

Plec Prescripcions Tècniques: Serveis de formació i acompanyament per a la creació de spin-offs basades en tecnologies d'intel·ligència artificial dins del programa AI ACCELERATOR de la Xarxa RDI-IA, amb codi d'expedient SERV_2025_03

ÍNDEX:

- CLÀUSULA 1: Context i objecte del contracte
- CLÀUSULA 2: Justificació de la necessitat contracte
- CLÀUSULA 3: Característiques i descripció de la prestació
 - Objectiu del programa,
 - Metodologia de treball,
 - Coordinació dels treballs,
 - Fases d'execució,
 - Equip de treball,
 - Instal·lacions i serveis
- CLÀUSULA 4: Pressupost del contracte
- CLÀUSULA 5: Format de pagament
- CLÀUSULA 6: Termini d'execució

CLÀUSULA 1: Context i Objecte del contracte

La Xarxa RDI-IA és la xarxa de transferència tecnològica en IA de Catalunya i té com a objectiu oferir suport als projectes i tecnologies desenvolupades pels grups de recerca catalans intensius en intel·ligència artificial (IA). L'objectiu de la Xarxa és impulsar la IA a Catalunya a través del tech transfer.

Actualment, la Xarxa RDI-IA està composta per 25 institucions i 60 grups de recerca on tenim identificades més de 110 tecnologies.

Per a donar suport a aquestes tecnologies la Xarxa canalitza els seus serveis a partir de tres eixos d'actuació principals que es basen en la seva principal activitat:

- **Innovation Consulting:** Oferim estudis especialitzats i serveis de consultoria. Segons la maduresa de la seva tecnologia poden aplicar als següents programes:
 - o Pathfinder (TRL1-3): Estudi de Mercat i Estudi de roadmap de finançament.
 - o Innovation Lab (TRL4-6): Estudi de mercat, roadmap de finançament, Estudi de patentabilitat i Consultoria estratègica.
- **Venture Building:** Oferim un programa d'emprenedoria AI ACCELERATOR.
- **Talent Factory:** Formació en skills emprenedors, així com en tècniques de ventes, gestió de la propietat intel·lectual, transferència i validació de nous models de negoci a mercat.

Com bé mencionat recentment, dins del segon eix d'actuació (*Venture Building*), oferim un programa d'emprenedoria: **AI ACCELERATOR**.

Aquest programa està orientat a donar resposta a la necessitat de potenciar les tecnologies desenvolupades pels grups de recerca i acostar-les al mercat amb l'objectiu de crear una SpinOff a la finalització del programa.

Aquest programa pretén impulsar la creació de noves empreses tecnològiques basades en IA. La Generalitat de Catalunya, en el marc de l'Estratègia d'Intel·ligència Artificial de Catalunya (Catalonia.AI), recolza una iniciativa per potenciar la transferència tecnològica, retenir talent a Catalunya i facilitar la creació de noves empreses basades en IA. Per fer-ho possible, és necessari un acompanyament tècnic i empresarial perquè puguin passar d'una idea inicial a un producte validat al mercat. Aquesta oferta pretén donar resposta a aquesta necessitat.

El programa compte amb 4 fases:

1. **Recerca de talent i creació d'equips:** Focalitzat en detectar talent tècnic amb capacitat d'emprendre i determinar la concordança entre equip, tecnologia i oportunitat.
2. **Validació de negoci:** Període de dos mesos per validar la proposta de valor, determinar casos d'ús i complementar l'equip si fos necessari.
3. **Incubació del projecte:** Període d'incubació de tres mesos per desenvolupar un pla d'empresa i tenir un prototip/MVP per provar al mercat.

4. **Demo Day:** Preparació i sessió d'elevator pitch dins del marc del MWC al 4YFN. La intenció és mostrar els projectes a l'ecosistema d'emprenedoria i tecnologia IA per tal de buscar capital, clients i sinergies amb l'ecosistema.

