

INFORME DE VALORACIÓ DE L'OFERTA ECONOMICA

NÚMERO EXPEDIENT DE CONTRACTACIÓ: V0952-OPER-S-25-001

**TITOL EXPEDIENT: SERVEIS INFORMÀTICS D'IMPLEMENTACIÓ I DESENVOLUPAMENT
SOBRE EL PROGRAMARI SALESFORCE**

1. CRITERIS QUANTIFICABLES DE FORMA AUTOMÀTICA: fins a un màxim **60 punts**

OFERTA ECONÒMICA: fins a un màxim **60 punts**

De conformitat amb el punt 8 de la Directriu 1/2020 de la Direcció General de Contractació Pública d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions, s'aplica la fórmula descrita a continuació per incompatibilitat de la regla general amb l'estructura de criteris econòmics emprada en aquesta licitació.

El preu ofert es valorarà respecte al preu màxim de licitació establert i la fórmula a aplicar, de conformitat amb la Directriu 1/2020 de la Direcció General de Contractació Pública d'aplicació de fórmules de valoració i puntuació de les proposicions econòmica i tècnica, la valoració es realitzarà de la següent forma:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

P_v = Puntuació de l'oferta a Valorar

P = Punts criteri econòmic

O_m = Oferta Millor

O_v = Oferta a Valorar

IL = Import de Licitació

VP = Valor de ponderació

L'aplicació de la formula es farà atenent els punts atorgats per cadascuns del apartats de l'oferta econòmica següents:

Aquesta formula s'aplicarà en funció del preu mig obtingut de l'oferta a presentar per la licitadora d'acord amb la base de pes ponderat per a cada perfil:

Perfil	Preu oferta	Pes ponderació	Factor
Cap de projecte	A	10,00%	A x Pes
Arquitecte	B	5,00%	B x Pes
Consultor/Analista	C	25,00%	C x Pes
Analista/desenvolupador	D	25,00%	D x Pes
Desenvolupador	E	35,00%	E x Pes
Total (sumatori)		100,00%	PREU MIG

Consideracions generals

L'òrgan de contractació, aplicarà a la fórmula **un valor de ponderació 2 de conformitat amb el punt 7.d) de la Directriu 1/2020**, a fi d'evitar "situacions que condueixen a trencar

l'equilibri de la relació qualitat/preu en les ofertes i desvirtuïn l'objectiu estratègic de la contractació pública”.

Consideracions generals per a l'oferta econòmica

Les empreses hauran d'omplir degudament el model d'Oferta Econòmica tenint en compte les següents indicacions:

- Els preus no inclouen IVA.
- Els imports oferts s'expressaran amb dos decimals.

Serà causa d'exclusió:

- Les empreses que en la seva oferta **no respectin els preus màxims de licitació no podran ésser valorades**, i, en conseqüència, hauran de ser excloses de la licitació.
- Les empreses que **realitzin una oferta en què no s'ofereixi preu per tots i cadascun dels conceptes determinats en el model d'oferta econòmica**, no podran ésser valorades, i, en conseqüència, hauran de ser excloses de la licitació.

2. CONSIDERACIONS

Han presentat oferta a la licitació les següents empreses:

1. Deloitte Consulting SLU
2. Inetum España, SA
3. IZERTIS SA
4. Navarra Tecnologia del Software, SL
5. Nuvolar Consulting, SLU
6. OMEGA CRM Consulting, SLU
7. Stratesys Technology Solutions, SL
8. VASS Consultora de Sistemas, SL

Les ofertes presentades s'ajusten al model previst en el plec de licitació.

Les ofertes presentades no disposen de cap preu que superi al preu màxim de licitació en els plecs.

Les ofertes presentades ofereixen preu per tots i cadascun dels conceptes determinats en els plecs.

Els preus ofertats no superen el límit per a preus a la baixa establert en el 75% dels preus hora màxims establerts en els plecs.

3. VALORACIÓ PREU GLOBAL DE LES OFERTES

Aplicació de la fórmula:

Obtenció de l'import de licitació ponderat en funció de l'aplicació del pes ponderat per a cada categoria a l'import màxim per cada categoria

Perfil	Pes ponderació	Factor	Import màxim licitació (II)	Import màxim licitació ponderat (II*)
Cap de projecte	10,00%	A x Pes	80	8
Arquitecte	5,00%	B x Pes	70	3,5
Consultor/Analista	25,00%	C x Pes	60	15
Analista/desenvolupador	25,00%	D x Pes	50	12,5
Desenvolupador	35,00%	E x Pes	40	14
Total	100,00%			53,00

Les ofertes presentades per cada licitadora són les següents:

Perfil	Deloitte	Inetum	Izertis	Navarra Tecnologia del Software (SEIDOR)	Nuvolar	Omega CRM Consulting	Stratesys Technology Solutions	VASS Consultor a de sistemas
Cap de projecte	67	59,2	57	64	70	62	56	63,81
Arquitecte	59	56	57	56	65	58	49	61,19
Consultor/Analista	50	48	48	45	60	53	42	47,76
Analista/desenvolupador	42	40	40	40	50	46	33	35,82
Desenvolupador	34	32	30	30	40	38	31	30,22

Les ofertes ponderades i la puntuació derivada de l'aplicació de la fórmula de valoració són les següents:

Perfil	Deloitte	Inetum	Izertis	Navarra Tecnologia del Software (SEIDOR)	Nuvolar	Omega CRM Consulting	Stratesys Technology Solutions	VASS Consultor a de sistemas
Cap de projecte	6,7	5,92	5,7	6,4	7	6,2	5,6	6,381
Arquitecte	2,95	2,8	2,85	2,8	3,25	2,9	2,45	3,0595
Consultor/Analista	12,5	12	12	11,25	15	13,25	10,5	11,94
Analista/desenvolupador	10,5	10	10	10	12,5	11,5	8,25	8,955
Desenvolupador	11,9	11,2	10,5	10,5	14	13,3	10,85	10,577
Preu ponderat	44,55	41,92	41,05	40,95	51,75	47,15	37,65	40,9125
Puntuació	56,09	57,58	58,08	58,13	52,02	54,62	60,00	58,15

4. PUNTUACIÓ OBTINGUDA

En conclusió la puntuació obtinguda per les empreses licitadores és la següent:

LICITADORES	PUNTUACIÓ
Stratesys Technology Solutions, SL	60,00
IZERTIS SA	58,08
VASS Consultora de Sistemes, SL	58,15
Navarra Tecnologia del Software, SL	58,13
Inetum España, SA	57,58
Deloitte Consulting SLU	56,09
OMEGA CRM Consulting, SLU	54,62
Nuvolar Consulting, SLU	52,02

El director d'Operacions de Jocs