

CODI EXPEDIENT: IRTA-2024101

TÍTOL DE L'EXPEDIENT: Acord Marc per a l'homologació de proveïdors serveis de consultoria especialitzada en l'àmbit de la propietat industrial, la innovació i l'emprenedoria

1. – OBJECTE I TIPUS DE LICITACIÓ

Acord Marc per a l'homologació de proveïdors serveis de consultoria especialitzada en l'àmbit de la propietat industrial, la innovació i l'emprenedoria

2. - JUSTIFICACIÓ DE LA NECESSITAT DE CONTRACTACIÓ I DE LA IDONEÏTAT DEL CONTRACTE

Les necessitats a satisfer mitjançant el present contracte consisteixen en la contractació dels serveis de consultoria especialitzada en l'àmbit de la propietat industrial, la innovació i l'emprenedoria per a l'IRTA.

La creixent competitivitat en l'àmbit de la recerca i innovació requereix mecanismes eficients per assegurar la transferència de coneixement i la valorització dels resultats de la investigació. En aquest context, és imprescindible comptar amb serveis especialitzats en diverses àrees, com ara assessorament estratègic, estudis de mercat, suport legal i tècnic, entre altres, per garantir que les innovacions arribin amb èxit al mercat i generin impacte social i econòmic.

La contractació objecte del present expedient es fa necessària en ares de dur a terme la tasca de serveis de valorització i transferència de resultats de la recerca que desenvolupa l'IRTA.

Mitjançant el present contracte es satisfaran, les necessitats de a) donar suport als investigadors en la valorització dels resultats de la seva recerca, b) potenciar la creació de noves empreses tecnològiques (spin-offs), 3) atraure inversors i col·laboradors mitjançant

informes i esdeveniments de qualitat i 4) facilitar la transferència de tecnologia i la seva explotació comercial, doncs permetran a l'IRTA suplir les competències en aquests temes pels quals no tenim personal intern amb la formació i experiència suficient.

Atesa l'activitat investigadora i de desenvolupament de l'IRTA es fa necessària la licitació del present acord marc, per tal de dotar a l'IRTA de les competències necessàries per a madurar les tecnologies, know-how, resultats de la recerca i les noves varietats vegetals en el seu recorregut cap al mercat.

L'IRTA no disposa dels mitjans personals, ni dels recursos tècnics adients per tal de realitzar aquestes actuacions, i per tant es considera oportú procedir a la contractació amb tercers, tot respectant el principi d'estabilitat pressupostària i de control de la despesa, i amb total respecte als principis d'eficàcia, eficiència, publicitat, transparència, no discriminació i igualtat de tracte.

Aquest contracte és, per tant, idoni per cobrir una necessitat estratègica en l'àmbit de la valorització de la recerca, ja que facilita una col·laboració efectiva entre les institucions de recerca i els agents del mercat, potenciant la competitivitat i l'impacte dels resultats científics.

3. - JUSTIFICACIÓ DE LA DECISIÓ DE NO DIVIDIR EN LOTS EL CONTRACTE

L'article 99.3.b) LCSP estableix:

"b) El hecho de que, la realización independiente de las diversas prestaciones comprendidas en el objeto del contrato dificultara la correcta ejecución del mismo desde el punto de vista técnico; o bien que el riesgo para la correcta ejecución del contrato proceda de la naturaleza del objeto del mismo, al implicar la necesidad de coordinar la ejecución de las diferentes prestaciones, cuestión que podría verse imposibilitada por su división en lotes y ejecución por una pluralidad de contratistas diferentes. Ambos extremos deberán ser, en su caso, justificados debidamente en el expediente."

D'acord amb el que estableix l'article 99.3 b) de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic (LCSP), es considera que la realització independent mitjançant lots dels serveis inclosos a l'objecte del contracte podrien dificultar la correcta execució del mateix.

Aquesta licitació es compon d'un sol lot, essent les prestacions a contractar un tot que ha de ser tractat de forma conjunta i global. La divisió en lots podria comportar el tractament dels diferents elements que componen l'objecte de forma diferenciada i no integrada, afectant a l'objectiu i finalitat del projecte, així com a la visió integradora i global que precisen els treballs descrits.

Cal destacar que existeix la possibilitat de que un mateix proveïdor pugui executar més d'un element del lot proposat. Per exemple: un mateix proveïdor podria oferir un servei de validació d'interès comercial y també estar en una posició adequada per oferir un servei d'anàlisi i valoració del mercat, així com per elaborar estudis de mercat i donar un servei personalitzat als grups de recerca per definir el full de ruta que permetria que els seus resultats de recerca arribessin al mercat.

