

Informe tècnic de valoració dels criteris avaluable mitjançant un judici de valor que s'emet a petició de la Mesa de Contractació del contracte de Serveis de Construcció d'una Plataforma Oberta de Salut (exp. CTTI-2025-113)

Vocals tècnics:

- Frederic José Gibernau - Coordinador
- Silvia Bosch Mallol (Responsable CCC)
- David Ayala Sánchez (Cap d'Àrea de Solucions Cloud)

1. Objecte del contracte i tramitació .

L'objecte principal d'aquesta contractació és la prestació del Servei per a la construcció i desplegament d'una «Plataforma Oberta en Salut - Components d'arquitectura, mercat d'aplicacions i serveis de plataforma». Inclou també els serveis suport especialitzat per la utilització de components de la plataforma i serveis d'aprovisionament de programari SaaS.

El sistema s'haurà de desplegar en la infraestructura de cloud públic del CTTI, amb alta disponibilitat i compliment dels requeriments d'arquitectura, seguretat i operació definits en els annexes.

2. Dades de la licitació

En data 28/04/2025 es publica l'anunci de licitació al perfil del contractant, establint un termini per presentació de les proposicions inicial el dia 30/5/2025 prorrogat posteriorment fins el 4/6/2025.

Les empreses que han presentat oferta i que han resultat admeses són:

NIF	Empreses licitadores admeses	Alies
B82498650	KPMG Asesores, S.L.U.	KPMG
A81608077	T-Systems ITC Iberia, S.A.U.	T-Systems
B79217790	UTE ACCENTURE SLU & SPECIALIST COMPUTER CENTRES S.L.	Accenture
B82387770	NTT DATA SPAIN S.L.U.	NTTDATA
A80157746	VIEWNEXT S.A.	VIEWNEXT

3. Empreses proposades per exclusió

De l'anàlisi de les ofertes presentades es detecten incompliments que deriven en l'exclusió de dues de les empreses licitadores:

Empreses licitadores excloses	Motius
T-Systems ITC Iberia, S.A.U.	S'ha detectat un incompliment dels requeriments dels perfils mínims establerts en el plec de prescripcions tècniques particulars
UTE ACCENTURE SLU & SPECIALIST COMPUTER CENTRES S.L.	S'ha detectat una contaminació de Sobre B a l'informar les diverses certificacions de què disposen certs perfils, tenint present que entre els criteris automàtics es valoraran aquestes certificacions tècniques de l'equip adscrit al servei.

En data 15 de juliol de 2025, s'ha resolt excloure de la licitació l'empresa T-Systems ITC Iberia, S.A.U., i la UTE ACCENTURE SLU & SPECIALIST COMPUTER CENTRES S.L.,

pels motius anteriorment exposats.

4. Valoració de criteris avaluables mitjançant judici de valor (sobre B)

El 12/6/2025 es va procedir a l'obertura dels sobre B de les empreses licitadores, contenidors de les propostes tècniques. La valoració s'ha fet seguint els criteris de valoració avaluables mitjançant un judici de valor establerts a l'Annex 2 del plec de clàusules administratives particulars.

Totes les propostes presentades, excepte les que s'han indicat com a excloses, compleixen amb els requeriments mínims establerts en el plec de prescripcions tècniques essent aptes per executar adequadament l'objecte del contracte. L'objecte de la següent valoració és realitzar una anàlisi de les ofertes quant a la seva aproximació pel que fa al nivell màxim d'idoneïtat i eficàcia, sempre per sobre dels mínims requerits.

Per a cadascun dels criteris valorables mitjançant un judici de valor es realitzarà la seva valoració atenent als aspectes valorables indicats en cadascun dels criteris.

Aquesta valoració es realitzarà d'acord amb els paràmetres següents:

Criteri	Puntuació Màxima
1. Solució Funcional	10
1.1 Plantejament del primer producte operatiu	10
2. Solució Tècnica	30
2.1 Model tecnològic pel nucli transaccional	10
2.2 Model tecnològic del mercat d'aplicacions	10
2.3 Model tecnològic de serveis de plataforma i integració	10
3. Solució de servei	9
3.1 Plantejament d'aplicació al projecte dels models, metodologies i eines de CTTI.	2
3.2 Planificació de la implantació de la solució	4
3.3 Plantejament de gestió del canvi	3
Total	49

1. Solució Funcional (fins un màxim de 10 punts) CIP

1.1. Plantejament del primer producte operatiu (fins un màxim de 10 punts)

Es valorarà la quantitat dels requeriments inclosos en el primer producte operatiu i del col·lectiu d'usuaris afectat, amb el termini requerit per assolir-ho, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT i segons els 3 casos d'ús plantejats a l'Annex 3.

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	Manca de concreció tècnica en la solució funcional descrita. Les funcionalitats descrites no aporten informació rellevant addicional a les definides en el PPT. Es plantegen uns terminis per cadascun dels primers productes operatius que són adequats. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	2,50
NTT DATA	Cobertura completa dels 3 casos d'ús amb Smart UI transversal que afegeix valor funcional significatiu. Interfície intel·ligent amb widgets dinàmics, suport IA i personalització. Cobreix tots els perfils requerits amb interfície unificada i adaptativa per diferents dispositius. Terminis realistes i ben estructurats per cada cas d'ús amb planificació detallada. Definició excel·lent d'actors i rols en tots els processos de construcció. Planteja l'ús de recursos avançats d'openEHR (folders) com a aportació addicional rellevant. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	10,00
VIEWNEXT	Viewnext presenta una proposta amb una definició destacada de l'experiència d'usuari i de rols amb bon balanç entre necessitat i funcionalitat. El termini que presenta és ambiciós però factible amb un enfocament modular. No obté la màxima puntuació donat que, en el que pertoca a la gestió de l'accés a la informació, es planteja la funcionalitat sense la reutilització de components. En l'àmbit de integració d'informació el plantejament és correcte però explicat insuficientment per a ser tingut en compte com a vàlid i factible. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	7,50

