



INFORME DE VALORACIÓ DE PROPOSICIONS

Expedient 13/2025
(Criteris de valoració objectiva)

A la vista de la documentació presentada en el sobre núm. 3 (criteris objectius/avaluables segons fórmules automàtiques) per a les empreses que han presentat oferta i han estat admeses a la licitació del “Plec de Clàusules Administratives Particulars Reguladores de la Contractació, Mitjançant Procediment Obert, per la contractació del Servei de Consultoria i Assessorament, Gestió, Confecció de Nòmines i Gestió Fiscal de La Fundació Institut de Formació Contínua de la Universitat de Barcelona (IL3-UB)”:

- SISQUELLA SOLUCIONS EMPRESARIALS SLP
- SEARCH ENGINE BUSINESS, S.L. (THINKIA)

S’han tingut en compte per valorar les ofertes dels licitadors, les valoracions que surten en el plec de clàusules, punt 14 i en el punt G1.2.A – Criteris objectius, avaluables mitjançant fórmula automàtica, del quadre de característiques. Per tal de valorar les proposicions dels licitadors, els criteris objectius serviran de base per a l’adjudicació del contracte.

A. Oferta econòmica:

L’oferta més econòmica, rebrà la puntuació màxima de 46 punts. La resta d’ofertes, rebran una puntuació inversament proporcional a la de l’oferta més econòmica, d’acord amb el càlcul següent:

$$\text{Punts} = \frac{\text{Preu de l'oferta més econòmica}}{\text{Preu de l'oferta que es puntua}} \times 46 \text{ punts}$$

Quant a les ofertes anormals o desproporcionades, quan concorri un únic licitador, sigui inferior a l’import en més de 25% respecte del pressupost base de licitació.

Quan hi concorrin dos licitadors es considera baixa temerària aquella oferta econòmica inferior en més un 20% respecte del pressupost base de licitació.

Quan concorrin tres licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 % a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. Això no obstant, s’exclourà per al càlcul d’aquesta mitjana l’oferta de quantia més elevada quan sigui superior a més de 10 % a aquesta mitjana. En qualsevol cas, es considera desproporcionada la baixa superior a 20 %.

Quan concorrin quatre o més licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 % a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. Això no obstant, si entre elles hi ha ofertes que siguin superiors a aquesta mitjana en més de 10 %, es procedirà al càlcul d’una nova mitjana només amb les ofertes que no es trobin en el supòsit indicat. En tot cas, si el nombre de les restants ofertes és inferior a tres, la nova mitjana es calcula sobre les tres ofertes de menor quantia.





Tot seguit es detalla i valora l'oferta econòmica presentada:

Oferta econòmica i Puntuació del sobre 3

	Import màxim licitació (IVA exclòs)	SISQUELLA SOLUCIONS EMPRESARIALS SLP (IVA exclòs)	SEARCH ENGINE BUSINESS, S.L. (THINKIA) (IVA exclòs)
OFERTA ECONÒMICA	75.507,60	45.304,56	70.508,00
PUNTUACIÓ OFERTA ECONÒMICA	46,00	46,00	29,56

Valoració baixes temeràries del sobre 3

	Import màxim licitació (IVA exclòs)	SISQUELLA SOLUCIONS EMPRESARIALS SLP (IVA exclòs)	SEARCH ENGINE BUSINESS, S.L. (THINKIA) (IVA exclòs)
OFERTA ECONÒMICA	75.507,60	45.304,56	70.508,00
% DE BAIXA	46,00	40,00%	6,62%

El licitador SISQUELLA SOLUCIONS EMPRESARIALS SLP ha fet una oferta de baixa temerària al presentar una oferta inferior en un 40%.

Resultat final del sobre 3

LICITADOR	PUNTUACIÓ
SISQUELLA SOLUCIONS EMPRESARIALS SLP	46,00
SEARCH ENGINE BUSINESS, S.L. (THINKIA)	29,56

Barcelona,

Daniel Comas Ruiz
Responsable d'Administració i Finances