En aquest context, l'objecte del present contracte, emmarcat dins d'aquest eix d'actuació "*Venture Building*", és la prestació d'un servei de formació i emprenedoria especialitzat en negoci i en la creació de spin-offs, adreçat als equips de recerca de l'ecosistema català, membres de la Xarxa. L'objectiu principal d'aquesta formació és promoure la transferència de coneixement i impulsar la creació d'empreses derivades (spin-offs) basades en tecnologies d'intel·ligència artificial.

Duració: 10 mesos

Idioma: Anglès / Català

Per aquest objecte de contracte necessitem que l'adjudicatari acrediti tots els punts que s'exposen a continuació.

CLÀUSULA 2: Justificació de la necessitat

El Programa AIAccelerator és la iniciativa d'emprenedoria de la Xarxa RDI_IA en el marc de l'actual Estratègia Catalana d'Intel·ligència Artificial per impulsar la creació de noves empreses de base tecnològica basades en IA, potenciar la transferència tecnològica i retenir el talent especialitzat al territori.

Pel proper curs 2025-2026 es planifica portar a terme la 3^a edició del Programa; es tracta de l'edició que ha de permetre la consolidació i la internacionalització del programa. De manera que l'abast tècnic i econòmic del programa per aquesta edició és de major magnitud i, en conseqüència, implica un major compliment dels requeriments necessaris per l'òptima execució de la iniciativa.

A través del procediment de licitació per a la contractació dels serveis de foment a l'emprenedoria, dotant els participants dels coneixements, les habilitats i les xarxes necessàries per prosperar en un món cada cop més complex i interconnectat, es pretén complir amb els principis de publicitat, transparència, lliure concurrència i eficiència en la utilització dels recursos públics, considerats necessaris per l'òptima execució del Programa.

Aquesta necessitat es fonamenta en els següents motius:

1. Absència de mitjans propis suficients: des de l'entitat coordinadora de l'AIAccelerator no tenim els recursos tècnics, humans i materials adequats per dur a terme aquest servei internament.
2. Recorregut a especialització externa: El servei requereix un nivell d'especialització tècnica o experiència que només pot ser garantit mitjançant la contractació d'un proveïdor extern qualificat.
3. Garantir la transparència i la concurrència: Mitjançant una licitació oberta garantirem també que qualsevol empresa que compleixi els requisits pugui presentar oferta, afavorint així la competència i aconseguint la millor relació qualitat-preu.
4. Compliment legal: Segons la normativa vigent, i donat que l'import estimat del contracte supera els llindars establerts per a la contractació menor, és preceptiu realitzar una licitació pública.
5. Necessitat recurrent o complexa: El servei no és puntual, sinó que té una durada de 10 mesos; fet que justifica un procés estructurat de selecció de proveïdor.

CLÀUSULA 3: Característiques i descripció de la prestació

OBJECTIU PRINCIPAL DEL PROGRAMA:

El Programa AIAccelerator té com objectiu principal impulsar la creació de noves empreses de base tecnològica basades en IA, potenciar la transferència tecnològica i retenir el talent especialitzat al territori.

Objectius específics:

- Validar tecnologies i models de negoci.
- Acompanyar equips en la validació tècnica, comercial i regulatòria dels seus projectes.
- Accedir a finançament.
- Preparar els equips per captar inversió (business angels, venture capital, ajuts públics, etc.).
- Connectar amb ecosistemes d'innovació .
- Facilitar l'accés a mentors, empreses, inversors, hubs tecnològics i institucions del sector.
- Millorar la comunicació del valor científic.
- Ajudar els emprenedors científics a explicar les seves solucions de manera comprensible i atractiva per a inversors i socis industrials.
- Potenciar l'impacte social i econòmic de la recerca.
- Orientar els projectes perquè tinguin un impacte real en la societat i el mercat, més enllà de les publicacions acadèmiques.

