

INFORME DE NECESSITAT I IDONEÏTAT DEL CONTRACTE 21 CSA 2024

I.- Antecedents i idoneïtat del contracte

En el marc de l'activitat del Consorci Sanitari de l'Anoia (en endavant CSA) ha sorgit la necessitat que es promogui l'expedient adient per a la contractació mitjançant acord marc del subministrament de material fungible per a endoscòpies digestives per al CSA amb la finalitat que aquest impacti positivament en el servei assistencial i permeti seguir garantint el servei d'assistència mèdica als pacients del Consorci Sanitari de l'Anoia

Que donat que el CSA no disposa de mitjans propis per a poder realitzar aquest subministrament, es fa necessari endegar la licitació esmentada amb els termes i condicions que es detallen a continuació.

II.- Aspectes relacionats amb l'expedient de contractació.

Procediment de licitació, durada i divisió en lots

Per la naturalesa objecte del contracte a licitar, es considera adient tramitar la licitació mitjançant el procediment obert harmonitzat d'acord amb allò previst a l'article 156.2 i ss de la LCSP.

No suposa un compra pública d'Innovació.

El termini de durada del contracte és de 2 anys, amb possibilitat de 2 pròrrogues mes de 12 mesos cadascuna.

Divisió en lots: SI

- S'escollirà com a màxim un licitador per lot.
- El licitador pot presentar oferta a un o diversos lots
- El licitador està obligat a licitar a lots sencers, les ofertes relatives a cada lot s'han de referir a la totalitat d'articles que integren el lot

Nombre de lots: 11 Lots

LOT 1.- PINCES BIOPSIA
LOT 2.- NANSSES POLIPECTOMIA
LOT 3.- AGULLA ESCLEROSIS
LOT 4.- CLIPS HEMOSTÀTICS
LOT 5.- CISTELLA ATRAPAPÒLIPS
LOT 6.- LIGADURA ESOFÀGICA
LOT 7.- RASPALLS NETEJA
LOT 8.- FUNGIBLE EQUIPAMENT MARCA OLYMPUS
LOT 9.- POT RECOLLIDA POLIPS
LOT 10.- OBREBOQUES
LOT 11.- PINÇA HEMOSTÀTICA

S'escollirà un únic licitador o, si l'Acord marc es divideix en lots, s'escollirà com a màxim un licitador per lot

a) Pressupost de licitació i valor estimat del contracte.

a.1 Pressupost de licitació

No es pot establir el preu exacte de l'Acord marc atès que no es pot definir amb exactitud la quantia total de productes requerida. No obstant, es poden establir els preus unitaris de la prestació objecte de l'Acord marc.

a.2 Valor estimat del contracte

El mètode aplicat per al càlcul del valor estimat del contracte s'ha obtingut d'acord amb els criteris establerts a l'article 101 de la LCSP. En concret i per a la tramitació d'aquest contracte, el valor estimat del contracte s'ha calculat tenint en compte els preus actuals del mercat, el volum dels contractes successius similars adjudicats pel CSA, els costos derivats de l'aplicació de les normatives laborals vigents, en concret els costos laborals derivats dels convenis col·lectius d'aplicació i les despeses generals d'estructura i el benefici industrial.

D'acord amb tot l'anterior, el pressupost de licitació i el valor estimat del contracte són els que es detallen a continuació:

PREU ESTIMAT (sense iva) LOT 1.- 29.600,00 € LOT 2.- 24.000,00 € LOT 3.- 7.800,00 € LOT 4.- 46.400,00 € LOT 5.- 4.200,00 € LOT 6.- 2.436,00 € LOT 7.- 15.787,20 € LOT 8.- 16.097,00 € LOT 9.- 165,00 € LOT 10.- 7.205,50 € LOT 11.- 7.176,00 €	160.866,70 €	
IMPORT ESTIMAT MODIFICACIONS (sense iva)	-	VALOR ESTIMAT DEL CONTRACTE (VEC) (sense IVA)
IMPORT ESTIMAT PRÒRROGUES LOT 1.- 29.600,00 € LOT 2.- 24.000,00 € LOT 3.- 7.800,00 € LOT 4.- 46.400,00 € LOT 5.- 4.200,00 € LOT 6.- 2.436,00 € LOT 7.- 15.787,20 € LOT 8.- 16.097,00 € LOT 9.- 165,00 € LOT 10.- 7.205,50 € LOT 11.- 7.176,00 €	160.866,70 €	321.733,40 € LOT 1.- 59.200,00 € LOT 2.- 48.000,00 € LOT 3.- 15.600,00 € LOT 4.- 92.800,00 € LOT 5.- 8.400,00 € LOT 6.- 4.872,00 € LOT 7.- 31.574,40 € LOT 8.- 32.194,00 € LOT 9.- 330,00 € LOT 10.- 14.411,00 € LOT 11.- 14.352,00 €

Classificació i solvència econòmica i financera i tècnica o professional.