4. - JUSTIFICACIÓ DE LA VALORACIÓ ECONÒMICA

Valor estimat del contracte: Segons l'establert a l'article 101 de la LCSP, s'entén per valor estimat del contracte el valor l'import total, sense incloure l'Impost del Valor Afegit, pagador segons les estimacions realitzades.

Total valor estimat del contracte: 400.000,00 euros

Possibles modificacions: No procedeix

Pressupost base de licitació: 100.000€ + 21.000 en concepte d' IVA, que totalitza un import de 121.000€

Descripció	Freqüència anual*	Cost mitjà
Ajut individualitzat per a la formulació de projectes en convocatòries d'innovació	6	2.500€ per projecte
Assessorament especialitzat per a la constitució d'una spin-off	5	100 hores per spin-off a 100 €/hora
Ajuts « última milla » - Pla Go To Market i primera venda (TRL alts)	2	80 hores per tecnologia a 100 €/hora
Suport a la negociació de llicències d'explotació de tecnologies pròpies	3	30 hores per llicència a 100 €/hora
Informe de regulatòria	5	4.000€ per projecte
Informe Freedom to operate	1	180€/hora
Validació d'interès comercial	10	4.000€ per projecte
Anàlisi i valorització de mercat	10	6.000€ per projecte
Mapatge de clientes potencials	6	4.000€ per projecte
Estudis de mercat	10	4.000€ per projecte
Preparació del pla de negoci	8	3.500€ per projecte
Full de ruta (preparació) per arribar al mercat	30	3.000€ per projecte
Fòrum B2B (organització de fòrum/a B2B	3	6.000€ per Fòrum

***La Freqüència anual indicada al quadre, és estimatòria. Això vol dir que al llarg d'un any no es portaran a terme tots els ítems relacionats a l'esmentat quadre ni tampoc la quantitat màxima expressada.**

5. - TERMINI MÁXIM D'EXECUCIÓ

La durada de l'acord marc és d'un any, prorrogable anualment per un màxim de tres anys. 1 + (1+1+1). Una durada total de 4 anys, tal i com s'estableix a la Llei.

6. - JUSTIFICACIÓ CRITERIS DE SOLVÈNCIA TÈCNICA O PROFESSIONAL I ECONÒMICA I FINANCERA

Justificació: S' ha constatat que tots els criteris de solvència i aptitud han de servir per verificar que les empreses licitadores estan capacitades per realitzar l' objecte del contracte. Tots ells són adequats i proporcionals.

Solvència Econòmica

La solvència econòmica i financera de les empreses licitadores s' acreditarà amb la presentació del següent document:

Declaració sobre el volum anual de negocis i, si escau, sobre el volum anual de negocis en l'àmbit d'activitats a les que es refereix el contracte, per import igual o superior a 50.000 € com a mínim en un dels darrers 3 exercicis/anys.

Les empreses acreditaran el compliment de les condicions de solvència econòmica i financera indicada per mitjà de l'aportació dels comptes anuals degudament presentats en el corresponent registre mercantil, comercial o en el registre oficial que sigui preceptiu que resulti d'aplicació.

Solvència tècnica o professional:

- Una relació dels principals serveis o treballs efectuats de la mateixa o similar naturalesa als que són objecte del contracte realitzats en els últims tres anys que inclogui import, dates i el destinatari, públic o privat, d'aquests. Aquests treballs s'acreditaran mitjançant certificats expedits o visats per l'òrgan competent si el destinatari és una entitat del sector públic o, quan el destinatari sigui un subjecte privat, mitjançant un certificat expedit per aquest.

A falta certificats, es podran acreditar mitjançant una declaració de l'empresari, acompanyats dels documents en qüestió en poder del mateix que acreditin la realització de la prestació.

- Adscriure a l'execució del contracte un equip de treball que estarà integrat com a mínim pels següents perfils:
 - Un consultor sènior amb més de 8 anys d'experiència en lloc de responsabilitat similar i amb experiència mínima de 10 projectes relacionats amb l'objecte del contracte.
 - Un consultor amb 5 anys mínims d'experiència en projectes del sector agroalimentari.