2. Solució Tècnica (fins un màxim de 30 punts) CIP

2.1 Model tecnològic pel nucli transaccional (fins un màxim de 10 punts)

2.1.1. El plantejament d'arquitectura del model tecnològic proposat d'acord al full de ruta d'arquitectura corporativa, tenint en compte els diferents serveis o productes necessaris per donar resposta als requisits i la justificació de com s'han aplicat els principis d'arquitectura corporativa en el model tecnològic plantejat, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta de KPMG basa el disseny del nucli transaccional en una solució opensource per a orquestració de processos batch, quan el que demana el plec per al nucli és un orquestrador de processos en temps real. El desenvolupament de la solució incideix més en la transformació de les dades que no pas en el disseny, publicació i orquestració de processos clínics. Més tard incorpora serveis de processos en temps real, però de forma parcial, sense desenvolupar totes les capacitats del producte escollit. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	NTTDATA realitza una proposta excel·lent en el seu disseny d'arquitectura per al nucli transaccional, suportada en components d'AWS i altres fabricants. El disseny presentat aporta una visió de conjunt molt adequada del seu motor de processos principal Flowable, capaç de manegar els tres tipus de protocols que contempla BPMHealth+. Aporta un sistema propi d'observabilitat, govern i control de l'execució del nucli, que aporta un valor diferencial respecte a l'indicat al plec. També és de destacar la seva visió holística del consum d'informació disponible a la plataforma oberta, així com l'assegurament del servei i de la protecció de la informació davant d'accessos inadequats i davant de desastres. Per tots aquests motius rep la màxima puntuació. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	Viewnext realitza una molt bona proposta amb una arquitectura robusta, modular i escalable. Aporta solucions contrastades per la seva escalabilitat com Camunda 8 com el centre de la gestió de processos, al que afegeix un motor de regles i un motor d'execució de serveis IA com a afegits d'alt valor. Adicionalment, l'arquitectura presentada es excel·lent en termes de seguretat, compliment normatiu, disponibilitat, i, sobretot, manega correctament el canvi continu que implicarà l'addició de nous mòduls i processos sense interrompre el servei. No obstant, Viewnext no rep la màxima puntuació pels següents motius: a) Camunda no és compatible amb CMMN i Viewnext no aporta un component que cobreixi aquesta necessitat; b) no ofereix una visió de plataforma en no aportar un procés automatitzat d'integració de noves aplicacions i processos al nucli; i c) li caldria un panell de	1,00

Alies	Valoració	Puntuació
	control general que aglutinés processos i observabilitat per poder gestionar ràpidament la plataforma. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	

2.1.2. La resiliència dels mecanismes proposats sobre la solució davant qualsevol caiguda de servei dels components reutilitzats o infraestructures que puguin impactar en la disponibilitat de la solució (per exemple: processos d'integració, problemes d'infraestructura), atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta de KPMG indica el desplegament multiregió dins de AWS i una enumeració dels serveis AWS susceptibles de ser utilitzats. No entra en el disseny de com tots els components enumerats interaccionen entre sí per poder valorar com a adequada la idoneïtat de la resiliència global de l'arquitectura. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	0,50
NTTDATA	NTTDATA realitza una proposta excel·lent en el seu disseny d'arquitectura orientada a la resiliència del nucli transaccional, basada en el desplegament dels seus components en diferents regions de AWS i la adopció de patrons de derivació de fluxos per evitar que un desastre en un component es propagui a la resta. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00
VIEWNEXT	L'arquitectura proposada per Viewnext és excel·lent en l'elecció i disposició dels elements d'arquitectura que poden aportar la màxima resiliència possible, tenint en compte les capacitats del cloud vendor escollit i els requeriments d'execució i seguretat que demana CTTI. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00

2.1.3. La facilitat d'escalabilitat del model tecnològic per absorbir increments/decrements de càrrega a la solució (més/menys usuaris o més/menys transaccions) de forma automàtica i sense afectació al servei, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La solució proposada per KPMG contempla components que individualment poden absorbir l'escalabilitat requerida, però manca d'un disseny d'arquitectura dels components i la relació entre ells per a donar la solució completa. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	1,00
NTTDATA	NTTDATA realitza una proposta excel·lent en el seu disseny d'arquitectura orientada a l'escalabilitat global del nucli transaccional, utilitzant en tot moment components base que ofereixen escalabilitat multiregió. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	Tots els components que conformen l'oferta de Viewnext per al Nucli transaccional estan dissenyats per a assolir l'alt grau d'escalabilitat que requereix aquest component de la plataforma oberta, i per tant, se li assigna la màxima puntuació. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00

2.1.4. Els mecanismes de redundància i recuperació del model tecnològic per assegurar la tolerància a fallades de la solució per satisfer els requeriments relacionats amb la continuïtat i disponibilitat indicats, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta de KPMG indica el desplegament multiregió i una enumeració dels serveis AWS que podran ser utilitzats per a cobrir els requeriments de redundància i recuperació. En tot cas, no proposa un disseny de com aquests hauran de ser combinats per a donar la solució completa de	0,50

Alies	Valoració	Puntuació
	redundància i recuperació per al Nucli transaccional de la plataforma oberta de Salut. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	
NTTDATA	NTTDATA realitza una proposta excel·lent en el seu disseny d'arquitectura orientada a la recuperació davant desastres i de la pèrdua d'informació, enumerant diversos escenaris de fallida i la solució a adoptar per a cadascun d'ells. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	Viewnext realitza una proposta excel·lent en el seu disseny d'arquitectura orientada a la recuperació davant desastres i de la pèrdua d'informació, utilitzant backups en tots els components, tècniques de desplegament blue/green i patrons de derivació de fluxos en casos de caiguda de components d'arquitectura. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00