No és obligatòria la inscripció en el Registre Electrònic d'Empreses Licitadores (RELI) o en el Registre Oficial de Licitadors i Empreses Classificades de l'Estat o que figurin en una base de dades nacional d'un Estat membre de la Unió Europea:

SOLVÈNCIA ECONÒMICA I FINANCERA:

Per Lot

Volum anual de negocis en l'àmbit del contracte referit al millor exercici dins dels tres últims disponibles en funció de les dates de constitució o d'inici d'activitats de l'empresari i de presentació de les ofertes:

- Import igual o superior a:

LOT 1.- 29.600,00 €

LOT 2.- 24.000,00 €

LOT 3.- 7.800,00 €

LOT 4.- 46.400,00 €

LOT 5.- 4.200,00 €

LOT 6.- 2.436,00 €

LOT 7.- 15.757,20 €

LOT 8.- 16.097,00 €

LOT 9.- 165,00 €

LOT 10.- 7.205,50 €

LOT 11.- 7.176,00 €

La referida solvència econòmica i financera s'acreditarà de la següent manera:

- Volum anual de negocis en l'àmbit del contracte: declaració responsable acreditativa.

En tot cas, la inscripció en el Registre oficial de licitadors i empreses classificades del sector públic ha d'acreditar enfront de tots els òrgans de contractació del sector públic, segons el que s'hi reflecteixi i llevat que hi hagi una prova en contra, les condicions de solvència econòmica i financera de l'empresari.

Igualment, es reconeixen plens efectes jurídics a les inscripcions de les empreses al Registre electrònic d'empreses licitadores de la Generalitat de Catalunya per acreditar les seves condicions de solvència econòmica, financera, tècnica i professional.

SOLVÈNCIA TÈCNICA O PROFESSIONAL

Per Lot

Relació dels principals subministraments efectuats de la mateixa naturalesa o similar que els que constitueixen l'objecte del contracte en el curs de, com a màxim, els tres últims anys indicant el seu import, dates i destinatari públic o privat dels mateixos. Els subministraments efectuats s'acreditaran mitjançant certificats expedits o visats per l'òrgan competent, quan el destinatari sigui una entitat del sector públic i quan el destinatari sigui un subjecte privat, mitjançant un certificat expedit per aquest o per una declaració de l'empresari.

S'haurà d'acreditar que l'import anual acumulat dels subministraments l'any de més execució sigui igual o superior al 70 per cent del valor estimat del contracte.

Integració de la solvència amb mitjans externs (art. 75 LCSP):

Per acreditar la solvència necessària indicada, el licitador podrà basar-se en la solvència i mitjans d'altres entitats, independentment de la naturalesa jurídica dels vincles que tinguin amb aquestes, sempre que demostrin que, per a l'execució del contracte, disposa efectivament d'aquests mitjans.

En cas que l'empresa proposada com a adjudicatària hagi optat per aquesta possibilitat, juntament amb la documentació indicada anteriorment, haurà de presentar el compromís de disponibilitat de la

solvència i mitjans d'aquesta entitat signat per ambdues parts, acompanyat de la documentació acreditativa dels elements de solvència compromesos.

b) Criteris d'adjudicació.

