

INFORME EN EL QUE ES JUSTIFIQUEN ELS ASPECTES ESTABLERTS ALS ARTICLES 28, 100, 101 I 116.4 DE LA LLEI 9/2017 DE CONTRACTES DEL SECTOR PÚBLIC EN RELACIÓ AMB EL CONTRACTE DE SUBMINISTRAMENT DE PRODUCTES PROMOCIONALS PEL GRUP TERSA, MITJANÇANT CONTRACTACIÓ RESERVADA A TRAVÉS DE LA INSERCIÓ DE COL·LECTIUS EN SITUACIÓ D'EXCLUSIÓ SOCIAL, AMB NÚMERO D'EXPEDIENT CTTE1056

De conformitat amb el previst als articles 28, 100, 101 i 116.4, de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de Contractes del Sector Públic (en endavant, LCSP), a l'expedient de contractació s'han de justificar els aspectes que es detallen en els referits preceptes de la norma abans esmentada.

A tal efecte, el present informe té per finalitat donar compliment a allò establert als esmentats articles i s'emet per tal de justificar els aspectes que s'estableixen a continuació en relació amb el contracte de subministrament abans esmentat:

I) Objecte del Contracte: L'objecte del contracte és contractar el subministrament de productes promocionals del grup TERSA, per a Tractament i Selecció de Residus, S.A. (d'ara endavant TERSA), Selectives Metropolitanas, S.A. (d'ara endavant SEMESA) i Solucions Integrals per als residus, S.A. (d'ara endavant SIRESA).

A causa de les característiques del procediment i amb l'objectiu de disposar d'una contractació socialment sostenible, el present procediment té caràcter reservat i, per tant, no poden concórrer més que empreses qualificades com a Centres Especials de Treball d'Iniciativa Social i/o d'Empreses d'Inserció Sociolaboral (a partir d'ara CETIS/EIS), tal com indica la Instrucció Municipal de l'Ajuntament de Barcelona de data 10 de novembre de 2022. Aquestes entitats no s'han de trobar en cap dels supòsits de prohibició de contractar determinats a la legislació vigent, tot d'acord amb les previsions dels articles 65 i 71 de la LCSP.

Les empreses d'Economia Social contribueixen a la configuració d'una societat més justa, amb igualtat d'oportunitats de tota la ciutadania i amb una relació entre els éssers humans fonamentada en l'ajut mutu sense consideració del lucre i el benefici privat. Aquestes entitats ajuden a la configuració d'un model d'activitat econòmica que posa com a objectiu fonamental el bé comú, que parteix d'una configuració d'empresa que reinverteix socialment els beneficis obtinguts i s'estructura democràticament amb participació de tots els agents implicats, apostant per la generació d'ocupació dels col·lectius en una situació de major vulnerabilitat.

En conseqüència, i degut a que amb el present contracte es pretén potenciar especialment la inserció social de persones en situació d'exclusió social, complint amb els objectius d'actuació municipal en aquest sentit, el present contracte, tal i com s'ha indicat anteriorment, es reserva exclusivament a CETIS/EIS.

II) Necessitats a satisfer:

Es requereix la contractació d'aquest subministrament per satisfer les següents necessitats:

La contractació del subministrament de productes promocionals i d'alimentació per Nadal pels empleats del grup TERSA, constituint aquests últims un dret adquirit dels treballadors tant per Tractament i Selecció de Residus, S.A. (d'ara endavant TERSA), com per Selectives Metropolitanas, S.A. (d'ara endavant SEMESA) i Solucions Integrals per als residus, S.A. (d'ara endavant SIRESA). El detall d'aquests productes s'inclou al plec de prescripcions tècniques.



III) Idoneïtat de l'objecte i contingut del contracte: mitjançant el present contracte es satisfaran, de forma directa, clara i proporcional, les necessitats que s'especifiquen en el punt primer de la present memòria.

IV) Pressupost de licitació: S'entén per pressupost base de licitació el límit màxim de despesa que, en virtut del contracte pot comprometre l'òrgan de contractació, inclòs l'Impost del Valor Afegit.

