MEMÒRIA JUSTIFICATIVA PER A LA CONTRACTACIÓ DELS SERVEIS DE TRADUCCIÓ I CORRECCIÓ DE TEXTOS PER A L'INSTITUT CATALÀ DE FINANCES.

1. JUSTIFICACIÓ DE LA NECESSITAT DE CONTRACTAR I DESCRIPCIÓ DE L'OBJECTE DEL CONTRACTE

L'objecte d'aquest contracte son els serveis de traducció i correcció de textos per a l'Institut Català de Finances (en endavant, ICF), segons les característiques descrites al Plec de Prescripcions Tècniques (en endavant, PPT).

El codi CPV corresponent a la present contractació és:

- **79530000-8** "*Serveis de traducció*".

Justificació de la necessitat:

La contractació del present servei és necessària atès que, l'ICF disposa de diferents canals de comunicació, entre ells la pàgina web de l'entitat, per donar a conèixer la seva activitat i fer arribar el seu missatge corporatiu als diferents públics objectius. A més, com a entitat financera pública, també ha de publicar anualment diferents informes financers i de balanç en diferents idiomes, que han de ser fàcilment consultables a través de la seva pàgina web. Addicionalment, l'ICF publica també documentació jurídica (bases, anuncis, convenis) sobre les línies de finançament que impulsa l'ICF.

En conseqüència, és necessari poder corregir i traduir notes de premsa, informes, presentacions, així com altres documents corporatius d'àmbit jurídic, normatiu i financer del català al castellà, a l'anglès i, en ocasions, també al francès. A més de la traducció, sovint és necessària la correcció lingüística que asseguri la qualitat dels documents que l'entitat presenta a la Generalitat de Catalunya, institucions, socis, clients, etc.

Descripció de l'objecte del contracte:

L'objecte del contracte és disposar d'un servei de traducció i correcció de textos que ha de comprendre:

- La traducció d'informes financers, anuncis, convenis, notes de premsa, presentacions corporatives, textos per la web i qualsevol tipus de documents relacionats amb l'activitat financera.

- La correcció de textos de l'àmbit de treball de la banca pública de promoció.

2. JUSTIFICACIÓ DE LA DURADA DEL CONTRACTE I DE LA PREVISIÓ DE PRÒRROGA

El termini de durada inicial del contracte és de dos (2) anys, a partir del 27 de gener de 2026 o el dia hàbil següent a la formalització del contracte, en cas que fos posterior.

Es preveu la possibilitat, per part de l'òrgan de contractació, **d'acordar una o diverses pròrrogues successives fins a una durada màxima del contracte de tres (3) anys addicionals**.

La durada del present contracte respecta el límit establert a l'article 29.4 de la LCSP, per a contractes de serveis de prestació successiva, atès que la seva durada no és superior a 5 anys, incloent les possibles pròrrogues. La previsió de la pròrroga es justifica per motius d'eficiència econòmica i eficàcia administrativa.

Des d'un punt de vista econòmic, les contractacions per un termini d'execució superior a un any propicien una major concurrència d'empreses interessades en la licitació, en oferir una major expectativa de negoci en un termini perllongat en el temps. La major inversió de temps a l'inici d'una contractació d'aquest tipus fa que s'atregui a un número major de licitadors si aquesta inversió de temps es veu recompensada amb la possibilitat d'una contractació amb una durada que pot arribar als cinc anys i, per tant, amb una major expectativa de negoci per l'empresa que pugui resultar adjudicatària del contracte.

La major participació d'empreses en el procés de licitació ha de portar a una major competitivitat entre elles i, per tant, a presentar ofertes econòmicament més ajustades. Per contra, contractes curts portarien a assumir majors costos econòmics, precisament per l'escassa participació d'empreses interessades, menor competitivitat entre elles i ofertes menys ajustades.

