

# Informe tècnic sobre la justificació de la viabilitat de l'oferta presentada per JUNAN SERVEIS SOLIDARIS SL en el procediment de contractació relatiu al "Servei de destrucció segura i confidencial de documentació per a la Universitat Oberta de Catalunya"

## Expedient OSE00012/2025

La convocatòria d'aquest procediment es va publicar en data 26 de juny de 2025 al Perfil del Contractant d'aquesta entitat. El termini fixat per a la presentació de les proposicions era el dia 11 de juliol de 2025 a les 14.00 hores.

Empreses admeses
DELETE GESTIO DOCUMENTAL INTEGRAL SL
JUNAN SERVEIS SOLIDARIS SL
EMPRESA INSERCIÓ NO A L'ATUR EINA
DESTRUCCIÓN CONFIDENCIAL DE DOCUMENTACIÓN SA

En data 15 de juliol de 2025, es procedí a l'obertura del Sobre únic de les ofertes presentades, el qual comprèn la documentació administrativa i l'oferta avaluable automàticament mitjançant fórmules.

Aplicats els paràmetres recollits a l'Apartat Z del Quadre de referències del Plec de Clàusules Particulars per a declarar que una oferta conté valors anormals o desproporcionats, s'ha detectat que la oferta presentada per la següent empresa presenta valors que la fan presumptament anormal o desproporcionada:

Empresa quina oferta presenta valors que la fan presumptament anormal o desproporcionada
JUNAN SERVEIS SOLIDARIS SL

En concret, l'Apartat Z del Quadre de referències del Plec de Clàusules Particulars estableix els següents criteris per a determinar si una oferta conté valors anormals o desproporcionats:

*"Atès que el criteri d'adjudicació preu és l'únic criteri rellevant per determinar si les ofertes*

*contenen valors anormals o desproporcionats i la resta de criteris d'adjudicació especificats en aquest plec no són eficaços per valorar la viabilitat de les ofertes presentades, s'aplicaran els paràmetres objectius previstos en l'article 85 del Real Decret 1098/2001, de 12 d'octubre, pel qual s'aprova el Reglament general de la Llei de Contractes de les Administracions Públiques.*

*Tenint en compte que l'import global del pressupost d'aquest contracte es constitueix a partir d'una demanda temporal estimada i de diversos preus unitaris aplicables a cada prestació o tasca integrant del contracte, el valor de l'oferta d'una empresa, als efectes de l'apreciació de valors anormals o desproporcionats, es calcularà mitjançant la suma dels preus unitaris multiplicats per les ponderacions relatives atribuïdes a cadascun dels preus unitaris en l'Apartat Y anterior. Al resultat de la suma se li aplicaran els límits anteriorment referits. Addicionalment, la referència a "pressupost de licitació" s'haurà d'entendre substituïda per la suma dels preus unitaris màxims multiplicats per les ponderacions relatives atribuïdes a cadascun dels preus unitaris.*

*En cas que alguna de les ofertes incorri en algun valor anormal o desproporcionat en atenció als criteris esmentats, se seguirà el procediment previst a l'article 149 de la LCSP".*

Per aquest motiu, calgué procedir segons es determina a la clàusula 21 del Plec de Clàusules Particulars, en el sentit d'efectuar el corresponent requeriment perquè es justifiqués i desglossés raonadament i detalladament el baix nivell de preus i es justifiqués la viabilitat de l'oferta, mitjançant la presentació d'aquella informació i documents que resultin pertinents a aquests efectes.

Un cop, dins del termini conferit a l'efecte, es procedeix a la seva anàlisi mitjançant el present informe, partint de que la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic i la doctrina no parteixen de que el licitador hagi de justificar exhaustivament l'oferta que presenti valors desproporcionats, sinó d'argumentar d'una manera convincent que l'oferta és viable, permetent a l'òrgan de contractació arribar a la convicció de que la mateixa es pot complir (Resolucions 488/2015, de 22 de maig de 2015 i 683/2014, de 17 de setembre de 2014). A més a més, la justificació ha de ser més gran a major desproporció. es pronuncia el TACRC, entre d'altres, a les seves Resolucions 541/2014, d'11 de juliol de 2014, 1005/15, de 30 d'octubre de 2015; i 433/2014, de 30 de maig de 2014, en sostenir, en totes elles, que:

*"(...) no se trata de justificar exhaustivamente la oferta desproporcionada, sino de proveer de argumentos que permitan al órgano de contratación llegar a la convicción de que se puede llevar a cabo; obviamente, tales argumentos o justificaciones deberán ser más profundos cuanto mayor sea la desproporción de la oferta" (el subratllat és nostre).*

#### **A) JUNAN SERVEIS SOLIDARIS S.L.**

S'exposen diferents motius de justificació dels preus:

L'empresa declara que els preus proposats s'alineen amb la normativa vigent i amb els seus costos operatius habituals. Es pot verificar que els mateixos barems econòmics s'apliquen en contractes actius amb diferents institucions de Catalunya.

