

INFORME DE VALORACIÓ

Contracte: **Subministrament en modalitat de compra de 3 vehicles tipus pick up**

Expedient: **ECAU-3656/2024**

Dins el termini establert per a la presentació d'ofertes s'ha rebut proposició de la següent empresa:

- DFSK CATALUNYA, S.L.

L'empresa licitadora ha presentat la següent oferta:

Pressupost base de licitació, IVA exclòs	Preu ofert, IVA exclòs
39.600,00 €	39.600,00 €

Valoració de les ofertes

D'acord amb el PCAP:

"TRETZENA.- Criteris d'adjudicació

13.1. Criteris d'adjudicació que es poden valorar mitjançant xifres o percentatges obtinguts a través de la mera aplicació de fórmules (sobre únic telemàtic), fins a un màxim de 100 punts:

13.1.1. Preu, fins a un màxim de 100 punts:

Les empreses licitadores ompliran una declaració econòmica i concretaran el preu final ofert (annex 1).

No s'acceptarà cap oferta econòmica que superi el pressupost base de licitació. Presentar una oferta de preu superior al pressupost base licitació serà motiu d'exclusió del procediment d'adjudicació del contracte.

S'atorgarà la màxima puntuació a l'oferta econòmica més baixa, i a la resta de forma inversament proporcional, mitjançant l'aplicació de la fórmula següent:

Puntuació = 100 * (pressupost base de licitació - preu ofert) / (pressupost base de licitació – millor preu ofert)

Es tindran en compte dos decimals.

Per aplicació d'aquesta fórmula, l'oferta que proposi l'import econòmic mínim d'entre totes les ofertes rebudes i admeses obtindrà la puntuació màxima de 100 punts. I una oferta que no proposi baixa, és a dir, que sigui igual al preu de licitació, obtindrà 0 punts. La utilització d'aquesta fórmula permet un repartiment més efectiu de la puntuació perquè fa una doble comparativa de cada oferta presentada respecte al pressupost de licitació i, també, respecte l'oferta econòmica més baixa.

Les empreses licitadores lliuraran a la seva oferta la fitxa de característiques tècniques del vehicle ofert per tal de poder comprovar que compleix amb els requisits tècnics descrits al PPT.

Si el licitador no lliura a la seva oferta la proposta la fitxa de característiques tècniques del vehicle ofert, se li requerirà pel termini de tres (3) dies amb la finalitat que esmeni aquest defecte. Si una vegada requerit el licitador no presenta la fitxa de característiques tècniques del vehicle ofert en el termini esmentat, serà motiu d'exclusió.

D'acord amb el PCAP, presentar una oferta de preu superior al pressupost base licitació serà motiu d'exclusió del procediment d'adjudicació del contracte.

En aquest sentit l'oferta és vàlida.

D'acord amb el PCAP, les empreses lliuraran a la seva oferta la fitxa de característiques tècniques del vehicle ofert per tal de poder comprovar que compleix amb els requisits tècnics descrits al PPT.

Aportada la fitxa de característiques tècniques del vehicle es comprova que compleix amb els requisits tècnics descrits al PPT.

La puntuació obtinguda dels criteris quantificables mitjançant la mera aplicació de fórmules matemàtiques:

EMPRESA	Puntuació
DFSK CATALUNYA, S.L.	0

Comprovació d'ofertes anormals o desproporcionades

D'acord amb el PCAP:

“CATORZENA.- Ofertes anormalment baixes

Per determinar l'anormalitat de les ofertes es tindrà en compte el preu final ofert d'acord al punt 13.1.1 d'aquest plec.

Els paràmetres objectius que determinen el límit d'anormalitat d'una oferta o tenen valors desproporcionats o temeraris, als efectes d'allò establert a l'article 149 de la LCSP, es considerarà que una oferta o ofertes tenen valors desproporcionats o temeraris si s'aprecien els següents supòsits:

- 1. Quan, en cas que hi concorri una empresa licitadora, sigui inferior al pressupost base de licitació en més de 25 unitats percentuals.*
- 2. Quan hi concorrin dos empreses licitadores, la que sigui inferior en més de 20 unitats percentuals a l'altra oferta.*
- 3. Quan hi concorrin tres empreses licitadores, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. No obstant això, per al còmput*

d'aquesta mitjana s'ha d'excloure l'oferta que sigui d'una quantia més elevada quan sigui superior en més de 10 unitats percentuals a la mitjana. En qualsevol cas, es considera desproporcionada la baixa superior a 25 unitats percentuals.

4. Quan hi concorrin quatre empreses licitadores o més, les que siguin inferiors en més de 10 unitats percentuals a la mitjana aritmètica de les ofertes presentades. No obstant això, si entre aquestes hi ha ofertes superiors a la mitjana en més de 10 unitats percentuals, s'ha de calcular una nova mitjana només amb les ofertes que no estiguin en el cas indicat. En tot cas, si el nombre de les altres ofertes és inferior a tres, la nova mitjana s'ha de calcular sobre les tres ofertes de menor quantia.”

No es dona el supòsit d'anormalitat en l'oferta vàlida presentada ja que la diferència entre el pressupost base de licitació i la proposta econòmica no supera el 25 per cent.

Conclusió

Un cop valorada l'única oferta presentada i essent vàlida es proposa adjudicar el contracte de *Subministrament en modalitat de compra de 3 vehicles tipus pick up*, a l'empresa DFSK CATALUNYA, S.L.

Carme Cano Canales
Cap del Servei d'Administració i Gestió pressupostària
Serveis d'Arquitectura, Espai Públic i Biodiversitat Urbana