2.1.5. La facilitat de manteniment del model tecnològic per aplicar canvis, millores o fer actualitzacions de la solució amb el menor impacte en el servei, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	En aquest apartat, la proposta de KPMG indica la utilització de la infraestructura com a codi per a desplegar els components de l'arquitectura, però no entra en com de mantenibles seran els components propis que ha de construir el projecte en aquesta part de la solució. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	L'arquitectura proposada per NTTData és molt bona en el que respecta a la gestió automàtica de canvis i desplegaments, tant de components de programari com de les regles a aplicar en els processos. No obstant, no se li	1,50

Alies	Valoració	Puntuació
	atorga la màxima puntuació perquè no contempla un procés automatitzat d'integració de noves aplicacions i processos La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	
VIEWNEXT	L'arquitectura proposada per Viewnext és molt bona en el que respecta a la gestió automàtica de canvis i desplegaments, tant de components de programari com de les regles a aplicar en els processos. No obstant, no se li atorga la màxima puntuació perquè no contempla un procés automatitzat d'integració de noves aplicacions i processos La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50

2.1.6. La facilitat d'interoperar i integrar-se amb altres sistemes mitjançant protocols estàndard, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La solució proposada per KPMG contempla components que individualment poden facilitar la interoperabilitat requerida, però manca d'un disseny d'arquitectura dels components i la relació entre ells per a donar la solució completa. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,25
NTTDATA	NTTDATA realitza una proposta excel·lent en el seu disseny d'arquitectura orientada a la interoperabilitat de tots els components del nucli transaccional i amb altres components de la plataforma oberta i altres aplicacions consumidores i prestadores de serveis, amb integració plena amb les plataformes transversals d'interoperabilitat i oferint solucions als diferents casos d'integració síncrona, asíncrona i per intercanvi de fitxers La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00
VIEWNEXT	Viewnext aporta una proposta excel·lent per a donar facilitat d'interoperar entre els components que usen el nucli transaccional i l'adopció de nous components. Utilitzant	1,00

Alies	Valoració	Puntuació
	majoritàriament estàndards consolidats de la indústria, i contemplant solucions ipaas existents com la Plataforma Transversal d'Interoperabilitat per a absorbir possibles components que requereixin d'adequacions per a ser integrats La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	

2.2 Model tecnològic del mercat d'aplicacions (fins un màxim de 10 punts)

2.2.1. El plantejament d'arquitectura del model tecnològic proposat d'acord al full de ruta d'arquitectura corporativa, tenint en compte els diferents serveis o productes necessaris per donar resposta als requisits i la justificació de com s'han aplicat els principis d'arquitectura corporativa en el model tecnològic plantejat, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta demostra coneixement dels principis d'arquitectura CTTI, així com d'estàndards dins l'àmbit de Salut, però és poc concreta sense fer un mapeig més explícit als requeriments. El portal d'aplicacions es planteja com un desenvolupament 100% a mida, sense estar recolzat en cap producte o SaaS de base. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	La proposta d'arquitectura és molt bona, demostrant coneixement tant dels principis d'arquitectura CTTI així com d'estàndards dins l'àmbit de Salut. El plantejament tant del portal del desenvolupador com del portal d'aplicacions és clar i concís respecte als requeriments, proposant Backstage i Drupal com a productes de base els quals a priori encaixen amb els objectius establerts per cada portal. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	La proposta d'arquitectura és bona, demostrant coneixement tant dels principis d'arquitectura CTTI així com d'estàndards dins l'àmbit de Salut.	1,50

Alies	Valoració	Puntuació
	Com a punt a favor, es prioritzen serveis SaaS com MongoDB Atlas, serveis gestionats d'AWS (S3, Bedrock, ...), i serveis cloud-native/serverless (Fargate). Com a punt en contra, hi ha dubtes que Backstage sigui la millor opció pel core del portal d'aplicacions, és una solució d'IDP, no de "marketplace". La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	

2.2.2. La resiliència dels mecanismes proposats sobre la solució davant qualsevol caiguda de servei dels components reutilitzats o infraestructures que puguin impactar en la disponibilitat de la solució (per exemple: processos d'integració, problemes d'infraestructura), atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	No es fa cap explicació dels mecanismes proposats per la resiliència de la solució més enllà de citar algun servei cloud amb suport nadiu a desplegaments multi-zona. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,25
NTT DATA	Es considera molt vàlida la proposta en relació a la resiliència dels components que formen part de la solució. Backstage és resilient segons l'arquitectura proposada (multi-az, rèplica, ...), i per Drupal tot i que no s'especifiquen els mecanismes en la proposta es troben referències a la comunitat per desplegaments cloud-native resilents. Es referencien patrons de healthcheck, circuit breaker, i proves amb AWS Fault Injection el que suposa un valor afegit. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	0,75
VIEWNEXT	Es considera molt vàlida la proposta en relació a la resiliència dels components que formen part de la solució. Backstage és resilient segons l'arquitectura proposada (multi-az, rèplica, ...) però manca informació de la capacitat de resiliència que tenen alguns dels productes (Corticon, Camunda,...). Com a valor afegit es descriu monitoratge amb detecció proactiva i alertes, i estratègies de desplegament blue/green.	0,75

11/30

Alies	Valoració	Puntuació
	La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	

