

INFORME JUSTIFICATIU PER A LA TRAMITACIÓ DEL CONTRACTE DEL SERVEI DE PROCÉS DE SELECCIÓ DEL CAP DE PROJECTES SAP SUCCESSFACTORS EN EL LOT 2: RECERCA, CAPTACIÓ I SELECCIÓ DE PERFILS TECNOLÒGICS DE L'ACORD MARC PER L'HOMOLOGACIÓ DE PROVEÏDORS PER A LA PRESTACIÓ DE SERVEIS EXTERNS DE SELECCIÓ I ASSISTÈNCIA TÈCNICA A LA UNITAT DE DESENVOLUPAMENT DE PERSONES DE BARCELONA DE SERVEIS MUNICIPALS, SA.

NÚMERO D'EXPEDIENT: 2022RH0185ACV06

I.- ANTECEDENTS

Barcelona de Serveis Municipals, S.A. va formalitzar en data 21/02/2023 el lot 2 de l'Acord Marc per l'homologació de proveïdors per a la prestació del serveis externs de selecció i assistència tècnica a la unitat de desenvolupament de persones de amb destí a Barcelona de Serveis Municipals, S.A., homologació que té una vigència inicial d'un (1) any des de la seva formalització, amb possibilitat de prorrogar-la al finalitzar el termini inicial per un període màxim de (2) anualitats més o una (1) bianual.

Dintre de la durada de l'acord marc, BSM ha constatat la necessitat de proveir-se de serveis de selecció del Cap de projectes SAP Succesfactors de la Divisió TIC, en els termes definits a l'apartat III del present informe. Aquest fet comporta la necessitat d'adjudicar un contracte basat en l'acord marc d'acord als procediments previstos al plec o, subsidiàriament, a la LCSP.

A la licitació del Lot 2: Recerca, captació i selecció de perfils tecnològics de dit acord marc concorren les circumstàncies d'especialitat de posició a promoure descrites a la clàusula primera, apartat Y. I) del Plec de clàusules particulars que va regir l'acord marc, segons es descriurà a continuació.

II.- OBJECTE DE L'INFORME

El present informe té per objecte:

- i) L'exposició de la proposta de necessitat presentada per BSM per als serveis de selecció del Cap de projectes SAP Succesfactors de la Divisió TIC, resultants de l'adjudicació dels homologats en el Lot 2: Recerca, captació i selecció de perfils tecnològics de l'Acord Marc.
- ii) L'avaluació de la viabilitat de procedir a l'adjudicació per motius d'especialitat de dit contracte basat del lot de l'acord marc.

III.- OBJECTE DEL CONTRACTE BASAT

El contracte basat que es projecta adjudicar té per objecte:

La recerca, captació i selecció de perfils directius concretament la del Cap de projectes SAP Succesfactors de la Divisió TIC amb el següent perfil i requeriments:

EL LLOC DE TREBALL

Missió:

En dependència del Cap d'Unitat de Projectes i Serveis TIC Corporatius, per a la Direcció Corporativa de Tecnologies de la Informació, Comunicacions i Estratègia Digital, gestionarà els projectes estratègics de la companyia en els àmbits de la transformació digital, que redefineix el mapa d'aplicacions i solucions tecnològiques de la companyia, i també actuarà com a punt central de contacte entre la Direcció TIC i la Direcció de Persones, en tots els aspectes relacionats amb la tecnologia.

