



**MEMÒRIA JUSTIFICATIVA DEL CONTRACTE DE SERVEIS PEL  
DESPLEGAMENT DE LA PRIMERA FASE DEL PLA D'ACCIÓ PER A  
LA DESCARBONITZACIÓ DEL SECTOR NÀUTIC DE CATALUNYA**

## **Índex de continguts**

|     |                                                                                |    |
|-----|--------------------------------------------------------------------------------|----|
| 1.  | Dades bàsiques del contracte .....                                             | 3  |
| 2.  | Justificació de necessitat de contractar i de la insuficiència de mitjans..... | 3  |
| 3.  | Consultes preliminars al mercat .....                                          | 4  |
| 4.  | Responsable del contracte .....                                                | 5  |
| 5.  | Divisió en lots .....                                                          | 5  |
| 6.  | Codi CPV (Vocabulari comú de contractes públics) .....                         | 6  |
| 7.  | Termini d'execució del contracte i possibles pròrrogues .....                  | 6  |
| 8.  | Valor estimat del contracte i Pressupost base de licitació.....                | 7  |
| 9.  | Revisió de preus .....                                                         | 8  |
| 10. | Solvència econòmica i financera .....                                          | 8  |
| 11. | Solvència tècnica o professional .....                                         | 9  |
| 12. | Criteris d'adjudicació.....                                                    | 10 |
| 13. | Condicions especials d'execució .....                                          | 14 |

## 1. Dades bàsiques del contracte

**Contracte:** Contracte públic.

**Òrgan de Contractació:** Fundació Barcelona Capital Nàutica (FBCN).

**Tipus:** Serveis.

**Expedient:** 10/2025-O-S

**Procediment:** Obert.

**Tramitació:** Ordinària.

**Criteris d'adjudicació:** Criteris automàtics i de judici de valor.

**Objecte:** Prestació de serveis tècnics, estratègics i comunicatius per al desplegament del Pla d'Acció per a la Descarbonització del Sector Nàutic de Catalunya, dividits en 3 lots:

- **Lot 1 – Innovació i desenvolupament tecnològic, circularitat i productivitat:** Suport a la dinamització d'iniciatives d'R+D, nous materials, tecnologies de propulsió sostenible, circularitat i processos productius.
- **Lot 2 – Desenvolupament de mercat i incentius:** Accions orientades a la generació de demanda, eliminació de barreres normatives i comercials, i internacionalització del sector.
- **Valor estimat del contracte (VEC):** 180.000 € (IVA exclòs).

**Pressupost base de licitació:** 217.800 (IVA inclòs):

## 2. Justificació de necessitat de contractar i de la insuficiència de mitjans

La FBCN va néixer el 2005 com Fundació Navegació Oceànica de Barcelona (FNOB) amb l'objectiu de promoure la navegació a vela. Ara, 20 anys després, la FBCN abasta més eixos d'activitat per a convertir Barcelona i Catalunya en els referents nàutics, a través de la promoció de la nàutica, l'esport, la sostenibilitat, la formació, l'economia blava i la cultura del mar.

La FBCN, en coherència amb els seus objectius, fundacionals, té com a finalitat convertir Barcelona i Catalunya en referents de l'economia Blava i la cultura del mar.

Entre les activitats impulsades per la FBCN, destaquen la generació de projectes de recerca i desenvolupament, i en especial els relacionats amb la sostenibilitat, la innovació, la sostenibilitat, l'economia blava i el foment de la cultura del mar en la població.

Barcelona ha estat escollida per la UNESCO com a seu del nou *Ocean Decade Collaborative Centre* (DCC), un centre col·laborador que tindrà com a objectiu impulsar una economia oceànica sostenible i equitativa, en el marc de la Dècada de les Nacions Unides de les Ciències Oceàniques per al Desenvolupament Sostenible 2021-2030, més coneguda com la Dècada de l'Oceà.

Aquest centre posiciona Barcelona com a referent mundial en economia blava, sent la primera ciutat a liderar un dels deu reptes globals marcats per la iniciativa. La seva activitat se centrarà específicament en el repte número 4: fomentar una economia oceànica sostenible.

La FBCN ha estat designada com a soci implementador, marcant d'aquesta manera el full de ruta dels propers anys.

