

INFORME TÈCNIC DE VALORACIÓ DE LES PRESUMPTES BAIXES DESPROPORCIONADES PRESENTADES EN EL PROCEDIMENT DE CONTRACTACIÓ DEL SERVEI DE FEDERACIÓ DE L'APLICACIÓ SIGMA DEL CONSORCI PER A LA NORMALITZACIÓ LINGÜÍSTICA A L'ACTIVE DIRECTORY FEDERATION SERVICES I AL SERVEI ENTRA DE MICROSOFT MITJANÇANT UN CONTRACTE ESPECÍFIC DEL SISTEMA DINÀMIC D'ADQUISICIÓ PER A L'ACREDITACIÓ DE PROVEÏDORS DE SERVEIS DE DESENVOLUPAMENT DE PROGRAMARI I DE CONSULTORIA PER A LA GOVERNANÇA TECNOLÒGICA DEL CONSORCI DE SERVEIS UNIVERSITARIS DE CATALUNYA (Exp. 23/43)

Contracte:		
Servei de federació de l'aplicació SIGMA del Consorci per a la Normalització Lingüística (en endavant CPNL) a l'Active Directory Federation Services i al servei Entra de Microsoft.		
Tipus:		Unitat promotora:
Serveis		Servei TIC
Expedient: CPNL-2025-30009	Procediment: Contractació específica del Sistema dinàmic d'adquisició per a l'acreditació de proveïdors de serveis de desenvolupament de programari i de consultoria per a la governança tecnològica del Consorci de Serveis Universitaris de Catalunya (expedient 23/43) (en endavant SDA)	

En data 14 de juliol de 2025 el responsable de projectes informàtics i la directora de Recursos i Serveis emeten l'informe de valoració de les propostes presentades per a la contractació del Servei de federació de l'aplicació sigma del Consorci per a la Normalització Lingüística a l'Active directory federation services i al servei Entra de Microsoft, mitjançant un contracte específic del Sistema dinàmic d'adquisició per a l'acreditació de proveïdors de serveis de desenvolupament de programari i de consultoria per a la governança tecnològica del Consorci de serveis universitaris de Catalunya (exp. 23/43).

En aquest informe es determina el resultat de la puntuació obtinguda per cada una de les empreses segons les ofertes presentades:

Càlcul de puntuacions de les ofertes rebudes

Fórmula que s'aplica:

$$P_i = \left[1 - \left(\frac{O_i - O_m}{PL} \right) \right] \times P$$

Càlculs:

	Oferta: Inetum España S.A.	Oferta: Global Rosetta S.L.U.	Oferta: Abast Systems & Solutions, S.L.
Pi = puntuació empresa "i"	84	100	68,27
Oi = import empresa "i" sumant els imports parcials resultants per cada categoria	150	121,52	178
Om = import millor oferta (oferta més baixa) sumant els imports parcials resultants per cada categoria	121,52	121,52	121,52
PL = pressupost de licitació	178	178	178
P = puntuació màxim atribuïble al criteri (en aquest cas 100 punts)	100	100	100

Atès que l'oferta de Global Rosetta S.L.U. (grup GETRONICS) incorre en presumpció d'anormalitat en data 14 de juliol de 2025 se'ls requereix perquè justifiquin la viabilitat de l'oferta segons el que estableix l'apartat vuitè del document de licitació.

En data 16 de juliol de 2025 l'empresa presenta informe justificatiu de la viabilitat de l'oferta presentada.

L'informe presentat justifica de manera clara i estructurada la viabilitat tècnica i econòmica de la seva oferta tot i ser considerada presumptament anormalment baixa:

Justificació qualitativa:

Arguments que presenta l'empresa:

- L'oferta compleix amb tots els requisits tècnics, funcionals, operatius i organitzatius del contracte tenint en compte que l'empresa ja compta amb perfils similars en contractes que actualment presta per a altres clients.
- El seu model de costos es basa en salaris ajustats als convenis laborals actuals, alineats amb altres contractes actius similars.
- L'oferta forma part d'una estratègia empresarial per establir una col·laboració estratègica amb el CPNL i consolidar la seva presència en l'àmbit dels serveis sol·licitats.

Justificació quantitativa:

Es detallen els costos que sustenten l'oferta:

- Costos tècnics i materials: pràcticament inexistents i absorbits per l'estructura general de l'empresa.
- Costos de riscos: s'ha previst una reserva suficient per cobrir eventualitats o penalitzacions.
- Costos d'estructura: no s'imputen al projecte perquè són assumits per la direcció general com a part de l'estratègia.
- Costos de recursos humans: es presenten desglossats per perfils professionals, amb salari, seguretat social i tarifa horària, tots ells per sobre del mínim requerit per conveni.

En conclusió l'empresa defensa que la seva oferta és viable i competitiva, i que no existeixen motius tècnics ni econòmics per considerar-la inviable. La qualitat dels serveis no es veurà afectada per les condicions econòmiques proposades.

Conclusió:

D'acord amb els arguments exposats, es considera que l'oferta presentada per Global Rosetta S.L.U., és viable tècnica i econòmicament, i ajustada a la normativa vigent sobre contractació pública.

Responsable de projectes informàtics