2CAT en cap cas assumirà cap relació laboral amb el personal dedicat pel contractista a l'execució del contracte.

- **Formador i mentor senior:**

- Aquest professional serà responsable de la coordinació estratègica i metodològica del servei.
- La formació ha de ser com a mínim de llicenciatura o grau universitari en ciències socials (sociologia, ciències polítiques, antropologia), economia, administració i gestió d'empreses, enginyeria o titulació equivalent (si es tracta d'un títol obtingut a l'estranger, cal disposar de la corresponent homologació).
- Experiència professional mínima de dos (2) anys en el sector i en l'execució de treballs similars.

La mencionada solvència tècnica i professional s'acreditarà a partir dels mitjans següents: Currículum Vitae on es detalli l'experiència, signat a mode de certificació.

G.4. Certificats acreditatius de compliment de les normes de garantia de la qualitat i/o de gestió ambiental: No escau.

H. Criteris d'adjudicació

H.1. Criteris valorables mitjançant fórmules o altres criteris objectius (fins a un màxim de 51 punts)

H.1.1. Oferta econòmica.....Fins a 40 punts

Els licitadors hauran de presentar una oferta a la baixa respecte el pressupost de licitació.

L'oferta més baixa, és a dir, la més econòmica, obtindrà la puntuació màxima, que són 40 punts.

A la resta de propostes, se les puntuarà d'acord amb la puntuació obtinguda de l'aplicació de la següent fórmula:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

P_v = Puntuació de l'oferta a Valorar
 P = Punts criteri econòmic
 O_m = Oferta Millor
 O_v = Oferta a Valorar
 IL = Import de Licitació
 VP = Valor de ponderació

S'aplicarà la DIRECTRIU 1/2020 D'APLICACIÓ DE FÓRMULES DE VALORACIÓ I PUNTUACIÓ DE LES PROPOSICIONS ECONÒMICA I TÈCNICA de la Direcció General de Contractació Pública de la Generalitat de Catalunya.

El valor de ponderació (VP) que es prendrà en consideració serà de 1 atesa la complexitat tècnica de l'objecte del contracte.

H.1.2. Oferta en relació als anys d'experiència addicional per sobre del mínim exigít com a solvència del perfil que es proposi adscriure a l'execució del contracte (fins a un màxim de 5 punts)

Es valorarà l'experiència professional del perfil adscrit a l'execució del contracte en la prestació dels serveis objecte del contracte, per damunt del mínim contemplat com a criteri de solvència tècnica/professional. En aquest sentit, l'experiència professional addicional garanteix una execució més eficient, alineada amb l'esperit i forma de funcionar de les incubadores d'empreses, contribuint de manera significativa a una millor execució del contracte. En aquest sentit, es valorarà l'experiència addicional al mínim contemplat com a criteri de solvència tècnica/professional del perfil adscrit a l'execució del contracte d'acord amb la següent distribució:

- Formador i mentor sènior: un (1) punt per cada any d'experiència addicional a la mínima exigida com a solvència tècnica/professional fins a un màxim de 5 punts.

S'estableix aquest criteri per garantir que l'adjudicatari disposa de l'experiència suficient com per impulsar un programa d'incubació que comença de zero. L'acreditació d'aquest criteri farà mitjançant la presentació de documentació que acrediti el període de prestació (temps) i la naturalesa de les funcions (rellevància). El licitador haurà de presentar un document signat detallant les tasques i els projectes realitzats pel perfil que s'adscriurà a l'execució del contracte, així com certificats de bona execució emesos per clients per als quals va prestar els serveis.

H.1.3. Experiència del perfil que es proposi adscriure a l'execució del contracte en metodologies innovadores en l'assessorament de projectes d'emprenedoria i innovació amb impacte (3 punts): actualment existeixen diverses metodologies àgils, de disseny centrat en l'usuari o de gestió del canvi com ara:

- *Design Thinking*
- *Metodologia Jump*
- *Art of hosting* (o art del lideratge participatiu)
- *Dragon Dreaming*
- Teoria del canvi, o
- Equivalents.