Durant l'any 2024, la FBCN va dur a terme una iniciativa per al reforç de la competitivitat de la cadena de valor de la nàutica a Catalunya, buscant treballar els reptes relacionats amb la descarbonització. La iniciativa, emmarcada originalment dins el llegat de la Copa Amèrica Barcelona 2024, i actualment sota el marc del Pla Estratègic l'Economia Blava de Barcelona, està liderada per ACCIO i Barcelona Activa

Per tal d'assolir els objectius i donar un fort impuls a la nàutica, un sector rellevant de l'economia blava, el 9 de maig de 2024 es va presentar oficialment la primera Taula Sectorial per a la descarbonització de la nàutica.

La Taula sectorial, presidida pel Secretari d'Empresa i Competitivitat de la Generalitat de Catalunya i Conseller Delegat d'ACCIO, Albert Castellanos, i el Director General de Barcelona, Lorenzo di Pietro, compta amb la coordinació de la Fundació Barcelona Capital Nàutica i el Barcelona Clúster Nàutic, en la part tècnica i està composta per a tots els agents implicats en la cadena de valor de la descarbonització de la nàutica.

La Taula sectorial públic-privada, té com a objectiu la dinamització del sector nàutic per avançar en la descarbonització i millorar la competitivitat del sector a Barcelona i Catalunya.

Per a donar resposta als reptes identificats, es va elaborar un pla d'acció per als propers 2 anys 2025-2026, que incloïa una proposta d'actuacions per a cada una de les àrees de treball prioritzades: accions per a fomentar la innovació en solucions per a reduir emissions, per a reduir barreres d'entrada al mercat i el desenvolupament de nous mercats, així com iniciatives de formació i dinamització del sector.

El pla pretén assolir un model de nàutica més net, eficient i circular, en concordança amb els objectius de la UE de transició energètica i economia blava. La necessitat d'avançar amb el pla respon a diverses raons:

- Impacte ambiental de l'activitat nàutica i la necessitat de reduir les emissions associades a la construcció, ús i desballestament d'embarcacions.
- Irrupció de noves tecnologies (propulsió elèctrica, hidrogen, biocomposites, digitalització) que obren oportunitats reals per transformar el sector.
- Falta de referents i eines comunes al territori, fet que fa necessari un esforç coordinat per guiar i activar el canvi.

El desplegament d'aquest Pla d'Acció requereix la posada en marxa de les activitats previstes en aquest expedient de contractació, per les quals la FBCN no té mitjans adequats i suficients. En conseqüència, cal procedir a licitar els serveis entre empreses especialitzades, tot d'acord amb l'objectiu d'estabilitat pressupostària i control de despesa, i amb total respecte als principis d'eficàcia, eficiència, publicitat, transparència, no discriminació i igualtat de tracte.

### **3. Consultes preliminars al mercat**

No s'han dut a terme consultes preliminars del mercat per aquest contracte.

#### 4. Responsable del contracte

Per a cada un dels lots, es designa una persona responsable, que li correspondrà supervisar la seva execució, adoptar les decisions i dictar les ordres i instruccions necessàries a fi d'assegurar-ne la seva correcta execució. També actuarà com a persona de contacte per a qualsevol dubte o aclariment relacionat amb l'objecte del contracte i amb les condicions tècniques que el regeixen.

Persona responsable del contracte:

- **Lot 1:** Responsable Projectes Estratègics de la FBCN
- **Lot 2:** Responsable Projectes Estratègics de la FBCN

#### 5. Divisió en lots

La Llei 9/2017 de Contractes del Sector Públic (“**LCSP**”) estableix al seu Article 99.3 que *“Sempre que la naturalesa o l'objecte del contracte ho permetin, s'ha de preveure la realització independent de cadascuna de les seves parts mitjançant la seva divisió en lots, i es poden reservar lots de conformitat amb el que disposa la disposició adicional quarta.”*

No obstant això, l'òrgan de contractació pot no dividir en lots l'objecte del contracte quan hi hagi motius vàlids, que s'han de justificar degudament en l'expedient, excepte en els casos de contractes de concessió d'obres. En tot cas, es consideren motius vàlids, a l'efecte de justificar la no-divisió en lots de l'objecte del contracte, els següents:

- a) El fet que la divisió en lots de l'objecte del contracte comporti el risc de restringir injustificadament la competència. A l'efecte d'aplicar aquest criteri, l'òrgan de contractació ha de sol·licitar un informe previ a l'autoritat de defensa de la competència corresponent perquè es pronunciï sobre l'apreciació de la circumstància esmentada.
- b) El fet que la realització independent de les diverses prestacions compreses en l'objecte del contracte en dificulti l'execució correcta des del punt de vista tècnic; o bé que el risc per a l'execució correcta del contracte procedeixi de la naturalesa del seu objecte, en implicar la necessitat de coordinar l'execució de les diferents prestacions, qüestió que es podria veure impossibilitada per la seva divisió en lots i l'execució per una pluralitat de contractistes diferents. Tots dos aspectes, si s'escau, s'han de justificar degudament en l'expedient.