Atenent a que el pressupost de licitació ha de ser adequat als preus de mercat, d'acord amb una exploració de mercat i les necessitats requerides, es fixa el següent pressupost de licitació.

El desglossament del pressupost net, sense l'IVA, en costos directes i indirectes es considera que és el següent:

CÀLCUL PRESSUPOST	
COSTOS DIRECTES	IMPORT € (sense IVA)
Salariis (16%)	16.242,77.-€
Productes (80%)	81.213,84.-€
Transport (4%)	4.060,69.-€
TOTAL	101.517,30.-€
COSTOS INDIRECTES	IMPORT € (sense IVA)
Despeses estructurals (13 %)	16.292,90.-€
Benefici empresa (6 %)	7.519,80.-€
TOTAL	23.812,70.-€
TOTAL COSTOS DIRECTES I INDIRECTES	125.330,00.-€
PARTIDA ALÇADA ARTICLES PROMOCIONALS	10.000,00.-€
TOTAL PRESSUPOST	135.330,00.-€

PRESSUPOST SENSE IVA: 135.330,00.-€

IVA 21%: 28.419,30.-€ (s'aplicarà l'IVA reduït del 10% proporcionalment quan correspongui)

PRESSUPOST AMB IVA: 163.749,30.-€

El desglossament dels costos salarials intrínsecs al subministrament s'ha calculat a partir d'una estimació d'una plantilla de persones treballadores que han d'executar el contracte, sobre la base de convenis laborals i tenint en compte les hores estimades en funció de les tasques a realitzar. Per al present procediment no es contempla la desagregació de gènere ni categoria en no considerar-se necessari en base a les tasques a realitzar.

Atenent a que el pressupost de licitació ha de ser adequat als preus de mercat, d'acord amb una exploració de mercat a les necessitats requerides, el pressupost es desglossa de la següent manera:



Productes Alimentació			
Empresa	Quantitat estimada	Preu màxim (IVA exclòs)	Total (IVA exclòs)
TERSA	292	97,00.-€/unitat	28.324,00.-€
SEMESA	236	97,00.-€/unitat	22.892,00.-€
SIRESA	634	97,00.-€/unitat	61.498,00.-€
Lots extres	38	97,00.-€/unitat	3.686,00.-€
TOTAL PRODUCTES ALIMENTACIÓ			116.400,00.-€
Kits de benvinguda			
Empresa	Quantitat estimada	Preu màxim (IVA exclòs)	Total (IVA exclòs)
TERSA	80	47,00.-€/unitat	3.760,00.-€
SEMESA	30	47,00.-€/unitat	1.410,00.-€
SIRESA	80	47,00.-€/unitat	3.760,00.-€
TOTAL PRODUCTES KITS DE BENVINGUDA			8.930,00.-€
PARTIDA ALÇADA ALTRES ARTICLES PROMOCIONALS *			10.000,00.-€
TOTAL			135.330,00.-€

* S'estableix una partida alçada de 10.000,00.-€ (5.000,00.-€ per l'annualitat de la possible pròrroga) per la durada del contracte no vinculant a efectes contractuals. Aquesta partida alçada es facturarà únicament amb la prèvia acceptació del responsable de TERSA.

TERSA no està obligada a consumir la totalitat de l'import màxim de la partida, si no únicament el que sigui efectivament necessari sense que per aquest motiu l'adjudicatari tingui dret a percebre indemnització o compensació.

TERSA es reserva el dret a fer sondejos de mercat, per poder verificar que l'oferta de l'adjudicatari d'aquest contracte es corresponen als preus actuals del mercat en el moment de la necessitat.

Es farà ús d'aquesta partida pels articles promocionals no inclosos a la resta de partides del procediment, incloent els productes necessaris en funció dels esdeveniments o jornades, motiu pel qual, aquestes productes no es coneixen fins que es decideix l'organització d'aquests esdeveniments. A l'apartat 5.2.3. del PPT s'adjunta llistat informatiu amb exemples d'articles sol·licitats anteriorment.

