

INFORME JUSTIFICATIU DE NECESSITAT DE CONTRACTACIÓ

SERVEI / UNITAT: **ASSESSORIA JURÍDICA LABORAL TMB**

TIPUS: **SERVEIS**

NÚM. EXPEDIENT : **12000486**

DATA: **13/05/2025**

VEC: **1.890.000,00 €**

Subvenció NO ☒ SI ☐

CPV: 79100000 (Serveis Jurídics).

PODER ADJUDICADOR: **Ferrocarril Metropolità de Barcelona, SA, Transports de Barcelona, SA, Projectes i Serveis a la mobilitat SA**

Descripció de l'obra, servei o subministrament

Defensa jurídica lletrada en matèria laboral i contenciós-administratiu, dels recursos que esdevinguin.

Període d'Execució/Termini de durada

El termini de durada del contracte serà de d'un any prorrogable fins a quatre anys des de la formalització del contracte, mitjançant pròrroques anuals.

Data Inici prevista: **07/08/2025**

Data Fi prevista (sense pròrroques): **06/08/2026**

Descripció i justificació de la necessitat -Art. 116. 4 e)-

La contractació de serveis jurídics per a la defensa jurídica en matèria laboral, i contenciós-administratiu dels recursos que esdevinguin, així com l'establiment dels requisits i condicions al fet que han de sotmetre's els contractes basats del mateix per a la prestació dels serveis que consten al QC.

Es justifica la necessitat per una insuficiència de mitjans propis ja que TMB no disposa del dimensionament i especialització de plantilla adequats per absorbir el volum de treball i la varietat de temes que es plantegen a l'assessoria jurídica laboral per a la seva defensa judicial.

En un grup d'empreses amb més de 8.000 treballadors/es, és òbvia la varietat de supòsits que es poden plantejar i la complexitat de les relacions laborals, a més que es creu convenient encomanar aquest tipus de serveis a un proveïdor extern per evitar incórrer en hipotètics conflictes d'interessos.

Justificació procediment d'adjudicació - Art. 116. 4.a)-

Considerant l'import del contracte, la seva durada i les prestacions que constitueixen el seu objecte, així com el valor estimat del contracte i els criteris que serviran per a la seva adjudicació, es considera que el més adient és adjudicar aquest **Acord Marc** mitjançant el procediment **Obert**.

La tramitació d'aquest expedient de contractació té caràcter **ordinari**

Lots:

Hi ha lots?

No ☒

En virtut de l'article 99.3 de la Llei de Contractes del Sector Públic, la justificació per no dividir en lots un acord marc de defensa judicial lletrada es fonamenta en els següents motius:

Unitat funcional i tècnica del servei

El servei de defensa i representació lletrada en procediments judicials requereix una actuació coordinada, coherent i estratègica que asseguri una defensa jurídica unificada dels interessos de l'entitat contractant. La fragmentació del servei podria donar lloc a interpretacions jurídiques divergents o a duplicitat de criteris, amb el consegüent risc de perjudici per a la defensa institucional.

Confidencialitat i continuïtat

La prestació del servei exigeix un coneixement profund i global de les qüestions jurídiques de l'entitat, així com una relació continuada i de confiança entre el contractista i l'òrgan de contractació. La divisió en lots podria comprometre la confidencialitat de la informació i dificultar la continuïtat de la prestació dels serveis jurídics.

Especialització transversal requerida

Es requereix, per tant, una visió jurídica integral que difícilment es pot garantir si es fragmenta el contracte entre diversos operadors especialitzats per àmbits o matèries.

Eficiència en la gestió i optimització de recursos

La contractació d'un únic operador jurídic permet una gestió més àgil, eficient i centralitzada del servei, evitant descoordinacions i duplicitats que podrien incrementar el cost i temps de resposta davant requeriments judicials.

Per tots aquests motius, es considera justificat no dividir l'objecte del contracte en lots, en compliment de l'article 99.3 de la LCSP, en atenció a raons objectives que garanteixen una millor execució del contracte i una protecció més eficaç dels interessos públics.