El Decret Llei 3/2016, de 31 de maig, de mesures urgents en matèria de contractació pública, estableix al seu article 5 que la justificació de la no divisió en lots de l'objecte del contracte s'ha de fer constar al plec de clàusules administratives particulars.

Així la decisió de dividir en lots l'objecte d'un contracte amb caràcter general correspon a l'òrgan de contractació.

L'inicial reconeixement de la discrecionalitat de l'òrgan de contractació per a configurar els lots ha de ser matisat al senyalar que un principi rector bàsic de la contractació pública és la eficient utilització dels fons públics que exigeix que l'òrgan de contractació a l'hora d'integrar la prestació objecte d'un contracte en un únic lot hagi de ponderar la major eficiència en la execució de les prestacions i la llibertat d'accés a les licitacions, no discriminació i salvaguarda de la competència. La motivació de lo discrecional és l'element que ho diferencia de lo arbitrari.

Tal com s'indica en la Nota Informativa 2/2014, de 9 de maig, de la Secretaria Técnica de la Junta Consultiva de Contractació Administrativa de Catalunya, *"en el disseny dels lots es pot tenir en compte la viabilitat tècnica de la execució del contracte, en aquells casos que, per motius d'incompatibilitats o de dificultats tècniques d'ús o de manteniment, es consideri més convenient que siguin executades per la mateixa empresa contractista."*

D'acord amb la normativa citada, es divideix l'objecte del contracte en els **2 lots** indicats a l'inici d'aquest document:

- Lot 1 – Innovació i desenvolupament tecnològic, circularitat i productivitat.
- Lot 2 – Desenvolupament de mercat i incentius.

## **6. Codi CPV (Vocabulari comú de contractes públics)**

- **Lot 1:**

73000000-2 - Serveis de recerca i desenvolupament i serveis de consultoria connexos.

73200000-4 - Serveis de consultoria en recerca i desenvolupament.

71313000-5 - Serveis de consultoria en enginyeria ambiental.

79400000-8 - Serveis de consultoria empresarial i de gestió i serveis connexos. (Pel suport a la productivitat i implementació de processos).

- **Lot 2:**

79342000-3 - Serveis de màrqueting. (Per la generació de demanda i identificació de early adopters').

79413000-2 - Serveis de consultoria en gestió de màrqueting.

79411000-8 - Serveis generals de consultoria en gestió. (Per l'anàlisi de barreres normatives i suport en finançament).

79412000-5 - Serveis de consultoria en gestió financera. (Per l'anàlisi de TCO).

79100000-5 - Serveis jurídics. (Si l'anàlisi de barreres normatives requereix un component legal significatiu).

79950000-8 - Serveis d'organització d'exposicions, fires i estands. (Per la promoció internacional i accions demostratives).

- **Termini d'execució del contracte i possibles pròrrogues**

La durada del contracte anirà des de l'endemà de la formalització del contracte, fins el 31 de desembre de 2026 (per a cada lot). No es preveuen pròrrogues.

## 7. Valor estimat del contracte i Pressupost base de licitació

S'ha calculat un pressupost base de licitació com a pressupost limitatiu màxim de 248.050,00 €, IVA inclòs (205.000,00 €, IVA exclòs; i 43.050,00 € corresponents l'IVA) descompost de la manera següent:

|                 | Import base | IVA     | Import total    |
|-----------------|-------------|---------|-----------------|
| <b>Lot 1</b>    | 90000 €     | 18900 € | <b>108900 €</b> |
| <b>108Lot 2</b> | 90000 €     | 18900 € | <b>108900 €</b> |
|                 |             |         |                 |
| <b>Total</b>    | 180000€     | 37800 € | <b>217800 €</b> |

El valor estimat del contracte (VEC) es de 180.000 € i és correspon amb el pressupost de licitació IVA exclòs, atès que no es preveuen pròrrogues ni modificacions.