Les empreses hauran de mantenir durant la vigència de l'Acord marc la composició (quant a quantitat i qualitat del personal) de l'equip de treball acreditat com a solvència mínima i de l'equip presentat com a millora i aportar tot el personal necessari i suficient per a la realització dels serveis, d'acord amb el Plec de prescripcions tècniques del contracte derivat o de la concreció de condicions corresponent. En cas de baixa per algun motiu d'algun dels membres dels equips proposats, la seva substitució haurà de ser comunicada/autoritzada per IRTA.

L'acreditació es realitzarà mitjançant els certificats corresponents expedits pels clients del licitador i / o currículums de l'equip amb detall de l'experiència professional. IRTA podrà requerir altra documentació addicional que acrediti el compliment de l'experiència requerida

7. - JUSTIFICACIÓ CRITERIS D' ADJUDICACIÓ

Justificació: Tots els criteris de valoració previstos es consideren aptes per identificar l' oferta amb millor relació preu.

Les fórmules per a la valoració econòmica i de distribució final de la puntuació dels criteris tècnics subjectius són les establertes per la directriu 1/2020 de la Direcció General de Contractació Pública.

A. Els criteris d'adjudicació dels contractes d'homologació seran els següents:

CRITERIS AVALUABLES MITJANÇANT FÓRMULA (SOBRE C) 100 PUNTS (LOT ÚNIC):

Tots els proveïdors que compleixin amb la solvència econòmica i tècnica establertes en el PCAP seran susceptibles de ser adjudicatari de contractes basats corresponents com a proveïdors homologats. No obstant s'estableixen uns criteris de valoració objectius per a la valoració dels diferents proveïdors que s'hagin homologat, definits a continuació. Amb aquests criteris, s'establirà la condició de **proveïdors de referència als 8 proveïdors homologats que millor puntuació obtinguin**, establint-se unes condicions específiques de contractació.

Sense perjudici de l'anterior, dintre d'aquests proveïdors de referència tindran preferència els proveïdors que obtinguin puntuació a l'apartat 4 (per ordre de puntuació obtinguda a l'ítem 4)

Criteris puntuables:

1. Experiència addicional a la requerida a la solvència tècnica, en relació al foment de la innovació i la emprenedoria amb el sector acadèmic i de recerca.... fins a 35 punts

- Més de 4 anys d'experiència demostrada de foment de la innovació i la emprenedoria amb el sector acadèmic i de recerca: 35 punts
- Entre 2 i 4 anys d'experiència demostrada de foment de la innovació i la emprenedoria amb el sector acadèmic i de recerca: 25 punts
- Menys de 2 anys d'experiència demostrada de foment de la innovació i la emprenedoria amb el sector acadèmic i de recerca: 15 punts

2. Experiència en la creació de noves empreses a partir de tecnologies provinents de la Universitat i Centres Públics de Recerca.....fins a 25 punts

- Més de 5 anys d'experiència en la creació de noves empreses a partir de tecnologies provinents de la Universitat i Centres Públics de Recerca: 25 punts
- Entre 2 i 5 anys d'experiència en la creació de noves empreses a partir de tecnologies provinents de la Universitat i Centres Públics de Recerca: 15 punts
- Menys de 2 anys d'experiència en la creació de noves empreses a partir de tecnologies provinents de la Universitat i Centres Públics de Recerca: 10 punts

3. Domini en la utilització d'eines informàtiques per facilitar el procés de Client Discovery i subscripció a bases de dades i aplicatius desenvolupats concretament per a facilitar aquestes tasques (LinkedIn professional, Linknovate, First Igingte, Orbit Analytics, Sales Navigator, Crunchbase, etc...),..... fins a 15 punts

- ☐ Si està subscrit a 3 o més eines (15 punts)
- ☐ Si està subscrit a menys de 3 eines (5 punts)
- ☐ No subscrit a cap eina (0 punts)

4. Totes les empreses licitadores que puguin, com a mínim, prestar un dels serveis de consultoria relacionats al PPT poden presentar-se a la licitació. Ara bé es puntuarà addicionalment a aquelles empreses que puguin prestar aquests serveis que es relacionen a continuació. Si poden prestar els 5 ítems relacionats, obtindran la màxima puntuació, i aquesta variarà en funció de quants dels 5 ítems anteriors puguin prestarfins a 25 punts

Els ítems són:

Validació d'interès comercial + anàlisi i valorització de mercat + mapatge de clients potencials + estudis de mercat + full de ruta per la transferència”

- 5 items: 25 punts
- 4 items: 20 punts
- 3 items: 15 punts
- 2 items: 10 punts
- 1 item: 5 punts

B. Nombre màxim d'empreses homologades i adjudicatàries de l'acord marc:

No s'estableix un nombre màxim d'empreses homologades.

