

MEMÒRIA JUSTIFICATIVA I INFORME DE NECESSITATS PER A LA CONTRACTACIÓ DEL SERVEI ESPECIALITZAT DE CONSULTORIA I ASSESSORAMENT TECNOLÒGIC DURANT LA LICITACIÓ PEL PROCEDIMENT DE DIÀLEG COMPETITIU DEL NOU SERVEI PÚBLIC D'INNOVACIÓ COMUNITÀRIA

Aquesta Memòria justificativa i informe de necessitats s'emet de conformitat amb el que estableixen els articles 28, 63.3.a) i 116.4 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic (LCSP).

OBJECTE DEL CONTRACTE

Objecte: Servei especialitzat de consultoria i assessorament tecnològic durant la licitació pel procediment de diàleg competitiu del nou servei públic d'innovació comunitària, que es concreta en un suport en la preparació de documentació, presència en la fase de diàleg tecnològic, redacció d'informes del diàleg tecnològic, la redacció de requeriments tecnològics en els plecs definitius al final del diàleg competitiu i un informe sobre la valoració de les propostes tecnològiques finals.

Tipus: Serveis

Subtipus: Altres serveis

CPV:

Lote	Descripción	Código CPV	Descripción CPV
	Principal	72220000-3	Serveis de consultoria en sistemes i consultoria tècnica
		72266000-7	Serveis de consultoria en software

Òrgan de contractació: Gerència

Es tracta d'un contracte subvencionat o amb finançament afectat? No

Codi de projecte: no es requereix

El finançament es troba consolidat? Si



JUSTIFICACIÓ DE LA CONTRACTACIÓ

Aquesta contractació és la continuació dels treballs necessaris per posar en marxa el nou servei públic d'innovació comunitària.

La memòria d'aquest nou servei es va aprovar inicialment en el consell metropolità d'octubre de 2024, i va estar a exposició pública per un termini de 30 dies. Posteriorment es va aprovar de forma definitiva en el consell metropolità de febrer de 2025.

Projecte d'establiment del servei

Com es pot veure al document del projecte d'establiment del servei, aquest està fonamentat a provisió d'un sistema tecnològic amb un canal de comunicació bidireccional, cooperació i alertes, pretén implementar polítiques públiques que aportin noves solucions en l'àmbit de la convivència, cohesió social i a la percepció de seguretat de les persones i de la comunitat, a partir de la gestió de les dades i el desenvolupament d'algoritmes, models predictius i noves funcionalitats.

La memòria del nou servei estableix que la forma més eficient de prestar aquests servei és mitjançant una societat d'economia mixta (SEM) on el soci privat es seleccionarà a través d'una licitació de compra innovadora pel procediment del diàleg competitiu donada l'especial complexitat, tant tecnològica com jurídica i econòmica.

Aquest servei s'executarà en compliment de les competències establertes en matèria de cohesió social i territorial especificades al l'article 14 de la Llei 31/2010, de 3 d'agost, de l'Àrea Metropolitana de Barcelona (LAMB), d'acord amb la justificació jurídica de la memòria del servei.

La posada en marxa d'aquest servei passa per la implantació d'una plataforma tecnològica que donarà suport al servei i integrarà les diferents funcionalitats de que consta. Aquesta plataforma tecnològica es una plataforma serà utilitzada per un volum molt alt d'usuaris (ciutadans) i té un alt nivell de complexitat tècnica tant a nivell de seguretat, rendiment, integració o disponibilitat de la mateixa.

En aquest sentit, s'ha establert que es farà un diàleg competitiu per avaluar quina es la millor plataforma tecnològica que doni suport al servei. En aquest sentit, donada aquesta complexitat, l'AMB necessita un assessorament en els diferents àmbits de que consta la memòria del servei amb l'aprovació inicial de l'establiment del nou servei públic metropolità d'innovació

Aquesta contractació es centra en l'assessorament en l'àmbit tecnològic del diàleg competitiu.

JUSTIFICACIÓ DE LA INSUFICIÈNCIA DE MITJANS

És necessari externalitzar el contracte per no disposar de suficients mitjans propis per donar un suport adient al procediment del diàleg competitiu. L'externalització és la forma més eficaç i eficient de tenir un suport tecnològic pels següents motius:

- Falta d'un ampli ventall de perfils tecnològics disponibles per fer el diàleg competitiu.



- Falta de coneixement actualitzat i extens de les possibilitats tecnològiques que ofereix el mercat.