La valoració de les proposicions presentades pels licitadors es durà a terme d'acord amb els criteris i les puntuacions que es detallen a continuació:

LOT 1.- PINCES BIOPSIA

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Pinça biòpsia amb agulla

Com és l'escala de graduació de profunditat per tal de millorar la seguretat del procediment **(màxim 4 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer la pinça i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari **(màxim 6 punts)**

(màxim 6 punts)

Com es comporten les bores dentades de la pinça per tal de generar un tall segur i net **(màxim 4 punts)**

Com és el disseny de la pala per assegurar una suficient quantitat de mostra **(màxim 7 punts)**

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment **(màxim 4 punts)**

Pinça biòpsia sense agulla

Com és l'escala de graduació de profunditat per tal de millorar la seguretat del procediment **(màxim 4 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer la pinça i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari **(màxim 6 punts)**

Com es comporten les bores dentades de la pinça per tal de generar un tall segur i net **(màxim 4 punts)**

Com és el disseny de la pala per assegurar una suficient quantitat de mostra **(màxim 6 punts)**

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment **(màxim 4 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

VTop = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

VTmv = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100374: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - Om}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

Pv = Puntuació de l'oferta a valorar

Ov = Oferta a valorar

Om = Oferta millor (més econòmica)

IL= Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic:25,50

2.2 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100373: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - Om}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

Pv = Puntuació de l'oferta a valorar

Ov = Oferta a valorar

Om = Oferta millor (més econòmica)

IL= Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic:25,50

LOT 2.- NANSES POLIPECTOMIA

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Nansa polipectomia oval petita

Com es comporta el filament sobre el teixit(**màxim 4 punts**)

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer la pinça i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari(**màxim 5 punts**)

Com és el disseny del mànec per tal d'activar el sistema d'atrapament del pòlip (**màxim 3 punts**)

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment(**màxim 5 punts**)

Nansa polipectomia oval mitjana

Com es comporta el filament sobre el teixit. (**màxim 4 punts**)

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer la pinça i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari. (**màxim 5 punts**)

Com és el disseny del mànec per tal d'activar el sistema d'atrapament del pòlip (**màxim 3 punts**)

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment (**màxim 4 punts**)

Nansa polipectomia oval gran

Com es comporta el filament sobre el teixit (**màxim 4 punts**)

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer la pinça i generar un major

nivell de seguretat al professional sanitari (**màxim 5 punts**)

Com és el disseny del mànec per tal d'activar el sistema d'atrapament del pòlip (**màxim 3 punts**)

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment (**màxim 4 punts**)

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

$VTop$ = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

$VTmv$ = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100354: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 25,50

2.2 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100355: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 25,50

2.3 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100356: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 25,50

LOT 3 .- AGULLA ESCLEROSIS

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Agulla esclerosis 2,4mm 2300mm 23G

Com és el disseny del mànec per tal de fer servir el sistema amb una sola mà **(fins a 8 punts)**

Com és el bisell de l'agulla per tal de minimitzar el nivell de traumatisme **(fins a 9 punts)**

Com és el disseny del producte per tal d'activar el sistema de penetració de l'agulla **(fins 9 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments al professional sanitari **(fins 6 punts)**

Com el disseny del catèter permet evitar l'acodament del mateix **(fins a 7 punts)**

Com és el disseny del producte per tal de desactivar el sistema de forma segura **(fins a 10 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

P_{op} = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

$VTop$ = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

$VTmv$ = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA: (fins a 51 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - Om}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

Om = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

LOT 4.- CLIPS HEMOSTATICS

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Clip hemostàtic 11mm

Com és el nivell d'obertura que permet el dispositiu per assegurar la correcta subjecció del teixit **(màx. 8 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari **(màx. 4 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal d'activar el sistema d'implantació del clip **(màx. 6 punts)**

Com el seu disseny permet el reposicionament del dispositiu abans de l'alliberació del clip **(màx. 7 punts)**

Clip hemostàtic 16mm

Com és el nivell d'obertura que permet el dispositiu per assegurar la correcta subjecció del teixit **(màx. 8 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari **(màx. 4 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal d'activar el sistema d'implantació del clip **(màx. 5 punts)**

Com el seu disseny permet el reposicionament del dispositiu abans de l'alliberació del clip **(màx. 7 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

$VTop$ = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

$VTmv$ = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100338: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - Om}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

Om = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 25,50

2.2 PREU OFERTA ECONÒMICA del producte nº 4100372: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 25,50

LOT 5.- CISTELLA ATRAPAPÒLIPS

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Cistella atrapapòlips

Com és el disseny de la cistella per assegurar una bona recollida i evitar pèrdua de la mostra **(màx. 10 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer la pinça i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari **(màx. 8 punts)**

Com és el disseny de la cistella facilita la correcta visualització de la mostra recol·lectada **(màx. 7 punts)**