METODOLOGIA DEL TREBALL:

L'AI Accelerator combinarà eines digitals, metodologies àgils i recursos especialitzats per garantir una execució eficient:

Eines d'innovació i emprenedoria:

- Lean Startup, Business Model Canvas, Customer Discovery.
- Mètodes de validació de producte mínim viable (MVP) aplicats a solucions d'IA.
- Sessions de "tech due diligence" per avaluar la maduresa tecnològica (TRL).

Programari i plataformes:

- Plataformes de gestió de projectes: Trello, Asana o Notion.
- Eines col·laboratives: Miro, Google Workspace, Slack.

Programari tècnic: Jupyter Notebooks, TensorFlow, PyTorch, GitHub (segons el projecte de cada equip).

Tractament de dades:

- Els projectes que gestionin dades (especialment dades personals o sanitàries) hauran de complir el Reglament General de Protecció de Dades (RGPD) i comptar amb protocols específics de privacitat i anonimització.
- S'establiran convenis amb centres de recerca o institucions que cedeixin dades, sempre sota garanties ètiques i legals.
- Es farà formació específica en ètica de la IA i biaixos algorítmics.

COORDINACIÓ DELS TREBALLS:

Tenint en compte que el Programa està format per diferents actors; és important assegurar una planificació estratègica sòlida i una coordinació eficient d'aquest, garantint la consecució dels objectius definits i la correcta coordinació de les activitats.

L'objectiu de la coordinació és proporcionar una estructura clara per a la selecció, seguiment i escalabilitat dels projectes que s'estiguin accelerant, assegurant el seu impacte i viabilitat en el mercat.

A més, és necessari establir mecanismes de coordinació amb els diferents departaments de la Generalitat de Catalunya, que estan recolzant el Programa per garantir l'èxit del programa i fomentar col·laboracions sinèrgiques amb altres iniciatives i organitzacions.

Amb aquestes activitats cal assegurar que el programa compti amb una direcció estratègica clara, basada en criteris sòlids d'avaluació, un model de governança eficient i aliances clau per maximitzar l'impacte i la viabilitat de les iniciatives participants.

Principals tasques de coordinació:

- **Suport en el disseny i gestió del model de Governança del Programa:** suport en la gestió i seguiment de tot el programa en el marc del dia a dia de la governança per garantir una presa de decisions transparent i eficient.

Contribuir de forma directa en assegurar un seguiment eficient dels projectes, garantint el compliment dels objectius establerts i la seva consecució, incloent el monitoratge continu dels indicadors de progrés, la gestió proactiva dels riscos, la coordinació amb col·laboradors clau i la justificació dels recursos per maximitzar l'impacte del programa.

Tot plegat amb l'objectiu de garantir una gestió contínua i proactiva del programa, amb un focus en la millora constant, l'establiment de col·laboracions estratègiques i l'optimització dels recursos per garantir el màxim èxit dels projectes.

- **Suport en la definició de l'estratègia de la 3^a edició:** Anàlisi i definició de la nova estratègia en base al recull de les opinions de tots els participants al programa i a les iniciatives europees d'innovació basada en IA (ELIAS Alliance, ALLaunchpad).

- **Suport en la definició de les fases del Programa:** en base l'anàlisi previ i a l'estratègia acordada per complir amb els objectius del Programa.
- **Suport en la definició dels indicadors d'impacte:** identificació d'indicadors clau (KPI) per avaluar el progrés i impacte del programa, tant en termes de maduresa tecnològica com de viabilitat de mercat.
- **Aliances estratègiques per a la sortida al mercat:** suport en la identificació i establiment d'aliances amb institucions públiques i privades per facilitar l'accés al talent científic-tècnic, com de business per assegurar disposar d'un equip interdisciplinari sòlid per projecte emprenedor durant tot el programa.

Suport en l'impuls de col·laboracions amb els diferents actors d'empreses i entitats que formen part del programa (mentors, founders, challenge owners, inversors, early-adopters) , per tal que puguin aportar valor en tota la cadena d'avalor de l'AIAccelerator.

Desenvolupar col·laboracions sinèrgiques amb altres iniciatives i organitzacions per potenciar la innovació i maximitzar les oportunitats per als projectes participants.