Tot això respecta escrupolosament els principis d'igualtat d'oportunitats i de lliure competència. És més, no sols els respecta sinó que els estimula, ja que oferint major expectativa de negoci, com s'ha dit, hi haurà major participació en la licitació. Totes les empreses del sector estaran facultades per presentar oferta amb igualtat d'oportunitats entre elles i s'establirà una lliure i sana competència entre elles.

3. JUSTIFICACIÓ DEL PROCEDIMENT DE CONTRACTACIÓ ESCOLLIT

El procediment d'adjudicació d'aquest contracte és el **procediment obert**, d'acord amb l'article 156 i següents de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contracte del sector públic (LCSP, en endavant) com a procediment ordinari d'adjudicació. En aplicació dels llindars establerts a l'article 22 de la LCSP el present contracte no estarà subjecte a regulació harmonitzada.

4. JUSTIFICACIÓ DE LA SOLVÈNCIA TÈCNICA O PROFESSIONAL I ECONÒMICA I FINANCERA I/O CLASSIFICACIÓ EXIGIDA

Per al present contracte es proposen els següents criteris de solvència que hauran de ser acreditats per part de les empreses licitadores:

Solvència econòmica i financera:

Donades les característiques i l'import total del contracte es considera adient exigir la solvència econòmica següent per acreditar poder fer front a les obligacions que adquirirà l'empresa en el moment de realitzar les tasques que es deriven del present contracte.

D'acord amb la previsió de l'article 87 de la LCSP, s'haurà d'acreditar:

- Un **volum anual de negoci**, en serveis de naturalesa similar o igual als de l'objecte del contracte, en relació amb el millor exercici dins dels tres darrers anys disponibles, o en funció de les dades de constitució o d'inici d'activitats de l'empresa, per un import igual o superior a 45.000,00.-€.

  Aquest apartat s'acreditarà mitjançant la presentació dels comptes anuals degudament presentats i aprovats en el Registre Mercantil, si l'empresari estigués inscrit en aquest registre i, en cas contrari, en les dipositades en el registre oficial en que hagi d'estar inscrit. Els empresaris individuals no inscrits al Registre Mercantil han d'acreditar el volum anual de negocis mitjançant els seus llibres d'inventaris i comptes anuals legalitzats. Subsidiàriament s'acceptarà qualsevol altra documentació que els serveis dependents de l'òrgan de contractació consideri pertinent.

Solvència tècnica o professional:

Donades les característiques del contracte, es considera adient que els licitadors puguin acreditar la solvència tècnica en relació als serveis executats.

D'acord amb l'article 90 de la LCSP, s'acreditarà amb:

- Una **relació dels principals serveis realitzats**, d'igual o similar naturalesa als que constitueixin l'objecte del contracte això és: correcció i traducció d'informes d'auditoria, memòries anuals d'empreses, comptes anuals i/o informes financers, notes de premsa, pàgines web i productes financers, en el curs de com a màxim els tres últims anys, tot indicant el seu import, data i destinació.

  Aquest apartat s'acreditarà mitjançant la presentació d'una relació de com a mínim tres serveis que hauran d'acreditar que l'import acumulat en l'any de major execució, dins dels tres darrers, sigui igual o superior al 70% de l'anualitat mitjana del contracte, això és 21.000,00.-€. *En cas que li sigui requerit pels serveis dependents de l'òrgan de contractació, els treballs s'acreditaran mitjançant certificats de bona execució, degudament signats pels destinataris dels serveis siguin públics o privats. Subsidiàriament, en cas de manca d'aquest certificat de bona execució, l'acreditació es realitzarà amb la declaració responsable de l'empresari acompanya dels documents que obrin en el seu poder i que acreditin la realització de la prestació.*

Classificació empresarial:

D'acord amb el que disposa el Reial decret 773/2015, de 28 d'agost, pel qual es modifiquen determinats preceptes del Reglament General de la Llei de Contractes de les Administracions Públiques, aprovat pel Reial decret 1098/2001, de 12 d'octubre, per ser adjudicatari del present contracte no cal estar en possessió de cap classificació empresarial.