Aquest servei especialitzat de consultoria i assessorament és una necessitat específica, relacionada amb el coneixement expert tecnològic durant el procediment del diàleg competitiu.

RESERVA SOCIAL I INNOVACIÓ

En el contracte hi ha reserva social? No.

El contracte és d'innovació? No.

DIVISIÓ EN LOTS

D'acord amb l'art. 99.3 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del sector públic no es considera oportú realitzar una divisió en lots del servei i es proposa, no fer lots d'aquesta contractació atès que es considera que fer lots pot portar a disfuncions i incoherències en la prestació del suport requerit donat que es tracta d'un únic diàleg competitiu en el qual s'inclouran tots els àmbits tecnològics a tractar i no té sentit dividir aquests àmbits i fer diferents lots ja que això faria que s'incrementessin el nombre d'interlocutors i ho considerem contraproduent pel procés.

DURADA DEL CONTRACTE

La durada del contracte serà fins a la finalització de la licitació del diàleg competitiu pel qual es fa aquesta contractació, de conformitat amb el que estableix l'art 29 de la LCSP.

La durada es justifica en la indeterminació en el moment d'inici d'aquesta licitació de diàleg competitiu. La previsió es que l'inici sigui dins del primer trimestre del 2025. Ara bé, la previsió de l'inici del diàleg competitiu es pot veure alterada per aspectes aliens a aquest contracte.

No obstant, s'identifiquen uns terminis parcials màxims d'execució per a cadascuna de les diverses fases previstes, distribuïts de la següent manera:

- a) Per a la **fase 1** vinculada al suport en la preparació de documentació tecnològica del diàleg competitiu. Màxim de 30 dies a comptar des de la data de formalització del contracte. I informe de filtre inicial empreses presentades.
- b) Per a la **fase 2** vinculada a la presència de màxim 2 persones en les diferents reunions que es puguin realitzar en la fase de diàleg tecnològic i la redacció d'un informe de cada reunió a entregar en un màxim de 48hores després de la reunió.
- c) Per a la **fase 3** vinculada a la redacció de requeriments tecnològics de la solució definitiva un cop finalitzada les reunions del diàleg competitiu. Un màxim de 15 dies a partir de l'entrega de l'últim informe tecnològic de la fase del diàleg competitiu.



- d) Per a la **fase 4** vinculada a la redacció d'un informe sobre la valoració de les propostes tecnològiques finals. Màxim de 2 setmanes a partir de l'entrega de les propostes tecnològiques.

El contracte no preveu cap pròrroga.

CONSIDERACIONS ECONÒMIQUES

Valor estimat del contracte

El valor estimat del contracte és de **36.900€** IVA no inclòs.

El mètode de càlcul del valor estimat s'ha determinat de conformitat amb el que estableix l'article 101 de la LCSP, en funció dels costos derivats de les normatives laborals vigents i la resta d'estructura de costos, sense incloure l'IVA.

Càlcul del valor estimat del contracte

Pel càlcul del valor estimat del contracte s'ha tingut en compte:

1. Participació 2 persones (1 coordinador i 1 tècnic sènior).
 2. Preu mig de 90€/h (100€/h coordinador + 80€/h tècnic sènior)
- **Fase 1a:** Previ al inici del diàleg competitiu: Total: 10 hores*2 persones*90€/h = **1.800€**
 - 1a reunió: 2 hores
 - 2a reunió: 2 hores
 - Redacció de plantilles de seguiment reunions diàleg competitiu 6 hores
 - **Fase 1b:** Selecció 3 empreses. Total 14 hores * 2 persones*90€/h = **2.520€**
 - Informe filtre inicial del diàleg competitiu de valoració tecnològica d'empreses que es presentin inicialment. 14 hores
 - **Fase 2:** Durant el diàleg competitiu: 42 hores * 2 persones * 90€/h = **7.560€**

Es preveu dues rondes de diàleg competitiu tecnològica de 4 hores de durada per cada candidat (es preveu un màxim de 3 candidats en la fase del diàleg competitiu)

 - 4 hores per 2 reunions per 3 candidats: total 24h.
 - 3 hores de redacció d'informe de cada reunió ronda del diàleg: total 18h.
 - **Fase 3:** Plecs definitius del diàleg competitiu: 105 hores * 2 persones * 90€/h = **18.900€**
 - 105 hores redacció requeriments tècnics finals del diàleg competitiu. Total 105h
 - **Fase 4:** Informe puntuació: 21 hores * 2 persones * 90€/h = **3.780€**
 - 7 hores per informe puntuació tecnològica de màxim 3 ofertes finals. Total 21h
 - **Fase 5:** bossa hores d'imprevistos: 13hores a 90€/h *2= **2.340€**

Per necessitats sobrevingudes durant el diàleg competitiu no contemplat en aquests informe de necessitats degut a la complexitat de la licitació.