Facilitar la integració del programa dins d'estratègies més àmplies de digitalització i innovació, assegurant la seva sostenibilitat a llarg termini.

- **Certificat del programa:** Creació d'un certificat del programa AI Accelerator per l'alumnat que compleixi amb els requisits d'assistència i contingut. Entrega d'aquest certificat a la finalització del programa.

FASES D'EXECUCIÓ

T1 – Planificació estratègica i coordinació: durant tot el programa

Suport a la planificació estratègica sòlida i una coordinació eficient del programa, garantint la consecució dels objectius definits i la correcta coordinació de les activitats.

Tasques principals:

- *Suport a la definició de l'estratègia de la 3^a edició.*
- *Suport en la definició de les fases del Programa en base l'anàlisi previ i a l'estratègia acordada per complir amb els objectius del Programa.*
- *Suport en la definició dels indicadors d'impacte.*
- *Suport en la creació d'aliances estratègiques per a la sortida al mercat.*

PT2 – Gestió i seguiment: durant tot el programa

Monitoratge continu dels indicadors de progrés, la gestió proactiva dels riscos, la coordinació amb col·laboradors clau i la justificació dels recursos per maximitzar l'impacte del programa.

L'objectiu és garantir una gestió contínua i proactiva del programa, amb un focus en la millora constant, l'establiment de col·laboracions estratègiques i l'optimització dels recursos per garantir el màxim èxit dels projectes.

Tasques principals:

- *Monitoratge d'indicadors de progrés.*
- *Seguiment dels indicadors clau de rendiment (KPI) per assegurar que els projectes evolucionen de manera adequada cap al mercat.*
- *Realització d'anàlisis periòdiques per avaluar el progrés dels projectes i identificar àrees de millora.*
- *Gestió de riscos i problemes que podrien interferir en el desenvolupament dels projectes.*
- *Suport en el desenvolupament de plans d'acció per mitigar riscos i evitar bloquejos.*
- *Organització de reunions de revisió mensuals per ajustar les estratègies i assegurar que els projectes segueixin el camí establert.*
- *Avaluar la necessitat de canvis o reajustos en el pla de treball per garantir l'eficàcia del programa.*

PT3 – Comunicació i materials: durant tot el programa

Comunicació i gestió interna: Responsables de la gestió, creació i coordinació de tots els materials del programa.

Responsables de compartir els materials corresponents amb els equips i els projectes.

Responsables de tota la comunicació i seguiment amb els equips i els projectes.

Comunicació i visibilitat externa: Garantir la màxima visibilitat, la qual cosa impacta directament en la retenció del talent digital en el camp de la intel·ligència artificial i en la creació de startups i spinoffs.

Aquesta visibilitat ajudarà a atraure inversors i a mantenir una comunitat activa i compromesa.

S'inclou la creació de continguts atractius, la gestió de canals digitals i l'organització d'esdeveniments per assegurar que els projectes seleccionats obtinguin l'atenció necessària en els diferents ecosistemes.

Tasques principals:

- *Responsables de la gestió, creació i coordinació de tots els materials del programa.*
- *Responsables de compartir els materials corresponents amb els equips i els projectes.*
- *Responsables de tota la comunicació i seguiment amb els equips i els projectes.*
- *Suport en la difusió dels materials de difusió per als esdeveniments: continguts per a xarxes socials i web, amb la publicació de materials informatius, notícies i actualitzacions sobre les activitats del programa.*

PT4 – Selecció de talent i de projectes: 3 mesos

Suport en la selecció de talent i projectes formen part de la primera fase del projecte, així com en la definició dels criteris de selecció.

Reclutament actiu de talent de les diferents formacions en negocis (MBA; ...) amb l'objectiu de poder complementar els perfils participants per assegurar crear equips multidisciplinaris.

Tasques principals:

- *Cerca de talent de negoci: es preveu fer sessions informatives del programa a les escoles de negoci per captar estudiants de 2º any de màsters com MBA.*
- *Suport en la definició dels criteris d'avaluació dels perfils i projectes i suport en el propi procés d'avaluació.*

PT5 - AI Startup Weekend: 2 dies

Gestió presencial.