Així també queda recollit en l'art. 77.1 b) de la LCSP, en el qual s'indica que pels contractes de serveis no serà exigible la classificació de l'empresari. Si bé, s'estableix la possibilitat d'acreditar la solvència, tant econòmica i financera com la tècnica o professional, de manera alternativa mitjançant la seva classificació en el grup, subgrup i categoria sempre que l'objecte del contracte estigui inclòs en l'àmbit de classificació d'algun dels grups o subgrups de classificació vigents, com és el cas.

En conseqüència es permet la possibilitat d'acreditar la solvència amb la següent classificació empresarial:

Grup T Subgrup 5 Categoria 1

5. JUSTIFICACIÓ DE L'ELECCIÓ DELS CRITERIS D'ADJUDICACIÓ

El contracte s'adjudicarà a l'oferta que sigui més avantatjosa en base a la millor relació qualitat-preu, d'acord amb els criteris d'adjudicació que s'indiquen a continuació.

En aquesta licitació es considera adient i justificat que els criteris d'adjudicació, que valoraran les ofertes presentades entre 0 i 100 punts siguin exclusivament criteris objectius, és a dir, avaluables mitjançant l'aplicació de fórmules automàtiques, i que es distribuiran de la següent forma:

1. CRITERIS AVALUABLES DE MANERA AUTOMÀTICA (fins a 100 punts).

1.1) Oferta econòmica (preu unitari) per cadascuna de les tasques del servei: fins a 80 punts.

Les empreses licitadores hauran d'oferir un preu unitari per paraula (IVA exclòs) per cadascuna de les tasques compreses en l'objecte del contracte. A cadascun dels preus unitaris s'atorgarà la puntuació que es detalla al quadre següent:

Oferta econòmica: Preu unitari per paraula IVA exclòs (màxim 80 punts)	**Grup d'idioma**	**Lliurament normal**	**Lliurament urgent**
Traduccions	CAT ←→ CAST	7,5 punts	7,5 punts
	ANG / FR ←→ CAT/ CAST	20 punts	20 punts
	Altres idiomes	2,5 punts	2,5 punts
Correcció	CAT / CAST	5 punts	5 punts
	ANG / FR	2,5 punts	2,5 punts
	Altres idiomes	2,5 punts	2,5 punts

Cadascun dels preus unitaris oferts serà puntuat, rebent la màxima puntuació el preu unitari més baix i la resta disminuint la puntuació proporcionalment a l'augment de les respectives ofertes, en aplicació de la següent fórmula:

On:

$$P_v = P * \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL}\right) * \left(\frac{1}{M}\right)\right]$$

Pv = Puntuació de l'oferta a Valorar
P = Punts criteri econòmic
Om = Oferta Millor
Ov = Oferta a Valorar
IL = Import màxim unitari
M = Factor de Modulació = 1

Els licitadors hauran d'indicar la totalitat de preus unitaris requerits per poder donar compliment a la integritat de l'objecte del contracte. No s'admeten ofertes parcials, pel que en cas de no presentar la totalitat dels preus unitaris la proposta presentada serà exclosa de la licitació.

Així mateix, els preus unitaris establerts al desglossament del pressupost base de licitació es configuren com a preus unitaris màxims, pel que en cas de superar qualsevol dels imports indicats serà motiu d'exclusió.

1.2) Reducció del termini de lliurament de les entregues: .....fins a 20 punts.

