



Codi contracte: 001_25000844

Expedient: 2025/1018

INFORME DE VALORACIÓ TÈCNICA DE LA JUSTIFICACIÓ DE LES BAIXES ANORMALS O DESPROPORCIONADES DEL CONTRACTE DE SERVEI D'IMPRESSIÓ, ESCANEIG I CÒPIA DE DOCUMENTS ALS CENTRES I EDIFICIS DE L'ÀMBIT DE GESTIÓ DEL DISTRICTE DE CIUTAT VELLA, AMB MESURES DE CONTRACTACIÓ PÚBLICA SOSTENIBLE

A les 13.00 hores del 15 de maig de 2025, mitjançant l'aplicació Teams i a través del Portal de Contractació Electrònica de l'Ajuntament de Barcelona, la Mesa de Contractació es reuneix per procedir a llegir la puntuació obtinguda a les proposicions valorables mitjançant un judici de valor, i per l'obertura i lectura del sobre electrònic C, corresponent a les propostes valorables de forma automàtica per l'adjudicació del contracte, mitjançant procediment obert, que té per objecte el "Servei d'impressió, escaneig i còpia de documents als centres i edificis de l'àmbit de gestió del Districte de Ciutat Vella, amb mesures de contractació pública sostenible", per un import de 383.463,52 euros, IVA inclòs.

Es presenten les següents ofertes:

CRITERIS AVALUABLES AUTOMÀTICAMENT	COREMOSA	SISTEMAS DIGITALES CORPORATE S.L	SERVICIOS MICROINFORMATICA SA
	Proposta	Proposta	Proposta
1. Oferta econòmica sobre el pressupost de licitació:			
1.1 Servei fix d'impressió en b/n	121.316,81 €	119.461,45 €	142.456,04 €
1.2 Preu unitari còpia en color	0,0320 €	0,0300 €	0,0208 €
1.3 Preu unitari còpia en b/n en excés	0,0001 €	0,0001 €	0,0027 €

D'acord amb el que estableix la Clàusula 10 del Plec de Clàusules administratives particulars, es defineixen els següents límits per a la consideració d'ofertes presumptament anormals o desproporcionades:

- Un diferencial de 10% per sota de la mitjana de les ofertes o, en el cas d'una única empresa licitadora, de 20% respecte el pressupost net de licitació

Pel **Servei fix** d'impressió en **b/n**, la mitjana de les ofertes presentades ha estat de 127.744,77 euros, el diferencial del 10% per sota de la mitjana de les ofertes queda establert en 114.970,29 euros.



Pel Preu unitari **còpia en color**, la mitjana de les ofertes presentades ha estat de 0,0276 euros, el diferencial del 10% per sota de la mitjana de les ofertes queda establert en 0,0248 euros.

Pel Preu unitari **còpia en b/n en excés**, la mitjana de les ofertes presentades ha estat de 0,0010 euros, el diferencial del 10% per sota de la mitjana de les ofertes queda establert en 0,0009 euros.

D'acord amb aquests càlculs es constata que,

- Pel preu unitari còpia en color l'empresa SERVICIOS MICROINFORMATICA SA ha presentat una oferta considerada, en principi, amb valors anormals o desproporcionats..
- Pel preu unitari còpia b/n en excés les empreses COREMOSA i SISTEMAS DIGITALES CORPORATE S.L han presentat ofertes considerades, en principi, amb valors anormals o desproporcionats.

S'acorda donar compte a les empreses licitadores esmentades per tal que justifiquin i desglossin raonada i detalladament el baix nivell del preu ofert.

En data 16 de maig de 2025 es requereix a les empreses licitadores per tal que en un termini màxim de 5 dies hàbils justifiquin la viabilitat de la seva oferta i en particular les condicions susceptibles de determinar el baix nivell de preus o costos de la mateixa pel que es refereix als següents valors:

- a) L'estalvi que permeti el procediment de fabricació, els serveis prestats o el mètode de construcció.
- b) Les solucions tècniques adoptades i les condicions excepcionalment favorables de què disposi per subministrar els productes, prestar els serveis o executar les obres.
- c) La innovació i originalitat de les solucions proposades.
- d) El respecte d'obligacions que siguin aplicables en matèria mediambiental, social o laboral, i de subcontractació, i no són justificables preus per sota de mercat o que incompleixin el que estableix l'article 201 de la LSCP.
- e) O la possible obtenció d'una ajuda d'Estat.

Totes les empreses han presentat les justificacions de les ofertes en termini i en els següents termes:



PREU UNITARI **CÒPIA EN COLOR**

Servicios Microinformàtica SA

L'empresa Servicios Microinformàtica SA, pel preu unitari còpia en color, va presentar una oferta considerada, en principi, amb valors anormals o desproporcionats.

