

Expedient	Assumpte
2025/393-G626 G626_P2 Contractes Preparació, gestió i adjudicació Emissor : Contractació d'Obres, Béns i Serveis Codi : 15704506152210530604	Serveis de telecomunicacions de l'Ajuntament de Tarragona i Organismes Autònoms.

Signat per:

INFORME D'ACCEPTACIÓ DE LA JUSTIFICACIÓ DE BAIXA TEMERÀRIA

Antecedents

En data 20 d'octubre de 2025, la Mesa de Contractació va requerir a Vodafone España, S.A.U. la justificació de la seva oferta econòmica, considerada com a possible baixa temerària d'acord amb el que preveu la normativa de contractació pública. L'empresa ha presentat una justificació detallada, que s'ha analitzat a efectes de valorar la viabilitat i sostenibilitat de l'oferta.

Anàlisi de la justificació

Vodafone exposa els següents arguments principals per justificar el nivell de preus oferts:

- Estratègia d'inversió i compromís territorial:** L'oferta s'emmarca dins d'una estratègia integral d'inversió en infraestructures i desenvolupament tecnològic a Catalunya, amb l'objectiu de dinamitzar la societat de la informació i reduir la bretxa digital.
- Compliment estricte dels requisits del plec:** Vodafone acredita que ha tingut en compte tots els requisits tècnics i de servei exigits pel plec, disposant de la infraestructura i mitjans necessaris per garantir la qualitat del servei sense comprometre cap aspecte.
- Solvència econòmica i lideratge sectorial:** Vodafone és una societat dominant a nivell nacional i internacional, amb una sòlida salut financera que garanteix la continuïtat i viabilitat del servei durant tota la vigència del contracte.
- Oferta tècnica detallada i eficiència en costos:** La proposta inclou una solució tecnològica òptima per a cada seu, aprofitant acords preferents amb fabricants (com Alcatel-Lucent Enterprise) i la capacitat pròpia de xarxa, fet que permet ajustar costos sense afectar la qualitat.



5. **Eficàcia en la gestió i experiència prèvia:** L'experiència en la prestació de serveis similars a l'Ajuntament de Tarragona i la gestió interna dels equips de treball permeten optimitzar recursos i garantir l'eficiència operativa.
6. **Anàlisi econòmica transparent:** S'aporta un desglossament detallat de costos i marges, amb un marge comercial del 19,97% sobre el total de l'operació, la qual cosa evidencia la viabilitat econòmica de l'oferta.

Conclusió

Analitzada la justificació presentada per Vodafone, es considera que els arguments exposats són sòlids i suficients per acreditar la viabilitat de l'oferta. Les explicacions sobre inversió, solvència, eficiència en costos, compliment dels requisits i detall econòmic responen als criteris establerts per la normativa de contractació pública i permeten entendre el nivell de preus ofertat sense que això impliqui risc de compliment del contracte.

Per tot això, es proposa l'acceptació de la justificació de baixa temerària presentada per Vodafone España, S.A.U

A la data i les persones que figuren a la signatura electrònica.