Les empreses licitadora podran oferir una reducció dels terminis de lliurament màxims que s'estableixen al PPT. Concretament és podrà oferir un nou termini d'execució expressat en dies hàbils que sigui inferior als terminis màxims obligatoris, pels següents conceptes:

Traducció	Termini d'execució (expressat en dies hàbils)
Servei de traducció amb lliurament normal	**5,50 punts**
- Encàrrecs de fins a 2.000 paraules.	1,25 punts
- Encàrrecs de fins a 8.000 paraules	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 20.000 paraules	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 40.000 paraules	1,25 punts
Servei de traducció amb lliurament urgent	**5,50 punts**
- Encàrrecs de fins a 2.000 paraules.	1,25 punts
- Encàrrecs de fins a 8.000 paraules	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 20.000 paraules	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 40.000 paraules	1,25 punts

Pel servei de traducció: Les empreses licitadores només podran oferir reduccions de termini per a encàrrecs superiors a 400 paraules en relació al servei de traducció, atès que el termini de lliurament d'encàrrec de fins a 400 paraules és d'un dia hàbil i per tant no es susceptible de millora.

Correcció de textos	Termini d'execució (expressat en dies hàbils)
Servei de correcció amb lliurament normal	**4,50 punts**
- Encàrrecs de fins a 10.000 paraules.	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 20.000 paraules	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 40.000 paraules	1,50 punts

Servei de correcció amb lliurament urgent	**4,50 punts**
- Encàrrecs de fins a 10.000 paraules.	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 20.000 paraules	1,50 punts
- Encàrrecs de fins a 40.000 paraules	1,50 punts

Pel servei de correcció de textos: Les empreses licitadores només podran oferir reduccions de termini per a encàrrecs superiors a 5.000 paraules en relació al servei de correcció de textos, atès que el termini de lliurament d'encàrrec de fins a 5.000 paraules és d'un dia hàbil i per tant no es susceptible de millora.

Cadascun dels terminis oferts es puntuarà en aplicació de la següent fórmula:

Pv = P * (Ti / Ta)

On:
Pv = Puntuació de l'oferta a Valorar
P = Punts criteri econòmic
Ti = Termini de la oferta més avantatjosa
Ta = Termini de la oferta del licitador

Els terminis de lliurament indicats al PPT per a cadascun dels conceptes es configura com a terminis màxims a oferir, per tant en cas que es superi un o diversos dels terminis de lliuraments màxims l'oferta serà exclosa.

No s'avaluaran els terminis d'execució que siguin iguals als terminis establerts al PPT, obtenint-se, en aquest cas, en l'apartat/s corresponents la puntuació de 0,00 punts.

Criteris de determinació de l'existència d'ofertes presumptament anormals:

Es considerarà una oferta incursa en valor anormal o desproporcionat, als efectes de l'article 149.4 de la LCSP, quan la puntuació obtinguda pels criteris d'adjudicació que no són preu estigui per damunt del valor que resulti de la suma de les variables 1 i 3, que es descriuen a continuació, i que, al mateix temps, la seva oferta econòmica (preu) sigui inferior a la mitjana aritmètica (*) de les ofertes econòmiques presentades en un percentatge superior al 20%.

Les variables a considerar son:

1. La mitjana aritmètica de la puntuació obtinguda per les empreses licitadores en els criteris d'adjudicació que no són preu.

2. La desviació de cada una de les puntuacions obtingudes per les empreses licitadores respecte a la mitjana de les puntuacions en els criteris d'adjudicació que no són preu.

3. El càlcul de la mitjana aritmètica de les desviacions obtingudes en valor absolut, és a dir, sense tenir en compte el signe més o menys, en els criteris d'adjudicació que no són preu.

(*) Sobre el càlcul de la mitjana aritmètica de les ofertes econòmiques:

Quan hi concorrin **tres empreses licitadores**, per al còmput de la mitjana s'ha d'excloure l'oferta econòmica (preu) que sigui d'una quantia més elevada quan sigui superior en més de 15 unitats percentuals a la mitjana.

De la mateixa manera, quan hi concorrin **quatre empreses licitadores o més**, si hi ha ofertes econòmiques (preus) superiors a la mitjana en més de 15 unitats percentuals, s'ha de calcular una nova mitjana només amb les ofertes que no estiguin en el cas indicat. En tot cas, si el nombre de les altres ofertes és inferior a tres, la nova mitjana s'ha de calcular sobre les ofertes de menor quantia.

