

Informe tècnic sobre la justificació de la viabilitat econòmica de l'oferta presentada per l'empresa Ayesa Ibermática S.A.U. en el procediment de contractació relatiu al "Servei de manteniment correctiu, evolutiu, adaptatiu i perfectiu dels sistemes pertanyents a l'Ecosistema Gaudí"

Expedient: HSE00004/2025

La convocatòria d'aquest procediment es va publicar en data 10 de març de 2025 al Perfil del Contractant d'aquesta entitat. El termini fixat per a la presentació de les proposicions era el dia 8 d'abril de 2025 a les 14h.

A aquesta convocatòria es van presentar oferta en el termini establert les següents empreses:

- Ayesa Ibermática S.A.U.

En data 8 de maig de 2025, es procedí a l'obertura del sobre núm. 3, el qual comprenia la proposta avaluable mitjançant l'aplicació de fórmules.

Aplicats els paràmetres recollits a l'Apartat Z del Quadre de Característiques del Plec de Clàusules Particulars per a declarar que una oferta conté valors anormals o desproporcionats, es va detectar que l'oferta presentada per la següent empresa presentava valors que la feien presumptament anormal o desproporcionada:

- Ayesa Ibermática S.A.U.

En concret, l'Apartat Z del Quadre de Característiques del Plec de Clàusules Particulars estableix els següents criteris per a determinar si una oferta conté valors anormals o desproporcionats:

Atès que només concurre una empresa licitadora

1.- Que l'oferta econòmica sigui un 25% més baixa que el pressupost de licitació.

2.- Que la puntuació que li correspongui en la resta de criteris d'adjudicació diferents del preu sigui superior al 80% de la puntuació màxima assolible amb aquests criteris.

Per aquest motiu, calgué procedir segons es determina a la clàusula 21 del Plec de Clàusules Particulars, en el sentit d'efectuar el corresponent requeriment per tal que es justifiqués i desglossés raonadament i detalladament el baix nivell de preus i es justifiqués la viabilitat de l'oferta, mitjançant la presentació d'aquella informació i documents que resultessin pertinents a aquests efectes.

Un cop rebut l'informe justificatiu per part de l'empresa Ayesa Ibermática S.A.U. dins del termini conferit a l'efecte, es procedeix a la seva anàlisi mitjançant el present informe, tenint en compte que la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic i la doctrina no parteixen que el licitador hagi de justificar exhaustivament l'oferta que presenti valors desproporcionats, sinó d'argumentar d'una manera convincent que l'oferta és viable, permetent a l'òrgan de contractació

arribar a la convicció de que la mateixa es pot complir (Resolucions 488/2015, de 22 de maig de 2015 i 683/2014, de 17 de setembre de 2014). A més a més, la justificació ha de ser més gran a major desproporció. Es pronuncia el TACRC, entre d'altres, a les seves Resolucions 541/2014, d'11 de juliol de 2014, 1005/15, de 30 d'octubre de 2015; i 433/2014, de 30 de maig de 2014, en sostenir, en totes elles, que:

“(...) no se trata de justificar exhaustivamente la oferta desproporcionada, sino de proveer de argumentos que permitan al órgano de contratación llegar a la convicción de que se puede llevar a cabo; obviamente, tales argumentos o justificaciones deberán ser más profundos cuanto mayor sea la desproporción de la oferta.”

Ayesa Ibermática S.A.U.

Segons consta en la documentació aportada, l'empresa confirma que els preus ofertats són correctes i que la configuració de l'oferta compleix amb tots els requisits establerts al Plec de Prescripcions Tècniques.

L'empresa presenta com aspecte clau per poder confeccionar la seva oferta la possessió d'un coneixement en profunditat de les aplicacions i serveis objecte d'aquest contracte, ja que ja ha desenvolupat alguna d'elles en diversos serveis prestats a la UOC, en el marc d'altres licitacions de la institució. Aquest coneixement previ i exhaustiu dels sistemes informàtics i metodologies de la UOC ha permès una valoració molt ajustada dels esforços necessaris. Aquesta experiència els permet aplicar sinèrgies que faciliten el compliment dels serveis amb condicions econòmiques més ajustades.

Justifiquen tanmateix que l'empresa és una companyia multinacional amb una plantilla de més de 13.000 professionals, amb recursos suficients per configurar equips de treball idonis, disposant d'una estructura i de l'experiència prèvia, que es tradueixen en una reducció del cost del servei.

Els salaris de base per al càlcul del preu hora compleixen amb les taules salarials de l'empresa i inclouen previsions d'actualització segons el Conveni Col·lectiu d'Ayesa IBERMÁTICA, S.A.U. El preu ofertat inclou tots els costos d'empresa (IRPF, Seguretat Social, complements, formació, etc.) i el marge industrial corresponent. L'empresa emfatitza que l'oferta presenta una rentabilitat positiva i que el preu ofertat proporciona un marge industrial positiu i suficient, molt per sobre del 6% previst reglamentàriament, garantint que no suposa un risc en la prestació dels serveis.

Indiquen també que l'empresa disposa de certificacions de qualitat com ISO 9001, 20000, 27001 i CMMI, i que aplica bones pràctiques com ITIL (amb més de 200 professionals certificats) i LEAN IT Foundations (empresa amb més certificacions a nivell mundial). Aquestes pràctiques de qualitat i la gestió del coneixement els permet eficientitzar el servei i reduir sobre costos sense comprometre la qualitat. L'oferta es basa en l'optimització i l'estalvi, garantint una operació eficient i econòmica, i una millora constant en la qualitat del projecte.

En definitiva, la justificació aportada és completa, plausible, raonable i coherent. No es desprèn que es fonamenta en hipòtesi o pràctiques inadequades des del punt de vista tècnic, jurídic o econòmic. A més a més, no s'infereix que es vulgui la normativa sobre subcontractació, que s'incompleixin les obligacions aplicables en matèria mediambiental, social o laboral, nacional o internacional.

En definitiva, i com a corol·lari de tot allò exposat, es considera que l'empresa Ayesa Ibermática S.A.U. ha justificat suficientment la viabilitat de la seva oferta i, per tant, que pot executar el servei

segons les circumstàncies habituals de mercat i donant compliment a les condicions i requeriments previstos a la documentació contractual.

Signat,

Enric Espejo Martinez
Director de l'Àrea de Tecnologia