



**Ajuntament
de Barcelona**

BIMSA, Barcelona d'Infraestructures Municipals

INFORME TÈCNIC RELATIU A OFERTA ANORMALMENT BAIXA

Contracte de Serveis d'Assistència Tècnica a la Direcció de Planificació i Gestió d'Inversions en la gestió de criteris de valoració i clàusules especials dels procediments de contractació de Barcelona d'Infraestructures Municipals, SA, amb mesures de contractació pública sostenible

Referència: ITSB25003
Expedient: 610.2025.114
Títol: SUBMINISTRAMENT, INSTAL·LACIÓ I POSADA EN MARXA DE 40 PORTÀTILS
PER A LES OFICINES DE BIMSA
Llicitador: ICOT, INFORMÀTICA I COMUNICACIONS DE TARRAGONA, S.A.
P licitació: 90.000,00 €
Oferta: 40.710,00 €
Baixa: 54,76 %

Barcelona, a 3 d'octubre de 2025

A. ANTECEDENTS I OBJECTE DEL PRESENT INFORME

Una vegada s'ha procedit a l'apertura econòmica de pliques corresponent a la licitació: "**SUBMINISTRAMENT, INSTAL·LACIÓ I POSADA EN MARXA DE 40 PORTÀTILS PER A LES OFICINES DE BIMSA**", expedient: **610.2025.114**, del resultat de la mateixa s'observa, realitzats els càlculs oportuns previstos en el Plec de Clàusules Administratives Particulars, que hi ha **UNA** (1) oferta anormalment baixa. Això suposa per tant que d'acord amb el que preveu l'Article 149 de la Llei 9/2017 de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic, correspon requerir als licitadors incursos en aquesta situació, segons assenyala el punt 4 del citat article, per a que aquests justifiquin i desglossin raonadament i detalladament el baix nivell dels seus preus. A aquests efectes, el licitador **ICOT, INFORMÀTICA I COMUNICACIONS DE TARRAGONA, S.A.** ha estat objecte de requeriment per aquest motiu, havent rebut una comunicació de BIMSA en la que s'indiquen els elements a incloure en el seu informe justificatiu. Havent estat presentat el citat informe davant l'Òrgan de Contractació dins del termini atorgat, correspon emetre informe motivat d'avaluació de la citada justificació als efectes de determinar l'admissió o el rebuig de l'oferta presentada.

El procediment que ens ocupa en el present cas és una licitació relativa a un contracte de subministrament, instal·lació i posada en marxa de material informàtic.

En base a la petició d'informació sol·licitada al licitador, així com en la seva resposta, en el que segueix es desenvolupa l'anàlisi detallada de la justificació lliurada, seguint el mateix índex proposat en la carta de requeriment.

B. ANÀLISI DE L'INFORME PRESENTAT PEL LICITADOR

L'informe de justificació presentat pel licitador **S'AJUSTA** a l'índex expositiu sol·licitat a la carta enviada per BIMSA.

Seguidament, repassem un per un tots els punts en els que es requeria justificació per part del licitador.

1. ESTUDI DETALLAT DELS MITJANS NECESSARIS PER A L'EXECUCIÓ DEL SUBMINISTRAMENT

a. Estudi detallat del personal necessari per a l'execució del subministrament (número total d'operaris i dedicacions)

El licitador aporta aquesta informació.

L'equip de personal es compon d'1 tècnic informàtic, que s'estima amb una dedicació total de 25 hores per a desembalar, connectar, configurar i instal·lar els 40 ordinadors portàtils, 1 coordinador per a tasques de supervisió i control de l'execució amb una dedicació estimada de 5 hores en total, i 2 hores de personal d'administració.

b. Estudi detallat del cost dels elements a subministrar (identificació de tots ells i cost unitari considerat)

El present concurs demana 2 tipus d'ordinadors: portàtils estàndard (25 u) i portàtils d'alt rendiment (15 u).

El licitador descriu els 40 models, i en fase de licitació ja s'ha comprovat i puntuat les seves característiques de RAM, SSD i CPU, conforme al PCAP. També aporta el cost unitari de cadascun d'ells: 835,00 € i 1.155,00 (preus sense IVA).