2.2.3. La facilitat d'escalabilitat del model tecnològic per absorbir increments/decrements de càrrega a la solució (més/menys usuaris o més/menys transaccions) de forma automàtica i sense afectació al servei, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	Es fa referència a desplegaments multi proveïdor cloud, multi-regió en un mateix cloud, i a autoscaling predictiu i gestió de capacitat proactiva, però no es desenvolupen els mecanismes per assolir-ho. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTT DATA	Proposta molt vàlida respecte a com la capa d'aplicació disposarà d'escalat automàtic horitzontal i distribució de la càrrega amb serveis cloud-native. Per la base de dades queda algun dubte ja que les bases de dades RDS proposades pels portals no auto-escalen verticalment, a diferència d'Aurora Serverless el qual és compatible amb ambdós productes (Backstage i Drupal). La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50
VIEWNEXT	Proposta molt vàlida respecte a com la capa d'aplicació disposarà d'escalat automàtic horitzontal i distribució de la càrrega amb serveis cloud-native. S'especifiquen els mecanismes de com el sistema s'adapta a increments/decrements de càrrega sense pèrdua de servei. La capa de persistència amb MongoDB Atlas té capacitats d'autoescalat, AWS RDS per contra es pot escalar però de forma manual. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50

2.2.4. Els mecanismes de redundància i recuperació del model tecnològic per assegurar la tolerància a fallades de la solució per satisfer els requeriments relacionats amb la

12/30

continuitat i disponibilitat indicats, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	Es fa referència a desplegaments multi proveïdor cloud i multi-regió en un mateix cloud, però no es desenvolupen els mecanismes per assolir-ho. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	La proposta inclou desplegament multi-zona tant per la capa d'aplicació com de persistència amb diferents opcions. S'especifica informació de backups i pla de recuperació davant desastres com a valor afegit. No obté la màxima puntuació doncs es cita la possibilitat de desplegaments multi-regió però no s'especifica amb quins mecanismes. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50
VIEWNEXT	La proposta inclou desplegament multi-zona, backups i proves de restauració, blue/green deployments amb rollback instantani i contenidors immutables amb reaprovisionament ràpid. Es considera una proposta molt completa. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00

2.2.5. La facilitat de manteniment del model tecnològic per aplicar canvis, millores o fer actualitzacions de la solució amb el menor impacte en el servei, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	Facilitat baixa, hi ha serveis gestionats i productes que per una part faciliten el manteniment, però per una altra banda Backstage i tot el seu ecosistema de plugins es preveu complex de mantenir. Això pel que fa al portal del desenvolupador, pel portal d'aplicacions no es proposa cap producte base pel que tot seria desenvolupament a mida, fet que dificulta el seu manteniment.	0,50

13/30

Alies	Valoració	Puntuació
	La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	
NTTDATA	Facilitat mitjana/alta, hi ha serveis gestionats i productes que per una part faciliten el manteniment, però per una altre banda Backstage i tot el seu ecosistema de plugins es preveu complex de mantenir. Pel portal d'aplicacions es proposa Drupal, producte que permet un desplegament cloud-native i una complexitat de manteniment acceptable segons fonts de la comunitat comparat amb altres productes similars. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50
VIEWNEXT	Facilitat mitjana, hi ha serveis gestionats i productes que per una part faciliten el manteniment, però per una altre banda Backstage (core tant del portal del desenvolupador com del portal d'aplicacions) i tot el seu ecosistema de plugins es preveu complex de mantenir. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	1,00

2.2.6. La facilitat d'interoperar i integrar-se amb altres sistemes mitjançant protocols estàndard, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	Només es referencien estàndards com OpenAPI, AsyncAPI, i d'altres dins l'àmbit de Salut (openEHR, ...) però sense un mapeig a les integracions dins la plataforma. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,25
NTTDATA	S'identifiquen les diferents integracions, tipus de comunicació (síncrona/asíncrona) i protocols a utilitzar a cadascuna d'elles, fent explícita la facilitat d'interoperabilitat. Es troba a faltar quin ús es faria de solucions transversals (API Manager, EventHub) per cada integració, o bé si seria presa en consideració la integració directa entre components.	0,75

Alies	Valoració	Puntuació
	La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	
VIEWNEXT	No s'identifiquen integracions, només, i com a punt destacable i valor afegit, amb el DA Digital per a la certificació d'aplicacions. S'inclou alguna referència a estàndards com OpenAPI, AsyncAPI, FHIR, openEHR, però sense un mapeig a les integracions dins la plataforma. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	0,50

2.3 Model tecnològic de serveis de plataforma i integració (fins un màxim de 10 punts)

2.3.1. El plantejament d'arquitectura del model tecnològic proposat d'acord al full de ruta d'arquitectura corporativa, tenint en compte els diferents serveis o productes necessaris per donar resposta als requisits i la justificació de com s'han aplicat els principis d'arquitectura corporativa en el model tecnològic plantejat, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El licitador compleix de manera parcial els requeriments d'arquitectura en el seu plantejament. Es descriu de manera genèrica la integració amb sistemes corporatius com per exemple la PDS. En altres casos, es proposen plataformes com Eventbridge, Kafka o un Api Gateway propis enlloc del Eventhub o l'Api Manager com a productes corporatius i transversals, o solucions com Datadogs per davant del sistema d'observabilitat Talaia de CTTI. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	El licitador cobreix de manera excel·lent en la seva proposta els requeriments d'arquitectura sol·licitats en el plec. Es lliura un plantejament alineat amb l'arquitectura de referència de Salut, d'alt valor, i s'indica de manera clara quins seran els components inclosos en aquest ecosistema de serveis de plataforma i d'integració. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00

15/30

Alies	Valoració	Puntuació
VIEWNEXT	El licitador compleix de manera destacada els criteris avaluable respecte el plantejament d'arquitectura pels serveis de plataforma i integració, amb una proposta de valor alineada amb el manifest de principis i decisions d'arquitectura de Salut, i presentant un inventari de components tecnològics per cobrir els serveis de plataforma del projecte. Es dona, però, una justificació a molt alt nivell de la implantació d'aquests components i una vista de desplegament completa de la solució. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50