Modificació del contracte

ÀREA METROPOLITANA DE BARCELONA

Carrer 62, núm 16-18, Zona Franca, 08040 Barcelona
Tel. (+34) 93 223 51 51, www.amb.cat



No es preveu.

Càlcul del valor estimat del contracte

Per calcular el valor estimat del contracte es pren en consideració tota la seva possible durada i s'inclou l'import dels costos directes (incloses les despeses de personal), costos indirectes, despeses generals d'estructura i benefici industrial, així com les eventuais modificacions i pròrrogues, sense incloure l'IVA:

Cost:	36.900€
Possibles modificacions:	0€
Possibles pròrrogues:	0€
Valor estimat:	36.900€

Pressupost base de licitació

El pressupost base de licitació (PBL) per a la durada del contracte ascendeix a 36.900€ més 7.749€ d'IVA (21%), amb un total de 44.649€.

El PBL inclou els següents conceptes: cost de personal, mitjans materials i serveis necessaris, costos indirectes, despeses generals d'estructura, benefici industrial i IVA. L'estructura de costos estimats és la següent:

Costos directes	30.775,65 €
Costos indirectes	3.077,56 €
Despeses generals	677,06 €
Benefici industrial (7%)	2.369,72 €
IVA (21%)	7.749€
Pressupost base de licitació	44.649€.

Conveni col·lectiu d'aplicació: Conveni d'empreses de consultoria, tecnologies de la informació i estudis de mercat.

Finançament del contracte. Proposta d'autorització de despesa

ÀREA METROPOLITANA DE BARCELONA
Carrer 62, núm 16-18, Zona Franca, 08040 Barcelona
Tel. (+34) 93 223 51 51, www.amb.cat



Despesa pressupostària

La despesa que correspon al pressupost màxim del contracte (sense les possibles modificacions ni pròrrogues), amb inclusió del 21% d'IVA, se satisfarà de la forma següent:

Exercici	Orgànica	Funcional	Econòmica	% IVA	Import
2025	G1020	13200	22706	21	44.649€

Finançament afectat

No hi ha finançament afectat.

Forma de pagament

El pagament del preu del contracte es realitzarà mitjançant presentació de factures, prèviament conformades pel responsable del treball i per la Direcció de Serveis corresponent, en les quals el contractista haurà d'incloure les dades o requisits continguts a l'article 6 del Reial Decret 1619/2012 de 30 de novembre, pel qual s'aprova el Reglament pel que es regulen les obligacions de facturació i es modifica el Reglament de l'Impost sobre el Valor Afegit.

La forma de pagament del contracte respondrà a l'execució del mateix i existirà una facturació parcial en funció de l'execució, de manera que es farà efectiu el pagament del:

- 10% al finament i conformitat de la fase 1
- 20% al finament i conformitat de la fase 2
- 50% al finament i conformitat de la fase 3
- 20% al finament i conformitat de la fase 4
- Si s'ha de facturar bossa d'hores es pagarà al finament i conformitat de cada imprevist.

QUALIFICACIÓ DEL CONTRACTE

Es tracta d'un contracte administratiu de serveis, de conformitat amb el que estableix l'article 17 de la LCSP.

JUSTIFICACIÓ DEL PROCEDIMENT

El contracte s'adjudicarà pel procediment obert simplificat.

S'opta pel procediment obert simplificat de conformitat amb el que es recull als apartats 1 a 5 de l'article 159 de la LCSP, ja que:

ÀREA METROPOLITANA DE BARCELONA
Carrer 62, núm 16-18, Zona Franca, 08040 Barcelona
Tel. (+34) 93 223 51 51, www.amb.cat



- El valor estimat del contracte és inferior a 143.000 € (IVA exclòs).
- Els criteris d'adjudicació relatius a la valoració mitjançant judici de valor no superen el 45% del total atès que es tracta d'una prestació de caràcter intel·lectual.

