

Memòria justificativa del contracte

Expedient FSH PN 1-2025

1.- Objecte complet del contracte

La Fundació Sant Hospital de la Seu d'Urgell, en endavant FSH, té la necessitat de renovar l'equip d'una taula quirúrgica de cirurgia general pel departament de bloc quirúrgic.

Aquesta decisió és fonamental per a garantir que el departament de Bloc Quirúrgic disposi d'un equipament modern i segur, mantenint així els més elevats estàndards d'higiene, protegint tant els pacients com el personal, i assegurant el compliment continu de les normatives i regulacions vigents en l'àmbit sanitari.

Context actual:

1. Vida útil consolidada: La taula quirúrgica actual ha complert de manera satisfactòria les seves funcions durant un període prolongat. Amb el pas del temps, i de manera natural, ha anat acumulant signes d'usura que fan evident que una renovació podria contribuir a una millor adaptació als procediments actuals.
2. Manteniment i disponibilitat de recanvis: Encara que l'equip ha estat un recurs fiable, el manteniment requereix cada vegada més atenció, i la disponibilitat de recanvis ha disminuït amb els anys. Actualitzar l'equip és una decisió estratègica que ens permetrà optimitzar recursos i evitar inconvenients en el futur.
3. Adaptació als estàndards moderns: L'actualització de la taula quirúrgica s'emmarca en la necessitat de disposar d'equipament que respongui als requisits normatius i als avanços tecnològics del sector sanitari. Aquesta mesura contribuirà a mantenir l'excel·lència en la seguretat i qualitat de l'atenció als pacients.

Beneficis de la renovació:

1. Optimització de la seguretat i l'eficiència: La incorporació d'una taula quirúrgica d'última generació garanteix una plataforma estable i moderna, afavorint un entorn de treball més segur i eficient per al personal mèdic, així com una atenció de qualitat per als pacients.
2. Millora en la gestió dels recursos: Equipaments de nova generació incorporen innovacions que faciliten la precisió durant les intervencions, la qual cosa pot reduir els temps de preparació i optimitzar l'ús dels recursos disponibles.
3. Adaptació als estàndards actuals: La renovació permetrà integrar noves funcionalitats i tecnologies que assegurin el compliment integral de les normatives vigents, consolidant així la qualitat i seguretat del servei assistencial.

2.- Elecció del procediment

D'acord amb allò establert a l'article 168.a).2 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic (LCSP), es proposa tramitar aquest contracte mitjançant procediment negociat sense publicitat, en base a la inexistència de competència per raons tècniques.

Aquesta decisió es fonamenta en els motius següents:

1. La Fundació Sant Hospital (FSH) disposa actualment d'un conjunt d'accessoris quirúrgics d'alt cost ja instal·lats i operatius, els quals són exclusivament compatibles amb el model de taula quirúrgica MEERA, fabricat i distribuït en exclusiva per GETINGE GROUP SPAIN, SLU.
2. El model MEERA és el successor directe del model anterior ALPHAMAXX, ja retirat del mercat, i és l'únic equip actualment en fabricació que garanteix la compatibilitat tècnica i funcional amb els accessoris existents.
3. Aquesta compatibilitat ha estat acreditada pel fabricant mitjançant declaració formal d'exclusivitat, en què es certifica que:
 - Només les taules MEERA poden garantir el funcionament segur amb els accessoris existents.
 - L'ús amb equips de tercers invalidaria la garantia i certificació CE dels dispositius.
 - GETINGE és l'únic proveïdor autoritzat a Espanya per a la venda, subministrament i manteniment d'aquest model.
4. La substitució completa dels accessoris implicaria:
 - Una inversió paral·lela significativa, no prevista al pressupost.
 - Un període d'interrupció del servei per validació d'equips i nova formació del personal.
 - Un risc directe per a la continuïtat i la seguretat assistencial.
5. En conseqüència, no existeixen alternatives raonables ni tècnicament viables que compleixin amb els requisits de compatibilitat, seguretat i eficiència econòmica que exigeix el servei quirúrgic.