V) Valor estimat del contracte: s'entén per valor estimat del contracte el valor l'import total, sense incloure l'Impost del Valor Afegit, pagador segons les estimacions realitzades.

El mètode aplicat per calcular el valor estimat del contracte de conformitat amb l'article 101 de la LCSPS, el següent. Desglossament del valor estimat del contracte:

Concepte	Total € sense IVA	Total € IVA inclòs
PRESSUPOST BASE LICITACIÓ	135.330,00 €	163.749,30 €
1ª PRÒRROGA ALIMENTACIÓ	58.200,00 €	70.422,00 €
1ª PRÒRROGA KITS DE BENVINGUDA	4.465,00 €	5.402,65 €
1ª PRÒRROGA PARTIDA ALÇADA ALTRES ARTICLES PROMOCIONALS	5.000,00 €	6.050,00 €
TOTAL VEC	202.995,00 €	245.623,95 €

Pressupost base de licitació (sense IVA): 135.330,00.-€

1ª Pròrroga (sense IVA): 67.665,00.-€

TOTAL VALOR ESTIMAT DEL CONTRACTE (sense IVA): 202.995,00.-€



VI) Durada del contracte: es preveu una durada de dos (2) anys amb possibilitat de pròrroga expressa anual amb un màxim d'una (1) anualitat, o fins esgotar l'import adjudicat.

El termini d'entrega estimat de les unitats contemplades a l'apartat 5.2.1. del Plec de Prescripcions Tècniques es realitzarà durant les setmanes 50 i 51 (com a màxim el 20 de desembre de l'any en curs). Les dates i quantitats definitives per empresa del grup es fixaran amb l'adjudicatari quan es conequin amb detall.

VII) Justificació del procediment utilitzat per l'adjudicació del contracte:

El present contracte s'adjudicarà mitjançant procediment obert, de conformitat amb el que s'estableix a la LCSP, essent necessària la preparació dels plecs de clàusules administratives particulars i de prescripcions tècniques que regeixin la corresponent licitació.

VIII) Justificació de la no divisió en lots:

L'objecte del contracte no admet divisió.

D'acord amb l'article 116.4 de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, es considera inadequat procedir a la divisió en lots de l'objecte del contracte, atenent la naturalesa del subministrament a contractar, ja que la correcta execució del contracte derivada de la naturalesa de l'objecte global, implica la necessitat de coordinar l'execució de les diferents prestacions, circumstància que es veuria impossibilitada o molt complicada per la seva divisió en lots i execució per part d'una pluralitat de contractistes diferents. Així mateix, la realització independent de les diverses prestacions definides reduiria l'eficiència en l'execució del subministrament.

Per la naturalesa del subministrament que s'ha de dur a terme, consistent en l'entrega de diversos productes promocionals pel grup TERSA, el treball ha d'estar perfectament coordinat (transport i subministrament) donada la naturalesa de l'objecte a subministrar amb l'objectiu d'optimitzar l'eficiència durant la realització del subministrament. Per aquesta raó principal la divisió en lots de l'objecte del contracte impediria l'assoliment eficient del seu objecte fent-ho, a més, excessivament oneros i complex, motiu pel qual es considera que ha de ser realitzat per un únic contractista.

IX) Criteris de capacitat i solvència:

Les empreses licitadores, per presentar-se al present procediment, hauran de disposar de la següent capacitat i solvència:

Capacitat:

Els licitadors hauran de comptar amb l'habilitació empresarial o professional que, en el seu cas, sigui exigible per a la realització de l'activitat o la prestació que constitueixi l'objecte del contracte.

Els licitadors, per tal de poder presentar-se al present procediment, hauran de complir amb les següents condicions:

- **Aquest contracte té caràcter reservat i, per tant, els licitadors han d'estar qualificats com a CETIS sense ànim de lucre i estar inscrits en el registre de CETIS que correspongui (o complir amb els paràmetres de consideració de CETIS, en cas de no existir registre), o bé han de ser EIS regulades en la Llei 44/2007, de 13 de desembre, per a la regulació del règim de les empreses d'inserció.**



Solvència tècnica:

L'acreditació de la solvència tècnica haurà de justificar-se mitjançant el següent:

- a) Declaració responsable amb una relació dels principals subministraments similars als requerits a l'objecte del contracte efectuats en els darreres tres exercicis, indicant nom del client, import i any d'execució. Es requerirà acreditar un mínim de subministrament amb un acumulat de manera anual d'un mínim de 60.000,00.-€.