2.3.2. La resiliència dels mecanismes proposats sobre la solució davant qualsevol caiguda de servei dels components reutilitzats o infraestructures que puguin impactar en la disponibilitat de la solució (per exemple: processos d'integració, problemes d'infraestructura), atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El licitador compleix de manera ajustada el punt sol·licitat, atès que exposa un model d'aprovisionament multi-regió i també multi-zona molt genèric, sense aportar una implementació concreta del model d'alta disponibilitat plantejat en les diferents capes (EKS, base de dades,...) per aconseguir la resiliència de la solució requerida en aquest criteri de valoració. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	0,50
NTTDATA	El licitador compleix els aspectes requerits en aquest criteri de valoració de manera excel·lent. L'arquitectura proposada presenta un nivell de resiliència madur amb una implantació multi-regió en cloud públic, amb diferents zones de disponibilitat dins cada regió, per tots els components que formen els serveis de plataforma i integració. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00
VIEWNEXT	El licitador identifica les possibilitats de resiliència que ofereixen els components a desplegar dins del núvol públic,	0,75

Alies	Valoració	Puntuació
	i ofereix un plantejament de proves de recuperació de desastre per garantir aquesta característica d'arquitectura. Considerem que es compleixen els criteris d'avaluació d'aquest apartat, tot i que es descriu únicament a molt alt nivell la possible aplicació d'aquestes configuracions sobre els productes de la capa de serveis de la plataforma. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	

2.3.3. La facilitat d'escalabilitat del model tecnològic per absorbir increments/decrements de càrrega a la solució (més/menys usuaris o més/menys transaccions) de forma automàtica i sense afectació al servei, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta descriu conceptes d'escalabilitat genèrics dels components AWS a utilitzar, sense indicar com assolir aquesta de manera automàtica segons demanda, o sota quines condicions d'execució en les diferents capes de la solució. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTT DATA	El licitador presenta un bon plantejament de la gestió de l'escalabilitat de l'arquitectura proposada, complint de manera destacada els criteris valorats en aquest apartat. Tots els components de l'arquitectura són escalables al núvol, malgrat no aprofundir en com es gestionarà aquesta o sota quins criteris per cada servei de la plataforma. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,50
VIEWNEXT	La proposta del licitador compleix de manera ajustada els criteris d'escalabilitat requerits en aquest criteri de valoració, atès que tots els components tecnològics inclosos en els serveis de plataforma compleixen la característica d'escalabilitat, però el plantejament té un valor afegit limitat al indicar únicament a molt alt nivell com es configurarà aquesta en cada capa o sota quines condicions o criteris.	1,00

Alies	Valoració	Puntuació
	La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	

2.3.4. Els mecanismes de redundància i recuperació del model tecnològic per assegurar la tolerància a fallades de la solució per satisfer els requeriments relacionats amb la continuïtat i disponibilitat indicats, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El licitador planteja diferents models actiu-actiu o actiu-passiu per als serveis de plataforma i integració de la solució. Però manca un disseny d'arquitectura final més concret respecte l'estratègia per garantir una consistència de les dades recuperades en cas d'una possible pèrdua d'informació, gràcies a la redundància d'aquestes. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTT DATA	Els mecanismes contemplats pel licitador quant a redundància i recuperació compleixen de forma excel·lent els aspectes sol·licitats en aquest criteri de valoració, en quant a replicació de dades, failover i gestió de backups de la plataforma. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	La proposta recull de manera excel·lent una proposta d'alt valor respecte als mecanismes de redundància i recuperació dels serveis de la plataforma oberta. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00

2.3.5. La facilitat de manteniment del model tecnològic per aplicar canvis, millores o fer actualitzacions de la solució amb el menor impacte en el servei, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El licitador contempla diferents eines corporatives com SIC+, SIC (que no aplica pel núvol) o pipelines pròpies. Es mencionen diferents estratègies de desplegament, però manca un model més definit en l'orquestració de desplegaments dels serveis de la plataforma de manera segura, de manera que pugui aportar un valor afegit el manteniment d'aquests serveis tal com demana aquest criteri de valoració. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	La proposta del licitador està enfocada a DevSecOps/CloudOps amb una orquestració de tot l'aprovisionament en format infraestructura com a codi, aspectes alineats amb el full de ruta corporatiu de CI/CD de CTTI, complint de manera excel·lent els aspectes a valorar en aquest apartat. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	Aquesta proposta aporta un plantejament excel·lent dels aspectes del model d'operacions i manteniment dels serveis de la Plataforma Oberta, i la seva metodologia associada, basada en definició de components com infraestructura com a codi, integració i desplegament continu, automatització de proves, i monitorització proactiva. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00

2.3.6. La facilitat d'interoperar i integrar-se amb altres sistemes mitjançant protocols estàndard, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	KPMG presenta un model d'interoperabilitat basat en operacions síncrones per API o asíncrones per tòpics d'esdeveniments, però sense utilitzar les plataformes corporatives del CTTI, ja preparades per interoperar amb	0,50

Alies	Valoració	Puntuació
	els sistemes actuals de Salut segons els protocols estàndard demanats en aquest apartat. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	
NTT DATA	El licitador identifica de forma correcta tots els components core de Salut i plataformes transversals de Salut i CTTI en la seva proposta d'arquitectura. És dona una indicació molt genèrica respecte a com es facilitarà aquesta interoperabilitat a través dels serveis de plataforma a implantar, i els protocols estàndard demanats en aquest criteri de valoració. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	0,75
VIEWNEXT	El licitador ofereix un plantejament molt adequat respecte al model d'interoperabilitat amb altres sistemes, siguin transversal de salut o CTTI o altres sistemes d'informació clínics, i els protocols estàndard d'aquest, i les propostes fer facilitar aquestes integracions siguin síncrones, asíncrones, o per microfrontend. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00