La Defensa judicial lletrada comprèn l'assistència lletrada des de l'acte de conciliació previ (quan es requereixi) fins a la finalització del procés per sentència ferma de la jurisdicció social, incloent els possibles recursos de suplicació, cassació o apel·lació i recursos contenciós-administratius que se'n derivin.

- Assessorament i, en el seu cas, gestió de procediments administratius en matèria laboral des de l'inici de l'actuació administrativa fins a la finalització del procediment.
- Emissió del consell jurídic-laboral necessari per a la defensa dels drets de l'Empresa (planificació d'estratègies i execució de projectes).
- Emissió de notes, instrucces, dictàmens i valoracions legals sobre els assumptes que es requereixin dins l'àmbit Laboral i dels recursos que se'n derivin.
- Celebració de reunions setmanals per a la coordinació i preparació dels temes en curs a les instal·lacions de l'Empresa.
- Compareixences davant la Inspecció de Treball i Seguretat Social quan es requereixi.
- Assistència davant els òrgans de Mediació, Arbitratge i Conciliació, quan es requereixi.

- Assessorament recursos en la jurisdicció contenciós-administratiu que se'n derivi dels procediments laborals.

Defensa judicial en els procediments:

Procediments judicials de Conflictes col·lectius; procediments judicials de Sancions Disciplinàries, procediments judicials de temes inclosos als Convenis Col·lectius, procediments ordinaris, procediments Conciliació vida personal, familiar y laboral, procediments acomiadaments, procediments modificacions substancials condicions de treball, procediments classificació professional, procediments demandes en matèria de Seguretat Social, procediments tutela drets fonamentals, procediments vacances, procediments reclamacions de quantitat, recursos contenciós-administratiu, altres procediments no especificats als apartats anteriors i Cmacs.

Justificació criteris de solvència econòmica i tècnica - Art. 116. 4.c)-

De conformitat amb el que disposa l'article 87 de la Llei 9/2017 (LCSP), s'ha optat per exigir l'acreditació de la solvència econòmica de conformitat amb els criteris, requisits i mitjans recollits a l'article 87/3 apartat a) de la LCSP o b) per als casos específicament de serveis professionals, sense concretar, donat l'objecte del contracte.

La xifra anual de negocis en l'àmbit de l'objecte del contracte (IVA exclòs) no podrà ser inferior, en el millor dels tres últims exercicis, a 0,5 vegades el valor estimat anual. Acreditació mitjançant DEUC

Es consideren proporcionals i congruents a l'objecte del contracte i alhora es donen garanties per a la seva correcta execució, una aptitud suficient per part dels possibles licitadors i un accés no restrictiu a la licitació sense excloure de manera injustificada a licitadors capaços de realitzar satisfactòriament l'objecte del contracte.

Mentre que per la solvència tècnica de conformitat amb l'indicat a l'art **90 per a Serveis** s'ha decidit exigir els requeriments de solvència tècnica o professional establerts al Plec de condicions administratives.

Atès que l'objecte del contracte és la selecció de fins a dues empreses per a la prestació de serveis d'assessorament i assistència jurídica i defensa lletrada en matèria laboral, dels recursos que es deriven, així com en auditories laborals, es proposen els següents criteris de solvència.

La solvència tècnica o professional que s'exigeix és la següent:

Defensa jurídica lletrada

- Declaració responsable d'haver portat la defensa lletrada en almenys 30 judicis de la jurisdicció social en els últims 5 anys, dels quals, almenys 10 hauran de tenir sentències relacionades amb el sector del transport col·lectiu de viatgers urbà.

Qui resultin adjudicatari seran requerits perquè aportin un llistat amb el número de procediment, jutjat davant el que s'ha vist, data, i tipus d'assumpte en cada cas.