Per tot això, s'acredita la inexistència de competència per raons tècniques i es justifica la selecció del procediment negociat sense publicitat, convidant únicament GETINGE GROUP SPAIN, SLU com a entitat capacitada per executar el contracte amb garanties.

A més, des del Servei de Direcció Assistencial i Tècnica de la FSH s'ha dut a terme una revisió interna dels principals operadors i fabricants d'equips quirúrgics, amb l'objectiu de comprovar si existia alguna alternativa tècnicament viable que permetés reutilitzar els accessoris ja existents. Aquesta anàlisi ha permès constatar que ****cap altra empresa ni model alternatiu del mercat ofereix garanties de compatibilitat, seguretat i eficiència**** amb l'equipament actualment disponible al centre. Aquesta constatació reforça la decisió de recórrer a un procediment negociat sense

publicitat amb un únic proveïdor, conforme a l'article 168.a).2 LCSP.

3.- Vigència del contracte

La vigència del contracte serà de 6 setmanes des de l'adjudicació del contracte, període en el qual s'ha de realitzar el subministrament i instal·lació del equip.

4.- Classificació que s'exigeix als participants i justificació

D'acord amb el tipus de contracte, no és preceptiva.

5.- Criteris de Solvència tècnica o professional i econòmica i financera, amb justificació

Els criteris de solvència tècnica, econòmica i financera i les condicions especials d'execució requerits a la licitació són els que millor poden justificar que l'empresa compta amb els recursos econòmics i tècnics suficients per donar resposta a la contractació del subministrament, instal·lació i posada en funcionament d'una taula quirúrgica de cirurgia general.

Els licitadors hauran d'acreditar la seva solvència econòmica i financera i tècnica mitjançant l'aportació del documents següents:

Solvència econòmica i financera i tècnica

- **Solvència econòmica i financera:**

El volum anual de negocis referit a l'any de major execució dels darrers tres anys conclosos ha de ser d'almenys una vegada i mitja el valor estimat del contracte.

Aquesta circumstància s'acreditarà mitjançant l'aportació dels comptes anuals aprovats i dipositats al Registre Mercantil (és imprescindible que s'aporti el model normalitzat del Registre Mercantil) o en el registre oficial que correspongui o, en el cas d'empresaris individuals no inscrits al Registre Mercantil, mitjançant el llibre d'inventaris i comptes anuals legalitzats per aquest Registre.

- **Solvència tècnica: Els licitadors acreditaran la seva solvència tècnica necessàriament pels mitjans següents:**

Els licitadors hauran d'acreditar que l'import anual acumulat en l'any de major execució dels darrers tres anys dels subministraments corresponents al mateix tipus o naturalesa que el que correspon a l'objecte del contracte és d'almenys el 70% de l'anualitat mitja del contracte.

Aquesta circumstància s'acreditarà mitjançant l'aportació d'una relació dels subministraments realitzats per l'interessat en el curs del darrers tres anys, corresponents al mateix tipus o naturalesa al que correspon l'objecte del contracte, especificant l'import, les dates i el destinatari públic o privat. En el cas de destinataris públics, els subministraments realitzats s'entendran acreditats si s'aporta certificat expedit o visat per l'òrgan competent. En el cas de destinataris privats, els subministraments realitzats es podran acreditar mitjançant certificats expedits per aquests o, en el seu defecte, mitjançant declaració del licitador. Els certificats de bona execució emesos per destinataris públics podran ser comunicats directament per aquesta entitat a l'òrgan de contractació.

Per determinar la correspondència entre els subministraments acreditats i els de l'objecte del contracte es verificarà la coincidència entre els tres primers dígit dels seus respectius codis CPV.

Els criteris de solvència que s'han establert són els predeterminats en els articles 87.3 a) i 89.3 LCSP, atès que es considera que no concorren circumstàncies en la licitació que requereixin incrementar o reduir dits límits de solvència, essent suficients per assegurar la correcta aptitud de la futura contractista.