Com és l'escala d'indicació d'obertura del mànec per tal de millorar la seguretat del procediment **(màx. 7 punts)**

Com és el disseny del mànec per tal d'activar el sistema de recollida **(màx. 8 punts)**

Com és l'anell de la cistella per tal de mantenir un nivell de rigidesa suficient per a la correcta recollida de la mostra **(màx. 9 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

VTop = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

VTmv = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA: (fins a 51 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

LOT 6.- LLIGADURA ESOFÀGICA

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Lligadura esofàgica multibanda

Com són les indicacions incorporades al producte per a facilitar les tasques del personal sanitari **(màxim 10 punts)**

Com és el disseny de la lligadura per tal d'aportar major fiabilitat durant el procés **(màxim 10 punts)**

Com és el disseny del mànec per a generar una manipulació més segura per part del personal sanitari **(màxim 10 punts)**

Com és el sistema que inclou el producte per a identificar que solament queda una banda per disparar **(màxim 10 punts)**

Com és el dispositiu per tal que es pugui adaptar amb seguretat a la punta de l'endoscopi **(màxim 9 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

$VTop$ = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

$VTmv$ = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA: (fins a 51 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

LOT 7.- RASPALLS NETEJA

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Raspall endoscòpies diàmetre petit

Com és el disseny del raspall per a mantenir una bona subjecció pel professional **(màxim 7 punts)**

Com es comporta durant el transcurs de l'endoscopi **(màxim 6 punts)**

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment **(màxim 8 punts)**

Raspall endoscòpies diàmetre gran

Com és el disseny del raspall per a mantenir una bona subjecció pel professional **(màxim 7 punts)**

Com es comporta durant el transcurs de l'endoscopi **(màxim 6 punts)**

Com és el disseny del catèter per oferir major maniobrabilitat durant el procediment **(màxim 8 punts)**

Com es comporta el raspall per la neteja de taps o peces poc profundes **(màxim 7 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

$VTop$ = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

$VTmv$ = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta del **producte nº 4100361** d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - Om}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

Pv = Puntuació de l'oferta a valorar

Ov = Oferta a valorar

Om = Oferta millor (més econòmica)

IL= Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic:25,50

2.2 PREU OFERTA ECONÒMICA: (fins a 25,50 punts)

Es valorarà el preu de l'oferta del **producte nº 4100365** d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - Om}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

Pv = Puntuació de l'oferta a valorar

Ov = Oferta a valorar

Om = Oferta millor (més econòmica)

IL= Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic:25,50

LOT 8.- FUNGIBLE EQUIPAMENT MARCA OLYMPUS

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Taps canal biòpsia

Com és el disseny del tap per a facilitar la identificació per part del personal sanitari de si s'ha col·locat correctament **(fins a 5 punts)**

Com és el disseny de segellament i ajust de la vàlvula per a evitar fuites d'aigua i mantenir estèril el canal de biòpsia **(fins a 5 punts)**

Vàlvula endoscopi aigua

Com és el disseny de la vàlvula per a facilitar les tasques del personal sanitari. **(fins a 7 punts)**

Vàlvula endoscopi canal aspiració

Com és el disseny de la vàlvula per a facilitar les tasques del personal sanitari. **(fins a 7 punts)**

Flascó aigua co2

Com és el disseny del producte permet visualitzar amb claredat el nivell d'aigua dins del recipient **(fins a 6 punts)**

Com és el sistema d'ancoratge a l'endoscopi per tal de facilitar les tasques del personal sanitari **(fins a 5 punts)**

Tap d'aigua neteja

Com és el disseny del tap per garantir l'estanqueïtat durant el procés de neteja. **(fins a 7 punts)**

Contenedor d'aigua 2l

Com és el disseny del producte permet visualitzar amb claredat el nivell d'aigua dins el recipient. **(fins a 7 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

VTop = valoració tècnica de l'oferta que es puntua

VTmv = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA:

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

LOT 9.- POT RECOLLIDA POLIPS

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Pot recollida de pòlips

Com és el disseny per a introduir amb facilitat i menor manipulació les mostres dins el pot **(fins a 12 punts)**

Com es comporta el sistema de tancament **(fins a 10 punts)**

Com el disseny del producte facilita la visualització dels pòlips capturats **(fins a 9 punts)**

Com el disseny del producte facilita la identificació de les mostres capturades. **(fins a 9 punts)**