- Compromís, mitjançant declaració responsable, d'adscriure a la direcció de l'equip un advocat/da en exercici amb una antiguitat mínima de 15 anys en un col·legi d'advocats espanyol, especialitzat en dret laboral i de la Seguretat Social, assistit per dos advocats/des col·legiats a Espanya amb una antiguitat mínima de 10 i 5 anys, respectivament, dedicats igualment al dret laboral.

L'advocat que porti la direcció de l'equip haurà de tenir una experiència, en els últims 5 anys, d'haver portat la defensa lletrada en almenys 30 judicis de la jurisdicció social, dels quals, almenys 10 hauran de tenir sentències relacionades amb el sector del transport col·lectiu de viatgers. Els advocats que l'assisteixin hauran de tenir una experiència mínima de 10 i 5 judicis en la jurisdicció social, respectivament, on hagin participat com a lletrats actuants, en els tres últims anys.

IMPORTANT - D'aplicació a TOT l'ACORD MARC.

Atès que els anys d'experiència de l'equip adscrit al contracte són objecte de valoració en el sobre 3, en el sobre 1 només s'haurà d'aportar declaració responsable conforme els advocats tenen l'antiguitat i experiència mínimes requerides com a solvència tècnica, sense aportar currículums ni dades personals del membres de l'equip. L'aportació en sobre 1 d'informació d'aquesta índole o de qualsevol altra objecte de valoració als sobres 2 o 3 serà motiu d'exclusió.

Aquests requeriments es consideren proporcionals i congruents per poder dur a terme l'objecte del contracte el qual requereix un alt nivell d'especificitat i coneixement de la matèria objecte de contractació.

Justificació dels criteris principals de solvència econòmica i tècnica:

Experiència prèvia:

La sol·licitud d'experiència prèvia en casos similars és fonamental per resoldre amb efectivitat els diferents casos plantejats, degut a la naturalesa del treball d'un advocat implica manegar situacions delicades i sovint complexes, on la capacitat de prendre decisions informades i ràpides pot marcar la diferència en el resultat d'una representació judicial lletrada.

A més, l'experiència prèvia garanteix que l'advocat tingui un coneixement profund de les tècniques i eines necessàries per a dur a terme respostes efectives. Això inclou la capacitat de recopilar i analitzar informació, així com la representació en seu judicial de manera professional i ètica.

D'altra banda, comptar amb un historial de casos similars també pot proporcionar tranquil·litat a TMB ja que demostra que l'advocat ha enfrontat situacions semblants i ha aconseguit resultats satisfactoris. Això no sols augmenta la confiança en les seves habilitats, sinó que també pot ajudar a establir expectatives realistes sobre el procés i els possibles resultats de la recerca.

Justificació Condicions especial d'execució

De caràcter social:

De conformitat amb els articles 202.1 i 202.2 s'ha optat per incloure com a condició especial d'execució de caràcter social el manteniment i garantia de les condicions laborals de les persones que executen el Contracte, establertes als convenis d'aplicació.

De protecció de dades:

De conformitat amb l'article 202.1 quan l'execució del contracte impliqui la cessió de dades, serà obligatori incorporar la condició especial d'execució de sotmetre's durant tota la vigència del contracte a la normativa nacional i de la Unió Europea en matèria de protecció de dades.

Justificació criteris de valoració del contracte.

Considerant l'objecte del contracte i a fi d'obtenir l'oferta més avantatjosa s'ha considerat valorar els criteris d'adjudicació indicats al PCP que es justifiquen amb els següents motius:

➤ Pla de treball:

La valoració del pla de treball és un aspecte crucial ja que aporta:

Claredat en els Objectius: Un pla de treball ben estructurat permet definir clarament els objectius de la resposta. Això assegura que tant el client com l'advocat tinguin una comprensió comuna del que s'espera aconseguir, la qual cosa facilita l'alineació d'esforços i recursos.