Es donarà un (1) punt per cada formació en metodologies innovadores d'assessorament de projectes d'emprenedoria i innovació amb impacte que hagi impartit el perfil adscrit a l'execució del contracte, fins a un màxim de tres (3) punts.

S'estableix aquest criteri d'adjudicació per a valorar la capacitat pedagògica del perfil adscrit a l'execució del contracte i del seu domini pràctic sobre eines rellevants per als projectes que formaran part de la incubadora i rebran la formació. El coneixement pràctic d'aquestes metodologies assegura una major qualitat i adequació de la formació i de la mentoria, garantint que el servei es centrarà en la capacització efectiva dels projectes a incubar i que es durà a terme una transferència real de competències clau als projectes a incubar.

El compliment d'aquest criteri s'acreditarà amb la presentació d'un llistat de les formacions impartides, on s'especifiqui: (a) nom de la metodologia impartida; (b) entitat contractant o organitzadora de la formació; (c) data i durada de la formació, i (d) breu descripció o programa de la sessió. L'òrgan de contractació es reserva el dret de verificar aquesta informació.

H.1.4. Formació específica del perfil que es proposi adscriure a l'execució del contracte addicional a l'exigida com a solvència mínima (fins a un màxim de 2 punts)

Es valorarà la formació específica del perfil que es proposi adscriure a l'execució del contracte addicionals a l'exigida com a solvència mínima en els següent àmbit:

- Formació específica en gestió de projectes. És a dir, es consideraran els postgraus, masters i/o programes en gestió de projectes amb un mínim de 200h hores de formació o 12 crèdits ECTS o 6 CEUs dedicats a gestió de projectes. Es comptabilitzarà 1 punt per cada títol obtingut per part del perfil que es proposi adscriure a l'execució del contracte, fins a un màxim de 2 punts.

S'estableix aquest criteri de valoració atesa la importància que té la formació en les últimes pràctiques i regulacions en matèria de gestió de projectes, a l'efecte de poder gestionar de manera eficient la formació en el marc de la incubadora. La formació s'acreditarà amb el diploma o certificat del centre formatiu o entitat formadora que correspongui.

H.1.5. Oferta relativa a l'experiència del perfil que es proposi adscriure a l'execució del contracte en dinàmiques d'aixecament de reptes i/o co-creació (1 punts)

Es donarà un (1) punt al licitador que acrediti que el perfil adscrit a l'execució del contracte ha facilitat o organitzat dinàmiques d'aixecament de reptes i/o creació.

Es valorarà l'experiència del perfil adscrit a l'execució del contracte en la facilitació o organització de dinàmiques que fomentin la cohesió grupal, la corresponsabilitat, la transparència, l'actitud constructiva i l'eficàcia en la resolució de problemes. S'estableix aquest criteri de valoració per garantir que es compren el llenguatge, la cadència i els objectius d'aquests processos, així com per garantir una millor mentoria dels projectes incubats quan aquests hagin d'afrontar processos similars.

El compliment d'aquest criteri s'acreditarà amb la presentació d'evidència documental que provi la participació del perfil adscrit al contracte en rol de facilitador o organitzador en, almenys, una dinàmica d'aixecament de reptes o co-creació. El licitador haurà de presentar una fitxa descriptiva que detalli (a) el títol o temàtica de la dinàmica realitzada; (b) l'entitat per a la qual es va realitzar la dinàmica (el client o organitzador principal), i (c) la data de realització.