El càlcul del pressupost respon als preus de mercat i s'ha elaborat a partir de l'actualització dels preus fixats en contractes de serveis similars realitzats anteriorment i tenint en compte les tarifes habituals en el sector. El desglossament complet del VEC i el PBL s'ha determinat a partir d'una anàlisi detallada de les tasques i activitats a realitzar en cadascun dels tres lots, considerant la dedicació de temps dels perfils professionals requerits, els costos horaris de mercat, les despeses directes associades i un marge de benefici raonable:

### B.3. Pressupost Base de Licitació (PBL):

A continuació, es mostra el desglossament complet del VEC i el PBL, el qual s'ha determinat a partir d'una anàlisi detallada de les tasques i activitats a realitzar en cadascun dels 2 lots, considerant dedicació de temps dels perfils professionals requerits, costos horaris de mercat, despeses directes associades i un marge de benefici raonable:

| <b>Lot 1 – Innovació i desenvolupament tecnològic, circularitat i productivitat</b> |                            |                         |                         |
|-------------------------------------------------------------------------------------|----------------------------|-------------------------|-------------------------|
| <b>Concepte</b>                                                                     | <b>Estimació Hores / %</b> | <b>Cost Unitari (€)</b> | <b>Subtotal VEC (€)</b> |
| Costos Directes de Personal                                                         | 60% del VEC                | -                       | 54.000,00 €             |
| Director/a de Projecte                                                              | 238,5 hores                | 120,00 €/hora           | 28.620,00 €             |
| Consultor/a Sènior                                                                  | 216 hores                  | 90,00 €/hora            | 19.440,00 €             |
| Consultor/a o Col·laborador/a Júnior                                                | 138,14 hores               | 43,00 €/hora            | 5.940,00 €              |
| Costos Directes de Projecte                                                         | 20% del VEC                | -                       | 18.000,00 €             |
| Desplaçaments i dietes                                                              | -                          | -                       | 3.500,00 €              |
| Lloguer espais, equips per a tallers                                                | -                          | -                       | 5.000,00 €              |
| Producció de materials (informes, guies)                                            | -                          | -                       | 6.000,00 €              |
| Llicències de software/eines                                                        | -                          | -                       | 3.500,00 €              |
| Costos Indirectes                                                                   | 15% del VEC                | -                       | 13.500,00 €             |

|                                                      |              |               |                     |
|------------------------------------------------------|--------------|---------------|---------------------|
| Benefici Industrial                                  | 5% del VEC   |               | 4.500,00 €          |
| <b>Total VEC Lot 1</b>                               |              |               | <b>90.000,00 €</b>  |
| IVA                                                  |              |               | 18.900,00 €         |
| <b>Total PBL Lot 1</b>                               |              |               | <b>108.900,00 €</b> |
| <b>Lot 2 – Desenvolupament de mercat i incentius</b> |              |               |                     |
| Costos Directes de Personal                          | 55% del VEC  | -             | 49.500,00 €         |
| Director/a de Projecte                               | 180 hores    | 120,00 €/hora | 21.600,00 €         |
| Consultor/a Sènior                                   | 205 hores    | 90,00 €/hora  | 18.450,00 €         |
| Consultor/a o Col·laborador/a Júnior                 | 219,77 hores | 43,00 €/hora  | 9.450,00 €          |
| Costos Directes de Projecte                          | 25% del VEC  | -             | 22.500,00 €         |
| Desplaçaments i dietes                               | -            | -             | 10.500,00 €         |
| Desenvolupament eina TCO                             | -            | -             | 6.000,00 €          |
| Material per a campanyes / Demostracions             | -            | -             | 6.000,00 €          |
| Costos Indirectes                                    | 15% del VEC  |               | 13.500,00 €         |
| Benefici Industrial                                  | 5% del VEC   |               | 4.500,00 €          |
| <b>Total VEC Lot 2</b>                               |              |               | <b>90.000,00 €</b>  |
| IVA                                                  |              |               | 18.900,00 €         |
| <b>Total PBL Lot 2</b>                               |              |               | <b>108.900,00 €</b> |
|                                                      |              |               |                     |
| <b>TOTAL PBL</b>                                     |              |               | <b>217.800,00 €</b> |

## 8. Revisió de preus

D'acord amb l'article 103 de la LCSP, no procedeix la revisió de preus per aquest contracte.