SOLVÈNCIA DELS LICITADORS / CLASSIFICACIÓ

Acreditació de solvència econòmica i financera

D'acord amb els articles 86 i 87 de la LCSP, s'estableixen els següents criteris per acreditar la solvència econòmica i financera:

- Volum anual de negoci. Criteri: que l'any de major volum de negoci, dels darrers 3 anys, sigui com a mínim, 30.000€

Aquesta solvència s'ha establert sota el criteri de mantenir un equilibri entre possibilitar que hi puguin accedir petites i mitjanes empreses i, alhora, mantenir les garanties que permetin una correcta prestació de l'encàrrec.

Acreditació de la solvència tècnica o professional

D'acord amb els articles 88 a 91 i ss de la LCSP, s'estableixen els següents criteris per acreditar la solvència tècnica o professional:

- L'acreditació d'una relació de tres (3) serveis de consultoria amb imports mínims de 36.900€ anuals durant els últims tres (3) anys, tenint en compte l'abast de l'objecte d'aquesta contractació, dels quals:
- Un (1) dels serveis de consultoria acreditats ha d'incloure específicament assessorament sobre aspectes relacionats amb la Ciberseguretat de solucions tecnològiques.
- Un (1) dels serveis de consultoria acreditats ha d'incloure específicament assessorament sobre aspectes relacionats amb projectes d'implantació, govern o gestió de solucions relacionades amb espais de dades.
- Un (1) dels serveis de consultoria acreditats ha d'incloure específicament assessorament sobre aspectes relacionats amb la integració d'elements IoT i/o sensòrica dins de solucions tecnològiques.

L'acreditació d'aquests treballs es farà mitjançant la presentació de certificats de bona execució o declaració responsable en aquells casos que no sigui possible presentar certificat.

Adscripció de mitjans personals i/o materials



L'aposta per l'elecció i l'adopció d'una solució d'innovació comunitària basada en les dades va molt més enllà d'una solució tècnica i especificacions d'integració. És un projecte amb una base de casos d'ús, motivacions, algunes de negoci, serveis i sostenibilitat que porten l'administració a fer d'habilitador i promotor, però que va cap al territori i els actors presents.

És necessari entendre per a cadascun d'aquests actors punts de relació, valor afegit, motivacions i la seva caracterització, on hi ha un llarg potencial d'oportunitats per considerar. Cal doncs un procés consultiu per definir i matisar aquest encaix, amb perfils que tinguin coneixement del model de negoci, dels serveis i les necessitats d'actors públics i privats involucrats en el desplegament i el consum de la iniciativa.

Per descomptat és una integració tècnicament complexa i especialista que requereix conèixer el sector, haver tingut contacte amb els actors que es poden presentar per identificar i matisar la seva aportació de valor a l'elecció. Funcionalitats, parametrització i versatilitat juntament amb arquitectures molt crítiques per al territori (ciberseguretat, emergències) que pel context que estem vivint creixen molt ràpidament en demanda i visibilitat en l'activitat (segures, escalables, eficients)

Es sol·liciten els següents perfils professionals assignats al projecte d'assessorament:

Perfil 1: Coordinador / Consultor sènior

- Titulació universitària de grau superior en Enginyeria de Telecomunicacions o Informàtica
- Experiència mínima de 10 anys en consultoria i/o gestió i execució de projectes TIC
- Coneixements en models de servei (públics i privats)
- Experiència demostrable en gestionar projectes híbrids de model de servei i tecnologia
- Experiències demostrable i referències reals assessorant el sector públic en elecció de tecnologies (aplicacions i infraestructures TIC) en l'àmbit de les Administracions públiques.
- Experiència en contractació pública de projectes tecnològics.
- Experiència en licitació mitjançant Diàleg Competitiu
- Habilitats i capacitat de negociació.

Perfil 2: Consultor Tècnic

- Titulació universitària de grau superior en Enginyeria de Telecomunicacions o Informàtica
- Experiència mínima de 6 anys en consultoria i/o gestió i execució de projectes TIC relacionats amb la implantació de solucions tecnològiques.

ÀREA METROPOLITANA DE BARCELONA

Carrer 62, núm 16-18, Zona Franca, 08040 Barcelona
Tel. (+34) 93 223 51 51, www.amb.cat



- Coneixements en models de servei (públics i privats)
- Experiència demostrable en gestionar projectes híbrids de model de servei i tecnologia
- Experiències demostrable i referències reals assessorant el sector públic en elecció de tecnologies (aplicacions i infraestructures TIC) en l'àmbit de les Administracions públiques.
- Experiència en contractació pública de projectes tecnològics.
- Experiència en licitació mitjançant Diàleg Competitiu
- Habilitats i capacitat de negociació.