En data 22 de maig presenta, en termini, la documentació per tal de justificar la viabilitat de la seva oferta. El seu argumentari es desenvolupa en tres apartats: en el primer apartat detallen els aspectes concrets referents a l'estalvi que permeten el procediment d'execució del contracte i les condicions excepcionalment favorables que es disposen per executar el contracte; en el segon apartat fan referència a les solucions tècniques adoptades i al darrer apartat presenten un desglossament de costos per garantir la total viabilitat del projecte i un quadre detall del desglossament de costos de la partida copia en color.

Respecte al primer apartat, relacionat amb l'estalvi que permeten el procediment d'execució del contracte i condicions favorables, l'empresa exposa que ha realitzat una oferta que compleix amb els principis de la contractació sostenible; que té capacitat en la planificació, desenvolupament i gestió de projectes sota les consideracions de tipus social, mediambiental i d'innovació i desenvolupament pel compliment amb diferents certificacions ISO que es detallen al document i en compliment de la LCSP, el registre de la petjada de carboni i el registre ambiental europeu (EMAS). Argumenta la garantia que proporciona l'empresa en la seva amplia experiència en projectes de rellevància similar en altres administracions públiques i l'increment de volum de negoci experimentat en els últims 3 anys. Així mateix, manifesten l'esforç comercial de l'empresa per ajustar els marges, atesa la importància estratègica del client i exposen les condicions especials i exclusives de què disposa l'empresa com a *partner* per a aquest projecte. Adjunten un escrit que informa de les condicions contractuals especials amb les que compta l'empresa Servicios Microinformàtica S.A, descomptes i preus competitius que ofereix l'empresa matriu i en la que certifica també la relació i coneixement de l'estratègia de Servicios Microinformàtica SA.

Al segon apartat, referent als aspectes relacionats amb les solucions tècniques adoptades, l'empresa manifesta que ofereix un servei integral d'acord amb el plec de prescripcions tècniques, aportant experiència en projectes similars, una plantilla de tècnics i infraestructura logística ubicada a Barcelona que permeten, per la proximitat dels seus recursos, la reducció de costos i amortització d'aquests. Exposar que els procediments de diagnòstic i reparació estan optimitzats al màxim, degut a la utilització habitual dels mateixos models en contractes similars i, per tant, disposar de peces de recanvis en estoc i ser el desenvolupador i propietari del sistema *Know How* implantat en totes les màquines, que els permet un alt grau d'eficiència al mínim cost, afegir noves capes de servei i d'adaptar els requeriments específics de cada client amb una millor prestació del servei.

Per últim, en el tercer apartat, l'empresa explica com han confeccionat la seva oferta econòmica tenint en compte la possibilitat de compensar algunes de les partides que integren el contracte amb altres partides previstes per a l'execució del contracte. Adjunten el desglossament de costos de la partida de còpia en color amb un quadre explicatiu, on exposen



com han calculat el preu unitari còpia en color, detallant els imports del costos directes i costos indirectes i com han contemplat tots els costos per a la correcta realització del servei.

CONCLUSIONS

Analitzada la documentació aportada en la justificació, l'empresa presenta una proposta coherent i ajustada, atès que justifica l'estalvi ofertat, per la qual cosa es considera **VIABLE** l'oferta econòmica presentada per l'empresa **SERVICIOS MICROINFORMÁTICA SA.**

PREU UNITARI **CÒPIA EN B/N EN EXCÉS**

Coremosa

L'empresa Coremosa, pel preu unitari còpia en blanc i negre en excés, va presentar una oferta considerada, en principi, amb valors anormals o desproporcionats.

En data 19 de maig presenta, en termini, la documentació per tal de justificar la viabilitat de la seva oferta. El seu argumentari s'exposa en quatre apartats: estalvi derivat del procés de fabricació dels subministraments oferts; solucions tècniques adoptades per l'empresa i les condicions especialment favorables de què disposen per subministrar els productes; la innovació i originalitat de les solucions proposades per subministrar els productes i el respecte de les obligacions aplicables en matèria mediambiental, social, laboral i de subcontractació.

Respecte a l'estalvi que permeti el procediment de fabricació dels subministraments oferts, l'empresa COREMOSA exposa que l'estalvi no procediria de la fabricació si no la distribució atès que són distribuïdor oficial número 1 de la marca que presenten, a nivell estatal, motiu que els permet obtenir preus de compra al fabricant amb un suport econòmic important específic per aquesta licitació en *stocks* de consumibles negres i que li permet oferir els diferents equips amb un cost per copia a un preu molt competitiu. Aquest avantatge li permet també aplicar un marge comercial prudent que garanteix la bona execució del contracte, sense que l'oferta constitueixi una temeritat o hagi estat feta sense la correcta diligència empresarial.