6.- Criteris d'adjudicació i justificació

Tots els criteris d'adjudicació seran avaluable de manera automàtica. La licitació es regirà per criteri únic d'oferta econòmica (100 punts).

Criteris avaluable de forma automàtica	Punts 100
Preu	100

I. CRITERIS AVALUABLES AUTOMÀTICAMENT 100 punts

En aquest concepte es tindrà en compte el preu ofert segons les especificitats previstes al PPT. S'entendran inclosos en aquest preu, si s'escau, totes les despeses associades al servei (llevat l'IVA).

Atès que es tracta d'un procediment negociat sense publicitat amb un únic operador econòmic per inexistència de competència per raons tècniques (art. 168.a).2 LCSP), no s'aplicaran criteris comparatius.

II. Aspectes de negociació

Atès el que disposa l'article 169 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, l'objecte sobre el que recaurà la negociació serà:

a. *Reducció del preu.*

En virtut de l'establert a la clàusula vint-i-dosena del Plec de Clàusules Administratives Particulars, un cop el licitador hagi presentat la seva proposició inicial, l'òrgan de contractació enviarà una comunicació al licitador i li concedirà un termini de 3 dies hàbils per a millorar la seva oferta inicial. Si en aquest termini el licitador millora la seva oferta inicial, la darrera oferta presentada serà considerada l'oferta definitiva i, si no la millora, es considerarà que la seva oferta definitiva és la inicial.

7.- Pressupost base de licitació

El límit màxim de la despesa total corresponent al subministrament, instal·lació i posada en funcionament de la taula quirúrgica de cirurgia general serà de 36.635,72 euros sense IVA, 44.329,22 euros (IVA inclòs).

8.- Valor estimat del contracte amb indicació de tots els conceptes que l'integren, incloent els costos laborals, si existeixen

El valor estimat del contracte, 36.635,72 euros sense IVA, detalla tots els conceptes definits a l'article 101 de la Llei de Contractes del Sector Públic d'acord amb la tipologia del contracte.

S'ha tingut en compte, en allò que li sigui d'aplicació al contracte, els següents conceptes: import total estimat sense IVA, els preus habituals en el mercat, la duració del contracte, la possibilitat de pròrroga, modificacions previstes del contracte, costos derivats de l'aplicació de les normatives laborals vigents, altres costos que es derivin de l'execució material dels serveis, despeses generals d'estructura i el benefici industrial, beneficis per l'adjudicatari fins i tot els que no siguin repercutits per l'entitat contractant, etc.

- a) **Valor estimat del contracte:** 36.635,72 euros sense IVA
- b) **Import licitació:** 36.635,72 euros sense IVA
- c) **Import possibles pròrroques:** no es preveu
- d) **Import anual:** no es preveu
- e) **Import possibles modificacions:** no es preveu
- f) **Partida IVA anual:** 7.693,50 euros.
- g) **Anualitats:** 2025

La desagregació entre costos directes i indirectes és la següent:

DEGREGACIÓ DE COSTOS		%
Valor de producció		100%
<i>A. Costos directes</i>	Costos directes de producció i ma d'obra directa	81%
<i>B. Costos indirectes</i>	Despeses generals	13%
	Benefici industrial	6%

9.- Indicar la necessitat que es vol cobrir amb la licitació relacionat amb l'objecte del contracte

Veure informe de necessitats adjunt.

10.- Accés i tractament de les dades protegides de caràcter personal (LOPD)

Accés a dades protegides de caràcter personal: ☐ SI ☒ NO

Quines?: ☐ Pacients
☐ Administratiu
☐ Personal

La definició de les condicions i garanties del tractament de la informació i dades de caràcter personal a les que l'adjudicatari pugui accedir com a conseqüència del compliment del contracte es regularan a l'encàrrec del tractament que s'annexarà al mateix a la seva formalització.

11.- DECISIÓ DE NO DIVIDIR EN LOT L'OBJECTE DEL CONTRACTE AMB LA SEVA JUSTIFICACIÓ.

No es considera adequada la divisió en lots de l'objecte d'aquest contracte.