CRITERIS D'ADJUDICACIÓ

D'acord amb el que estableix l'article 145.1 de la LCSP, l'adjudicació dels contractes s'ha d'efectuar utilitzant una pluralitat de criteris d'adjudicació sobre la base de la millor relació qualitat-preu.

Els criteris de valoració han d'estar vinculats a l'objecte del contracte, garantir que les ofertes siguin avaluades adequadament i no restringir la competència.

Concretament, el 75% de la puntuació es basarà en la qualitat i un 25% en el preu. Pel que fa a la qualitat, el 45% de la puntuació (respecte del total) es calcularà mitjançant judici de valor i el 30% restant amb formules automàtiques.

Criteris no valorables mitjançant xifres o percentatges

Els criteris no valorables mitjançant xifres o percentatges podran arribar a **45 punts**, d'acord amb el següent detall:

- **Identificació i anàlisi dels aspectes a tractar en el diàleg competitiu 25 punts**
Es valorarà:
 - La capacitat per identificar aspectes clau rellevants per al projecte que haurien de ser objecte del diàleg competitiu.
 - Propostes per avaluar les necessitats dels potencials licitadors i plantejar opcions de solució.
 - Grau de concreció i alineació dels aspectes identificats amb l'objectiu final del servei.
 - Propostes per assegurar la transparència i igualtat de tracte durant el diàleg.



(La puntuació màxima s'obtindrà si la proposta mostra un anàlisi profund, pràctic i alineat amb els objectius del procés.)

- **Pla de reunions i metodologia de treball** **fins a 20 punts**
Es valorarà, sempre tenint en compte l'àmbit tecnològic del diàleg, la qualitat, coherència i viabilitat del pla de reunions proposat amb la memòria del servei, incloent:
 - Descripció detallada de les fases del procés i els objectius de cada reunió.
 - Detall de les sessions proposades a les necessitats del projecte.
 - Metodologia per gestionar les reunions i assegurar la participació activa de les parts implicades.
 - Propostes per documentar i fer seguiment de les conclusions de cada reunió.

(La puntuació màxima s'obtindrà si el pla és innovador, detallat i ajustat a les necessitats del diàleg competitiu.)

Criteris valorables mitjançant xifres o percentatges

Els criteris valorables mitjançant xifres o percentatges podran arribar a **55 punts**, d'acord amb el següent detall:

- **Valoració econòmica** **fins a 25 punts**

La valoració quantificable de forma automàtica tindrà en compte l'oferta econòmica de cadascuna de les proposicions presentades.

La puntuació de la proposició presentada pel licitador i en aquest criteri s'obtindrà per aplicació de la fórmula següent:

$$V = \left(\frac{(O_{tipus}) - (O_i)}{(O_{tipus}) - (O_{min})} \right) \times 25$$

On:

O_i = preu de l'oferta que s'està avaluant.

O_{min} = preu de l'oferta més econòmica.

O_{tipus} = preu de referència equivalent a l'import màxim de licitació

- **Nombre de hores addicionals** **fins a 5 punts**



S'indicarà al model d'oferta econòmica el nombre d'hores ofertes més enllà de les 410 hores mínimes i amb un màxim de 5 punts atorgats. El nombre màxim d'hores addicionals a ofertar serà de 40 hores. S'atorgaran punts atenent a la següent fórmula.

$$H = \left(\frac{Hi}{40} \right) \times 5$$

On:

Hi = Nombre d'hores addicionals de la oferta que s'està avaluant.

- Aportació de perfils específics addicionals **fins a 25 punts**

Es valorarà la inclusió a l'equip de projecte de perfils addicionals als sol·licitats a l'adscripció de mitjans, especialistes en algunes de les tecnologies clau presents dins el diàleg competitiu. Els perfils oferts han de tenir un mínim de 6 anys d'experiència demostrable en projectes de implantació o assessorament tecnològic en l'àmbit demanat.

- Consultor sènior en Ciberseguretat **8 punts**
- Consultor sènior en Arquitectura de dades i Govern de la dada **8 punts**
- Consultor sènior en projectes de sensòrica i IoT **7 punts**

Per tal d'acreditar aquesta aportació s'hauran d'incloure els currículums que garanteixin l'experiència mínima mitjançant la relació de projectes en que ha participat el consultor. En cas de que no s'aporti aquesta documentació per cada perfil, es puntuarà amb 0 punts aquell perfil.

