

OBJECTE: Serveis Disseny Gràfic
EXPEDIENT: 15012632

EMPRESA: Transports de Barcelona, S.A., Ferrocarril Metropolità de Barcelona, S.A., Projectes i Serveis de Mobilitat, S.A. i Fundació TMB
DATA: 22/07/2024

Licitador: MIC

Oferta econòmica: 39.750,00 € (IVA exclòs) pels dos anys de contracte,

1.- La justificació de la baixa anormal o desproporcionada ha de reflectir i argumentar totes les solucions i condicions excepcionals o particulars de l'empresa oferent que li permeten proposar aquests preus. Ha d'estar justificada en una o diverses de les opcions següents:

- ☐ Ha aportat el licitador una anàlisi del procediment de la prestació del servei per unitats o conceptes que acrediten un estalvi? Sí

De l'anàlisi presentada conclouen que el resultat ajustat del preu de la oferta és conseqüència de:

- 1. L'eficiència del personal i l'experiència en serveis similars, que els permeten una millor ocupació del temps i, per tant, una reducció considerable del temps net necessari per dur a terme el treball, amb el consegüent estalvi de costos.*
- 2. El seu alt volum productiu anual, que afavoreix que l'amortització dels costos operatius de l'empresa sigui compensada de forma més eficient.*
- 3. Un 6% de benefici industrial.*

- ☒ **Desglossament de l'oferta:** Ha especificat l'import de cada unitat o concepte necessari per prestar el servei que justifiquen el preu ofertat? (Atenció amb els costos salarials que no han de ser inferiors als reflectits al conveni d'aplicació corresponent). Sí

Adjunten un document de desglossament dels costos, on aquests s'han estimat tenint en compte el temps net necessari per a la realització de cadascun dels encàrrecs. És a dir, en l'estimació NO s'inclou el temps d'espera que sol produir-se entre l'enviament d'esborranys o primeres proves i l'enviament de canvis/correccions, etc. per part del client, sinó solament es computa el temps concret i específic que necessita un professional per desenvolupar l'encàrrec.

El servei com instal·lacions, maquinària (ordinadors, escàners, impressores, etc.), els consideren amortitzats i atès que més del 80% dels ordinadors té una antiguitat de 4 anys, Editorial MIC ha consignat un total d'un 4% dels seus costos a cobrir les conegudes com a despeses generals i un 2% a despeses extraordinàries.

- ☒ **Ha acreditat un estalvi en el càlcul dels costos mitjans auxiliars i indirectes? Sí**

Justifiquen que han destinat un total d'un 4% dels seus costos a cobrir les conegudes com a despeses generals i un 2% a despeses extraordinàries, així com l'ús majoritari de mitjans propis.

Les despeses generals estan destinades a cobrir, entre altres, els costos operatius de l'empresa, com poden ser els costos de manteniment (llicències informàtiques, banc d'imatges, desplaçaments, impostos immobiliaris, llum, calefacció, primes d'assegurances, etc.) o les despeses de personal d'altres treballadors que participen en el servei de forma indirecta (departament d'administració, personal de recepció de trucades, etc.).

Les despeses extraordinàries estan destinades a cobrir despeses de difícil assignació concreta que poguessin sobrevenir durant l'execució del contracte (per exemple: reparacions, substitucions d'elements de hardware o software, despeses derivades de desplaçaments imprevistos, negociacions salarials, alteracions de legislació, etc.).

- ☐ **Ha aportat pressupostos o compromisos de proveïdors de subministraments o de col·laboradors externs dels treballs que justifiquin el preu ofert? No**

-

- ☒ **Ha justificat el preu a partir de conceptes com els següents?** Disposició de centres operatius o delegacions en zones properes a la de prestació del servei; rendiments majors als expressats al plec per l'ús d'un determinat sistema o maquinària; disposició d'instal·lacions totalment amortitzades per a la prestació del servei, amb menys cost, per tant; disminució de despeses addicionals per determinades circumstàncies, etc. **Sí**

El seu alt volum productiu anual, que afavoreix que l'amortització dels costos operatius de l'empresa sigui compensada de forma més eficient.

- ☐ **Ha justificat l'aplicació d'un baix marge de benefici? Quin és el motiu?** (per exemple, perquè l'empresa té poques despeses financeres o menys càrregues fiscals del normal. També es podria aplicar al contracte un benefici industrial una mica menor del que és normal, sempre que aquesta no posi en risc l'execució normal del contracte). **Sí**

En definitiva, les principals raons per les quals poden oferir aquests preus es resumeixen en:

1. L'eficiència del personal i l'experiència en serveis similars, que ens permeten una millor ocupació del temps i, per tant, una reducció considerable del temps net necessari per dur a terme el treball, amb el consegüent estalvi de costos.

2. El nostre alt volum productiu anual, que afavoreix que l'amortització dels costos operatius de l'empresa sigui compensada de forma més eficient.

3. Un 6% de benefici industrial.

- ☐ **Ha justificat solucions tècniques relacionades amb els costos i la qualitat de l'oferta? No**

-

- ☒ **Ha justificat condicions excepcionalment favorables per executar el contracte?** Detallar els condicionants particulars de l'empresa pel que fa a l'execució de les feines i que tinguin influència directa sobre la valoració del contracte de serveis a prestar: perfecte coneixement del lloc o entorn on es prestaran els serveis; perfecte coneixement dels possibles subministradors de materials o serveis addicionals necessaris per a l'execució del treball; posició de l'empresa favorable per a l'execució del servei que pugui portar a abaratiments del cost; relació de mitjans materials i personals de l'empresa; relació de serveis similars realitzats amb èxit o en execució satisfactòria amb aquest

nivell de preus i preus habituals de mercat de l'empresa; dades que justifiquin la solvència de l'empresa (assegurances, sistemes de qualitat...). **Sí**

Justifiquen amb el seu alt volum de negoci i que altres competidors que posseeixen un volum de negoci menor han de repercutir un major percentatge dels seus costos per a cobrir les seves despeses de funcionament, o l'amortització de mitjans tècnics i materials, despeses administratives o transports; per la qual cosa, encara que parteixin del mateix cost per hora, el seu preu final ha de ser més elevat pels costos afegits.

- ☐ **Ha justificat que compta amb ajuts de l'estat o subvencions que possibilitin un millor preu?**
No

-

- ☐ **Ha justificat la seva oferta mitjançant altres raons? No**

-

2.- Ha confirmat el licitador que pot complir amb les condicions de treball vigents, condicions salarials, d'horaris i de seguretat i salut a la feina?

☒ **Sí**

☐ **No**

CONCLUSIÓ

Atesa la informació aportada pel licitador així com la valoració realitzada, es conclou que l'oferta del licitador:

- ☒ Es troba suficientment justificada, i per tant es proposa a la Mesa de Contractació la seva acceptació. D'acord amb l'article 149.7 de la Llei de Contractes del Sector Públic, es proposa l'establiment de les següents mesures de seguiment de l'execució amb l'objectiu de garantir la correcta execució del contracte sense que es produeixi una minva en la qualitat del servei / obra / subministrament contractat:

Reunió prèvia si s'escau com a adjudicatària final, així com de control de cada un dels projectes a realitzar amb sol·licitud de pressupost.

- ☐ No es troba suficientment justificada, i per tant es proposa a la Mesa de Contractació la seva exclusió.

Nom: Gustau Lamadrid

Càrrec: Responsable de Comunicació Corporativa