Totes les empreses que presentin una oferta vàlida que compleixi amb els requeriments tècnics i administratius exigits a la documentació rectora de l'expedient de contractació, resultaran homologades dins l'acord marc, i per tant seran susceptibles de ser adjudicatàries dels contractes basats que es duren a terme en base a l'acord marc.

Sense perjudici de l'anterior, les 8 empreses que obtinguin la millor puntuació en l'acord marc en aplicació dels criteris d'adjudicació que consten a l'apartat A, seran designats com a **"Proveïdors de referència"**, als efectes del que s'indica tot seguit.

Dintre d'aquests proveïdors de referència tindran preferència els proveïdors que obtinguin puntuació a l'apartat 4 (per ordre de puntuació obtinguda a l'Ítem 4)

En cas de que **menys de cinc** licitadors hagin presentat oferta vàlida, se'ls considerarà a tots **"Proveïdors de referència"**, tot i que tindran preferència els proveïdors que hagin obtingut puntuació a l'apartat 4 (per ordre de puntuació obtinguda a l'Ítem 4), designant-se com a **"Proveïdors preferents de referència"**.

C. Condicions objectives per a determinar els adjudicataris dels contractes basats:

Els criteris d'adjudicació seran els següents, depenent de l'import total estimat de comanda (IVA no inclòs):

C.1 Per a comandes individuals amb un import d'entre 0 a < 15.000,00 € (IVA no inclòs):

Mitjançant comanda directa a un proveïdor homologat

Per a l'elecció s'utilitzaran les següents directrius, a criteri de l'IRTA:

1. Comanda directa a un dels **Proveïdors preferents de referència**.
2. Comanda directa a un dels **Proveïdors de referència**. En aquest cas s'argumentarà el motiu pel qual no s'ha demanat comanda a un proveïdor preferent de referència.
3. Mitjançant comanda a un **proveïdor de la resta de proveïdors homologats**. En aquest cas s'argumentarà el motiu pel qual no s'ha demanat comanda a un proveïdor de referència

C.2 Per a comandes individuals amb un import superior a $\geq 15.000,00$ € i $< 70.000,00$ € (IVA no inclòs):

Se sol·licitarà oferta específica en resposta a la necessitat de servei definida a **3 dels proveïdors homologats (ja siguin de preferents de referència, de referència o homologats)**, sempre que sigui possible, i s'adjudicarà el contracte en aplicació de:

1. La fórmula automàtica que s'indica seguidament:

Fórmula oferta econòmica (import total de la comanda):

$$Vi = (100 \times Pmin) / Pi$$

Sobre:

- *Vi = Puntuació de l'oferta econòmica "i"*
- *Pi = Preu de l'oferta "i" a puntuar*
- *Pmin = Preu de l'oferta mínima*

L'import total de la comanda inclourà el preu dels serveis i totes les despeses associades.

1. Excepcionalment i per motius que es justificaran en l'informe de cada procediment basat, es podrà triar un altre proveïdor homologat quan existeixin motius

d'especificitat tècnica aplicable, derivats de la recerca que es dugui a terme (i.e necessitat de comparar amb resultats de treballs anteriors), logístics, per exigències de l'equipament científic o altres aspectes relacionats amb l'execució del contracte (millor relació qualitat-preu).

El termini de resposta per a la presentació d'ofertes serà de deu (10) dies.

C.3 Per a comandes individuals amb un import superior a ≥70.000,00€ (IVA no inclòs):

Se sol·licitarà oferta específica en resposta a la necessitat de servei definida a **tots els proveïdors homologats** i s'adjudicarà el contracte en aplicació de la fórmula automàtica que s'indica següent:

Fórmula oferta econòmica (import total de la comanda):

$$Vi = (100 \times Pmin) / Pi$$

Sobre:

- *Vi = Puntuació de l'oferta econòmica "i"*
- *Pi = Preu de l'oferta "i" a puntuar*
- *Pmin = Preu de l'oferta mínima*

L'import total de la comanda inclourà el preu dels serveis i totes les despeses associades.

Així mateix, en aquells casos en què es consideri necessari, es podran afegir criteris tècnics de valoració objectiva. Aquests es tindran en compte, conjuntament amb l'oferta econòmica, per a la valoració de l'adjudicació del contracte basat corresponent, tot i que no podran superar el 50% de la puntuació total. Els detalls i puntuació associats a aquests criteris es definiran i concretaran en la documentació específica de cada contracte basat (millora del temps d'entrega, millores en la metodologia o en la precisió dels resultats, etc.).