Metodologia i Estratègies: La valoració del pla de treball permet avaluar les metodologies i estratègies proposades pels advocats, la Instructa. Un enfocament ben fonamentat i adaptat a les necessitats específiques cada cas demostra professionalisme i experiència, la qual cosa és essencial per a l'èxit de la defensa jurídica lletrada.

Cronograma Realista: Un pla de treball detallat inclou un cronograma que estableix terminis clars per a cada fase de la resposta. Això no sols ajuda a gestionar les expectatives del client, sinó que també permet un seguiment efectiu del progrés i la identificació de possibles retards.

Assignació de Recursos: La valoració del pla de treball permet analitzar com s'assignaran els recursos, tant humans com tècnics. Això és fonamental per a garantir que l'equip d'advocats compti amb les eines i el personal adequat per a dur a terme la defensa jurídica lletrada de manera eficient.

Avaluació de Riscos: Un bon pla de treball ha d'incloure una avaluació de riscos i estratègies per a mitigar-los. Això demostra que l'advocat és conscient dels possibles obstacles i està preparat per a enfrontar-los, la qual cosa augmenta la confiança del client en la seva capacitat per a donar resposta a les possibles casuístiques plantejades.

Transparència i Responsabilitat: La valoració del pla de treball fomenta la transparència en el procés de licitació. Un pla clar i detallat permet als avaluadors entendre com es durà a terme la resposta als casos plantejats i quins resultats es poden esperar, la qual cosa promou la responsabilitat en l'execució del treball.

Adaptabilitat: Un pla de treball ben dissenyat ha de ser flexible i capaç d'adaptar-se a canvis o imprevistos que puguin sorgir durant la defensa jurídica. La capacitat d'un advocat per a ajustar el seu enfocament segons sigui necessari és un indicador del seu professionalisme i experiència.

Resultats Mesurables: Finalment, un pla de treball ha d'incloure criteris per a mesurar l'èxit de la defensa jurídica. Això permet al client avaluar l'efectivitat del servei prestat i assegura que es compleixin els objectius establerts.

La valoració del pla de treball en una licitació pública per a la contractació de representació legal jurídica és essencial per a garantir que es triï al professional més capacitats i adequat per al cas. Un pla ben estructurat no sols augmenta les possibilitats d'èxit en els treballs encomanats, sinó que també protegeix els interessos del client i assegura un ús eficient dels recursos públics.

➤ Tecnologia i eines:

La valoració de la tecnologia i les eines es basa en que la tecnologia adequada pot millorar significativament l'eficiència dels treballs. Pot incrementar la qualitat de la Informació: La utilització de tecnologia avançada garanteix l'obtenció d'informació d'alta qualitat. Per exemple, l'eina informàtica que habilitarà l'ús compartit, de FMB, TB i PSM amb l'empresa licitant.

La tecnologia també juga un paper important en la protecció de la informació sensible. Eines d'encryptació i sistemes de gestió de dades segures ajuden a salvaguardar la confidencialitat dels clients i la integritat de la informació recopilada durant les tasques encomanades.

La valoració de les eines tecnològiques permet avaluar la capacitat del despatx d'advocats per a adaptar-se a diferents escenaris.

La utilització de tecnologia adequada també assegura que els advocats compleixin amb les normatives i regulacions vigents en matèria de privacitat i protecció de dades. Això és especialment important en el context d'una licitació pública, on la transparència i la legalitat són primordials.

En resum, la valoració de la tecnologia i les eines utilitzades és essencial per a garantir que es triï a un professional que no sols estigui ben equipat, sinó que també pugui oferir un servei d'alta qualitat, eficient i segur. Això no sols protegeix els interessos del client, sinó que també assegura un ús responsable i efectiu dels recursos públics.

➤ Model de Comunicació i Relació amb el Client:

Un model de comunicació clar i obert fomenta la transparència en la relació entre el despatx d'advocats i el client. Això és fonamental en una licitació pública, on la confiança és essencial per a garantir que totes dues parts se sentin còmodes i segures en el procés.

