

INFORME DE VALORACIÓ DE PROPOSICIONS

Expedient 13/2024
(Criteris de valoració objectiva)

A la vista de la documentació presentada en el sobre núm. 3 (criteris objectius/avaluables segons fórmules automàtiques) per a les empreses que han presentat oferta i han estat admeses a la licitació del “Plec de clàusules administratives particulars reguladores de la contractació, mitjançant procediment obert, subjecte a regulació harmonitzada, per la prestació del servei de posicionament (SEO; search Engine Optmization) de la pàgina web, la gestió de la campanya de Google Ads, GDN i Social Media ads i Pla de mitjans per a la campanya Marca i de Serveis a Empreses, dels programes de la convocatòria de febrer (24/25) i d’octubre (25/26) , de testeig de nova oferta (24/25 i 25/26) , de Juliol UB (2025), Gaudir UB (24/25 i 25/26), i dels cursos d’especialització que conformen el Programa general d’indústria farmacèutica 2025 de la Fundació Institut de Formació Contínua de la Universitat de Barcelona (IL3-UB)”:

- SISTEMAS INFORMÁTICOS DE NEGOCIO, S.L.
- HIBERUS IT DEVELOPMENT SERVICES, SLU

S’han tingut en compte per valorar les ofertes dels licitadors, les valoracions que surten en el plec de clàusules, punt 14 i en el punt G1.2 – Criteris objectius, avaluables mitjançant fórmula automàtica, del quadre de característiques. Per tal de valorar les proposicions dels licitadors, els criteris objectius serviran de base per a l’adjudicació del contracte.

Els criteris d’adjudicació són els següents:

1.2 Criteris objectius, avaluables mitjançant fórmula automàtica)

Els criteris avaluables automàticament permetran que s’atorgui a les empreses licitadores fins a un màxim de 51 punts.

La valoració es farà aplicant la següent fórmula i amb el total dels imports presentats en l’oferta econòmica

FÓRMULA:

$$Punts = \frac{\text{Oferta més econòmica}}{\text{Oferta que es puntua}} * 51 \text{ punts}$$



2. Criteris per considerar l'oferta anormalment baixa

Quan a les ofertes anormals o desproporcionades, quan concorri un únic licitador, sigui inferior a l'import en més de 25% respecte del pressupost base de licitació.

Quan hi concorrin dos licitadors es considera baixa temerària aquella oferta econòmica inferior en més un 20% respecte del pressupost base de licitació.

Quan concorrin tres licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 % a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. Això no obstant, s'exclourà per al càlcul d'aquesta mitjana l'oferta de quantia més elevada quan sigui superior a més de 10 % a aquesta mitjana. En qualsevol cas, es considera desproporcionada la baixa superior a 20 %.

Quan concorrin quatre o més licitadors, les que siguin inferiors en més de 10 % a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. Això no obstant, si entre elles hi ha ofertes que siguin superiors a aquesta mitjana en més de 10 %, es procedirà al càlcul d'una nova mitjana només amb les ofertes que no es trobin en el supòsit indicat. En tot cas, si el nombre de les restants ofertes és inferior a tres, la nova mitjana es calcula sobre les tres ofertes de menor quantia.

Tot seguit es detalla i valora l'oferta econòmica presentada:

Oferta econòmica del sobre 3

Concepte	Preu màxim licitació IL3-UB (IVA exclòs)	Preu màxim licitació IL3-UB (IVA inclòs)	Preu licitador SISTEMAS INFORMATICOS DE NEGOCIO (IVA exclòs)	Preu licitador HIBERUS IT DEVELOPMENT SERVICES, SLU (IVA exclòs)
Oferta econòmica	501.262,00	606.527,02	488.056,68	499.908,59

Puntuació del sobre 3

Detall de les ofertes	Licitació – Puntuació màxima	Puntuació SISTEMAS INFORMATICOS DE NEGOCIO	Preu licitador HIBERUS IT DEVELOPMENT SERVICES, SLU (IVA
PUNTUACIÓ	51,00	51,00	49,79



Valoració baixes temeràries del sobre 3

Els licitadors no han presentat baixes temeràries respecte del pressupost base de la licitació.

Resultat final del sobre 3

Detall de les ofertes	Puntuació SISTEMAS INFORMATICOS DE NEGOCIO	Preu licitador HIBERUS IT DEVELOPMENT SERVICES, SLU (IVA
PUNTUACIÓ	51,00	49,79

Barcelona

Daniel Comas Ruiz
Responsable d'Administració i Finances