



INFORME DE VALORACIÓ DE PROPOSICIONS

Expedient 10/2025
(Criteris de valoració objectiva)

A la vista de la documentació presentada en el sobre núm. 3 (criteris objectius/avaluables segons fórmules automàtiques) per a les empreses que han presentat oferta i han estat admeses a la licitació del “Plec de Clàusules Administratives Particulars Reguladores de la Contractació, Mitjançant Procediment Obert, per la contractació del Servei de de rebranding i activació de la nova marca d’IL3-UB per La Fundació Institut de Formació Continua de la Universitat de Barcelona (IL3-UB)”:

- LLORENTE & CUENCA BARCELONA, S.L.
- SUMMA COMUNICACIÓ, S.A.
- MCCANN ERICKSON, S.A.

S’han tingut en compte per valorar les ofertes dels licitadors, les valoracions que surten en el plec de clàusules, punt 14 i en el punt G1.2 – Criteris objectius, avaluables mitjançant fórmula automàtica, del quadre de característiques. Per tal de valorar les proposicions dels licitadors, els criteris objectius serviran de base per a l’adjudicació del contracte.

A. Oferta econòmica:

L’oferta més econòmica, rebrà la puntuació màxima de 51 punts. La resta d’ofertes, rebran una puntuació inversament proporcional a la de l’oferta més econòmica, d’acord amb el càlcul següent:

$$Punts = \frac{Oferta\ més\ econòmica}{Oferta\ que\ es\ puntua} * 51\ punts$$

Quant a les ofertes anormals o desproporcionades, quan concorri un únic licitador, sigui inferior a l’import en més de 25% respecte del pressupost base de licitació.

Quan hi concorrin dos licitadors es considera baixa temerària aquella oferta econòmica inferior en més un 20% respecte del pressupost base de licitació.

Quan concorrin tres licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 % a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. Això no obstant, s’exclourà per al còmput d’aquesta mitjana l’oferta de quantia més elevada quan sigui superior a més de 10 % a aquesta mitjana. En qualsevol cas, es considera desproporcionada la baixa superior a 20 %.

Quan concorrin quatre o més licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 % a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. Això no obstant, si entre elles hi ha ofertes que siguin superiors a aquesta mitjana en més de 10 %, es procedirà al càlcul d’una nova mitjana només amb

les ofertes que no es trobin en el supòsit indicat. En tot cas, si el nombre de les restants ofertes és inferior a tres, la nova mitjana es calcula sobre les tres ofertes de menor quantia.

Tot seguit es detalla i valora l'oferta econòmica presentada:

Oferta econòmica i Puntuació del sobre 3

	Import màxim licitació (IVA exclòs)	LLORENTE & CUENCA BARCELONA, S.L. (IVA exclòs)	MCCANN ERICKSON, S.A. (IVA exclòs)	SUMMA COMUNICACIÓ, S.A. (IVA exclòs)
OFERTA ECONÒMICA	80.000,00	67.000,00	77.450,00	78.000,00
PUNTUACIÓ OFERTA ECONÒMICA	51,00	51,00	44,12	43,81

Valoració baixes temeràries del sobre 3

	Import màxim licitació (IVA exclòs)	LLORENTE & CUENCA BARCELONA, S.L. (IVA exclòs)	MCCANN ERICKSON, S.A. (IVA exclòs)	SUMMA COMUNICACIÓ, S.A. (IVA exclòs)
OFERTA ECONÒMICA	80.000,00	67.000,00	77.450,00	78.000,00
% DE BAIXA		16,25%	3,19%	2,50%

Cap licitador ha fet baixa temerària, en base al explicat en el plec de clàusules administratives.

Resultat final del sobre 3

LICITADOR	PUNTUACIÓ
LLORENTE & CUENCA BARCELONA, S.L.	51,00
MCCANN ERICKSON, S.A.	44,12
SUMMA COMUNICACIÓ, S.A.	43,81

Barcelona,

Daniel Comas Ruiz
Responsable d'Administració i Finances