## 9. Solvència econòmica i financera

Considerant l'objecte del contracte i el seu valor estimat, així com els principis de no discriminació i proporcionalitat que han de regir en la contractació, i per tal d'assegurar els nivells de concurrència, la solvència mínima que s'ha de requerir a les empreses licitadores és, per a tots els lots, la següent:

- Volum anual de la xifra de negocis, referit al millor exercici dins els 3 últims disponibles, per import igual o superior a 1,5 vegades el valor estimat del lot pel que es presenten.

La forma d'acreditar aquest criteri seran els comptes anuals aprovats i dipositats al Registre Mercantil, si l'empresari estigues inscrit en aquell registre i, en cas contrari, pels dipositats en el registre oficial en què hagi d'estar inscrita. Els empresaris individuals no inscrits en el Registre Mercantil han d'acreditar el seu volum anual de negocis mitjançant el Llibre d'inventari i comptes anuals o el Llibre de registre de vendes i ingressos, segons la seva modalitat de tributació.

A les empreses que, per una raó vàlida, no estiguin en condicions de presentar les referències sol·licitades per acreditar la seva solvència econòmica i financera, se les autoritzarà a acreditar-la per mitjà de qualsevol altre document que l'òrgan de contractació consideri apropiat.

- Assegurança d'indemnització per riscos professionals , vigent fins el termini de presentació d'ofertes, per import no inferior al valor estimat del lot pel que es presenta.

L'acreditació d'aquest requisit s'efectuarà per mitjà de certificat expedit per l'assegurador, en què constin els imports i els riscos assegurats i la data de venciment de l'assegurança, i mitjançant el document de compromís vinculant de subscripció, pròrroga o renovació de l'assegurança, en els casos en què sigui procedent.

Els licitadors hauran d'acreditar, com a mínim, un dels criteris de solvència econòmica i financera prèviament descrits.

## **10. Solvència tècnica o professional**

Considerant l'objecte del contracte i el seu valor estimat, així com els principis de no discriminació i proporcionalitat que han de regir en la contractació, i per tal d'assegurar els nivells de concurrència, la solvència i/o classificació mínima que s'ha de requerir a les empreses licitadores és la següent:

- Declaració indicant l'equip tècnic del que es disposarà per a l'execució dels treballs o prestacions, a la qual s'ha d'adjuntar la documentació acreditativa pertinent quan li ho requereixin els serveis dependents de l'òrgan de contractació. L'equip mínim requerit és, per a cada un dels lots, el següent:
  - 1 Director/a de projecte que haurà de poder acreditar la seva especialització en els camps que requereix el servei, amb un mínim de 10 anys d'experiència.
  - 1 Consultor/a sènior amb un mínim de 5 anys d'experiència que estigui vinculat en l'àmbit que requereix el servei. Haurà de poder acreditar la seva especialització en els camps que requereix el servei.
  - 1 Consultor/a o col·laborador/a junior que disposi de coneixement relacionats amb els àmbits del servei.

Aquesta solvència es considera necessària per assegurar que es disposa d'un equip tècnic que té el coneixement i l'experiència necessaris per dur a terme les tasques amb competència i eficiència, i compleix l'establert a l'Article 90.4 LCSP per a empreses de nova creació.

La forma d'acreditar l'experiència serà a través de certificats que indiquin l'import, la data i el destinatari, públic o privat, dels serveis o treballs realitzats, expedits o visats per l'òrgan competent, quan el destinatari sigui una entitat del sector públic; quan el destinatari sigui un subjecte privat, mitjançant un certificat expedit per aquest o, a manca d'aquest certificat, mitjançant una declaració de l'empresari acompanyada dels documents en poder seu que acreditin la realització de la prestació.

### **Adscripció de mitjans**

Per a tots els lots inclosos en aquesta licitació, es precisaran, com a mínim, els perfils prèviament descrits en aquest apartat:

- 1 Director/a de projecte que haurà de poder acreditar la seva especialització en els camps que requereix el servei, amb un mínim de 10 anys d'experiència.
- 1 Consultor/a sènior amb un mínim de 5 anys d'experiència que estigui vinculat en l'àmbit que requereix el servei. Haurà de poder acreditar la seva especialització en els camps que requereix el servei.
- 1 Consultor/a o col·laborador/a junior que disposi de coneixement relacionats amb els àmbits del servei.

Qualsevol canvi o substitució en les persones adscrites que han d'executar el contracte haurà de ser prèviament aprovada per la persona responsable del contracte. Aquesta persona o persones hauran de reunir mínim els mateixos requisits establerts en l'adscripció i criteris d'adjudicació. Aquesta adscripció té caràcter d'obligació essencial als efectes previstos en l'Article 211 LCSP.