Els subministraments efectuats s'acreditaran mitjançant certificats de bona execució expedits o visats per l'òrgan competent, quan el destinatari sigui una entitat sector públic o quan el destinatari sigui un comprador privat, mitjançant un certificat expedit per aquest.

Solvència econòmica i financera:

- a) El volum anual de negoci referit al millor exercici dintre dels tres últims disponibles en funció de les dates de constitució o d'inici d'activitats de l'empresari. El volum ha de ser d'un valor igual o superior a 90.000,00.-euros.
- b) El Patrimoni net al tancament del darrer exercici econòmic en el que es trobi vençuda l'obligació d'aprovació de comptes anuals, haurà de ser superior a 2/3 del capital social.

Per acreditar l'indicat tindran que presentar-se els comptes anuals degudament inscrits al Registre Mercantil corresponent i l'informe d'auditoria (si es el cas), dels tres últims anys.

Si per raons justificades, una empresa no pogués facilitar les referències sol·licitades podrà acreditar les solvències indicades mitjançant qualsevol altre documentació considerada com suficient per TERSA.

Justificació dels criteris de solvència requerits:

Aquests imports i criteris de solvència mínims garanteixen que l'empresa adjudicatària està capacitada per executar de forma satisfactòria aquest contracte, sense posar en risc els béns a assegurar per part de TERSA i permet demostrar que pot gestionar subministraments de característiques similars.

S'admet que els empresaris puguin acreditar la solvència necessària mitjançant la solvència i recursos d'altres entitats que no es trobin amb cap supòsit de prohibició per contractar i amb independència dels vincles que tinguin amb elles, sempre i quan demostrï que durant la vigència del contracte disposarà efectivament dels mitjans i solvència d'aquella entitat.

En base als criteris de solvència establerts, es deixa constància, després de l'estudi realitzat, que els mateixos no perjudiquen la competitivitat ni estan restringint injustificadament la concurrència de les empreses.

Es considera que els criteris de solvència són proporcionals i adients segons l'objecte contractual.

X) Criteris d'adjudicació:

De conformitat amb l'article 145.1 de la LCSP i atenent a l'objecte del contracte de referència, es proposen els següents criteris d'adjudicació:



1. Proposta econòmica: Fins a 35 punts.

Es valora amb el 35% de la puntuació total l'oferta econòmica segons el que diu la Instrucció municipal aprovada per la Comissió de Govern de 15 de març de 2018, per a l'aplicació de la Llei 9/2017, de 8 de novembre, de contractes del sector públic.

La fórmula establerta es descriu a continuació, i s'aplicarà en base a la oferta unitària per cadascun dels ítems que s'estima es requerirà durant la durada del contracte.

Fórmula preu:

S'atorgarà la màxima puntuació al licitador que formuli el preu més baix que sigui admissible, és a dir, que no sigui anormalment baix i que no superi els preus unitaris de licitació establerts, i a la resta d'empreses licitadores la distribució de la puntuació es farà aplicant la següent fórmula establerta per la Instrucció de la Gerència Municipal i aprovada per Decret d'Alcaldia de 22 de juny de 2017 publicat en la Gasetta Municipal del dia 29 de juny:

La valoració es realitzarà conforme a la següent fórmula i en base a les puntuacions establertes per cadascun dels ítems

Preu unitari màxim - oferta _____ X Punts màxims ítem = Puntuació resultant

Preu unitari màxim - oferta més econòmica

Concepte	Import unitari màxim (sense IVA)	Import unitari ofert (sense IVA)	Puntuació
Configuració 1 Aliments / Configuració 2 Aliments	97,00.-€/unitat-€/unitat	30
Kits de benvinguda (40 Uts.) *	47,00.-€/unitat-€/unitat	1,7
Kits de benvinguda (30 Uts.) *	47,00.-€/unitat-€/unitat	1,7
Kits de benvinguda (20 Uts.) *	47,00.-€/unitat-€/unitat	1,6

* S'estableixen 3 gammes de kits de benvinguda segons les unitats que es sol·licitin amb cadascuna de les comandes (40 unitats, 30 unitats o 20 unitats) degut a la diferenciació de costos que suposa l'enviament d'un número major o menor d'unitats.

