

INFORME TÈCNIC D'AVALUACIÓ D'OFERTA INICIAL DEL PROCEDIMENT DE NEGOCIACIÓ

Exp: CONTR-135/2024

Objecte: Analitzador DS3 (FOSS Iberia)

1- Criteris de valoració i negociació:

D'acord amb els plecs de la licitació els criteris de valoració i negociació de les ofertes són:

Oferta econòmica= 80 punts. A l'oferta econòmica més baixa se li atorgarà la màxima puntuació, i a la resta d'ofertes se'ls atorgarà la puntuació que correspongui d'acord amb la fórmula següent

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

P_v = Puntuació de l'oferta a Valorar
 P = Punts criteri econòmic
 O_m = Oferta Millor
 O_v = Oferta a Valorar
 IL = Import de Licitació
 VP = Valor de ponderació

Grau de protecció davant humitat, pols i llum = 10 punts

Resolució espectral de 0,5 nm = 10 punts

2- Oferta inicial del licitador:

Les condicions econòmiques són recomanables. Oferta del licitador 66.583,97€ (IVA exclòs), aconseguint la màxima puntuació de 80 punts.

El licitador presenta una oferta que ofereix unes característiques de l'analitzador molt adequades a les nostres necessitats i que s'adeqüen a les prestacions tècniques sol·licitades. A més d'incloure accessoris per a productes heterogenis, molts, líquids i viscosos, que és el que se demanava, s'inclouen accessoris per a plaques de Petri de 89 mm i de 58 mm .

Per tant aplicant els criteris de valoració i negociació continguts als plecs, s'obté una puntuació de: 100 punts

3- Negociació:

Tenint en compte l'exposat en el punt anterior, considerem que no cal realitzar una segona fase de negociació.

Signat.