

INFORME DE VALORACIÓ DE LA JUSTIFICACIÓ DE L'OFERTA AMB VALORS ANORMALS O DESPROPORCIONATS PRESENTADA PER QUERY, CONSULTING & SOFTWARE SL. LOT 3

**CONTRACTACIÓ DEL SERVEI PÚBLIC DE RECOLLIDA DE RESIDUS I
TRANSPORT D'IGUALADA**

30 de maig de 2025

Ajuntament d'Igualada

Ajuntament  d'Igualada

Preu del contracte i oferta amb valors anormals o desproporcionats

El pressupost base de licitació, per a l'execució del LOT 3, es el fixat en els preus assenyalats en la següent taula:

LOT 3	Import IVA exclòs	Import IVA inclòs
Subministrament d'una aplicació informàtica específica per a la gestió del Control de Qualitat dels serveis urbans de recollida, neteja viària i deixalleria	Any1/ 37.156,63€ Any2/ 37.521,90€ TOTAL/ 74.678,53€	Any1/ 44.959,52€ Any2/ 45.401,50€ TOTAL/ 90.361,02€

El present informe de valoració determina que l'empresa que va presentar oferta, incorre en el supòsit de baixa temerària. L'empresa i l'import econòmic són:

LOT 3	Import IVA exclòs	Import IVA inclòs
Query, Consulting & Software, S.L.	Any1/ 12.649,67€ Any2/ 12.649,67€ TOTAL/ 25.299,34€	Any1/ 15.306,10€ Any2/ 15.306,10€ TOTAL/ 30.612,20€

L'empresa Query, Consulting & Software, S.L. presenta una baixa del 66,12 % respecte al pressupost base de licitació. Segons la clàusula 14.2 del PCAP, quan hi hagi una sola oferta, es considerarà desproporcionada o temerària quan aquesta sigui inferior al pressupost base de licitació en més d'un 25%.

D'aquesta manera es va sol·licitar a l'empresa Query, Consulting & Software, S.L. que justificqués el preu presentat a la licitació. A continuació es desenvolupa la justificació de la baixa temerària o desproporcionada de l'empresa.

Justificació de l'oferta amb valors anormals o desproporcionats

L'empresa exposa que la seva proposta conté dos apartats (amb dos pressupostos diferenciats):

- Una implementació inicial que es pagaria una única vegada després de la posada en marxa (que inclou la definició del contracte i la parametrització dels indicadors d'acord amb el seu pla de qualitat, formació dels usuaris i 2 dies d'acompanyament "en camp"). L'import especificat eren 6.500€ + IVA.
- Una tarifa mensual durant la durada del contracte. Aquesta taxa inclou les millores que s'incorporen a l'aplicació, suport tècnic, resolució de dubtes i consultes.

En la proposta econòmica, es pot veure la suma de la tarifa mensual per a servir com a referència del que suposaria el seu cost. El cost anual seria equivalent a aquest import mensual multiplicat per 12. En el pressupost calculem un import anual de 9.399,67€ + IVA.

En relació amb la licitació que ens ocupa i, concretament, al "Model d'oferta econòmica del Lot 3" presentem un pressupost de 12.649,67€ + IVA per a cadascun dels dos anys. Aquest preu correspon exactament a la tarifa mensual pressupostada en el seu moment més la part proporcional de la implantació dividida entre els dos anys de contracte ($6.500/2=3.250$). Per tant $3.250+9.399,67=12.649,67€ + IVA$.

CONCLUSIONS

En els preus del lot 3 es va implementar un cost econòmic que donés cabuda a d'altres empreses del sector. L'Ajuntament coneixia l'existència d'aquesta empresa però per permetre la pluralitat en els concursos es va buscar un preu que permetés presentar-se més d'una empresa. Possiblement el fet de que els lots 3 i 4 fossin independents, podria fer que empreses que normalment vinculen el software amb la realització del control de qualitat no consideressin la proposta tan interessant i no es presentessin per no ensenyar el seu software a d'altres empreses del sector que poden considerar competència.

Query, Consulting & Software, S.L. és una empresa informàtica que ha dissenyat un software específic per control de qualitat i que es desvincula de qui faci el control de qualitat. D'aquí que el seu negoci es centra en el seu paquet informàtic que el reporta en un context de lloguer. Les seves tarifes es centren en avaluar els municipis segons nombre d'habitants.

El risc de l'Ajuntament és que el software no reporti les expectatives presentades en l'oferta tècnica però això és desvirtua en el sentit que s'obligava a la presentació de un vídeo demostració i l'estudi tècnic va ser molt exhaustiu per tal de fer les verificacions corresponents de que allò que es deia es podia corroborar en el vídeo demostració i en analitzar el que reportaven. D'altra banda, hi ha municipis que funcionen amb aquest software i amb major població que Igualada, un fet que el valida com a suport de control de dades per gestionar diversos serveis.

Tenint en compte les argumentacions anteriorment exposades, l'empresa Query, Consulting & Software, S.L. argumenta a través de la documentació aportada que la baixa temerària està justificada.

Gemma Serch Quintana

Cap de Servei de Medi Ambient

A Igualada, a 30 de maig de 2025