El preu vinculant en el contracte seran els preus unitaris oferts pel contractista, els quals es facturaran en el moment de realitzar-se. Dins del preu ofert es consideren inclosos tots els costos necessaris per a la correcta realització del contracte i, en especial, els generals d'empresa de l'adjudicatari, el seu benefici industrial i tota sort d'arbitris, honoraris, costos d'autorització, tributs i taxes que s'originen per motiu del contracte, així com costos de transport.

La Mesa de contractació d'acord amb l'article 149 de la LCSP 9/2017, de 8 de novembre de 2017, podrà apreciar que la proposició d'una empresa no podrà ser completa, quan en igualtat de condicions tècniques, la seva oferta econòmica GLOBAL (calculant-se en base a la mitjana del percentatge de baixa realitzat per cadascun dels capítols valorables) sigui considerada anormal o desproporcionada, en aplicació dels següents criteris, segons el que s'estableix en la Instrucció de la Gerència Municipal, aprovada per Decret d'Alcaldia de 22 de juny de 2017 publicada en la Gasetta Municipal el dia 29 de juny.

Es defineixen els següents límits per a la consideració d'ofertes amb valors anormals o desproporcionats:

- En cas d'un únic licitador, l'oferta que sigui inferior a un diferencial de 25 punts percentuals en relació amb el pressupost màxim establert.



- Les ofertes que siguin inferiors a un diferencial de 10 punts percentuals en relació amb la mitjana de les ofertes.
- Si el nombre de licitadors és superior a 10, per al càlcul de la mitjana de les ofertes es podrà prescindir de l'oferta més alta si hi ha un diferencial superior al 5% respecte de l'oferta immediatament consecutiva.
- Si el nombre de licitadors és superior a 20, per al càlcul de la mitjana de les ofertes es podran excloure una o les dues ofertes més cares sempre que una amb l'altra o ambdues tinguin un diferencial superior al 5% amb la següent oferta.

Justificació fórmula: La fórmula que aplicar es considera la més adequada per al present procediment, pel fet que la mateixa es considera la més proporcional en relació amb la possible diferenciació a les ofertes econòmiques rebudes.

En cas d'empat, s'aplicarà l'establert a l'article 147 de la LCSP.

Mesura social: En cas que una empresa licitadora incorri en baixa desproporcionada, si en l'oferta anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris de les persones treballadores considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni sectorial d'aplicació, a l'efecte de verificar l'adequació de l'oferta als costos salarials, es podrà requerir informe tècnic complementari de l'òrgan de representació de les persones treballadores o d'una organització representativa del sector. L'oferta serà exclosa si en el tràmit d'audiència de l'empresa licitadora que ha presentat una oferta qualificada d'anormalment baixa s'evidencia que els preus unitaris dels salaris de les persones que executaran el contracte considerats en l'oferta són inferiors al que estableix el conveni sectorial d'aplicació.

2. Criteris de qualitat de productes. Fins a 40 punts:

Articles d'alimentació configuració 1 (fins a 25 punts):

Els licitadors hauran d'indicar la qualitat del producte ofert en base al producte indicat a la descripció. La descripció indicada únicament és una referència d'exemple, no sent necessari que el producte ofert sigui el mateix que l'indicat en aquesta descripció.