En el cas que concorrin a la licitació **dues empreses**, es considerarà que l'oferta és anormalment baixa si es compleixen aquests dos supòsits:

1. El preu ofert per una de les empreses és inferior en més d'un 20% al preu ofert per l'altra empresa.
2. El sumatori de les puntuacions diferents del preu d'una de les empreses és superior en més d'un 20% al sumatori de les puntuacions diferents del preu de l'altra empresa.

En el supòsit que només hi concorri **una única empresa**, aquesta es considerarà incursa en valors anormalment baixos quan l'oferta econòmica sigui inferior en un 25% del pressupost de licitació establert.

6. JUSTIFICACIÓ DE LES CONDICIONS ESPECIALS D'EXECUCIÓ

6.1 Condicions especials d'execució:

Per a la present contractació es preveuen les següents condicionals especials d'execució:

- Socials: L'empresa contractista ha de garantir la igualtat de tracte i d'oportunitats de dones i homes en el mercat laboral (Llei 17/2015, del 21 de juliol), garantir la seguretat i la protecció de la salut al lloc de treball i el compliment dels convenis col·lectius sectorials i territorials aplicables.

  A més, l'adjudicatària estarà obligada al compliment de les disposicions vigents en matèria de prevenció de riscos laborals, així com a garantir la seguretat i la protecció de la salut en el lloc de treball i el compliment dels convenis col·lectius aplicables. Per tant, l'adjudicatària aplicarà a la plantilla que executi el contracte les condicions de treball establertes per l'últim conveni col·lectiu sectorial vigent en què s'enquadri i desenvolupi la prestació contractual, sens perjudici de les millores que pugui establir.

  També serà condició especial d'execució del contracte de caràcter social garantir en la producció creativa la diversitat de perfils pel que fa a l'origen, el gènere, l'edat, la raça o les capacitats diverses que representen la societat catalana.

- Protecció de dades: Donades les característiques del contracte, el nivell de risc d'aquest referent a les dades de caràcter personal serà ALT. En funció d'aquest nivell de risc,

l'adjudicatari haurà de complir les obligacions que s'especifiquen a aquest efecte en el plec de clàusules administratives.

- Altres: Acord de nivell del servei. Durant el període d'execució del servei, l'adjudicatària haurà de donar resposta i resoldre cadascuna de les tasques assignades dins dels temps de resposta determinats al PPT, o en la seva oferta en cas de millorar el terminis establerts als PPT, amb els indicadors següents:

  - Data d'inici del projecte: data d'acceptació del pressupost per part de l'ICF.
  - Data d'entrega compromesa: data compromesa d'entrega indicada al pressupost que aprova l'ICF.
  - Durada compromesa: recompte de dies entre la data d'inici i la data compromesa d'entrega, indicada al pressupost.
  - Data d'entrega: data en què s'entrega el projecte.
  - Desviació d'entrega: diferència entre la data d'entrega real i la data d'entrega compromesa del projecte.

6.2 Penalitats:
Per a la present contractació s'estableixen les següents penalitats específiques:

Si es presenten desviacions a l'entrega en relació a la data compromesa, en aplicació dels terminis establerts al PPT, es podran aplicar penalitzacions sobre el preu segons la següent taula:

DURADA COMPROMESA DEL PROJECTE	Desviació d'entrega	Descompte sobre preu pressupostat
Qualsevol durada	1 dia	10 %
	2 dies	20 %
	3 dies o més	25 %

NOTA: Tots els càlculs de temps es realitzaran segons l'indicat al PPT.

L'ICF podrà decidir rescindir el contracte si durant l'any en curs l'empresa adjudicatària ha incorregut en 3 o més incompliments dels acords de nivell de servei, tal com es defineixen al present apartat.