H.2. Criteris valorables segons judici de valor (fins a un màxim de 49 punts)

Les propostes tècniques es valoraran d'acord amb els valors numèrics establerts en el present apartat per a cada criteri i subcriteri, i posteriorment s'ordenaran les diferents propostes valorades per ordre decreixent, i s'aplicarà la fórmula següent, per obtenir la puntuació:

$$P_{op} = P \times \frac{VT_{op}}{VT_{mv}}$$

P_{op} = Puntuació de l'Oferta a Puntuar
 P = Puntuació del criteri
 VT_{op} = Valoració Tècnica de l'Oferta que es Puntua
 VT_{mv} = Valoració Tècnica de l'oferta Millor Valorada

Per a tots els criteris/subcriteris, s'aplicarà un llindar del 50% de la valoració màxima de cada criteri/subcriteri per sota del qual, si cap de les valoracions tècniques l'assoleix, no s'aplicarà

la fórmula anterior, i la puntuació a atorgar serà el valor obtingut en la fase de valoració de les propostes tècniques, prèvia aplicació de la fórmula.

Metodologia descriptiva dels serveis (metodologia).

En aquest apartat els licitadors presentaran una proposta que desenvolupi la metodologia que aplicaran a la prestació del servei, és a dir, com realitzaran els treballs, a partir del mínim previst al Plec de prescripcions tècniques:

La valoració tindrà en compte els següents subcriteris:

a) Proposta adaptada/Pla de treball (fins a un màxim de 15 punts)

En aquest apartat, els licitadors indicaran com executaran el pla de treball per a cobrir les tasques recollides al Plec de prescripcions tècniques.

Es valorarà:

- El contingut de la formació que s'impartirà a les sessions grupals.
- La metodologia i dinàmiques que s'utilitzaran a les sessions grupals.
- La metodologia que s'utilitzarà a les sessions individuals.

No es valorarà la informació que no sigui rellevant i que no aportï valor al contracte, així com aquella que comporti una simple repetició o reiteració dels requisits mínims previstos al Plec de prescripcions tècniques.

b) Sistema de seguiment, avaluació i expedició de certificats per als tercers que assisteixin a les formacions grupals (fins a un màxim de 15 punts)

En aquest apartat, els licitadors indicaran com durant a terme el seguiment de l'assistència a les accions formatives, l'avaluació dels coneixements adquirits i la posterior expedició dels certificats de participació per als tercers que assisteixin a les formacions grupals.

Es valorarà:

- El sistema de seguiment utilitzat per l'empresa per determinar el grau d'assistència a les sessions grupals i individuals.
- El sistema d'avaluació de la transferència de coneixements.
- El sistema d'avaluació del benefici tangible de la impartició de la formació pels assistents.

No es valorarà la informació que no sigui rellevant i que no aportï valor al contracte, així com aquella que comporti una simple repetició o reiteració dels requisits mínims previstos al Plec de prescripcions tècniques.

c) Indicadors utilitzats per a l'informe final (fins a un màxim de 15 punt)

En aquest apartat, els licitadors indicaran quines fonts utilitzaran i com estructuraran l'informe final per a valorar l'execució de les accions formatives.

Es valorarà:

- La diversitat d'instruments de recollida de les dades mínimes establertes al Plec de prescripcions tècniques (enquestes, escales, autoavaluacions, observació, quotes narratives, etc.).
- La diversitat d'indicadors quantitatius i qualitius.

- La representació de les dades de manera visualment atractiva, permetent la ràpida detecció de patrons.

No es valorarà la informació que no sigui rellevant i que no aportï valor al contracte, així com aquella que comporti una simple repetició o reiteració dels requisits mínims previstos al Plec de prescripcions tècniques.

d) Cronograma d'execució de les fases (fins a un màxim de 4 punts)

En aquest apartat, els licitadors indicaran quin serà i com s'estructurarà el calendari de treball que compren l'execució de totes les fases previstes al Plec de prescripcions tècniques.

Es valorarà:

- La proporcionalitat i l'adequació del calendari que detalli tant els processos anteriors, així com l'adaptació de la calendarització a la prevista al Plec de prescripcions tècniques.
- La claredat i el detall del cronograma.
- La planificació de les sessions de seguiment amb el coordinador del contracte de la Fundació i2CAT.