Puntuables	Descripció	Color brida negro (10 pts)	Roja 75% iberico (8 pts)	Roja 50% iberico (6 pts)	50% iberico Verde o Blanca (0 pts)
*1	Paleta Ibérica de Cebo JULIÁN DEL ÁGUILA - Peso aprox. 4,5 Kg.				
Puntuables	Descripció	Brut Nature (4 pts)	Extra brut (2 pts)	Brut (1 pts)	
*2	b. Cava CODORNIU CUVÉE ORIGINAL - Brut Nature				
Puntuables	Descripció	Gran reserva (4 pts)	Reserva (3 pts)	Crianza (0 pts)	
*3	b. Vino RAIMAT ABADIA - tinto Crianza				
Puntuables	Descripció	Gran reserva (3 pts)	Reserva (3 pts)	Crianza (0 pts)	
*4	b. Vino Blanco Costers del Segre RAIMAT Clamor				
Puntuables	Descripció	Suprema o excelente (2 pts)	Extra (1 pts)	qualquier otro (0 pts)	
*5	Tableta Turrón Artesano Agramunt VICENS Blando - ≥ 200 g.				
Puntuables	Descripció	Suprema o excelente (2 pts)	Extra (1 pts)	qualquier otro (0 pts)	
*6	Tableta Turrón Artesano Agramunt VICENS Yema Tostada ≥ 200 g.				

Els licitadors hauran d'aportar llistat amb tots els productes que contindrà la configuració 1 del articles d'alimentació per comprovar l'indicat a l'oferta. El llistat haurà d'incloure tant els productes que tindran valoració de qualitat conforme l'indicat



a l'anterior taula com la resta de productes que formen part d'aquesta configuració segons els requeriments indicats al PPT.

Articles d'alimentació configuració 2 (fins a 15 punts):

Els licitadors hauran d'indicar la qualitat del producte ofert en base al producte indicat a la descripció. La descripció indicada únicament és una referència d'exemple, no sent necessari que el producte ofert sigui el mateix que l'indicat en aquesta descripció.

Puntuables	Descripció	Suprema o excelente (2 ptes)	Extra (1 pto)	Cualquier otra (0 ptes)
*1	Estuche Turrón VICENS EXCELLENCE Blando de Almendra ≥ 300 g.			
Puntuables	Descripció	Suprema o excelente (2 ptes)	Extra (1 pto)	Cualquier otra (0 ptes)
*2	Estuche Turrón VICENS EXCELLENCE Soufflé Duro Crujiente de Almendra ≥ 200 g.			
Puntuables	Descripció	Extra 9/12 (3ptes)	Extra 8/12 (2 ptes)	Extra 7/12 (1ptes)
*3	Frasco Espárragos D.O. Navarra LA CATEDRAL 9/12 - Fmto R-370			
Puntuables	Descripció	Virgen Extra (4 ptes)	Virgen (2 ptes)	Corriente (0 Ptes)
*4	Jarra Aceite de Oliva Virgen Extra-ESENCIA DEL SUR - 500 ml			
Puntuables	Descripció	Curado (4 ptes)	Semicurado (2 1 ptes)	Fresco (0 ptes)
*5	Cuña Queso Curado LAVEGA - Peso aprox. 300 g.			

Els licitadors hauran d'aportar llistat amb tots els productes que contindrà la configuració 2 del articles d'alimentació per comprovar l'indicat a l'oferta. El llistat haurà d'incloure tant els productes que tindran valoració de qualitat conforme l'indicat a l'anterior taula com la resta de productes que formen part d'aquesta configuració segons els requeriments indicats al PPT.

3. Criteris de proximitat dels productes. Percentatge de productes de proximitat (Catalunya) (fins a 10 punts):

Els licitadors hauran d'indicar el percentatge de productes de proximitat (Catalunya) respecte al total dels productes oferts tant pels articles d'alimentació amb la configuració 1, com amb la configuració 2.