7. JUSTIFICACIÓ DEL VALOR ESTIMAT DEL CONTRACTE I DESGLOSSAMENT DEL PRESSUPOST BASE DE LICITACIÓ

S'entén per **pressupost base de licitació** el límit màxim de despesa que, en virtut del contracte, pot comprometre l'òrgan de contractació, inclòs l'Impost del Valor Afegit.

Atès que el pressupost base de licitació ha de ser adequat als preus de mercat, havent de tenir en compte els costos directes i indirectes i altres eventuals despeses calculades per a la seva determinació, així com el benefici industrial, s'ha considerat l'estimació del número de textos a traduir i/o corregir. Així mateix, l'import s'ha fixat en base al coneixement que es disposa de l'històric de les

necessitats d'aquest serveis i a l'estudi actualitzat del mercat. Aquesta estimació no representa cap compromís per part de l'ICF d'executar la totalitat dels serveis amb el volum de peticions que aquí s'indica. La despesa efectiva anual dependrà de les necessitats de correcció i traducció i del preus unitaris que hagin ofert les adjudicatàries. Així mateix, el pressupost total per la durada del contracte no serà necessari que es distribueixi de manera igual entre les diferents anualitats del contracte, de manera que si en una anualitat no s'ha arribat al pressupost que li correspondria proporcionalment a la durada del contracte l'excés es podrà consumir en les següents anualitats, o es podrà consumir més import del pressupost anual que correspon de dividir el pressupost màxim del contracte, d'una durada de dos anys, entre els dos anys, essent el límit màxim de despesa en tot cas el pressupost base de licitació per la durada del contracte.

En conseqüència, per a la present contractació, es fixa el següent pressupost base de licitació:

Concepte	Import (IVA exclòs)	IVA (21%)	Import total (IVA inclòs)
Pressupost base de licitació	60.000,00.-€	12.600,00.-€	**72.600,00.-€**

El desglossament del pressupost base de licitació anterior és el següent:

Servei	Tipus d'import	Import unitari màxim lliurament normal (IVA exclòs)	Import unitari màxim lliurament urgent (IVA exclòs)	Import estimat màxim (IVA exclòs)
Traducció CAT ←→ CAST	Per paraula	0,03.-€	0,04.-€	7.000,00.-€
Traducció ANG / FR ←→ CAT/ CAST	Per paraula	0,07.-€	0,08.-€	11.000,00.-€
Traducció Altres idiomes ←→ CAT/ CAST	Per paraula	0,14.-€	0,17.-€	2.000,00.-€
Correcció llenguatge CAT / CAST	Per paraula	0,05.-€	0,06.-€	6.500,00.-€
Correcció llenguatge ANG / FR	Per paraula	0,06.-€	0,07.-€	2.500,00.-€
Correcció llenguatge Altres idiomes	Per paraula	0,12.-€	0,15.-€	1.000,00.-€
				30.000,00.-€

Import total per la durada inicial del contracte (dos anys) IVA exclòs.	60.000,00.-€

L'import reproduït anteriorment en relació a cadascuna de les tasques concretes s'ha calculat conforme a l'històric de necessitats de l'ICF, pel que el crèdit disponible no es troba limitat per

tasques podent-se emprar l'import total en funció de les tasques finals efectivament necessàries.

Valor estimat del contracte (VEC): S'entén per valor estimat del contracte el valor de l'import total, sense incloure l'Impost del Valor Afegit, pagador segons les estimacions realitzades.

El mètode aplicat per calcular el valor estimat del contracte és, de conformitat amb l'article 101 de la LCSP, el següent:

Concepte	Import (IVA exclòs)
Pressupost base de licitació	60.000,00.-€
Modificacions	No
Pròrrogues (1+1+1)	90.000,00.-€
TOTAL	**150.000,00.-€**

8. JUSTIFICACIÓ DE LA INSUFICIÈNCIA DE MITJANS TÈCNICS I DE PERSONAL PER SATISFER LA NECESSITAT DEL CONTRACTE

La present contractació esdevé necessària atès que l'ICF no disposa de:

- Mitjans personals: L'entitat no compta amb una plantilla de personal suficient o adient per a poder gestionar i executar les tasques associades a aquest contracte, de forma que esdevé materialment impossible que puguin assumir les funcions vinculades a la prestació que es vol contractar. L'ICF no disposa dels recursos humans especialitzats en les tasques objecte del contracte, pel que es considera que només la contractació de tercers especialitzats en el sector poden garantir l'excel·lència de les traduccions i correccions que l'entitat necessita realitzar.