Per tal d'acreditar l'adscripció dels mitjans personals caldrà presentar la documentació que demostrï la vinculació laboral amb l'empresa o bé un compromís de l'empresa licitadora de contractar la persona proposada en cas de resultar adjudicatària del contracte (o bé un precontracte amb aquesta persona).

L'adscripció de mitjans personals a l'execució del contracte es configura com a complement de solvència atorgant-li la condició d'obligació essencial ex article 76.2 de la LCSP.

## **11. Criteris d'adjudicació**

Els criteris d'adjudicació es troben directament relacionats amb l'objecte dels treballs a contractar i s'ajusten a les indicacions dels articles 145 i següents de la LCSP.

D'acord amb el que estableix l'Article 131.2 de la LCSP, l'adjudicació s'ha d'efectuar ordinàriament utilitzant una pluralitat de criteris d'adjudicació basats en el principi de millor relació qualitat-preu.

Els criteris d'adjudicació que regeixen en el PCAP:

- a) Estan vinculats a l'objecte del contracte;
- b) Estan formulats de manera objectiva, amb ple respecte als principis d'igualtat, no-discriminació, transparència i proporcionalitat, i no confereixen a l'òrgan de contractació una llibertat de decisió il·limitada;
- c) Garanteixen la possibilitat que les ofertes siguin avaluades en condicions de competència efectiva i van acompanyades d'especificacions que permeten comprovar de manera efectiva la informació facilitada pels licitadors amb la finalitat d'avaluar la mesura en què les ofertes compleixen els criteris d'adjudicació.

A continuació es descriuen els criteris d'adjudicació per als diferents lots.

## **LOT 1:**

### **CRITERIS QUANTIFICABLES MITJANÇANT JUDICI DE VALOR (SOBRE B):**

#### **1) Memòria tècnica explicativa de la proposta (fins a 40 punts):**

La memòria tècnica haurà de contenir, com a mínim, el següent guió de continguts, els quals es puntuaran tal i com es detalla a continuació:

- Proposta tècnica i metodològica (fins a 12 punts): es valoraran els següents elements:
  - Enfocament metodològic, innovador i realista per a l'execució de les accions (4 punts).
  - Grau de detall en el desenvolupament de fases, activitats i lliurables (4 punts).
  - Proposta de mecanismes de cocreació i dinamització del sector (4 punts).
- Coordinació i aliances (fins a 8 punts): es valorarà la implicació de stakeholders rellevants, i d'exploració d'aliances amb agents tecnològics i ports, i suport a projectes col·laboratius.
- Pla de treball i calendarització (fins a 8 punts): es valorarà la coherència i viabilitat temporal de la proposta.
- Proposta d'implementació d'activitats al 2025 (fins a 4 punts): es valorarà la concreció i grau de compromís per accelerar l'execució dins l'any 2025.
- Proposta de noves actuacions dins de les accions existents (fins a 8 punts): es valorarà la capacitat d'aportar actuacions addicionals alineades amb els objectius del lot i del Pla d'Acció per a la Descarbonització del Sector nàutic de Catalunya.

El document corresponent a la memòria tècnica no pot excedir de 40 pàgines.

### **CRITERIS QUANTIFICABLES DE FORMA AUTOMÀTICA (SOBRE C):**

#### **2) Oferta econòmica (fins a 40 punts):**

L'oferta més baixa obtindrà la màxima puntuació. Les altres ofertes es puntuaran segons la fórmula següent:

$$30 \times [1 - ((P_{val} - P_{min}) \div P_{ref}) \times (1 \div M)]$$

On:

- $P_{ref}$  serà el tipus de sortida del preu, sense IVA.
- $P_{val}$  serà el preu ofert pel licitador a l'oferta que es valora, sense IVA.
- $P_{min}$  serà el preu ofert per un licitador, més petit entre els concurrents, sense IVA.
- $M = 3$ , és el factor de modulació

Les propostes sense baixa econòmica tenen una puntuació de 0 punts. El preu ha d'estar expressat en euros i contenir dos decimals. El preu ofert no pot superar el pressupost base. Si el preu és superior al pressupost base establert, es considerarà que l'oferta no compleix amb els requisits sol·licitats i s'exclourà de la licitació.