Funcions:

- Liderar i executar projectes estratègics de BSM seguint les metodologies i processos definits a l'organització.
- Assegurar l'execució satisfactòria dels projectes complint amb l'abast, termini, cost i qualitat.
- Gestionar acuradament les parts interessades, els riscos, l'abast i les dependències.
- Planificar, coordinar, dirigir i controlar les activitats continuades dels projectes.
- Realitzar els procediments de contractació requerits per dur a terme els projectes i serveis.
- Responsabilitzar-se de l'adequada definició dels requeriments funcionals i tecnològics dels projectes, vetllant per la seva adequada implementació.
- Gestió econòmica dels projectes i serveis.
- Gestionar la relació amb el client intern i totes les parts interessades.
- Gestionar la relació amb proveïdors dels projectes i serveis, i dels sistemes relacionats amb el projecte.
- Vetllar per una completa i actualitzada documentació dels projectes i serveis.
- Reportar l'estat dels projectes en temps i forma als interessats en els diferents comitès.
- Garantir la realització satisfactòria de la transició dels projectes a explotació, focalitzat en la qualitat funcional i tècnica, la seguretat, la monitorització i els protocols d'explotació.
- Gestionar la demanda de nous projectes segons els procediments establerts a B:SM, definint, conjuntament amb els promotors, els Business Case necessaris per a la seva aprovació, priorització i planificació.

PERFIL IDEAL DEL CANDIDAT/A.

Formació:

- Formació universitària superior en enginyeria o administració d'empreses.
- Domini del català i castellà.
- Anglès mínim B2.

Experiència:

- Experiència mínima demostrable de més de 4 anys en gestió de projectes en l'àmbit de les plataformes digitals de Human Capital Management (HCM) per a mitjanes i grans empreses, i/o consultores.
- Experiència en projectes d'implantació de SAP Successfactors.

Valorable:

- Certificacions en Gestió de Projectes com PMP, Prince2, Scrum o equivalent.
- Certificacions en aplicacions i tecnologies HCM.
- Formació o màsters en gestió de projectes o d'altres àrees de gestió (MBA, etc.)
- Experiència i participació en projectes d'altres processos de gestió empresarials, com gestió econòmica financera (ERP), gestió de la relació amb els clients (CRM) entre d'altres.
- Experiència en diferents metodologies d'implantació Waterfall i Agile.
- Experiència dins del Sector Públic i/o com a proveïdor d'empreses del sector públic.

Les competències del candidat que recomanem avaluar són:

- Altes habilitats interpersonals, comunicació oral i negociació.
- Altes capacitats de comunicació escrita, redacció de documents, presentacions, capacitat de síntesi, tant en català com en castellà.
- Alta capacitat d'organització i gestió del temps.
- Alta competència digital.
- Orientació al client.

IV.- PROCEDIMENT D'ADJUDICACIÓ DEL CONTRACTE BASAT

L'apartat Y. i) de la clàusula 1 del plec de clàusules particulars, estableix:

*i. Quan per **motius d'especialitat de la posició a promoure**, motivats a l'expedient derivat, les tasques previstes al present AM, podran ser adjudicades sense necessitat d'incórrer a un nou procediment de licitació, d'acord amb el següent:*

*a. Esdevindran adjudicatàries les empreses d'acord amb la puntuació obtinguda en els criteris d'adjudicació del present AM i pel preu ofert en la present adjudicació pel termini necessari per a donar cobertura a la posició, que no serà mai superior a **un (1) any**. Excepte en els casos que convingui aplicar les condicions derivades de la garantia obligatòria i/o ampliada segons l'oferta.*

i. En cas d'empat. Es prioritzarà l'ordre de la Classificació obtingut a la classificació per al Lot.

ii. La previsió de les necessitats seran les previstes al Documents d'acceptació d'adjudicació, així com el termini de durada de les tasques (que no podrà ser superior a un (1) any, i excepcions segons apartat (i)).

iii. El pressupost màxim d'aquestes tasques estarà definit en aquest document i es configurarà com una bossa d'euros, a raó dels preus unitaris oferts en el present AM.

L'adjudicació podrà recaure sobre l'empresa homologada que tingui vigent un contracte derivat d'aquest AM.

En cas que no hagi disponible cap homologat, l'adjudicació es realitzarà a favor del primer homologat d'aquest AM i seguint l'ordre de classificació.