Juntament amb el percentatge indicat, els licitadors hauran de presentar les corresponents certificacions conforme es tracta d'un producte de proximitat:

Percentatge de productes de proximitat	Puntuació
≥ 30 %	10
≥ 20 %	7
≥ 10 %	2

4. Augment d'ítems extras sense cost. (Fins a 5 Punts):

Els licitadors podran aportar ítems extras no sol·licitats a les configuracions dels productes d'alimentació sense cost i es puntuarà segons les taules següent:

Millores Configuració 1	Puntuació
1 Frasco de Bonito del Cantábrico en Aceite de Oliva - P.N. 220 g.	2
1 Lata Selección de Mantecados y Polvorones - 320 g.	1
1 Barra Turrón Artesano de Alicante - 200 g.	1



Millores Configuració 2	Puntuació
1 Tableta Turrón Yema tostada 150 g	0,5
1 Lata Mejillones en salsa gallega fritos en aceite de oliva RO	0,5

5. Ús d'embalatge reciclat o reciclable. Fins a 10 Punts:

En relació amb el material a subministrar, es considera adequat valorar que els mateixos s'entreguin amb embalatges més sostenibles:

Concepte	Puntuació
Ús exclusiu d'embalatges amb elevada taxa de reus i reciclabilitat (fusta, paper i cartró)	10
Ús d'embalatges amb material mínim ja reciclat (50 %) i reciclable	5

IMPORTANT: Caldrà aportar fitxa o documentació acreditativa de l'embalatge ofert.

Es cas d'empat, s'aplicarà allò establert a l'article 147 de la LCSP.

Justificació criteris adjudicació:

Criteri 1: L'oferta econòmica, sense en principi superar valors anormals, és un criteri bàsic per aconseguir una major eficiència a la gestió del pressupost públic.

Criteri 2: Es considera com important garantir la qualitat del productes subministrats donat que son alimentaris, per tant es premia la millor qualitat de productes oferts.

Criteri 3: Es considera molt important la compra de proximitat com a objectiu dintre del nostre grup, per tant es puntuen aquests conceptes.

Criteri 4: Les millores puntuades tenen un impacte directe a la millora del subministrament i de la quantitat de productes a incloure, per tal es consideren importants.

Criteri 5: Considerant l'objecte social de TERSA, es considera proporcional i adequat que el licitador pugui fer el subministrament dels articles esmenats amb embalatge el mes ecològic possible.

Tots els criteris d'adjudicació establerts es consideren proporcionals i directament vinculats amb l'objecte contractual.

XI) CONDICIONS ESPECIALS D'EXECUCIÓ:

S'estableixen per aquest contracte les següents condicions especials d'execució:

Consideracions de tipus social:

- Manteniment de les condicions laborals de les persones que executen el contracte durant tot el període contractual: L'empresa contractista ha de mantenir, durant tota l'execució de l'obra, les condicions laborals i socials de les persones treballadores ocupades en l'execució del contracte, fixades en el moment de presentar l'oferta, segons el conveni que sigui d'aplicació.
- El pagament per part de l'adjudicatari de les factures dels seus subcontractistes i/o proveïdors derivades de l'execució del subministrament objecte del present Plec s'haurà de fer en el termini previst a la Llei 3/2004, de 29 de desembre, per la qual s'estableixen mesures de lluita contra la



morositat de les operacions comercials. Així mateix, i d'acord amb allò establert al contracte, l'empresa contractista haurà de presentar la documentació que justifiqui el compliment efectiu dels terminis d'abonament a les empreses subcontractistes, quan sigui requerida pel responsable del contracte i, en tot cas, una vegada finalitzat el subministrament.

XIII) CONTRACTACIÓ RESERVADA:

En aplicació del decret d'alcaldia de l'Ajuntament de Barcelona, que va entrar en vigor el 29 d'abril de 2017, sobre contractació pública sostenible, les entitats beneficiàries de contractació reservada i condicions d'execució de caràcter social seran Centres Especials de Treball d'Iniciativa Social o Empreses d'Inserció Social (a partir d'ara CETIS/EIS) regulades en la Llei 44/2007, de 13 de desembre, la finalitat de les quals sigui la integració laboral o social de persones en risc d'exclusió social i que compleixin els requisits establerts per les normes estatals i autonòmiques que els hi resultin d'aplicació.

Sant Adrià de Besòs, a data de signatura electrònica del present document.

Miguel A. Silgue
Serveis generals

Jordi Mora
Direcció de logística