No es valorarà la informació que no sigui rellevant i que no aportï valor al contracte, així com aquella que comporti una simple repetició o reiteració dels requisits mínims previstos al Plec de prescripcions tècniques.

I. Criteris per a la determinació de l'existència de baixes presumptament anormals.

A banda dels criteris establerts a continuació en funció del número d'empreses licitadores, s'aplicarà l'establert a la clàusula 14^a, apartat 4 (14.4) del PCAP.

I.1 En el cas que concorri una sola empresa licitadora:

A tals efectes, l'òrgan de contractació considerarà una oferta desproporcionada o amb valors anormals quan compleixi els dos criteris següents:

- Que l'oferta econòmica sigui un 25% més baixa que el pressupost de licitació.
- Que la puntuació que li correspongui en la resta de criteris d'adjudicació diferents del preu sigui superior al 90% de la puntuació total establerta en el Plec de clàusules administratives particulars.

I.2 En el cas que concorrin dues empreses licitadores:

Es podrà considerar una oferta com a desproporcionada o amb valors anormals quan compleixi els dos criteris següents:

- Que l'oferta econòmica sigui inferior en més d'un 20% a l'altra oferta.
- Que la puntuació que li correspongui a la resta de criteris d'adjudicació diferents del preu sigui superior en més d'un 20% a la puntuació més baixa.

I.3 En cas que concorrin tres o més empreses licitadores:

Els criteris objectius en funció dels quals podrà ser considerada una oferta com a desproporcionada o amb valors anormals, derivaran de la relació entre les magnituds obtingudes de les variables següents que es calcularan en relació als criteris d'adjudicació que no són el preu:

1. La mitjana aritmètica de la puntuació obtinguda per les empreses licitadores.
2. Desviació de cada una de les puntuacions obtingudes per les empreses licitadores respecte a la mitjana de les puntuacions.
3. Càlcul de la mitjana aritmètica de les desviacions obtingudes en valor absolut, és a dir, sense tenir en compte el signe més o menys.

Podrà trobar-se una oferta incursa en valor anormal o desproporcionat, als efectes de l'article 149.4 de la LCSP, quan la puntuació obtinguda estigui per damunt del valor que resulti de la suma de les variables 1 i 3, i que, al mateix temps, la seva oferta econòmica estigui també per sota de la mitjana aritmètica de les ofertes econòmiques presentades per les empreses licitadores en més de 15 unitats percentuals.

No obstant això, quan hi concorrin tres empreses licitadores, per al còmput de la mitjana s'ha d'excloure l'oferta (preu) que sigui d'una quantia més elevada quan sigui superior en més de 15 unitats percentuals a la mitjana.

De la mateixa manera, quan hi concorrin quatre empreses licitadores o més, si hi ha ofertes econòmiques superiors a la mitjana en més de 15 unitats percentuals, s'ha de calcular una nova mitjana només amb les ofertes que no estiguin en el cas indicat. En tot cas, si el nombre de les altres ofertes és inferior a tres, la nova mitjana s'ha de calcular sobre les tres ofertes de menor quantia.

J. Altra documentació a presentar per les empreses licitadores o per les empreses proposades com a adjudicatàries: No es demana.

K. Garantia provisional: No es demana.

L. Garantia definitiva: Sí.

Import: 5% del preu final ofert per l'adjudicatari, IVA exclòs.

Forma de constitució: La garantia es realitzarà en qualsevol de les formes previstes a la LCSP, preferiblement mitjançant la modalitat de retenció del preu.

M. Condicions especials d'execució: les que consten a les clàusules vint i vint-i-nou i a l'Annex 4 del Plec de clàusules administratives particulars (PCAP).

M.1. Clàusula de protecció de dades personals i deure de confidencialitat: No cal formalitzar el compromís segons l'Annex 8 del Plec de clàusules administratives particulars (PCAP).

M.2. Contracte d'encarregat de tractament de dades personals: Si es requereix el tractament pel contractista de dades personals per compte del responsable de tractament segons l'Annex 10 del Plec de clàusules administratives particulars (PCAP).