Organització d'una sessió de cap de setmana (Divendres migdia fins a dissabte tarda amb nocturnitat) amb varies activitats i dinàmiques de joc, que permetin fomentar la participació entre els participants, per tal que puguin formar equips i escollir la tecnologia més adequada a les capacitats i dissenys emprenedors de l'equip.

S'organitzarà en format de Hackathon de 2 dies per la creació dels equips multidisciplinaris que treballaran amb les tecnologies i reptes escollides.

Les sessions inclouran:

- Presentacions tecnologies/reptes
- Creació d'equips
- Introducció Business Model Canvas
- Pitching
- Presentació mentors

Tasques principals:

- *Sessió de pitch invers (o de persona); introducció del mapa de rols emprenedors; jocs de valor.*
- *Creació i execució de la dinàmica per la co-creació exprés d'equips per alinear-nos amb la tecnologia que decidiran treballar: es formen grups de 3-4 persones aleatòriament i se'ls proposa una idea o repte (alineat amb les tecnologies); han de definir una solució bàsica en 30 minuts. Tot plegat servirà per veure com treballen junts, com es comuniquen i com prenen decisions i per veure amb quins tipus de tecnologies se senten més còmodes avançar.*

PT6 - AI Accelerator Validation: 2 mesos

Gestió 50% online y 50% presencial.

Execució de les tasques formatives que permetin iterar la idea de negoci a mercat. Mitjançant el suport dels mentors i, a través de contactes i xerrades específiques amb challenge owners i amb possibles futurs early-adopters de les tecnologies; es portarà a terme una metodologia de design thinking i customer discovery per avançar en una primera idea a mercat que encaixi amb una necessitat real de mercat amb clients reals.

Setmana 1	Business Opportunities	Sessió teòrica 3h,
	Workshop	Sessió practica 3h,
Setmana 2	Business Model Clinic	Sessió teòrica, 3h,
	Workshop	Sessió practica 3h,
Setmana 3	Go To Market	Sessió teòrica, 3h,
	Workshop	Sessió practica 3h,
Setmana 4	GenAI for founders	Sessió teòrica, 3h,
	Workshop	Sessió practica 3h,
Setmana 5	Financial for founders	Sessió teòrica, 3h,
	Workshop	Sessió practica 3h,
Setmana 6	Pitching	Sessió teòrica, 3h,
	Workshop	Sessió practica 3h,
Setmana 7	Demo Day	Presencial

Principals tasques:

- Formació específica en els diferents mòduls que mencionem que els ajudin a entendre el seu mercat objectiu i la proposta de valor clara.
- Mentorries específiques per a cada projecte.
- Accés a altres ecosistemes emprenedors a nivell europeu, mitjançant la possibilitat de conèixer altres ecosistemes forts d'innovació en IA a Europa i apropar grans emprenedors de fora de Catalunya al Programa.
- Preparació AIDemoDay: per exposar els resultats d'aquesta primera fase davant d'un públic reduït.

PT7 - AI Accelerator Incubation: 2 mesos

Gestió presencial amb opcionalitat de la gestió del 30% en format híbrid.

Fase per acabar de validar el mercat i treballar de forma intensiva l'estratègia de negoci i la protecció i transferència dels resultats.

Setmana 8	Introducció Espai Incubació	Formació presencial
	Meet the Mentor	
Setmana 9	Preparació i Revisió Financial Plan	Formació presencial
	Mentoring	
Setmana 10	Preparació i Revisió Pitch Deck	Formació presencial
	Mentoring	

Setmana 11	Preparació i Revisió Go to Market Strategy	Formació presencial, 3h
	Mentoring	
Setmana 11	Formació Private/Public Funding	Formació presencial, 3h
	Mentoring	
Setmana 12	Revisió Pitch	Formació presencial, 3h

Principals tasques:

- *Formació específica de negoci i de complement tècnic, especialment centrat en el compliment ètic (AIAct).*
- *Mentories i acompanyament.*
- *Accés a una xarxa d'inversors privats per compartir els projectes.*

PT8 – Investors Day: 1 mes

Organització del “Investors Day”: Culminació AI ACCELERATOR. L'Investors Day marca la culminació de l'AI Accelerator, oferint als equips accelerats l'oportunitat de presentar els seus projectes davant inversors, emprenedors i actors clau de l'ecosistema d'IA de Catalunya i internacional. L'esdeveniment es realitzarà en el marc de la fira MWC/4YFN, maximitzant la visibilitat dels projectes i del programa.

Principals tasques:

- *Donar Accés a una xarxa d'inversors privats per compartir els projectes.*
- *Preparació per al pitch: els equips reben una formació ad hoc per perfeccionar la seva capacitat de comunicació i destacar els punts forts del projecte en un pitch efectiu.*
- *Es realitzen sessions pràctiques per simular la presentació davant inversors i experts del sector.*
- *Preparació dels membres del jurat.*
- *Selecció dels membres que formaran part del jurat.*
- *Definició dels criteris de valoració.*
- *Es treballa en accions per maximitzar l'impacte mediàtic i institucional.*
- *Presentació en el marc del MWC/4YFN: els equips seleccionats presenten els seus projectes davant un públic estratègic compost per inversors, corporacions i referents de l'ecosistema d'IA.*
- *Responsables del canal de comunicació: Gestió de totes les comunicacions amb els equips i els projectes.*
- *Responsables de la gestió de tots els materials amb els equips i els projectes.*

EQUIP DE TREBALL:

Per l'òptima execució de l'AIAccelerator, cal destacar la necessitat de dotar al programa d'un equip de treball de coordinació i de formació especialitzada provinent d'una institució referent internacional en l'àmbit de l'emprenedoria, amb excel·lència científica demostrable en els àmbits de l'emprenedoria i les

disciplines relacionades, a través de la recerca, la docència, la creació de noves empreses i les corresponents activitats de divulgació.

L'equip de treball coordinador ha d'estar format almenys per tres figures, amb els següents perfils:

- **Director acadèmic:** persona amb formació doctor en emprenedoria; experiència investigadora, docent i conferenciant en temes relacionats amb la innovació, emprenedoria i creació de noves empreses de base tecnològica. Experiència de mínim 6 anys ocupant càrrecs de direcció acadèmica en programes d'emprenedoria i experiència professional de mínim de 5 anys en la direcció d'iniciatives de finançament privat i en la direcció d'empreses.
- **Director d'estratègia i innovació:** persona amb formació superior, amb mínim 10 anys d'experiència liderant projectes internacionals en innovació i emprenedoria; amb un mínim de 2 anys ocupant càrrecs de direcció de projectes estratègics d'innovació i emprenedoria.
- **Manager d'emprenedoria:** persona amb formació executiva (màster internacional: executive education) i experiència mínima de 5 anys en entorn acadèmic d'estratègia i emprenedoria.
- **Un especialista en entorn de creació de nous models de negoci disruptius,** amb formació tècnica en enginyeria amb experiència internacional i un mínim de 3 anys d'experiència en la coordinació i supervisió de programes d'incubació i acceleració.

Els projectes es presentaran indicant l'expertesa dels 4 perfils relacionats anteriorment, tot indicant aquella/es experiència/es que es considerin especialment rellevants i incloent qualsevol altre perfil també rellevant pel projecte.

