

ACTA DE LA SESSIÓ DE NEGOCIACIÓ DE 28 D'AGOST DE 2024

Barcelona, 30 d'agost de 2024

Marc Comas, Responsable Oficina Tècnica i Logística de la Fundació GTL, designat per dur a terme la valoració i negociació del present procediment emet la present acta per deixar constància del resultat de l'examen de la documentació presentada i posterior negociació duta a terme amb l'empresa JEPPESEN HEATON LTD, JEPPESEN d'ara endavant.

En data 27 d'agost a les 17:36h, l'empresa JEPPESEN ha presentat la seva oferta. Se li va demanar un aclariment en relació amb la manera de complimentar l'oferta al deduir que la seva oferta s'havia mantingut en l'import del preu de sortida. Parlat amb l'empresa, posteriorment, en data 28 d'agost, l'empresa JEPPESEN ha presentat l'annex corresponent degudament complimentat. L'oferta s'accepta atès que es tracta d'una qüestió formal, al haver un error a la manera de complimentar la seva oferta.

D'acord la diligència de constància que ha quedat incorporada a l'expedient per part dels Serveis de l'Òrgan de Contractació i d'acord amb el previst a la invitació tramesa a l'empresa JEPPESEN, es dona per finalitzat el termini de presentació d'ofertes i es procedeix a l'obertura de l'oferta presentada.

Rebuda i revisada la documentació pel tècnic que subscriu aquest informe en data 28 d'agost de 2024 es deixa constància del contingut de la mateixa:

- Declaració responsable signada.
- Doc. Oferta: pressupost de l'empresa per un import total de £37.500,00 (equivalent a 44.364,00€) (exempt d'IVA).

L'import de l'oferta no excedeix del pressupost de licitació ni el seus preus unitaris. El document per presentar l'oferta és el model facilitat als plecs.

Revisat el contingut de l'oferta presentada es comprova que no és superior al pressupost de licitació ni de preus unitaris, i que el sentit i contingut de la seva oferta no presenta dubtes.

A continuació s'ha procedit a negociar amb l'empresa els termes de l'oferta tal i com està previst als plecs:

1. En primer lloc, el plec a referència als punts de l'oferta econòmica o de criteris automàtics susceptibles de negociació:

H.CRITERIS DE NEGOCIACIÓ I VALORACIÓ

D'acord amb l'establert amb l'article 170.2 de la LCSP, quan únicament participa un candidat, l'Òrgan de contractació, sempre que sigui possible, haurà de negociar amb el candidat els termes assenyalats a l'article 169.5 de la LCSP.

En el present cas s'han establert els següents criteris de negociació:

- Criteris objectius, valorables automàticament: fins a 100 punts
 - o Preu: 100%

La negociació s'ha dut a terme telefònicament i el contingut de la mateixa és el següent:

Un cop identificats els punts a negociar per ambdues parts, tal i com estan previstos a l'apartat H del quadre de característiques del PCAP, es deixa constància del debat i s'acorda el següent:

PREU DEL CONTRACTE

Ambdues parts debaten sobre el contingut de l'oferta econòmica, a qual no supera el pressupost de licitació i, per tant, és admissible.

L'empresa manifesta que la seva oferta econòmica es manté en la realitzada inicialment sense possibilitat de reducció.

Finalitzada la fase de negociació, el tècnic que subscriu aquest informe procedeix a la proposta d'adjudicació del contracte. El recull de totes les actuacions de la negociació, així com dels beneficis obtinguts, es fan constar mitjançant aquest informe signat pel corresponent òrgan tècnic.

Signat,



Marc Comas
Responsable Oficina Tècnica i Logística