N. Modificació del contracte prevista: No es preveuen causes específiques de modificació contractual.

O. Cessió del contracte: L'adjudicatari no podrà cedir el present contracte sense autorització prèvia de l'òrgan de contractació d'acord amb l'art. 214 de la LCSP.

P. Subcontractació: S'admet. L'adjudicatari podrà subcontractar part de les prestacions previstes a l'objecte del contracte. No obstant, amb caràcter previ, haurà d'informar a i2CAT de la seva voluntat de subcontractar, així com indicar a l'oferta quines parts té la intenció de subcontractar, quin percentatge de l'objecte del contracte comporta i a quina empresa es

pretén subcontractar. En tot cas, s'haurà de donar compliment a les prescripcions previstes a la LCSP.

Q. Revisió de preus: No s'admet.

R. Termini de garantia: Sis (6) mesos des de la data de finalització del contracte. Llavors, es procedirà a la seva devolució, sempre i quan es comprovi que no hi ha responsabilitats o vicis imputables al contractista que s'hagin de cobrir amb dita garantia.

S. Import màxim de les despeses de publicitat que han d'abonar l'empresa o les empreses adjudicatàries: No hi ha despeses de publicitat.

T. Programa de treball

Segons l'establert al Plec de Prescripcions Tècniques.

U. Unitat encarregada del seguiment i execució del contracte: Es designa com a responsable del contracte, als efectes del que estableix la LCSP, a la Sra. Rosa Paradell, Directora del Departament de Public Sector Innovation de la Fundació Privada i2CAT, Internet i Innovació Digital a Catalunya.

V. Pagament del preu:

D'acord a la Llei 25/2013, de 27 de desembre, de impuls de la factura electrònica i creació del registre comptable de factures en el Sector Públic, en el seu article 4rt exposa: "Tots els proveïdors que hagin lliurat béns o prestat servei a l'administració pública podran expedir i remetre factura electrònica. En tot cas, estaran obligades a l'ús de la factura electrònica i a la presentació a través del punt general d'entrada que correspongui les entitats següents: Societats anònimes, Societats de responsabilitat limitada, persones jurídiques i entitats sense personalitat jurídica que no tinguin la nacionalitat espanyola, Establiments permanents i sucursals de entitats no residents en territori espanyol, unions temporals d'empreses i agrupacions d'interès econòmic."

Per tant el contractista facturarà de manera electrònica. Els codis DIR3 per poder emetre la factura són les següents:

	DESCRIPCIÓ DE LA UNITAT	CODIS DIR3
OFICINA COMPTABLE	Fundació Privada i2CAT, Internet i Innovació Digital a Catalunya.	A09020045
ÒRGAN GESTOR	Fundació Privada i2CAT, Internet i Innovació Digital a Catalunya.	A09020045
UNITAT TRAMITADORA	Fundació Privada i2CAT, Internet i Innovació Digital a Catalunya.	A09020045

Cada factura emesa haurà de detallar el període al qual correspon la mateixa, el desglossament/descripció de les despeses per concepte, així com indicar les referències a l'objecte contractual, d'acord amb les prestacions a facturar.

L'abonament del preu es realitzarà de manera fraccionada en sis mensualitats d'import idèntic. L'adjudicatari haurà de presentar la factura a mes vençut.

El pagament es realitzarà un cop els serveis estiguin efectivament prestats segons l'execució de fites establertes al Plec de Prescripcions Tècniques, previ vistiplau del responsable del contracte de la Fundació i2CAT. En cap cas el contractista tindrà dret a la revisió de preus per cap concepte.

L'empresa adjudicatària haurà de presentar una factura mensual correlativa durant cada mes de durada del servei.

Barcelona, a data de la darrera signatura digital

l'Òrgan de contractació

Sr. Sergi Figuerola Fernández

Director

Sr. Joan Manel Martín Almansa

Director executiu