#### **3) Experiència addicional de l'equip de treball (fins a 20 punts):**

Es valorarà l'experiència addicional del director/a del projecte i del consultor/a sènior, segons el següent quadre:

| Professional            | Anys d'experiència          | Puntuació |
|-------------------------|-----------------------------|-----------|
| Director/a del projecte | 15 o més anys d'experiència | 5 punts   |
|                         | 20 o més anys d'experiència | 10 punts  |
| Consultor/a sènior      | 8 o més anys d'experiència  | 5 punts   |
|                         | 10 o més anys d'experiència | 10 punts  |

La forma d'acreditar l'experiència serà a través de certificats que indiquin l'import, la data i el destinatari, públic o privat, dels serveis o treballs realitzats, expedits o visats per l'òrgan competent, quan el destinatari sigui una entitat del sector públic; quan el destinatari sigui un subjecte privat, mitjançant un certificat expedit per aquest o, a manca d'aquest certificat, mitjançant una declaració de l'empresari acompanyada dels documents en poder seu que acreditin la realització de la prestació.

## **LOT 2:**

### **CRITERIS QUANTIFICABLES MITJANÇANT JUDICI DE VALOR (SOBRE B):**

#### **1) Memòria tècnica explicativa de la proposta (fins a 40 punts):**

La memòria tècnica haurà de contenir, com a mínim, el següent guió de continguts, els quals es puntuaran tal i com es detalla a continuació:

- Proposta tècnica i metodològica (fins a 12 punts): es valoraran els següents elements:
  - a. Enfocament metodològic, innovador i realista per a l'execució de les accions (4 punts).
  - b. Grau de detall en el desenvolupament de fases, activitats i lliurables (4 punts).
  - c. Proposta de mecanismes de cocreació i dinamització del sector (4 punts).
- Coordinació i aliances (fins a 8 punts): es valorarà la implicació de stakeholders rellevants, i d'exploració d'aliances amb agents tecnològics i ports, i suport a projectes col·laboratius.
- Pla de treball i calendarització (fins a 8 punts): es valorarà la coherència i viabilitat temporal de la proposta.
- Proposta d'implementació d'activitats al 2025 (fins a 4 punts): es valorarà la concreció i grau de compromís per accelerar l'execució dins l'any 2025.
- Proposta de noves actuacions dins de les accions existents (fins a 8 punts): es valorarà la capacitat d'aportar actuacions addicionals alineades amb els objectius del lot i del Pla d'Acció per a la Descarbonització del Sector nàutic de Catalunya.

El document corresponent a la memòria tècnica no pot excedir de 40 pàgines.

### **CRITERIS QUANTIFICABLES DE FORMA AUTOMÀTICA (SOBRE C):**

## 2) Oferta econòmica (fins a 40 punts):

L'oferta més baixa obtindrà la màxima puntuació. Les altres ofertes es puntuaran segons la fórmula següent:

$$30 \times [1 - ((P_{val} - P_{min}) \div P_{ref}) \times (1 \div M)]$$

On:

- $P_{ref}$  serà el tipus de sortida del preu, sense IVA.
- $P_{val}$  serà el preu ofert pel licitador a l'oferta que es valora, sense IVA.
- $P_{min}$  serà el preu ofert per un licitador, més petit entre els concurrents, sense IVA.
- $M = 3$ , és el factor de modulació

Les propostes sense baixa econòmica tenen una puntuació de 0 punts. El preu ha d'estar expressat en euros i contenir dos decimals. El preu ofert no pot superar el pressupost base. Si el preu és superior al pressupost base establert, es considerarà que l'oferta no compleix amb els requisits sol·licitats i s'exclourà de la licitació.

## 3) Experiència addicional de l'equip de treball (fins a 20 punts):

Es valorarà l'experiència addicional del director/a del projecte i del consultor/a sènior, segons el següent quadre:

| Professional            | Anys d'experiència          | Puntuació |
|-------------------------|-----------------------------|-----------|
| Director/a del projecte | 15 o més anys d'experiència | 5 punts   |
|                         | 20 o més anys d'experiència | 10 punts  |
| Consultor/a sènior      | 8 o més anys d'experiència  | 5 punts   |
|                         | 10 o més anys d'experiència | 10 punts  |

La forma d'acreditar l'experiència serà a través de certificats que indiquin l'import, la data i el destinatari, públic o privat, dels serveis o treballs realitzats, expedits o visats per l'òrgan competent, quan el destinatari sigui una entitat del sector públic; quan el destinatari sigui un subjecte privat, mitjançant un certificat expedit per aquest o, a manca d'aquest certificat, mitjançant una declaració de l'empresari acompanyada dels documents en poder seu que acreditin la realització de la prestació.