Els informes financers disponibles i registrats al mercantil mostren tancaments positius en els

darrers exercicis, reforçant la credibilitat de la proposta presentada.

Pel que fa al servei de recollida, transport, manipulació i destrucció, l'empresa presenta experiència contrastada i exposa uns costos que assegurin la cobertura completa dels requeriments operatius, inclosa la infraestructura necessària i les mesures de seguretat exigibles.

Els preus de la proposta són superiors a preus d'altres concursos públics, on s'han acceptat imports molt inferiors, incloent el transport, indicador que els costos ofertats per l'empresa són sostenibles, habituals i alineats amb pràctiques habituals de mercat.

Es justifiquen una sèrie de preus de la següent manera:

### **1. Comparativa amb concursos públics recents**

- El concurs de l'Ajuntament de Barcelona (expedient 2025ES0028AC) fixa el preu màxim a 0,185 €/kg, inferior al cost de 0,225 €/kg ofert per l'UOC.
- La totalitat dels licitadors es van ajustar a aquest preu, demostrant que és viable.

### **2. Precedents contractes corporatius**

- Contractes amb ajuntaments com Gavà o Barberà del Vallès han justificat preus de 0,18 €/kg, incloent transport.
- Es mostra que aquests costos són habituals i acceptats per institucions públiques.

### **3. Lloguer de contenidors**

- Cost unitari del contenidor més car: 245 €.
- Amortització mensual a 4 anys: 5,10 €.
- El marge mensual fins a 6,5 € és del 21,54%, suficient per manteniment i benefici empresarial del 6%.

### **4. Trituració i destrucció confidencial certificada**

- Cost operatiu: 0,08 €/kg amb maquinaria d'alta eficiència energètica.
- Cost aplicat: 0,091 €/kg (60 kg/contenedor), amb marge del 12,7% sobre el cost real.
- Mitjana pública de proposta: 7,06 €/contenedor; cost ofert: 5,5 €/contenedor (22% inferior).

La recollida unitària a 10,5 euros per contenidor es troba plenament justificada, degut a la operativa interna de recollida.

### **5. Personal logístic especialitzat**

- La recollida és executada per personal format específicament en manipulació de contenidors confidencials.
- Capacitat operativa alta: entre 15 i 25 contenidors/dia depenent de la dispersió geogràfica.
- L'eficiència prové de l'experiència acumulada i la sistematització de tasques.

### **6. Logística administrativa**

- Emissió de certificats de destrucció i gestió de facturació electrònica.
- Càrrega de treball per comanda: 20 minuts.

- Tasques imprescindibles per al compliment normatiu i traçabilitat documental.

## 7. Costos logístics estructurals

- Mitja jornada assignada: 8 h per a un furgó de renting (59,35 €/dia) + consum (12 €/dia).
- Personal dedicat: 2 treballadors amb cost individual diari de 119,24 €.
- Mitjana de servei: 20 contenidors/dia → cost per contenidor: 9,84 €.

La recollida unitària a 10,5€ es troba no només justificada sinó ajustada, amb un marge del 6,29% respecte al cost real (9,84€). Es demostra que el preu ofert permet una execució professional, sostenible, i fidel als requisits de qualitat del servei. La proposta no s'allunya dels barems habituals del mercat i garanteix rendibilitat raonable per a l'empresa.

## 8. Historial d'acceptació de la justificació en contractes públics similars

S'exposa l'últim element que consolida la solidesa de la proposta: l'ús previ d'aquesta mateixa justificació en contractes públics, amb acceptació i validació formal.

En definitiva, la justificació aportada per l'empresa és completa i no es desprèn que es fonamenti en hipòtesi o pràctiques inadequades des del punt de vista tècnic, jurídic o econòmic. A més a més, no s'infereix que es vulneri la normativa sobre subcontractació, que s'incomplixin les obligacions aplicables en matèria mediambiental, social o laboral, nacional o internacional.

Per tot el que s'ha exposat, es considera que l'empresa JUNAN SERVEIS SOLIDARIS SL ha justificat suficientment la viabilitat de la seva oferta i, per tant, que pot executar el servei segons les circumstàncies habituals de mercat i donant compliment a les condicions i requeriments previstos a la documentació contractual.

A Barcelona,

Signat,

Ramón Capillas Sisquella  
Director de l'Àrea de Gabinet de Gerència