L'òrgan de contractació de l'entitat iniciarà la licitació de cadascun dels contractes basats mitjançant l'enviament, per correu electrònic o *e-notum*, d'una invitació a tots els licitadors, a fi i efecte que presentin, en un termini no superior a deu (10) dies naturals, la documentació

següent: una oferta econòmica, un annex amb l'especificació de criteris tècnics (si n'hi ha) i la declaració responsable de vigència dels requisits de capacitat i aptitud per contractar.

8. JUSTIFICACIÓ EN COMPRES RECURRENTS

Quan, en aplicació dels punts anteriors, s'hagi de justificar a l'expedient el motiu pel qual no es tria el producte o servei més econòmic, serà suficient, en el cas de comandes recurrents d'un mateix producte o servei, que s'hagi justificat l'elecció del producte o servei a l'expedient pel qual es realitza la primera compra, sense necessitat d'ulteriors justificacions, sempre que no variï cap de les circumstàncies que justificaven l'opció triada. En aquest cas, s'haurà de guardar referència d'aquella primera comanda (contracte basat) i de la justificació corresponent a efectes d'auditoria.

Tot i així, es recomana la sol·licitud periòdica d'ofertes als proveïdors adjudicataris, especialment quan es poden planificar les necessitats de productes o serveis, per tal d'obtenir els millors preus que els proveïdors poden oferir en funció de les circumstàncies del mercat o del volum de compra.

9. JUSTIFICACIÓ CONDICIONS EXPECIALS D'EXECUCIÓ EXIGIDES

De conformitat amb l'article 202 de la LCSP, és necessari l'establiment al Plec de Clàusules administratives d'almenys una de les condicions especials d'execució d'entre les enumerades a continuació:

En compliment de les normes sociolaborals en el procés productiu i distribució comercial, els licitadors s'obliguen a complir amb les normes sociolaborals vigents a Espanya, la Unió Europea o establertes per la Organització Internacional del Treball.

En compliment de l'exercici efectiu del dret de les persones amb diversitat funcional, així com els criteris d'accessibilitat universal i del disseny universal o disseny per a totes les persones, els licitadors s'obliguen a complir amb les normes establertes en la Convenció Internacional sobre els Drets de les Persones amb Diversitat Funcional, aprovada el 13 de desembre de

2006 per l'Assemblea General de les Nacions Unides (ONU), ratificada per Espanya el 3 de desembre de 2007 i que va entrar en vigor el 3 de maig de 2008, així com els criteris d'accessibilitat universal i del disseny universal o disseny per a totes les persones, segons definició del Reial decret legislatiu 1/2013, de 29 de novembre, que aprovà el Text refós de la Llei General de Drets de persones amb diversitat funcional i la seva inclusió social.

En compliment de la no utilització de llenguatge o imatges sexistes en l'execució del present contracte, el licitador s'obliga a lliurar abans de la recepció de la prestació un Informe valoratiu de les mesures implantades i incidències detectades i esmenades que s'hagin produït durant l'execució del present contracte.

Donar compliment tant el contractista com les empreses que pugui subcontractar a les previsions de la normativa nacional i de la Unió europea en matèria de protecció de dades personals, especialment en els casos que el contracte implica cessió de dades. En els casos en que el contracte implica tractament de dades, el contractista i les empreses que si s'escau subcontracti han de destinar les dades a la finalitat exclusiva indicada en els plecs. Així mateix, el contractista té el deure de comunicar qualsevol canvi que es produeixi al llarg de la vida del contracte de la informació que ha facilitat amb caràcter previ a la formalització del contracte relativa a on estaran ubicats els servidors i des d'on es prestaran els serveis associats als mateixos. Les condicions especials d'execució regulades en el present paràgraf tenen el caràcter d'obligació contractual essencial.

Justificació:

Amb aquestes condicions es pretén vetllar pel compliment de les condicions laborals dels treballadors de l'empresa adjudicatària, i contemplar la inclusió de clàusules de caràcter social i/o ambiental, així com garantir el compliment normatiu d'alguns aspectes que són d'obligat compliment

10. TRACTAMENT DE DADES PERSONALS

En execució del contracte els contractistes NO hauran de fer tractament de les dades personals

Signat: El/ La Responsable del Contracte