

INFORME SOBRE LA JUSTIFICACIÓ ECONÒMICA DE L'OFERTA PRESENTADA PER L'EMPRESA QUOPIAM PRESUMPTAMENT ANORMAL O DESPROPORCIONADA, EN EL PROCÉS D'ADJUDICACIÓ DEL CONTRACTE: " Renovació dels Firewalls WatchGuard i manteniment UTM" EXPEDIENT: EC25/000087

1. ANTECEDENTS

- Pressupost de licitació: 161.907,00 € IVA exclòs
- Pressupost base ofert per l'empresa: 103.414,00 € IVA exclòs
- Baixa realitzada per l'empresa: -36,13 %

En termini l'empresa **QUOPIAM**, va presentar una justificació de la seva oferta amb l'objecte de demostrar que la mateixa no es pot considerar anormal o desproporcionada.

2. ANÀLISI DE LA JUSTIFICACIÓ PRESENTADA PER L'EMPRESA

L'empresa indica que l'oferta econòmica presentada està justificada bàsicament en els següents fets:

1. QUOPIAM al ser partner Gold del fabricant, declara tenir accés a condicions comercials preferents, que es tradueixen en descomptes rellevants sobre els preus oficials de llicències i equipament. Aquesta condició de partner, comenten que es degut al fruit d'una trajectòria llarga de col·laboració, de la consecució de certificacions tècniques exigents i de l'execució de múltiples projectes amb alts nivells de satisfacció.
2. Per altra banda, QUOPIAM argumenta tenir coneixement i experiència contrastada amb ATL en la gestió i manteniment de la infraestructura de seguretat.
3. QUOPIAM argumenta de disposar d'una estructura de costos més reduïda que altres competidors del mercat. El seu model organitzatiu i de gestió és àgil, cosa que els permet mantenir despeses generals moderades i dedicar la major part dels recursos a les activitats directament vinculades al client i a la qualitat del servei. Argumenten que aquesta estructura més eficient els dona la possibilitat de treballar amb marges de benefici més ajustats, sempre mantenint la sostenibilitat de l'empresa i la seva capacitat d'inversió en innovació, certificacions i formació de l'equip tècnic.
4. Per últim, QUOPIAM declara que aquesta competitivitat no és fruit d'una reducció de la qualitat ni d'un risc empresarial elevat, sinó del retorn d'avantatges tangibles obtinguts gràcies a la seva posició de mercat, la seva experiència acumulada i el seu model operatiu. D'aquesta manera, poden assegurar que la proposta compleix totes les garanties tècniques i professionals requerides.



3. CONCLUSIÓ

Considerant el contingut de l'oferta presentada i de la justificació posterior, l'empresa QUOPIAM acredita de manera raonable el preu ofertat en la licitació del servei.

Qui signa aquest informe declara que no té, directa o indirecta, cap interès econòmic, financer o personal amb les empreses presentades en aquesta licitació, que pugui comprometre la seva imparcialitat i independència en la valoració de les ofertes.

S'eleva el present informe a la Mesa de Contractació per la seva consideració i als efectes escaients.

Sant Joan Despí, en data de signatura electrònica,

Responsable de Seguretat
de la Informació

Director de Sistemes d'informació