En relació a les solucions tècniques adoptades i les condicions excepcionalment favorables de què disposi per subministrar els productes, l'empresa justifica la seva àmplia experiència en la venda, distribució, lloguer, reparació i manteniment d'equips d'impressió i multifuncionals, la prestació de serveis i productes de la mateixa naturalesa en diversos ajuntaments, així com disposar d'instal·lacions i personal tècnics a la ciutat de Barcelona. També manifesta que la seva seu central, filials i personal es localitza en la mateixa comunitat autònoma, fet que comporta un millor servei comercial i tècnic. Conclou que aplica solucions tècniques específiques que formen part del *know-how* de l'empresa i, a més, aprofitant les economies d'escala, el coneixement del producte i del mercat permet que COREMOSA pugui gaudir de



condiciones especialment favorables per subministrar els productes i dur a terme una bona assistència tècnica.

Pel que fa a la innovació i l'originalitat de les solucions proposades per subministrar els productes, COREMOSA argumenta que disposa d'atenció personalitzada per mitjans humans sense que mediïn cap mena de bot o contestador automàtic ni respostes preestablertes. Un altre dels elements que destaca és la monitorització d'incidències de manera proactiva. Explica també seva política d'*stock* d'equips, materials, peces i consumibles que permet resoldre incidències sense demora. Pel últim, destaca l'autofinançament de les operacions com a justificació i argument de la solvència de l'empresa.

Finalment, en relació a les obligacions aplicables en matèria mediambiental, social i laboral, i de subcontractació, COREMOSA declara que compleix en matèria mediambiental i de les condicions de treball, explicant la seva política de gestió de residus i detallant els certificats i acreditacions dels que disposa en matèria mediambiental, social i laboral.

CONCLUSIONS

Analitzada la documentació aportada en la justificació, l'empresa presenta una proposta coherent i ajustada atès que justifica l'estalvi ofertat, per la qual cosa es considera **VIABLE** l'oferta econòmica presentada per l'empresa **COREMOSA**.

Sistemas Digitales Corporate SL

L'empresa Sistemas Digitales Corporate SL, pel preu unitari còpia en blanc i negre en excés, va presentar una oferta considerada, en principi, amb valors anormals o desproporcionats.

En data 20 de maig presenta, en termini, la documentació per tal de justificar la viabilitat de la seva oferta. La seva argumentació comença presentant un índex de la documentació presentada que conté els motius que justifiquen l'oferta presentada i altres documents annexos per justificar la seva explicació.

Primerament, declara que l'oferta presentada compleix amb tots els requisits tècnics, econòmics i mediambientals requerits als plecs de condicions. En relació a l'oferta econòmica, l'empresa basa la seva justificació, per una banda, en els preus especials atorgats pel fabricant proposat i la seva matriu. Argumenta com aquests preus especials s'han traslladat a l'oferta final permetent poder rebaixar tant la quota fixa de l'arrendament com els preus de manteniment, especialment el cost per copia en blanc i negre.

L'empresa adjunta una carta acreditativa del fabricant on declara que és coneixedor de l'oferta, que els preus de maquinària i manteniment estan validats per l'empresa matriu i que, concretament en els preus per copia, tenen la garantia durant tota l'execució del contracte del manteniment del preu dels consumibles i recanvis específics que permeten la viabilitat de l'oferta.



En la seva justificació també detallen la seva experiència en contractes similars amb entitats públiques, aporten diferent documentació justificativa relacionada amb aquesta expertesa i adjunten certificats de bona execució de diferents ens públics. Així mateix, fan referència al coneixement dels processos interns requerits per la plataforma informàtica de l'Ajuntament i argumenten com els hi ha permès obtenir de forma precisa els costos reals del manteniment de les màquines i que han permès ajustar l'oferta mantenint la qualitat i viabilitat del servei amb estricte compliment dels plecs.

Manifesten també el compliment de les normatives laborals i declaren l'adhesió al conveni col·lectiu en vigor del sector.

CONCLUSIONS

Analitzada la documentació aportada en la justificació, l'empresa presenta una proposta coherent i ajustada atès que justifica l'estalvi ofertat, per la qual cosa es considera **VIABLE** l'oferta econòmica presentada per l'empresa **SISTEMAS DIGITALES CORPORATE SL**.

En conseqüència, es conclou que les ofertes presentades per l'empresa SERVICIOS MICROINFORMATICA SA pel preu unitari còpia en color, i les empreses COREMOSA i SISTEMAS DIGITALES CORPORATE S.L pel preu unitari còpia b/n en excés són viables perquè garanteixen una adequada execució del contracte.

Barcelona, a la data de la signatura electrònica

FRANCISCO
JAVIER LOPEZ
MAGAN - DNI

Firmado digitalmente
por FRANCISCO JAVIER
LOPEZ MAGAN - DNI
(TCAT)
Fecha: 2025.05.26
09:12:47 +02'00'

Fco Javier López Magán
Tècnic Departament Recursos Interns
Districte de Ciutat Vella



**Ajuntament
de Barcelona**

Aurelia ESCALANTE
CRUCES - DNI
(TCAT)
2025.05.27 08:37:39
+02'00'

Aurèlia Escalante Cruces
Directora Serveis Generals
Districte de Ciutat Vella