Com és la connexió per tal de donar el màxim nivell de seguretat al moment de l'aspiració dels pòlips **(fins a 9 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$P_{op} = P \times V_{Top} / V_{Tmv}$$

On:

P_{op} = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

V_{Top} = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

V_{Tmv} = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA:

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

LOT 10.- OBREBOQUES

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Obreboques mida adult

Com és el nivell de flexibilitat per adaptar-se **(fins a 9 punts)**

Com és el nivell d'elasticitat de la cinta de subjecció **(fins a 9 punts)**

Com és la subjecció de l'obreboques amb la cinta **(fins a 7 punts)**

Obreboques mida pediàtrica

Com és el nivell de flexibilitat per adaptar-se **(fins a 9 punts)**

Com és el nivell d'elasticitat de la cinta de subjecció **(fins a 8 punts)**

Com és la subjecció de l'obreboques amb la cinta **(fins a 7 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$P_{op} = P \times VT_{op} / VT_{mv}$$

On:

P_{op} = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

VT_{op} = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

VT_{mv} = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com

a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA:

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

LOT 11.- PINÇA HEMOSTÀTICA

1. VALORACIÓ CRITERIS JUDICI DE VALOR (SOBRE B): MÀXIM 49 PUNTS

Pinça hemostàtica

Com és el disseny del mànec per tal de facilitar els moviments que permet fer i generar un major nivell de seguretat al professional sanitari **(fins a 10 punts)**

Com és el nivell d'obertura que permet el dispositiu per assegurar la correcta subjecció del teixit **(fins a 10 punts)**

Com el sistema de tancament de la pinça proporciona major seguretat durant el procés **(fins a 10 punts)**

Com es comporta el disseny de la vaina durant el desplaçament a través del canal per a evitar danys al pacient **(fins a 9 punts)**

Com és el disseny de la pinça per ampliar la superfície de contacte amb el teixit **(fins a 10 punts)**

A cadascuna de les valoracions dels criteris anteriors s'aplicarà la següent fórmula, i se sumaran els resultats per tal d'obtenir la puntuació total de cada licitador:

$$Pop = P \times VTop / VTmv$$

On:

Pop = puntuació de l'oferta a puntuar

P = puntuació del criteri

VTop = valoració tècnica de l'oferta que es puntuarà

VTmv = valoració tècnica de l'oferta millor valorada

Aquesta fórmula no s'aplicarà si cap valoració supera el 80% dels punts previstos en cadascun dels criteris i subcriteris susceptibles de judici de valor. En aquest cas, les ofertes obtindran com a puntuació el valor inicialment obtingut en la fase de valoració, sense l'aplicació de la fórmula esmentada.

2. VALORACIÓ CRITERIS QUANTIFICABLES AUTOMÀTICAMENT (SOBRE C): MÀXIM 51 PUNTS

2.1 PREU OFERTA ECONÒMICA:

Es valorarà el preu de l'oferta d'acord amb la següent fórmula de valoració:

$$P_v = \left[1 - \left(\frac{O_v - O_m}{IL} \right) \times \left(\frac{1}{VP} \right) \right] \times P$$

On:

P_v = Puntuació de l'oferta a valorar

O_v = Oferta a valorar

O_m = Oferta millor (més econòmica)

IL = Import de la licitació (sense IVA)

VP = Valor de ponderació: 1

P = Punts criteri econòmic: 51

Les empreses que, en la seva oferta econòmica, superin el pressupost màxim de licitació i les empreses que no presentin una oferta econòmica quedaran excloses de la licitació

Se seleccionarà per a formar part de l'Acord marc l'oferta que obtingui una millor puntuació. L'Acord marc es divideix en lots segons l'**apartat 1.A del quadre de característiques**, se seleccionarà, per cada lot, l'oferta que obtingui una millor puntuació.

Quedaran excloses automàticament de la licitació les empreses, les proposicions econòmiques de les quals, superin els preus unitaris màxims establerts a l'**Annex 2 del PCAP**.