3. Solució de Servei (fins un màxim de 9 punts)

3.1 Plantejament d'aplicació al projecte dels models, metodologies i eines de CTTI (fins un màxim de 2 punts)

Es valorarà:

Les línies de millora que es proposin sobre les metodologies actuals per cadascuna de les fases del projecte, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta cobreix de manera parcial els criteris d'avaluació d'aquest apartat. El licitador ofereix un plantejament de línies de millora de manera molt genèrica sobre SCRUM, sense aportar gaire valor a la metodologia	0,25

20/30

Alies	Valoració	Puntuació
	Agile de Salut ni el conjunt d'eines ja existent o incorporació de noves. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	
NTTDATA	El licitador presenta un plantejament excel·lent de l'aplicació de les metodologies de Salut i del CTTI, identificant correctament aquestes i les respectives eines associades, i ofereix una proposta de valor quant a línies de millora per a les diferents fases del projecte, tal com demana aquest criteri de valoració. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00
VIEWNEXT	La proposta del licitador dona resposta de manera significativa als requeriments d'aquest criteri d'avaluació quant a aplicació de la metodologia i eines de Salut i CTTI, i les línies de millora plantejades aporten alt valor a la gestió del cicle de vida del projecte de Plataforma Oberta. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	1,00

La metodologia de reporting i seguiment del servei tenint en compte diferents canals de comunicació, periodicitat de la comunicació i aspectes concrets a tractar, per tal d'obtenir informació detallada i actualitzada de l'estat del projecte (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	La proposta compleix de manera destacable els criteris d'aquest apartat de valoració. El licitador exposa un plantejament metodologia de reporting, indicadors i seguiment del servei detallada per al projecte, malgrat es dona una visió més genèrica i no directament relacionada al projecte, respecte els quadres o informes de seguiment a presentar en cada cas. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	0,75
NTTDATA	La proposta de metodologia de reporting i seguiment del servei presentada pel licitador compleix de manera significativa els punts més rellevants demanats en aquest	1,00

Alies	Valoració	Puntuació
	criteri de valoració, amb el seu plantejament de comitès, informes i indicadors de seguiment del servei, i eines utilitzades en cada cas, i alineada també amb la relació de participants del playbook Agile de Salut. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	
VIEWNEXT	El licitador exposa un model destacat de metodologia i canals de reporting i seguiment del servei, amb la seva proposta quadres de comandament i informes d'estat del projecte. Malgrat es presenten unes propostes de panells no directament relacionats amb la plataforma oberta, si no d'iniciatives d'altres departaments, considerem tanmateix que es compleixen de manera destacable els criteris d'avaluació d'aquest apartat. La proposta del licitador compleix de manera destacada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	0,75

3.2 Planificació de la implantació de la solució (fins un màxim de 4 punts)

Es valorarà:

La coherència de la planificació i la raonabilitat dels terminis del cronograma global del projecte, considerant la descripció de les tasques que es realitzaran en cada fase considerant l'esforç i dedicació planificat per cada fase amb detall de totes les activitats requerides, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT(1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El licitador exposa una proposta ajustada, en la que les tasques són coherents i estan correctament especificades. Però el plantejament serialitzat assumeix un risc de desviament en cascada considerable. Es podrien paral·lelitzar tasques per poder evitar-ho. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	0,50
NTTDATA	La proposta de planificació està molt ben plantejada, optimitzant la construcció dels serveis de la plataforma i diversos casos d'ús. Malauradament no s'especifiquen les	0,50

Alies	Valoració	Puntuació
	tasques i l'explicació es mínima i per aquest motiu no s'obté millor puntuació. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	
VIEWNEXT	El licitador presenta una proposta en la que la planificació és coherent i es paral·lelitzan diverses fases i tasques per optimitzar el temps total del projecte, malauradament l'especificació de les tasques es queda a molt alt nivell i pràcticament només s'enumeren les fases i algunes tasques. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,25

L'anticipació de funcionalitats i/o valor entregat a l'usuari, fins lliurar la solució amb tots els requeriments implantats, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (2 punts)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El licitador presenta una proposta parcial, en la que no es mostra un pla detallat d'anticipació de funcionalitats fins a lliurar la solució. Certament es detallen algunes funcionalitats de models d'interoperabilitat, qualitat o agents d'IA; però no dins d'un pla organitzat. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	En l'oferta de NTTDATA s'esmenten algunes funcionalitats com els agents d'IA que poden accelerar la implantació de funcionalitats, però no s'especifiquen propostes i estratègies que proposin l'avanç de funcionalitats. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
VIEWNEXT	En l'oferta de Viewnext es detallen algunes funcionalitats com complements específics a Backstage, plugins addicionals per exemple sobre Camunda o diverses funcionalitats d'IA com la documentació d'APIS o generació de documents. Però no es defineix un pla detallat de funcionalitats que avancin les funcionalitats necessàries pels usuaris.	1,00

Alies	Valoració	Puntuació
	La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	

Les propostes addicionals de coordinació amb altres actors participants en la solució (altres proveïdors de manteniment, de infraestructura, etc.) que facilitin la reducció del període d'implantació, atenent al contingut de l'apartat 3. Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	En l'apartat de planificació de la proposta de KPMG s'esmenten diferents accions sobre coordinació entre equips i organitzacions; però a molt alt nivell i sense aterrar una estratègia més que per accions puntuals. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,25
NTT DATA	La proposta de NTT DATA ofereix algunes mesures per realitzar la coordinació multi-proveïdor amb l'objectiu d'aconseguir l'alineació i visió de negoci entre els diferents actors. La proposta és molt superficial i es troba circumscrita a la col·laboració de diferents squads o la metodologia de seguiment de projectes. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	0,50
VIEWNEXT	A l'oferta de Viewnext s'esmenten diferents accions de coordinació com un responsable de coordinació multiproveïdor o en tasques com les de posada en servei o accions de coordinació continua amb la PTI i l'Espai de Dades; però simplement se'n fa esment a les coordinacions sense aprofundir com es realitzaria. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	0,50