L'equip de treball formador/coaches haurà d'estar format per professors experts en diferents camps: intel·ligència artificial (IA), innovació, màrqueting, finances aplicats a la creació d'startups; així com una xarxa de mentors amb experiència contrastada de més de 5 anys en programes d'incubació i acceleració:

- **Perfil Doctor en ciències de la computació, matemàtiques,** responsable de projectes sobre l'aplicació de la intel·ligència artificial en l'àmbit empresarial i del màrqueting; amb experiència en la direcció/co-direcció de mínim 6 tesis doctorals; amb un mínim de 30 publicacions internacionals en revistes acadèmiques o capítols de llibre amb revisió per parells, i un mínim de 30 comunicacions en congressos i tallers internacionals.
- **Perfil Direcció de transferència tecnològica,** amb formació superior en enginyeria i màster en educació executiva (màster executiu MBA); amb un mínim de 5 any d'experiència en la direcció de departaments de transferència tecnològica en les principals entitats de foment de la innovació del territori. I experiència en creació d'empreses i com a professorat part-time.

INSTAL·LACIONS I SERVEIS:

Es requereix d'una seu a l'àrea metropolitana de Barcelona, i d'unes instal·lacions que integrin diversos laboratoris i espais aptes per treballar de forma col·laborativa durant totes les fases del projecte:

- **Connexió wifi:** servei de connexió wifi a tot el centre.
- **Aules adaptades per la realització de les classes:** per a la bona gestió i desenvolupament del programa. Hauran d'incloure com a mínim:
 - Connexió wifi.
 - Taules òptimes per al bon funcionament del programa.
 - Cadires òptimes per l'estudiant.
 - 1 Pissarra.
 - 1 Projector.
 - TV's o Pantalles.
 - Aclimatació adequada a la època del any.
- **Font d'aigua:** Accés a font d'aigua gratuïta.
- **Salas adaptades:** per a la bona gestió de treball en equip.
- **Instal·lacions aclimatades** i que compleixin amb la normativa Europea de regulatòria energètica.
- **Salas de treball:** Les instal·lacions continguin salas de treball per poder accedir lliurement i fer treballs en equip.
- **Sala espai obert:** Espai obert per a la generació i debat d'idees. En alguns moments amb suport acadèmic i tutors.
- **Espai incubació:** Espai apte per la incubació i acceleració dels projectes.
- **Espais de co-creació en col·laboració amb entitats de recerca del territori i altres institucions:** per treballar sota el concepte d'innovació oberta per resoldre reptes reals i portar a terme programes que cobreixin tot el cicle emprenedor.
- **Laboratori digital adaptat:** Aptes per facilitar la presa de decisions, en termes d'usabilitat i equipats amb tecnologia de prototipat amb impressores 3D, talladores làser, entre altres.
- **Biblioteca:** Que inclogui com a mínim 2 salas de treball i ordinadors equipats.
- **Servei d'impressió i fotocòpies:** Accés a serveis d'impressió i fotocòpies durant tot el programa.
- **Auditori:** Instal·lacions que continguin com a mínim 1 Auditori dins de l'àrea metropolitana de Barcelona per a la celebració d'actes durant el programa.
- **Accés a les instal·lacions:** per part dels alumnes, l'equip gestor del CVC i l'equip gestor de i2CAT: durant tota la duració del programa. L'objectiu és que els alumnes i l'equip gestor puguin fer ús de les instal·lacions de l'escola de negocis per al bon desenvolupament del programa. Accés a salas de reunions, accés a aules, accés a biblioteca i accés a la connexió wifi durant l'horari d'obertura establert pel centre.
- **Pàrquing:** gratuït per l'equip gestor del CVC i i2CAT.
- **Restaurant:** Les instal·lacions continguin un restaurant.

CLÀUSULA 4: Pressupost del contracte

El pressupost base d'aquest contracte és de 50.000,00€ (sense IVA). Contracte íntegrament finançat amb càrrec als ajuts per a xarxes d'R+D+I per dur a terme programes de valorització i transferència dels resultats de la recerca convocats per l'AGAUR.

CLÀUSULA 5: Format de pagament

El pagament es realitzarà en dues parts: un primer pagament corresponent al 50% de l'import total del contracte, que es farà efectiu a l'inici del servei, i un segon pagament corresponent al 50% restant, que es realitzarà un cop finalitzada i acceptada l'execució completa del servei.

Pedro Luis Gaona Lucas

Cap d'Administració i Finances del CVC