- Mitjans materials: Atesa la naturalesa del contracte l'entitat no disposa de mitjans tècnics apropiats per poder donar compliment a l'objecte del contracte.

9. TRACTAMENT DE DADES DE CARÀCTER PERSONAL

Donades les característiques del contracte, el nivell de risc del mateix referent a les dades personals serà ALT. En funció d'aquest nivell de risc, l'adjudicatari haurà de complir les obligacions que s'especifiquen a aquest efecte en el plec de clàusules administratives.

10. JUSTIFICACIÓ DE LA NO DIVISIÓ EN LOTS

Per a la present contractació no es considera adient la divisió en lots, atès que l'objecte del contracte és el servei de traduccions i correcció de textos que comprèn tasques que requereixen d'uns paràmetres comuns i tenen un alt nivell de sinèrgies entre si, en tant que es requereix assegurar una uniformitat en l'estil i forma de les feines, i per tant, és necessari que una mateixa empresa realitzi tant les traduccions com les correccions. D'aquesta manera s'assegura que els criteris lingüístics i

d'estil de l'ICF es respectin en tots els treballs, que es pugui assolir un nivell de coneixement de l'àmbit de treball i es vetlli per un resultat professional i amb un estàndard alt de qualitat. Així mateix, no es aconsellable la divisió en lots per motius d'eficiència, ja que al adjudicar la totalitat dels serveis a una mateixa empresa es permet que aquesta tingui la responsabilitat integra per la seva prestació, agilitant-se la gestió dels diferents tràmits preceptius i redundant en un major control i agilitat en els processos.

11. CESSIÓ I SUBCONTRACTACIÓ

Per al present contracte es permet la subcontractació, prèvia autorització del responsable del contracte per part de l'ICF. Qualsevol empresa subcontractada ha de complir amb els mateixos requisits de solvència, aptitud i no concurrència de prohibició per a contractar d'acord amb l'article 71 de la LCSP, exigibles a l'adjudicatària. Així mateix, haurà d'estar-se a allò que específicament es disposa a l'article 215 i següents de la LCSP.

L'adjudicatària no podrà cedir les prestacions del servei del present contracte sense l'autorització prèvia de l'òrgan de contractació, d'acord amb l'article 214 de la LCSP, i complint els requisits establert en el mateix article. Els drets i les obligacions que dimanen de cada contracte es podran cedir per l'empresa contractista a una tercera persona, sempre que les qualitats tècniques o personals de qui cedeix no hagin estat raó determinant de l'adjudicació del contracte ni que de la cessió no en resulti una restricció efectiva de la competència en el mercat. No es podrà autoritzar la cessió a una tercera persona quan la cessió suposi una alteració substancial de les característiques de l'empresa contractista si aquestes constitueixen un element essencial del contracte.

12. GARANTIA PROVISIONAL I GARANTIA DEFINITIVA

Pel present contracte no es preveu la constitució de garantia provisional.

D'acord amb l'article 107 de la LCSP, l'adjudicatari haurà de constituir una garantia per un import corresponent al 5% del valor preu final ofert, que respondrà dels conceptes previstos a l'article 110 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic (en endavant, LCSP). La garantia es podrà constituir en qualsevol de les formes previstes en la LCSP, essent admissible la retenció en el preu.

Barcelona, signat digitalment

Sra. Natalia Touzón Barco
Cap de comunicació

Sr. Oriol Vidal-Barraquer Vidal
Director de Producte, Marca i Sostenibilitat