En cas d'incloure's, l'AMB requerirà la participació d'aquests perfils en aquelles àrees del projecte que consideri rellevant comptar amb el seu assessorament, especialment en les fases de diàleg competitiu i valoració de les propostes.

OFERTES ANORMALMENT BAIXES

D'acord amb el que estableix l'article 149 de la LCSP, es consideraran ofertes anormalment baixes segons els paràmetres que s'estableixen a continuació:

- Quan, en cas que hi concorri un sol licitador, sigui inferior al valor màxim de l'import licitat en més de 25 unitats percentuals.



- Quan hi concorrin dos licitadors, la que sigui inferior en més de 20 unitats percentuals a l'altra oferta.
- Quan hi concorrin tres licitadors o més, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. No obstant això, si entre aquestes hi ha ofertes superiors a la mitjana en més de 10 unitats percentuals, s'ha de calcular una nova mitjana només amb les ofertes que no estiguin en el cas indicat. En tot cas, si el nombre de les altres ofertes és inferior a tres, la nova mitjana s'ha de calcular sobre les tres ofertes de menor quantia.

ALTRES CONSIDERACIONS DEL CONTRACTE

Unitat de seguiment del contracte

La unitat encarregada del seguiment i execució ordinària del contracte és la Oficina Tècnica de Gerència.

Responsable del contracte

D'acord amb el que estableix l'article 62 de la LCSP, el responsable del contracte, al qual correspon supervisar-ne l'execució i adoptar les decisions i dictar les instruccions necessàries amb la finalitat d'assegurar la realització correcta de la prestació pactada, dins de l'àmbit de facultats que l'òrgan de contractació li atribueixi és Carlos de la Morena Barrio.

Condicions especials d'execució

S'estableix la següent condició especial d'execució:

- Totes les comunicacions i informes es faran per via digital, no es generarà cap tipus de documentació en format paper durant el contracte.

Obligacions essencials del contracte

Les obligacions essencials del contracte són les següents:

- Totes les reunions necessàries per dur a terme el diàleg competitiu seran presencials a les oficines de l'AMB i d'obligada assistència de 2 perfils, el Consultor Sènior/Coordinador i mínim 1 perfil de Consultor Tècnic dels demanats, així com aquells perfils que es requereixin d'acord amb l'ofertat.
- El contractista haurà de signar una declaració responsable, un cop es conegui les empreses que es presenten al diàleg competitiu, conforme no té cap conflicte d'interessos ni contractes vigents amb aquestes empreses.

ÀREA METROPOLITANA DE BARCELONA

Carrer 62, núm 16-18, Zona Franca, 08040 Barcelona
Tel. (+34) 93 223 51 51, www.amb.cat



- El contractista ha de mantenir i garantir la confidencialitat, la integritat i la disponibilitat de la informació i del coneixement, inclòs el tecnològic, el científic, l'industrial, l'organitzatiu o el financer, no inclòs en l'àmbit d'aplicació de la Llei 19/2013, de 9 de desembre, de transparència, accés a la informació pública i bon govern, i de la Llei 19/2014, del 29 de desembre, de transparència, accés a la informació pública i bon govern, al qual tingui accés per raó de la participació en el procediment per a l'adjudicació del contracte o de l'execució del contracte. El contractista s'obliga a no divulgar, comunicar ni transmetre la informació a tercers sense el consentiment de l'AMB. La informació i el coneixement que l'AMB, els directius i els empleats públics de l'AMB revelin no ho fan amb la finalitat exclusiva que el licitador formuli la proposta, si és el cas, i el contractista executi el contracte adjudicat. Aquesta obligació s'estén des de l'accés a la informació i al coneixement per qualsevol suport o mitjà i fins a transcorreguts tres anys des de l'extinció del contracte.

Subcontractació

Aquest contracte contempla la subcontractació.

Tractament de dades personals

El contracte no comporta la cessió de dades personals al contractista.

Revisió de preus

No hi ha revisió de preus

Termini de garantia

No hi ha termini de garantia en aquest contracte.

Cessió del contracte

El Plec de clàusules administratives particulars no haurà de preveure la cessió del contracte.

Obligació de subrogació

El Plec de clàusules administratives particulars no haurà de preveure la subrogació obligatòria del contracte.