En aquest sentit, es proposa a l'empresa **KONSAC, S.A.** per desenvolupar les tasques de serveis de selecció del Cap de projectes SAP Succesfactors de la Divisió TIC atès que es considera que concorren els motius d'especialitat, és a dir per tal de satisfer l'objecte es requereix la millor puntuació respecte dels criteris següents:

LOT 2 RECERCA, CAPTACIÓ I SELECCIÓ DE PERFILS TECNOLÒGICS

Criteris subjectes a judici de valor

- 1.1. Descripció procés d'execució
- 1.2. Pla de proves de selecció
- 1.3. Informes: format dels informes

Criteris avaluable mitjançant fórmules

- 2.1. Experiència professional en la prestació del servei objecte de la licitació Consultor assignat al projecte
- 2.2. Experiència professional del consultor en la selecció de perfils concrets dins l'àrea tecnològica
- 2.3. Garantia

En aquest sentit l'empresa millor puntuada és la següent: **KONSAC, S.A.**

En aquest cas concret, es proposa a aquesta empresa per desenvolupar les tasques de serveis de selecció del responsable de vendes per a la Unitat Comercial i de Màrqueting de la Divisió de Solucions de Mobilitat Urbana atès que es **considera que concorren els motius d'especialitat**.

En concret, la vacant que motiva el present derivat és un lloc específic que requereix d'unes tasques concretes i determinades. En aquest sentit, l'empresa té experiència notòria en processos de selecció d'aquest àmbit i amb aquest tipus de perfil. Concretament **KONSAC, S.A.** està especialitzada en la selecció de perfils tecnològics.

D'altra banda, la metodologia i model que utilitza és idoni per detectar les competències i avaluar d'una forma eficient el perfils del candidats que requerim incorporar actualment en el nostre procés de selecció. El seu mètode inclou diferents accions, tasques, i proves que garanteixen i asseguren l'encaix candidat-lloc de treball.

En conclusió, tenint en compte allò exposat fins ara, **KONSAC, S.A.** és l'empresa homologada que millor satisfà l'objecte del present contracte. L'especialitat del lloc de treball que requereix dels seus serveis, ha de respondre a uns requisits concrets que la referida empresa compleix.

V.- PROPOSTA D'ADJUDICACIÓ

Es tramita la següent proposta d'adjudicació per part de BSM per poder disposar dels serveis de serveis de selecció del responsable de vendes per a la Unitat TIC mitjançant el lot 2 de per l'homologació de proveïdors per als serveis del Lot 2 Recerca, captació i selecció de perfils tecnològics.

El present contracte Basat es tramita per un període d'UN (1) ANY, iniciant l'endemà de la darrera signatura del contracte fins el transcurs de la durada màxima del contracte, i per un import màxim de **7.230 -€ (abans IVA)**, a raó del preu unitari ofertat per **KONSAC S.A.** en l'acord marc, això és, un **15,8 %** sobre el salari brut anual establert per la posició del procés de selecció.

El preu es determinarà en base a aquest preu unitari resultant de l'adjudicació de l'acord marc.

VII.- PROPOSTA D'ADJUDICACIÓ DEL CONTRACTE BASAT

En virtut de l'exposat en el present informe, es proposa a l'òrgan de contractació l'adjudicació del contracte basat que té per objecte els "responsable de vendes per a la Unitat Comercial i de Màrqueting de la Divisió de Solucions de Mobilitat Urbana" descrits a l'apartat III de l'informe, a l'empresa **KONSAC S.A.** d'acord amb la necessitat establerta d'acord amb el present informe, per un termini d'UN (1) ANY, a iniciar l'endemà de la darrera signatura del contracte, sense la possibilitat de pròrroga, i per un import màxim de **7.230 -€ (abans d'IVA)**, a raó del següent preu unitari: **15,8 %** sobre el salari brut anual establert per la posició del procés de selecció.

Barcelona,

Sgt.: Ruth Galiana Vidal
Cap d'Unitat de Gestió de Persones
Barcelona de Serveis Municipals, SA