3.3 Plantejament de gestió del canvi (fins un màxim de 3 punts)

Es valorarà:

- El pla de comunicació i formació proposat, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT, i tenint en compte: (2 punts)
 - Els continguts del pla, assegurant que aquest conté tota la informació necessària i d'interès en relació al projecte.
 - Els canals de comunicació proposats per arribar a tots els interessats.
 - La freqüència i continuïtat de les sessions de comunicació i formació proposat, que garanteixin una assimilació progressiva pels usuaris del sistema.
 - el caràcter digital i innovador en els mecanismes, eines (ofimàtica, entorns virtuals d'aprenentatge, etc.) i materials emprats per la gestió del canvi (material de formació, material de divulgació, etc).

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	El pla de comunicació és correcte però cobreix parcialment els criteris, com, per exemple, no s'especifiquen actors ni freqüències. La proposta del licitador compleix de manera parcial els aspectes del criteri de valoració.	0,50
NTTDATA	Pla de comunicació basat en la identificació de perfils. Explicita el desenvolupament del pla de formació amb diagnòstic per perfil. Defineix mètode, sessions, duració i públic. També monitoratge. Pla de comunicació per públic objectiu amb diagnòstic previ i segons fase del projecte. La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	2,00
VIEWNEXT	El pla de comunicació és ajustat als objectius però no s'identifica específicament activitats de comunicació i formació enfocada a professionals de la salut. La proposta del licitador compleix de manera ajustada amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració	1,00

- L'organització de l'equip de projecte per atendre el suport post-implantació a usuaris per tal d'assegurar una correcta utilització de la nova solució, atenent al contingut de l'apartat 3.Descripció de la solució del PPT. (1 punt)

Alies	Valoració	Puntuació
KPMG	Es llisten unes activitats d'acompanyament però sense definir l'organització per atendre-les La proposta del licitador no compleix els aspectes del criteri de valoració	0,00
NTTDATA	Definició excel·lent de tipologies, processos de servei i equips assignats.	1,00

25/30

Al·lies	Valoració	Puntuació
	La proposta del licitador supera de manera destacada i significativa amb la totalitat dels aspectes del criteri de valoració.	
VIEWNEXT	No s'estableix l'organització de l'equip que realitzarà el suport post-implantació, formació i gestió del canvi. La proposta del licitador no compleix els aspectes del criteri de valoració	0,00

4. Resum de les puntuacions

Un cop analitzades les ofertes admeses, d'acord amb el Plec de Prescripcions Tècniques Particulars i els criteris de valoració subjectiva establerts en el Plec de Clàusules Administratives Particulars que regiran aquest contracte, les proposicions presentades han obtingut les següents puntuacions parcials i totals:

Taula resum 1 – Valoració tècnica

Criteris susceptibles de judici de valor CTTI-2025-113		Puntuació màxima	Llindar CIP	KPMG	NTTData	Viewnext
				Punts	Punts	Punts
1	Solució Funcional (CIP)	10,00	8,00	2,50	10,00	7,50
1.1	Plantejament del primer producte operatiu (CIP)	10,00	8,00	2,50	10,00	7,50
2	Solució tècnica (CIP)	30,00	24,00	8,75	26,75	24,00
2.1	Model tecnològic pel nucli transaccional	10,00		3,25	9,50	8,50
2.1.1	Plantejament d'arquitectura	2,00		0,50	2,00	1,00
2.1.2	Resiliència	1,00		0,50	1,00	1,00
2.1.3	Facilitat d'escalabilitat	2,00		1,00	2,00	2,00
2.1.4	Mecanismes de redundància i recuperació	2,00		0,50	2,00	2,00
2.1.5	Facilitat de manteniment	2,00		0,50	1,50	1,50
2.1.6	Facilitat d'interoperar	1,00		0,25	1,00	1,00
2.2	Model tecnològic del mercat d'aplicacions	10,00		2,50	8,00	7,25
2.2.1	Plantejament d'arquitectura	2,00		0,50	2,00	1,50
2.2.2	Resiliència	1,00		0,25	0,75	0,75
2.2.3	Facilitat d'escalabilitat	2,00		0,50	1,50	1,50
2.2.4	Mecanismes de redundància i recuperació	2,00		0,50	1,50	2,00
2.2.5	Facilitat de manteniment	2,00		0,50	1,50	1,00
2.2.6	Facilitat d'interoperar	1,00		0,25	0,75	0,50
2.3	Model tecnològic de serveis de plataforma i integració	10,00		3,00	9,25	8,25
2.3.1	Plantejament d'arquitectura	2,00		0,50	2,00	1,50
2.3.2	Resiliència	1,00		0,50	1,00	0,75
2.3.3	Facilitat d'escalabilitat	2,00		0,50	1,50	1,00
2.3.4	Mecanismes de redundància i recuperació	2,00		0,50	2,00	2,00
2.3.5	Facilitat de manteniment	2,00		0,50	2,00	2,00
2.3.6	Facilitat d'interoperar	1,00		0,50	0,75	1,00
3	SOLUCIÓ DE SERVEI	9,00		2,75	6,50	4,50
3.1	Plantejament d'aplicació al projecte dels models, metodologies i eines de CTTI (ARQ)	2,00		1,00	2,00	1,75
3.1.1	Línies de millora	1,00		0,25	1,00	1,00
3.1.2	Metodologia de reporting i seguiment del servei	1,00		0,75	1,00	0,75
3.2	Planificació de la implantació de la solució (ARQ)	4,00		1,25	1,50	1,75
3.2.1	Coherència	1,00		0,50	0,50	0,25
3.2.2	L'anticipació de funcionalitats	2,00		0,50	0,50	1,00
3.2.3	Propostes addicionals	1,00		0,25	0,50	0,50
3.3	Plantejament de gestió del canvi (LV)	3,00		0,50	3,00	1,00
3.3.1	Pla de comunicació i formació	2,00		0,50	2,00	1,00
3.3.2	L'organització	1,00		0,00	1,00	0,00
TOTAL		49,00		14,00	43,25	36,00