Es troba a faltar l'acreditació d'aquests costos unitaris.

El cost directe dels portàtils és doncs de **38.200,00 €**

c. Presentació detallada de pressupostos i cartes de compromís del cost dels elements a subministrar per empreses subcontractistes (identificació de tots ells i cost unitari considerat)

El licitador manifesta que no es subcontracta a cap empresa.

d. Estudi detallat dels costos indirectes i/o auxiliars associats al subministrament

El licitador comptabilitza un primer cost indirecte per despeses financeres, tasques administratives i despeses d'aigua i llum, gas o deteriorament de les instal·lacions, valorat en 50,00 €.

No és un import justificat i per tant no podem valorar la seva bondat. Alguns d'aquests conceptes de fet es poden englobar en les despeses generals.

I comptabilitza un segon concepte de cost indirecte que és el transport des de la seu de l'empresa fins al lloc d'instal·lació. La valoració és de 3 hores de transport per un preu unitari de 39 €/h, amb un total de 117,00 €.

Aquest transport equival a anar des del polígon Riu Clar de Tarragona fins al Poble Nou de Barcelona, descarregar i pujar els portàtils, i tornar a la seu. En la valoració del transport està comptabilitzant el temps del conductor, però no s'hi sumen els costos del cotxe i el combustible.

La valoració doncs dels costos indirectes és de **167,00 €**

2. COSTOS HORARIS DEL PERSONAL NECESSARI PER A L'EXECUCIÓ DEL SUBMINISTRAMENT

a. Costos horaris del personal instal·lador, segons el conveni col·lectiu d'aplicació

El licitador no indica quin és el Conveni Col·lectiu d'aplicació, tal i com es requeria.

Contempla un cost de 39€/h per al tècnic informàtic i de 60€/h per al coordinador. Aquests costos equivalen a sous bruts per sobre del salari mínim dels Convenis Col·lectius del sector.

3. JUSTIFICACIÓ DE LES DESPESES GENERALS D'EMPRESA CONSIDERADES

El licitador **NO APORTA** la justificació sol·licitada.

El que es demana és el percentatge que representen les despeses no productives de l'empresa (els costos de personal de gerència, de personal d'administració, de personal d'staff, les despeses d'explotació, les amortitzacions, les càrregues financeres, etc.) respecte la xifra de negoci. Aquest rati pot acreditar-se aportant el compte de Pèrdues i Guanyos de l'any 2024.

La justificació d'aquest apartat es considera per tant insuficient i incorrecta, ja que el licitador considera que el percentatge de despeses generals respecte l'import de l'oferta és zero.

C. CONCLUSIONS

En base a la justificació aportada pel licitador el COST de PRODUCCIÓ del contracte seria:

ORDINADORS	U	Preu Unitari	Total
Ordinador portàtil estàndard	25	835,00	20.875,00
Ordinador portàtil alt rendiment	15	1.155,00	17.325,00
			38.200,00
PERSONAL	Hores	Preu Unitari	Total
Tècnic informàtic	25	39,00	975,00
Coordinador	3	60,00	180,00
Administratiu	2	39,00	78,00
			1.233,00
TOTAL COST DIRECTE			39.433,00
TOTAL COST INDIRECTE			167,00
TOTAL COST DE PRODUCCIÓ			39.600,00
OFERTA			40.710,00

Al cost de producció li manquen les despeses generals per configurar el cost de l'oferta, i ja hem explicat en l'apartat anterior que aquestes despeses no són zero.

El marge que es desprèn del quadre anterior és de 1.110,00 €, que representa un 2,73% del preu d'oferta; i sens dubte les despeses generals d'una empresa de més de 50 treballadors amb facturacions anuals de més de 2 milions d'euros tenen un rati superior a aquest percentatge. És a dir, el cost total superarà el preu de l'oferta.

A la vista del que ha estat analitzat en els apartats precedents i del que ha estat expressat al paràgraf anterior, es conclou que el licitador **no ha justificat suficientment** l'import de la seva oferta, i en conseqüència traslladem a la Mesa de Contractació la proposta de **NO acceptació de l'oferta**.

Lluís Pallàs

AT a la Direcció de Finançament i Programació