La comunicació efectiva permet al despatx d'advocats comprendre millor les necessitats i expectatives del client. Això assegura que els serveis oferts s'alineïn amb els objectius específics del client, la qual cosa resulta en una major satisfacció i millors resultats.

Un bon model de comunicació ajuda a gestionar les expectatives del client des del principi. En establir clarament el que es pot i no es pot aconseguir, es minimitzen malentesos i es promou una relació més saludable i realista.

La comunicació fluida facilita la identificació i resolució de problemes a mesura que sorgeixen. Si el client sent que pot comunicar-se obertament amb el despatx d'advocats, és més probable que s'abordin els problemes de manera oportuna i efectiva.

Un model de comunicació ben estructurat permet la retroalimentació contínua entre el despatx d'advocats i el TMB. Això no sols millora la qualitat del servei, sinó que també permet ajustos en temps real, assegurant que el treball es mantingui alineat amb les expectatives del client.

La comunicació formal i documentada és essencial en el context d'una licitació pública. Mantenir un registre clar de totes les interaccions i decisions ajuda a garantir la rendició de comptes i pot ser útil en cas d'auditories o revisions.

En l'àmbit de la contractació pública, és fonamental complir amb les normatives i regulacions. Un model de comunicació ben definit assegura que se segueixin els procediments adequats i que es mantingui la legalitat en totes les interaccions.

La justificació del model de comunicació i relació amb el client en una licitació pública per a la contractació d'assessorament jurídic i defensa judicial lletrada radica en la seva capacitat per a fomentar la confiança, millorar la satisfacció del client, garantir la transparència i facilitar la resolució de problemes. Tot això contribueix a un procés més eficient i efectiu, beneficiant tant al client com al proveïdor de serveis.

➤ Recursos humans addicionals adscrits al contracte:

Amb la incorporació de tècnics addicionals adscrits al contracte es vol aconseguir obtenir una millor qualitat del servei, més àgil i amb respostes més ràpides a les necessitats de les entitats contractants

➤ Preu de l'assistència judicial:

El sistema de determinació dels preus dels contractes basats en cada cas, s'ha determinat en funció d'una estimació tenint en compte els preus ordinaris de remuneració dels professionals en l'exercici de la seva professió.

Justificació criteris d'adjudicació dels contractes basats en Acord Marc

La licitació per adjudicar el present acord marc conclourà amb la selecció de com a màxim 2 empreses, d'acord amb els criteris de valoració que s'estableixen en aquest plec. Un cop produïda l'adjudicació, les empreses contractants es comprometen a recórrer als serveis de les empreses classificades quan requereixin defensa jurídica lletrada, en qualsevol de les matèries pròpies de l'objecte de la licitació.

La decisió de seleccionar com a mínim 2 empreses es justifica degut al volum de treball i especialització de les tasques encomanades. El volum de defensa judicial lletrada anual de TMB té una dimensió amb tendència a l'increment, i donada l'experiència dels darrers anys, es posa de manifest la necessitat de seleccionar a dues empreses com a mínim per poder absorbir aquesta demanda.

L'import estimat dels contractes basats en determinarà la forma d'adjudicació d'aquests, d'acord amb la classificació següent:

Contractes basats amb un valor estimat fins a 6000 €: S'adjudicaran directament per decisió de l'Òrgan de Contractació a 1 dels 2 primers classificats de l'Acord marc, en funció a l'equitat econòmica i al volum o càrrega de treball i segons els

preus ofertats a l'Acord Marc. No caldrà formalització i l'adjudicació s'ajustarà a la regulació dels contractes menors a la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic.

L'adjudicació es realitzarà per escrit, mitjançant l'enviament d'una comanda per mitjà del programa informàtic (actualment SAP) i en el text justificatiu s'indicarà l'Acord Marc de referència del Contracte Basat.

