

INFORME TÈCNIC

Anàlisi de la justificació presentada per KOOBINEVENT S.L.

EXPEDIENT: BC2025_CON8

OBJECTE: Subministrament, en règim de lloguer (modalitat SaaS), d'una aplicació integral de gestió per a la venda d'entrades, abonaments, reserves i paquets per als equipaments adscrits a Badalona Cultura S.L.

I. ANTECEDENTS

- En data 12 de juliol de 2025, la Mesa de Contractació va constatar que l'oferta econòmica presentada per KOOBINEVENT S.L., per import de **14.400,00 € (IVA exclòs)**, se situava **per sota del llindar de temeritat fixat en 19.710,00 €**, d'acord amb el que preveu l'article 85 del Reglament general de la Llei de contractes de les administracions públiques i l'article 149.4 de la LCSP.
- En conseqüència, es va requerir a l'empresa licitadora que justificués la viabilitat de la seva oferta dins el termini de tres dies hàbils.
- En data 16 de juliol de 2025, KOOBINEVENT S.L. va presentar la corresponent justificació, que ha estat degudament examinada.

II. ANÀLISI DEL CONTINGUT DE LA JUSTIFICACIÓ

KOOBINEVENT S.L. estructura la seva justificació al voltant dels següents punts:

- Model de tarifació basat en economies d'escala**, amb una taula que estableix categories en funció del nombre estimat d'entrades anuals, assignant una quota anual i un cost per entrada decreixent en funció del volum.
- El projecte de Badalona Cultura s'adscriu a la **categoria F**, amb 40.000 tiquets anuals i un preu de 14.400,00 € (cost mitjà estimat de 0,36 €/entrada).
- Comparació amb contractes similars adjudicats recentment** a entitats públiques com l'Ajuntament de Sant Cugat, del Prat, Olot i Cornellà. En tots els casos, s'acredita documentalment la similitud de preu i volum respecte de l'oferta formulada a Badalona Cultura.
- S'exposa l'**experiència de més de 15 anys al sector**, amb més de 200 clients actius i 40 teatres municipals entre ells, que permeten una **optimització de costos fixos i amortització col·lectiva de la inversió tecnològica**.
- Es fa referència als **costos marginals decreixents** derivats de la reutilització de la plataforma ja desenvolupada i d'un model SaaS plenament implantat.

III. VALORACIÓ TÈCNICA

El contingut de la justificació s'ajusta als requisits legals exigits per l'article 149.4 de la LCSP i a l'apartat 25 de l'Annex I del PCAP. Concretament:

- Es justifica **amb coherència, detall tècnic i base empírica** l'oferta mitjançant economies d'escala, optimització de recursos i estructures de cost compartit.
- L'empresa aporta **dades objectives, traçables i contrastables**, tant pel que fa a tarifes aplicades com a clients similars en l'àmbit geogràfic, funcional i de volum d'activitat.
- S'evidencia la **viabilitat econòmica i tècnica de la proposta**, sense que es desprengui cap incompliment de les obligacions laborals, socials, ambientals ni cap infracció del conveni col·lectiu aplicable.

- S'aporta **documentació acreditativa completa i suficient** (factures, referències contractuals i explicacions tècniques) com a suport de les afirmacions.

IV. CONCLUSIÓ

En atenció als antecedents, la documentació aportada i l'anàlisi tècnica realitzada, **es considera que l'oferta presentada per KOOBINEVENT S.L. és viable, coherent, no pot qualificar-se com a desproporcionada de manera injustificada i compleix plenament els requisits de legalitat i solvència tècnica exigibles.**

Per tant, es **proposa l'admissió de l'oferta** dins el procediment de licitació.

Badalona, a la data de la signatura digital

LARSEN, S.L.P