**En relació amb els criteris avaluats mitjançant judici de valor:** la memòria tècnica aporta una major concreció i claredat en elements clau de les prestacions a satisfer en la present licitació, garantint l'eficàcia en la seva execució i la consecució dels objectius establerts.

**En relació amb l'oferta econòmica:** el preu es l'element que defineix el cost de l'actuació i, per tant, es un dels components bàsics per a determinar la millor relació qualitat-preu prevista a l'article 145 de la LCSP. Es justifica la consideració del criteri preu, motivada per l'objectiu d'aconseguir la major i millor eficiència en la utilització dels fons públics, pel que es valora que les propostes de les empreses licitadores permetin obtenir al millor preu l'execució de la totalitat dels treballs i actuacions necessàries per a la prestació objecte del contracte corresponent.

**En relació amb l'experiència de les persones adscrites a l'execució del contracte:** Es justifica aquest criteri per la reducció dels riscos i els errors, ja que tècnics amb experiència acumulada

tenen més capacitat per anticipar i resoldre problemes imprevistos que puguin sorgir durant la prestació del servei, minimitzant així desviacions en costos i terminis.

Es consideraran, en principi, com a temeràries o desproporcionades aquelles ofertes que es trobin en algun dels següents supòsits, i hagin obtingut més de 25 punts en els criteris d'adjudicació diferents del preu:

- Quan concorren un sol licitador, sigui inferior al pressupost base de licitació en més de 25 unitats percentuals.
- Quan concorrin dos licitadors, la que sigui inferior en més de 20 unitats percentuals a l'altra oferta.
- Quan concorrin tres licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitja aritmètica de les ofertes presentades. No obstant, s'exclourà pel càlcul de l'esmentada mitja l'oferta de quantia més elevada quan sigui superior en més de 10 unitats percentuals a l'esmentada mitja.

Quan concorrin quatre o més licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitja aritmètica de les ofertes presentades. No obstant, si entre elles existeixen ofertes que siguin superiors a l'esmentada mitja en més de 10 unitats percentuals, es procedirà al càlcul d'una nova mitja només amb les ofertes que no es trobin en el supòsit indicat. En tot cas, si el número de les restants ofertes és inferior a tres, la nova mitja es calcularà sobre les tres ofertes de menor quantia.

## **12. Condicions especials d'execució**

L'empresa contractista durant l'execució del contracte ha de garantir:

- a) Que no s'utilitza llenguatge o imatges sexistes, que atemptin contra la igualtat de les persones amb diversitat funcional de qualsevol tipus, els drets de la infantesa, o que no siguin respectuoses amb la cura pel medi ambient, la sostenibilitat i els drets dels animals.
- b) Que la comunicació no incorri en qualsevol tipus de discriminació per raó d'orientació i/o identitat sexual, origen, edat, creences, o altres condicions o circumstàncies personals o socials.
- c) Que en les seves comunicacions derivades de l'execució del contracte, s'eviti l'exaltació de la violència.

La persona contractista ha d'adequar la seva activitat als principis ètics i a les regles de conducta, així els licitadors i els contractistes assumeixen les obligacions següents:

- a) Observar els principis, les normes i els cànons ètics propis de les activitats, els oficis i/o les professions corresponents a les prestacions objecte dels contractes.
- b) No realitzar accions que posin en risc l'interès públic.
- c) Denunciar les situacions irregulars que es puguin presentar en els processos de contractació pública o durant l'execució dels contractes.

- d) Abstenir-se de realitzar conductes que tinguin per objecte o puguin produir l'efecte d'impedir, restringir o falsejar la competència com per exemple els comportaments col·lusoris o de competència fraudulenta (ofertes de resguard, eliminació d'ofertes, assignació de mercats, rotació d'ofertes, etc.).
- e) Respectar els acords i les normes de confidencialitat.
- f) Col·laborar amb l'òrgan de contractació en les actuacions que aquest realitzi per al seguiment i/o l'avaluació del compliment del contracte, particularment facilitant la informació que li sigui sol·licitada per a aquestes finalitats i que la legislació de transparència i els contractes del sector públic imposen als adjudicataris en relació amb l'Administració o administracions de referència, sens perjudici del compliment de les obligacions de transparència que els pertoquin de forma directa per previsió legal.

L'incompliment d'aquestes condicions és considerat com a falta molt greu.