Contractes basats amb un valor estimat d'entre 6.001 i 35.000 €: El servei d'Aprovisionaments sol·licitarà pressupost als adjudicataris per mitjà del programa informàtic (actualment SAP). Les ofertes seran admeses fins al 3r dia hàbil a partir del següent de l'enviament de la sol·licitud d'oferta. L'adjudicatari del Contracte Basat serà aquell licitador que hagi presentat l'oferta amb el preu més baix. Quedaran excloses les ofertes que presentin preus unitaris superiors als preus oferts en l'Acord marc.

L'adjudicació es realitzarà per escrit, mitjançant l'enviament d'una comanda de SAP i en el text justificatiu s'indicarà l'Acord Marc de referència del Contracte Basat. No se'n farà formalització, tret que l'adjudicatari del contracte basat ho demani expressament.

Contractes basats amb un valor estimat més de 35.000 €. El contracte basat s'adjudicarà mitjançant una licitació en què podran participar les 2 empreses seleccionades.

Quan es tracti d'adjudicar un contracte basat consistent en la defensa judicial lletrada en un judici en què l'empresa contractant en sigui part, l'òrgan de contractació, en demanar ofertes, podrà exigir que l'oferta econòmica consisteixi en un preu tancat.

Termini màxim dels Contractes Basats: 4 anys.

Justificació classificació - Art. 116. 4.b)-

En el cas de contractes de serveis.

Per als contractes de serveis no és exigible la classificació de l'empresari.

Justificació Valor estimat del Contracte - Art. 116. 4.d)-

El valor estimat del contracte s'ha calculat en base als diferents contractes anàlegs anteriors adjudicats, ajustat en funció dels preus de mercat, amb una indicació de tots els conceptes que l'integren, incloent sempre els costos laborals, amb el següent detall: 12000486

Valor estimat del contracte: Se sol·licita la contractació del servei, per a un període d'un any, amb 3 pròrrogues d'un any cadascuna i amb un valor estimat del contracte de 450.000€ per any, per un total de 1.800.000 €, més el 20%, 90.000€, per a possibles modificacions.

Desglossament del VEC:

Import 1 any	Pròrrogues (3 anys)	Possibles modificacions	VEC TOTAL
450.000,00 €	1.350.000,00 €	90.000,00 €	1.890.000,00 €

- Costos directes.
- Costos indirectes.
- Despeses generals d'estructura.
- Pròrroques.
- Modificacions previstes.

L'import total del VEC és: **1.890.000,00 €**

Justificació Insuficiència de Mitjans (només per a serveis) - Art. 116. 4.f)-

La insuficiència de mitjans en una licitació per a la contractació de defensa judicial es pot justificar amb els següents motius:

Limitacions Pressupostàries:

La principal raó per la qual es considera insuficiència de mitjans és la falta de pressupost suficient per a contractar els serveis necessaris de forma interna, la falta de dimensionament de personal propi. Els recursos financers són limitats, i les partides assignades als serveis jurídics no són suficients per a cobrir totes les necessitats legals de l'entitat, la qual cosa porta a un fraccionament o limitació dels serveis sol·licitats.

Complexitat i Volum de Casos Judicials:

El volum o la complexitat dels casos judicials a tractar superen els recursos disponibles en termes de temps i personal. La quantitat de casos de defensa judicial excedeix la capacitat interna de resposta.

Terminis Curts per a la Contractació o Execució:

Els terminis limitats per a executar els serveis legals porten a una insuficiència de mitjans.

Canvis Normatius o Necessitats Imprevistes:

La legislació o la normativa aplicable canvia sobtadament, la qual cosa genera una necessitat de recursos legals addicionals per a adaptar-se a les noves condicions

En definitiva, les raons anteriorment exposades evidencien la necessitat del contractant de procedir a la contractació del servei descrit a l'encapçalament, mitjançant el procediment corresponent, perquè sigui prestat externament, als efectes de donar compliment al que preveu l'article 116.4.f) de la Llei 9/2017.

Protecció Dades Personals

NO ☐

SI ☒



Directora Assessoria Jurídic Laboral TMB