Un cop aplicats els criteris valorables mitjançant judici de valor a cadascun dels criteris, s'ha identificat per cada criteri amb identitat pròpia (CIP), quan supera o iguala **el 80% de la valoració màxima pel criteri CIP. En aquest cas, s'ha obtingut** la puntuació final aplicant la fórmula de la Directriu 1/2020 d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica, aprovada per la Direcció General de Contractació Pública, que és la següent, d'acord amb l'establert al plec de clàusules administratives:

$$P_{op} = P \times \frac{VT_{op}}{VT_{mv}}$$

On:

Pop és la puntuació de l'apartat per a l'oferta a valorar

P és la puntuació màxima de l'apartat.

VT_{op} és la valoració tècnica de l'apartat per a l'oferta que es puntua.

VT_{mv} és la valoració tècnica de l'apartat amb millor valoració.

De l'aplicació d'aquesta fórmula en els criteris on escau, s'obté la següent puntuació final:

Taula resum 2 – Puntuació Final

Criteris susceptibles de judici de valor CTTI-2025-113		Puntuació màxima	Llindar CIP	KPMG	NTTData	Viewnext
				Comentaris	Comentaris	Comentaris
1	Solució Funcional (CIP)	10,00	8,00	2,50	10,00	7,50
1.1	Plantejament del primer producte operatiu (CIP)	10,00	8,00	2,50	10,00	7,50
2	Solució tècnica (CIP)	30,00	24,00	9,81	30,00	26,92
2.1	Model tecnològic pel nucli transaccional	10,00		3,25	9,50	8,50
2.1.1	Plantejament d'arquitectura	2,00		0,50	2,00	1,00
2.1.2	Resiliència	1,00		0,50	1,00	1,00
2.1.3	Facilitat d'escalabilitat	2,00		1,00	2,00	2,00
2.1.4	Mecanismes de redundància i recuperació	2,00		0,50	2,00	2,00
2.1.5	Facilitat de manteniment	2,00		0,50	1,50	1,50
2.1.6	Facilitat d'interoperar	1,00		0,25	1,00	1,00
2.2	Model tecnològic del mercat d'aplicacions	10,00		2,50	8,00	7,25
2.2.1	Plantejament d'arquitectura	2,00		0,50	2,00	1,50
2.2.2	Resiliència	1,00		0,25	0,75	0,75
2.2.3	Facilitat d'escalabilitat	2,00		0,50	1,50	1,50
2.2.4	Mecanismes de redundància i recuperació	2,00		0,50	1,50	2,00
2.2.5	Facilitat de manteniment	2,00		0,50	1,50	1,00
2.2.6	Facilitat d'interoperar	1,00		0,25	0,75	0,50
2.3	Model tecnològic de serveis de plataforma i integració	10,00		3,00	9,25	8,00
2.3.1	Plantejament d'arquitectura	2,00		0,50	2,00	1,50
2.3.2	Resiliència	1,00		0,50	1,00	0,75
2.3.3	Facilitat d'escalabilitat	2,00		0,50	1,50	1,00
2.3.4	Mecanismes de redundància i recuperació	2,00		0,50	2,00	2,00
2.3.5	Facilitat de manteniment	2,00		0,50	2,00	2,00
2.3.6	Facilitat d'interoperar	1,00		0,50	0,75	0,75
3	SOLUCIÓ DE SERVEI	9,00		2,75	6,50	4,50
3.1	Plantejament d'aplicació al projecte dels models, metodologies i eines de CTTI (ARQ)	2,00		1,00	2,00	1,75
3.1.1	Linies de millora	1,00		0,25	1,00	1,00
3.1.2	Metodologia de reporting i seguiment del servei	1,00		0,75	1,00	0,75
3.2	Planificació de la implantació de la solució (ARQ)	4,00		1,25	1,50	1,75
3.2.1	Coherència	1,00		0,50	0,50	0,25
3.2.2	L'anticipació de funcionalitats	2,00		0,50	0,50	1,00
3.2.3	Propostes addicionals	1,00		0,25	0,50	0,50
3.3	Plantejament de gestió del canvi (LV)	3,00		0,50	3,00	1,00
3.3.1	Pla de comunicació i formació	2,00		0,50	2,00	1,00
3.3.2	L'organització	1,00		0,00	1,00	0,00
TOTAL		49,00		15,06	46,50	38,92

5. Conclusió

Es trasllada a la Mesa de contractació el resultat de les valoracions i puntuació assignada en funció de l'aplicació dels criteris avaluable mitjançant un judici de valor (continguts del sobre B), d'acord amb la classificació següent:

Alies	Empreses licitadores admeses	Puntuació
NTT DATA	NTT DATA SPAIN S.L.U.	46,50
VIEWNEXT	VIEWNEXT S.A.	38,92
KPMG	KPMG Asesores, S.L.U.	15,06

Signat digitalment a L'Hospitalet de Llobregat.

Frederic José Coordinador	Sílvia Bosch Responsable de Centre de Competència - Centres	David Ayala Sánchez Cap d'Àrea de Solucions Cloud