La determinació de les ofertes amb valors anormals o desproporcionats es durà a terme d'acord amb l'establert a la Clàusula 16.4 del PCAP.

c) Condicions especials d'execució

Les obligacions dels contractistes de respecte als principis ètics següents:

Els alts càrrecs, personal directiu, càrrecs de comandament, càrrecs administratius i personal al servei de l'Administració pública i del seu sector públic, que intervenen, directament o indirectament, en el procediment de contractació pública estan subjectes al Codi de principis i conductes recomanables en la contractació pública i se'ls aplicaran les seves disposicions de forma transversal a tota actuació que formi part de qualsevol fase del procediment de contractació d'acord amb el grau d'intervenció i de responsabilitat en els procediments contractuals.

La presentació de l'oferta per part dels licitadors suposarà la seva adhesió al Codi de principis i conductes recomanables en la contractació pública d'acord amb els compromisos ètics i d'integritat que formen part de la relació contractual.

Els licitadors, contractistes i subcontractistes assumeixen les obligacions següents:

a) Observar els principis, les normes i els cànons ètics propis de les activitats, els oficis i/o les professions corresponents a les prestacions objecte dels contractes.

- b) No realitzar accions que posin en risc l'interès públic en l'àmbit del contracte o de les prestacions a licitar.
- c) Denunciar les situacions irregulars que es puguin presentar en els processos de contractació pública o durant l'execució dels contractes.
- d) Abstenir-se de realitzar conductes que tinguin per objecte o puguin produir l'efecte d'impedir, restringir o falsejar la competència com per exemple els comportaments col·lusoris o de competència fraudulenta (ofertes de resguard, eliminació d'ofertes, assignació de mercats, rotació d'ofertes, etc.).
- e) En el moment de presentar l'oferta, el licitador ha de declarar si té alguna situació de possible conflicte d'interès, als efectes del que disposa l'article 64 de la LCSP, o relació equivalent al respecte amb parts interessades en el projecte. Si durant l'execució del contracte es produís una situació d'aquestes característiques el contractista o subcontractista està obligat a posar-ho en coneixement de l'òrgan de contractació.
- f) Respectar els acords i les normes de confidencialitat.
- g) A més, el contractista haurà de col·laborar amb l'òrgan de contractació en les actuacions que aquest realitzi per al seguiment i/o l'avaluació del compliment del contracte, particularment facilitant la informació que li sigui sol·licitada per a aquestes finalitats i que la legislació de transparència i la normativa de contractes del sector públic imposen als contractistes en relació amb l'Administració o administracions de referència, sens perjudici del compliment de les obligacions de transparència que els pertocuin de forma directa per previsió legal

Obligacions mediambientals social o relativa a l'ocupació

L'empresa contractista, en l'elaboració i presentació de l'objecte del contracte, ha d'incorporar la perspectiva de gènere i evitar els elements de discriminació sexista en l'ús del llenguatge i de la imatge.

Els mitjans de comunicació, el disseny dels elements instrumentals i la implantació dels tràmits procedimentals emprats per l'empresa contractista en l'execució del contracte han de realitzar-se tenint en compte criteris d'accessibilitat universal i de disseny per a tots.

Obligacions relatives a la protecció de les dades

1.Finalitat a la que poden destinar les dades personals el CSA cedeix al contractista: no s'estableix

2.El contractista, i els subcontractistes, se sotmeten a la normativa estatal i europea en matèria de protecció de dades de caràcter personal, citada a continuació, i la respectaran en tots i cadascun dels seus termes:

- Reglament (UE) 2016/679 de 27 d'abril relatiu a la protecció de les persones i altre normativa d'aplicació
- Llei Orgànica 3/2018, de 5 de desembre, de Protecció de Dades Personals i garantia dels drets digitals

Obligacions relatives a les UTE

Si una empresa recorre a les capacitats d'altres entitats respecte als requisits de solvència econòmica i financera, la formes de responsabilitat serà conjunta entre l'empresa i les entitats esmentades en l'execució del contracte, i totes les empreses que conformen la UTE són responsables solidàriament.

Així mateix, s'estableix determinades parts o treballs, en atenció a la seva especial naturalesa, siguin executades directament per la mateixa empresa licitadora. i els treballs són els següents:
NO aplica.

En el cas d'una oferta presentada per una UTE els treballs són els següents: NO aplica. nomes podran ser executats per un participant d'aquesta UTE

d) **Modificació**

No prevista

e) **Responsable del contracte**

S'estableix com a persona responsable del contracte la Sra. Maria Guixà, Cap del Departament de Compres del CSA.

Sra. Maria Guixà
Cap del Departament de compres
Consorci Sanitari de l'Anoia